

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ БИЗНЕСА

**ВЕСТНИК
НАЦИОНАЛЬНОГО ИНСТИТУТА БИЗНЕСА**

Выпуск 31

Научная студенческая конференция по актуальным вопросам
экономики, управления и права
2 февраля 2018 г.

Москва
2018

ББК 74.5
В38

Редакционный совет:

- Плаксий С. И. – ректор Национального института бизнеса, заслуженный деятель науки РФ, доктор философских наук, профессор;
- Пеньковский Д.Д. – зав. отделом научно-исследовательской работы и формирования у обучающихся профессиональных качеств по направлениям подготовки, доктор исторических наук, профессор;
- Алексеев В. А. – руководитель центра качества и организации учебного процесса, доктор философских наук, доцент;
- Миронова Н. Н. – зав. кафедрой экономики и управления на предприятии, доктор экономических наук, профессор;
- Решетов К. Ю. – зав. кафедрой гражданско-правовых дисциплин, доктор экономических наук, доцент;
- Шматова Н. И. – декан факультета экономики, управления и права, кандидат исторических наук, доцент;
- Черкасова Е. А. – декан заочного факультета экономики и права, кандидат исторических наук.

Вестник Национального института бизнеса включен в Российский индекс научного цитирования (РИНЦ), индексируется в Научной электронной библиотеке ELIBRARE. RU.

В38 Вестник Национального института бизнеса. Выпуск 31. Научная студенческая конференция по актуальным вопросам экономики, управления и права. 2 февраля 2018 г. М.: Изд-во Московского гуманитарного университета, 2018. – 192 с.

ББК 74.5

ISBN 978-5-907017-27-6

© Национальный институт бизнеса

Правовое регулирование деятельности таможенных органов на воздушном транспорте на примере Домодедовской таможни

Аннотация. В данной статье рассмотрена проблема о работе, проводимой ФТС России совместно с Домодедовской таможней по разработке и внедрению современных таможенных технологий в воздушных пунктах пропуска.

Ключевые слова: Нормативно правовые акты, Домодедовская таможня, авиационный пункт пропуска, электронное взаимодействие, декларация на товары, оформление товара.

В настоящее время деятельность таможенных органов регламентируется правовыми актами.

Нормативный правовой акт — официальный документ установленной формы, принятый (изданный) в определенной форме правотворческим органом в пределах его компетенции и направленный на установление, изменение и отмену правовых норм. В Российской Федерации он является основным источником права.

Нормативные правовые акты (в отличие от других источников права) принимаются только уполномоченными государственными органами в пределах их компетенции, имеют определённый вид и облекаются в документальную форму. Весь комплекс таких актов, действующих в стране, образует единую систему.

В России, являющейся федерацией и имеющей две параллельные системы законодательства — федеральную и региональную, — правовое регулирование в таможенной сфере конституционными положениями отнесено к федеральному уровню.

Термин "таможенное законодательство" следует рассматривать в широком смысле этого слова, когда "законодательство" охватывает не только Конституцию РФ и ее законы, но включает в себя также и подзаконные нормативно-правовые акты. Совокупность нормативно-правовых актов различных государственных органов содержит нормы таможенного права. Поскольку таможенное регулирование отнесено к исключительному ведению Российской Федерации, то и источниками таможенного права могут быть только нормативные акты федерального уровня.

Высшая юридическая сила предполагает, что никакой иной правовой акт не должен противоречить закону, не может его ни отменить, ни изменить; но закон может отменить или изменить любой другой правовой акт. Акты вышестоящих правотворческих органов обладают более высокой юридической силой, чем акты нижестоящих правотворческих органов.

¹ *Адамович Анастасия Андреевна* – студентка второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Ведущее и определяющее положение законов в системе нормативно-правовых актов государства выражает одно из основных требований законности – верховенство закона в регулировании общественных отношений.

Источники таможенного права можно расположить в следующей последовательности:

Международно-правовые договоры и иные соглашения по таможенному делу, участниками которых является Российская Федерация. В интересах развития и укрепления международной экономической интеграции Российская Федерация создает с другими государствами таможенные союзы, зоны свободной торговли, заключает соглашения по таможенным вопросам в соответствии с нормами международного права. По юридической силе ратифицированные Россией международные договоры по таможенному делу стоят выше ее внутренних законов: если международным договором установлены иные правила, чем предусмотрены законом, то применяются правила международного договора.

Конституция РФ, нормы которой являются нормами прямого действия и закрепляют исходные начала и основные принципы таможенного дела в Российской Федерации.

Федеральные законы (в том числе и законы сводного характера — кодексы), нормы которых рассчитаны на длительный период действия и так или иначе регулируют общественные отношения в сфере таможенного дела.

Подзаконные нормативно-правовые акты по вопросам таможенного дела, издаваемые Президентом РФ, Правительством РФ, Государственным таможенным комитетом РФ, а также совместные акты ФТС РФ с другими министерствами и ведомствами.

Значительная часть нормативно-правовых актов развивает, дополняет и конкретизирует положения Конституции, федеральных законов Российской Федерации, касающихся таможенного дела.

В нормативных правовых актах таможенных органов содержатся нормы, регулирующие однотипные связи путем установления определенных правил должного поведения в сфере таможенного дела и управления им (перемещение товаров и транспортных средств; таможенные процедуры; таможенные платежи; таможенное оформление; таможенный контроль; таможенная статистика и др.).

Нормативные акты рассчитаны, как правило, на длительное применение и не имеют персонифицированного адресата. Они имеют подзаконный характер, т.е. должны основываться на Конституции и таможенных законах, соответствовать им. Это свидетельствует о вторичности такого рода нормотворчества, но отнюдь не умаляет его авторитета и практического значения.

Главная особенность нормативно-правовых актов в таможенном деле заключается в том, что они устанавливают юридически обязательные правила, которые действуют в определенных частях структуры таможенного дела.

На основе нормативно-правовых актов 25 июля 2016 года в пресс-центре МИА «Россия сегодня» состоялась пресс-конференция с участием представителей Федеральной таможенной службы, Домодедовской таможни и Аэропорта

Домодедово на тему: «Современная авиационная таможня: настоящее и будущее».

Участники пресс-конференции подробно рассказали о работе, проводимой ФТС России совместно с Домодедовской таможней по разработке и внедрению современных таможенных технологий в воздушных пунктах пропуска.

Также была представлена информация об организации информационного взаимодействия с ведомствами, участвующими в государственном контроле, в целях реализации концепции «единого окна».

Были подробно рассмотрены преимущества, реализованные для участников внешнеэкономической деятельности и перевозчиков после модернизации программных средств таможенных органов, используемых в пунктах пропуска.

Отдельно обсуждались перспективы внедрения обязательного предварительного информирования о товарах, перемещаемых воздушным транспортом.

Основной площадкой для внедрения в авиационных пунктах пропуска пилотных проектов в области информационных технологий, а также опытной эксплуатации программных средств является Домодедовская таможня.

С 2012 года в Домодедовской таможне организован эксперимент по представлению предварительной информации о прибывающих грузах. В среднем за год обрабатывалось в рамках эксперимента по 400 уведомлений.

Данный эксперимент, помимо готовности к вступлению с апреля 2017 года требования по обязательному предварительному информированию о товарах, перемещаемых воздушным транспортом, позволил выработать концепцию безбумажного совершения таможенных операций в воздушных пунктах пропуска от момента взлета воздушного судна в иностранном аэропорту до выпуска товаров в соответствии с заявленной таможенной процедурой уже в России.

В рамках реализации эксперимента Домодедовская таможня первая среди воздушных таможен полностью перешла на электронное взаимодействие со всеми складами временного хранения. Сегодня склады временного хранения не только отправляют в адрес таможни информацию о принятых на хранение товарах, но и получают сведения о выпуске товаров и возможности их выдачи со склада. Ежедневно обрабатывается по 460 электронных документов отчета, поступающих от складов временного хранения. Для сравнения: до 2013 года эти документы получали ежедневно на бумажных носителях, сведения о выпуске товаров и возможности их выдачи склад получал только на бумажном носителе от владельца товара.

В рамках аэропорта Домодедово удалось впервые в России отработать процесс совершения таможенных операций от прибытия товаров до их помещения на склад временного хранения и дальнейшего выпуска без использования бумаги. При этом отдельные операции уже могут совершаться автоматически без участия должностных лиц таможни.

В частности, реализован алгоритм автоматической регистрации деклараций на товары. Сегодня в Домодедовской таможне до 20 процентов деклараций на товары в отношении экспорта регистрируется автоматически. Срок регистрации не превышает нескольких минут, хотя нормативно возможно совершать данную операцию до двух часов.

В настоящее время уже реализованы отдельные элементы разработанной концепции безбумажного совершения таможенных операций в воздушных пунктах пропуска, но завершение комплексной доработки программных средств запланирован на конец текущего года.

Реализация всех предложений позволит сократить время на обработку с момента прибытия до выдачи получателю уже оформленного груза с 6 до 2 часов, то есть в 3 раза. Кроме того, появится возможность реализации в электронном виде возможности оформления нескольких посадок воздушного судна на территории России, что позволит сократить затраты на доставку товаров в российские аэропорты и из них.

После завершения доработки программных средств Российская Федерация сможет заявить о практической реализации международного стандарта электронного оформления и сопровождения грузовых воздушных перевозок (e-Freight), а российские аэропорты смогут конкурировать с иностранными в части возможности предоставления электронных сервисов при осуществлении воздушных перевозок.

Большое значение в Домодедовской таможне уделяется вопросам создания условий для совершения таможенных операций физическими лицами.

Перед Олимпиадой в Сочи Домодедовская таможня запустила новый сервис для физических лиц – информационный портал Customsportal.ru. На портале любой пассажир может получить информацию о правилах перемещения товаров через таможенную границу. Начиная с 2013 года число пассажиров, обратившихся к порталу, уже превысило 340 000 человек. Аэропортовые службы, авиакомпании все чаще предпочитают не размещать у себя на сайтах информацию о таможенных правилах, а сделали отсылку к этому portalу.

Уникальность портала заключается в возможности заполнения в электронном виде пассажирской таможенной декларации, которую можно распечатать дома или в аэропорту Домодедово. За период с 2013 года по настоящее время с использованием портала было заполнено почти 56 000 пассажирских таможенных деклараций.

Развивая данный сервис, Домодедовской таможне удалось разработать прототип мультифункционального таможенного терминала, который позволяет не только заполнить и распечатать пассажирскую таможенную декларацию, но провести еще расчет и уплату таможенных платежей. Такой терминал был представлен на Международной таможенной выставке в 2015 году.

На основе опыта Домодедовской таможни ФТС России утвердила новую технологию, позволяющую запустить подобного рода терминалы по всей стране, более того через них можно формировать и передавать в таможню пассажирские таможенные декларации без заполнения бумажных носителей.

Важный вопрос – оформление товаров, перемещаемых для организации и проведения культурно-массовых и спортивных мероприятий.

В целях гармонизации процессов таможенного администрирования ФТС России во взаимодействии с Торгово-промышленной палатой России разработала технологию совершения таможенных операций в отношении товаров, пе-

ремещаемых с применением карнетов АТА, предусматривающую возможность подачи сведений в электронном виде.

Уникальные наработки, в частности, мультифункциональный таможенный терминал, концепцию безбумажного взаимодействия в аэропорту планируется представить на Международной таможенной выставке «Таможенная служба – 2016», приуроченной к 25-летию юбилею ФТС России.

Справка.

Структура Домодедовской таможни включает в себя 4 таможенных поста, расположенных в 4-х аэропортах Московской области.

В 2015 году таможня обеспечила поступление в бюджет Российской Федерации 29 миллиардов 435 миллионов рублей. Внешнеторговый оборот в регионе деятельности таможни за 2015 год составил 3 миллиарда 454 миллиона долларов США. Внешнеторговый оборот по весовым показателям составил почти 192 тысячи тонн. За прошедший год международный пассажиропоток в цифровом выражении составил 12,4 миллионов пассажиров.

В 2015 г. в таможне было возбуждено 50 уголовных дел и 3 158 дел об административных правонарушениях в сфере таможенного дела. По результатам оперативной деятельности в 2014-2015 гг. таможней было изъято около 160 кг наркотических средств, в том числе кокаин и кокаиносодержащие вещества, героин, синтетические наркотики, марихуану.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 26.01.2009, N 4, ст. 445.

2. Международная конвенция о взаимном административном содействии в предотвращении, расследовании и пресечении таможенных правонарушений Таможенные ведомости. 1996. №11.

3. Конвенция против транснациональной организованной преступности (принята Резолюцией 55/25 на 62-м пленарном заседании 55-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН в Палермо 15 ноября 2000 г.) Бюллетень международных договоров. 2005. 2. 3 33.

4. Венская конвенция о праве международных договоров от 23 мая 1969 года Международное публичное право. Сборник документов. Том I. М.: Изд-во «БЕК», 1996.

5. Венская конвенция о праве договоров между государствами и международными организациями или международными организациями (Вена, 21 марта 1986 г.) Международное публичное право. Сборник документов. Том I. -М.: Изд-во «БЕК», 1996;

6. Венская конвенция о праве международных договоров от 23 мая 1969 года Международное публичное право. Сборник документов. Том I. М.: Изд-во «БЕК», 1996.

7. Венская конвенция о праве договоров между государствами и международными организациями или международными организациями (Вена, 21 марта

1986 г.) Международное публичное право. Сборник документов. Том I. -М.: Изд-во «БЕК», 1996.

8.Соглашение между Правительством РФ, Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Казахстан «Соглашение о порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования через таможенную границу таможенного союза и совершения таможенных операций, связанных с их выпуском» от 18.06.2010 // СПС Консультант Плюс.

9.Таможенный кодекс Таможенного союза./приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 N 17 (ред. от 16.04.2010) // СПС Консультант Плюс.

Армашова А.В.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Некоторые проблемы применения статьи 255 УК РФ

Аннотация: в статье автор анализирует комплекс теоретических и практических проблем, связанных с привлечением к уголовной ответственности за нарушение правил охраны и использования недр.

Ключевые слова: недра, недропользование, охрана и использование недр, лицензирование в недропользовании.

Уголовная ответственность за нарушение правил охраны и использования недр является важным правовым средством обеспечения законности и правопорядка в области недропользования. Соблюдение требований по рациональному использованию и охране недр является неотъемлемым условием обеспечения устойчивого, эффективного и безопасного воспроизводства минерально-сырьевой базы, удовлетворения энергетических потребностей российской экономики и обеспечения экспорта энергоресурсов. Как отмечается представителями юридической науки, рациональное природопользование, а также минимизация вреда окружающей природной среде невозможны без совершенствования правового регулирования в данной сфере.²

Уголовная ответственность за нарушение правил недропользования предусмотрена ст. 255 главы 26 УК РФ «Экологические преступления». Однако анализ судебной практики по данной статье позволяет сделать вывод о том, что на практике часто возникает сложность в возбуждении уголовных дел за нарушение законодательства о недропользовании. Одной из причин этого является нехватка специалистов, способных дать грамотную уголовно-правовую оценку нарушений правил охраны и использования недр, нет экспертов по выявлению

¹ *Армашова Алла Владимировна* - кандидат юридических наук, доцент кафедры государственно-правовых дисциплин АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

² См.: Агафонов В.Б., Быковский В.К., Выпханова Г.В. и др. Природоресурсное законодательство в условиях модернизации экономики России: современные проблемы развития: монография / под ред. Н.Г. Жаворонковой. – М.: ИНФРА-М, 2014. С. 6.

и раскрытию указанных преступлений. Так, Владимирова Е.В. отмечает, что «...в ходе предварительной проверки материалов по совершенным правонарушениям возникает необходимость сопоставления противоречащих экологических и экономических интересов, а также большое число технических, технологических, экологических и правовых вопросов, требующих специальных знаний, что затрудняет уяснение характера и степени общественной опасности деяния».¹

При расследовании уголовных дел данной категории необходимо постоянно обращаться к специальным законам и подзаконным актам, содержащим правила охраны окружающей среды в ходе хозяйственной деятельности. В частности, Е.А. Позднякова подчеркивает, что «в систему норм юридической ответственности входят не только нормы уголовного права, но и дополняющие их, создающие условия для реализации уголовно-правовых запретов нормы различных иных отраслей российского права: административного, земельного, лесного, водного, горного, природоохранного, гражданского и др.»².

Избыточное количество нормативных правовых актов, к которым необходимо обращаться при расследовании нарушений правил охраны и использования недр для определения состава преступления порождает трудности в правоприменительной деятельности по противодействию и предупреждению экологических преступлений, связанных с нарушением правил охраны и использования недр.

Решение данной проблемы видится в принятии Горного Кодекса РФ, что способствовало бы созданию единого правового поля в горном производстве в виде систематизированного и взаимоувязанного Свода законов о недрах и недропользовании, формированию рациональной схемы государственно-частного управления в сфере изучения, освоения и использования минерально-сырьевых ресурсов недр и их охраны. Надо отметить, что принятие подобного кодифицированного акта считают необходимым многие теоретики права. Так, по мнению И.Ф. Панфилова, для того чтобы устранить проблемы в законодательстве о недрах, необходимо вместо постоянных корректировок Закона РФ «О недрах» создать единый акт в этой сфере³. Б.Д. Клюкин полагает, что должен быть принят новый законодательный акт о недрах: Кодекс о недрах, Горный кодекс или Горный закон России, – в соответствии с которым будут приняты новые горные законы на уровне субъектов РФ⁴. Вместе с тем ученый обра-

¹ См.: Владимирова Е.Л. Экокриминологический анализ преступности в сфере охраны и использования недр // Ленинградский юридический журнал. 2009. № 2(16). С. 206-215.

² Позднякова Е.А. Привлечение к уголовной ответственности за безлицензионную добычу общераспространенных полезных ископаемых // Юридическая ответственность: современные вызовы и решения: материалы для VIII Ежегодных научн. чтений памяти проф. С.Н. Братуся / отв. ред. Н.Г. Доронина. М.: ИЗиСП при Правительстве РФ; ИНФРА-М, 2013. С. 257-264.

³ Панфилов И.Ф. Горный кодекс РФ – основа развития правового поля в сфере горного производства: научное издание // Материалы 14 Международной конференции "Технология, оборудование и сырьевая база горных предприятий промышленности строительных материалов", Москва, 8-10 сент., 2010. - М.: Центр инновац. технол., 2010. - С. 60-78.

⁴ См.: Клюкин Б.Д. Формирование нового горного права России // Журнал российского права. 2001. № 3. С. 61-62.

щает внимание на положительную практику применения Горного кодекса в Германии и Франции¹.

Еще одной проблемой привлечения к уголовной ответственности за данное преступление является то, что недропользование осуществляется крупными корпорациями. Однако УК РФ не предусматривает ответственность для юридических лиц, что позволяет компаниям избежать заслуженной ответственности. Обоснованность применения уголовной ответственности к организациям доказывают в своих работах многие ученые.²

Не менее важным является вопрос: можно ли любое отклонение от требований лицензии на недропользование считать нарушением правил пользования недрами или охраны недр, влекущим уголовную ответственность?

В судебно-следственной практике нет однозначного ответа на данный вопрос. Так ст. 7.3 КоАП РФ закрепляет административную ответственность за пользование недрами без лицензии на пользование недрами либо с нарушением условий, предусмотренных лицензией на пользование недрами, и (или) требований утвержденных в установленном порядке технических проектов и устанавливает максимальный штраф для физического лица пять тысяч рублей, для должностного лица пятьдесят тысяч рублей, а для юридического лица миллион рублей. Данная мера чрезвычайно мягка, поскольку действия по осуществлению недропользованием без лицензии может повлечь за собой тяжелые последствия для окружающей среды и экологической обстановки в целом. Поэтому, представляется, что деятельность по использованию недр без лицензии при наступлении значительного ущерба должна квалифицироваться по ст. 255 УК РФ.

Однако и указанная статья Уголовного кодекса не является совершенной. По объективной стороне ее состав сконструирован как материальный, т.е. включает в себя деяние (действия или бездействие), общественно опасные последствия в виде значительного ущерба и причинно-следственную связь между ними.

Исходя из названия статьи, деяние должно включать в себя любые действия (бездействие), в результате которых нарушаются правила охраны и использования недр. Но при описании данного деяния законодатель ограничил их только нарушением правил охраны и использования недр при проектировании, размещении, строительстве, вводе в эксплуатацию и эксплуатации горнодобывающих предприятий или подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых, а также самовольной застройкой площадей залегания полезных ископаемых, тем самым несколько сузив сферу действия рассматриваемой статьи. В то время как согласно ст. 6 ФЗ «О недрах» недра предоставляются в пользование для: регионального геологического изучения; геологического

¹ См.: Клюкин Б.Д. Проблемы и пути совершенствования законодательной базы горного права РФ // Экологическое право. М.: Юрист, 2010, № 3. С. 9.

² См.: Комоско А.А. К вопросу об уголовной ответственности юридических лиц на современном этапе // Система обеспечения безопасности дорожного движения: проблемы реализации и пути совершенствования: Материалы межрегиональной научно-практической конференции. Орел: ОрЮИ МВД России, 2007.

изучения; разведки и добычи полезных ископаемых; строительства и эксплуатации подземных сооружений, не связанных с добычей полезных ископаемых; образования особо охраняемых геологических объектов, имеющих научное, культурное, эстетическое, санитарно-оздоровительное и иное значение; сбора минералогических, палеонтологических и других геологических коллекционных материалов.

Таким образом, в диспозиции нормы не учтен широкий перечень видов недропользования, что может приводить к сложностям при применении рассматриваемой статьи на практике. Поэтому представляется, что для повышения эффективности ст. 255 УК РФ целесообразно сформулировать данную норму таким образом, чтобы перечень деяний, посредством которых нарушаются правила охраны и использования недр был открытым. Это упростит как применение рассматриваемой статьи, так и процедуру отграничения данного деяния от смежных составов преступлений и правонарушений.

Еще одним важным фактором, затрудняющим расследование преступлений в сфере недропользования, является то, что в ст. 255 УК РФ не обозначены однозначные критерии определения причиненного ущерба. Анализ судебной практики показывает, что отсутствие экологического вреда при незаконной добыче полезных ископаемых ведет к отказу в возбуждении уголовного дела по данной статье. Поэтому логично сделать вывод, что последствия в виде причинения значительного ущерба должны иметь место в сфере экологии.

Однако при загрязнении недр теряют и свою экономическую ценность, поскольку нарушается качество ресурса. Из этого следует, что под значительным ущербом так же необходимо понимать стоимость незаконно добытого природного ресурса, ведь на эту сумму уменьшается совокупное экономическое благо правообладателя недр – недропользователя (если они предоставлены), либо государства (если недр не предоставлены), как собственника недр в пределах государственной границы государства и его континентального шельфа¹.

Говоря о преступлениях в сфере недропользования, следует отметить и излишнюю мягкость санкций соответствующих статей. Представляется, что наиболее эффективным механизмом борьбы с данными правонарушениями должны стать значительные штрафы и введение запретов на занятие деятельностью в сфере недропользования. Введение наказания в виде тюремного заключения видится нецелесообразным, поскольку оно не будет способствовать сохранности минерально-сырьевого комплекса. В то время как выплачиваемый нарушителем штраф может быть использован государством для восстановления природных ресурсов и развития горной отрасли в целом.

Все вышеизложенное свидетельствует об актуальности рассмотрения с научной точки зрения теоретико-прикладных вопросов расследования нарушений правил охраны и использования недр.

¹ Попов И. В. Безлицензионная (самовольная) добыча полезных ископаемых как нарушение правил охраны и использования недр (ст. 255 УК) / И. В. Попов // Уголовное право. – 2012. – № 4. – С. 34.

Список использованных источников

1. Агафонов В.Б., Быковский В.К., Выпханова Г.В. и др. Природоресурсное законодательство в условиях модернизации экономики России: современные проблемы развития: монография / под ред. Н.Г. Жаворонковой. – М.: ИНФРА-М, 2014.
2. Владимирова Е.Л. Экокриминологический анализ преступности в сфере охраны и использования недр // Ленинградский юридический журнал. 2009. № 2(16). С. 206-215.
3. Клюкин Б.Д. Проблемы и пути совершенствования законодательной базы горного права РФ // Экологическое право. М.: Юрист, 2010, № 3.
4. Клюкин Б.Д. Формирование нового горного права России // Журнал российского права. 2001. № 3. С. 61-62.
5. Комоско А.А. К вопросу об уголовной ответственности юридических лиц на современном этапе // Система обеспечения безопасности дорожного движения: проблемы реализации и пути совершенствования: Материалы межрегиональной научно-практической конференции. Орел: ОрЮИ МВД России, 2007.
6. Панфилов И.Ф. Горный кодекс РФ – основа развития правового поля в сфере горного производства: научное издание // Материалы 14 Международной конференции "Технология, оборудование и сырьевая база горных предприятий промышленности строительных материалов", Москва, 8-10 сент., 2010. - М.: Центр инновац. технол., 2010. - С. 60-78.
7. Позднякова Е.А. Привлечение к уголовной ответственности за безлицензионную добычу общераспространенных полезных ископаемых // Юридическая ответственность: современные вызовы и решения: материалы для VIII Ежегодных научн. чтений памяти проф. С.Н. Братуся / отв. ред. Н.Г. Доронина. М.: ИЗиСП при Правительстве РФ; ИНФРА-М, 2013. С. 257-264.
8. Попов И. В. Безлицензионная (самовольная) добыча полезных ископаемых как нарушение правил охраны и использования недр (ст. 255 УК) / И. В. Попов // Уголовное право. – 2012. – № 4. – С. 31–34.

Баканова Е.Р.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Правовые основы деятельности Федеральной службы безопасности Российской Федерации по борьбе с терроризмом

Аннотация. В данной статье рассматриваются некоторые вопросы деятельности Федеральной службы безопасности по борьбе с терроризмом. Раскрываются основные направления создания и развития органов, осуществляющих антитеррористическую деятельность. А так же рассматриваются правовые основы данной деятельности.

¹ Баканова Екатерина Романовна - студентка второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Ключевые слова: Борьба с терроризмом, Федеральная служба безопасности России, общегосударственная система противодействия терроризму, государственная безопасность России, терроризм, национальная безопасность России, Национальный антитеррористический комитет.

В целях обеспечения государственной и общественной безопасности в России совершенствуется структура и деятельность федеральных органов исполнительной власти, развивается система выявления и противодействия глобальным вызовам и кризисам современности, включая международный и национальный терроризм. Особая роль в этой государственной системе отводится Федеральной службе безопасности Российской Федерации (ФСБ РФ).

Одним из направлений деятельности органов федеральной службы безопасности является «борьба с преступностью и террористической деятельностью»¹. Органы федеральной службы безопасности в соответствии с законодательством Российской Федерации осуществляют оперативно-розыскные мероприятия по выявлению, предупреждению и пресечению террористической деятельности².

Согласно п. 7 ст. 8 Положения о Федеральной службе Российской Федерации (Утверждены Указом Президента Российской Федерации № 960 от 11.08.2003 г.) «обеспечение борьбы с террористической и диверсионной деятельностью» также является одной из основных задач ФСБ России³.

Для решения этой задачи, согласно ниже перечисленным пунктам ст. 9 Положения о Федеральной службе Российской Федерации (Утверждены Указом Президента Российской Федерации № 960 от 11.08.2003 г.), ФСБ России осуществляет следующие функции:

1) «разрабатывает меры по борьбе с террористической и диверсионной деятельностью и организует их осуществление, а также определяет порядок использования подразделений специального назначения»;

2) «организует участие в обеспечении совместно с федеральными органами государственной власти и органами государственной власти субъектов Российской Федерации безопасности проводимых на территории Российской Федерации общественно политических, религиозных и иных массовых мероприятий»;

3) «участвует в обобщении практики применения федерального законодательства в области обеспечения безопасности Российской Федерации, борьбы с террористической, диверсионной деятельностью...»;

4) «участвует в пределах своих полномочий в подготовке и заключении международных договоров Российской Федерации...»;

¹ Федеральный закон «О Федеральной службе безопасности» от 3 апреля 1995 г. № 40-ФЗ (в ред. Федерального закона от 30.06.2003 № 86-ФЗ) Ст. 8.

² Федеральный закон «О Федеральной службе безопасности» от 3 апреля 1995 г. № 40-ФЗ (в ред. Федерального закона от 30.06.2003 № 86-ФЗ) Ст. 10.

³ Положение о Федеральной службе безопасности Российской Федерации / Утверждено Указом Президента Российской Федерации № 960 от 11.08.2003 г. // Российская газета. 2003. 15 августа.

5) «заключает в установленном порядке и в пределах своих полномочий международные договоры Российской Федерации; по согласованию с иностранными компетентными органами направляет официальных представителей в иностранные государства и организации в целях повышения эффективности борьбы с преступностью;... осуществляет внешние сношения с иностранными компетентными органами и обменивается с ними на взаимной основе оперативной информацией, специальными техническими и иными средствами»;

б) «участвует в работе международных, межгосударственных и иных организаций в соответствии с международными договорами Российской Федерации»;

7) «участвует по направлениям своей деятельности в организации и проведении (в том числе за рубежом) специализированных выставок, конференций и семинаров»;

8) «организует и осуществляет в пределах своих полномочий проведение научных исследований по проблемам обеспечения безопасности личности, общества и государства»¹.

Органы федеральной службы безопасности обязаны:

а) информировать Президента Российской Федерации, Председателя Правительства Российской Федерации и по их поручениям федеральные органы государственной власти, а также органы государственной власти субъектов Российской Федерации об угрозах безопасности Российской Федерации;

б) выявлять, предупреждать и пресекать акты терроризма².

В конце XX - начале XXI века Российская Федерация пережила масштабные атаки со стороны международного и внутреннего терроризма (захват школы в Беслане, здания «Норд-Оста» в столице, вооруженное нападение на Нальчик, взрывы домов в Москве, Буйнакске и Волгодонске).

После крупнейшего и наиболее циничного за всю российскую историю акта терроризма, произошедшего в Беслане в начале сентября 2004 года, Президент РФ В. В. Путин, выступая на расширенном заседании Правительства, подчеркнул, что борьба с терроризмом является общегосударственной задачей, для выполнения которой требуется «единство действий всей исполнительной вертикали»³. Президент особо отметил, что России нужна антикризисная система управления, рассчитанная на условия ведущейся против нашей страны террористической войны. Нужна полноценная система мер, адекватная обстановке и готовая отразить угрозу террора в любой ее форме.

Практически сразу же президентом был подписан Указ «О неотложных мерах по повышению эффективности борьбы с терроризмом», во исполнение которого Федеральной службой безопасности Российской Федерации, а также

¹ Положение о Федеральной службе безопасности Российской Федерации / Утверждено Указом Президента Российской Федерации № 960 от 11.08.2003 г. // Российская газета. 2003. 15 августа.

² Федеральный закон «О Федеральной службе безопасности» от 3 апреля 1995 г. № 40-ФЗ (в ред. Федерального закона от 30.06.2003 № 86-ФЗ) Ст. 12.

³ Официальные сетевые ресурсы Президента России. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/22592>

рядом заинтересованных министерств и ведомств была разработана принципиально новая концепция контртеррористической деятельности государства.

Важнейшей ее составляющей стало определение понятия «терроризм», в том числе как «идеологии насилия», что фактически послужило законодательным и теоретическим обоснованием необходимости существования наряду с институтами борьбы с терроризмом институтов предупреждения и профилактики терроризма.

Основы этой системы были заложены ещё в 1996 году, когда по инициативе ФСБ России был издан Указ Президента Российской Федерации «О мерах по усилению борьбы с терроризмом», в котором впервые была нормативно закреплена идея межведомственного подхода к борьбе с терроризмом. Спустя год в стране начала действовать специально созданная Межведомственная антитеррористическая комиссия, Председателем которой стал Директор ФСБ России.

В 1998 году Межведомственную антитеррористическую комиссию упразднили по причине отсутствия в ней собственного постоянного рабочего органа. Вместо нее была образована Федеральная антитеррористическая комиссия Российской Федерации. Однако и она не имела постоянно действующего аппарата, подготовка материалов к заседаниям по-прежнему возлагалась на представителей федеральных органов исполнительной власти. Отсутствие реальных механизмов, обеспечивающих обязательность исполнения и контроль реализации принятых Комиссией решений, повседневную координацию деятельности федеральных и региональных органов исполнительной власти в сфере противодействия терроризму, объективно снижали эффективность антитеррористических мероприятий.

В 2002 году, после захвата заложников в здании «Норд-Оста», было принято новое положение о Федеральной антитеррористической комиссии. Но принципиальных недостатков существовавшей тогда системы борьбы с терроризмом оно не устранило. Многие из них проявились во время трагических событий в Беслане. Анализ проведенной операции и предшествующих ей контртеррористических операций выявил целый ряд характерных для того времени проблем, а именно:

- отсутствие системного подхода к формированию единой государственной стратегии антитеррористической деятельности и долгосрочных программ ее реализации;
- слабое нормативно-правовое регулирование основополагающих принципов функционирования системы противодействия терроризму;
- недостаточно четкое распределение задач и функций в сфере борьбы с терроризмом;
- отсутствие слаженности в работе и единого управляющего центра;
- несовершенство системы контроля и надзора за выполнением установленных Конституцией Российской Федерации общеобязательных требований в сфере противодействия терроризму;
- недостаточное ресурсное и научно-техническое обеспечение органов, осуществляющих борьбу с терроризмом.

В целях устранения существовавших на тот момент недостатков в сфере контртеррористической деятельности и совершенствования государственного управления в данной области, в соответствии с Федеральным законом «О противодействии терроризму» и Указом Президента Российской Федерации «О мерах по противодействию терроризму» (в настоящее время пункт 10 данного указа признан утратившим силу), 10 марта 2006 года был создан Национальный антитеррористический комитет.

Для организации планирования применения сил и средств федеральных органов исполнительной власти и их территориальных органов по борьбе с терроризмом, а также для управления контртеррористическими операциями в составе Комитета был образован Федеральный оперативный штаб. Объединив в себе представителей 17 государственных структур, министерств и ведомств - в их числе Федеральная служба безопасности, Федеральная служба охраны, Министерство внутренних дел, МЧС, Министерство здравоохранения и социального развития, Министерство транспорта России Национальный антитеррористический комитет стал действительно коллективным инструментом противодействия терроризму.

К числу важнейших результатов работы созданного Комитета следует отнести реальное повышение эффективности действий всех ветвей власти в сфере борьбы с терроризмом. За 9 месяцев 2007 года на территории Российской Федерации зарегистрировано 610 преступлений террористического характера, что на 59,2% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2006 года. При этом количество совершенных террористических актов сократилось более чем в два раза (в 2005 г. - 257, в 2006 г. - 112, за девять месяцев 2007 г. - совершено 38 терактов, против 99 за аналогичный период 2006 г.)¹.

По словам главы Российского государства, произнесенным 18 октября 2007 г. в ходе прямого теле- и радиоэфира («Прямая линия с Президентом России»), Национальный антитеррористический комитет действует гораздо более эффективно, чем совокупность федеральных органов государственной власти в середине 90-х годов.

За 2008 – 2012 годы был сделан значительный шаг в совершенствовании антитеррористической правовой базы. Так, были внесены изменения в федеральные законы, регулирующие вопросы транспортной безопасности, устанавливающие уровни террористической опасности, утверждена Федеральная целевая программа «Антитеррор (2009 – 2012 годы)» и др.

Президент РФ 2 ноября 2013 года подписал Федеральный закон № 302-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ», который направлен на формирование комплексной системы противодействия террористической деятельности. Данный документ внес изменения в семь нормативно-правовых актов, в том числе в ГК РФ, УК РФ, УПК РФ, Федеральные законы от 12.08.1995 № 144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности», от 07.08.2001 № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных

¹ Сайт с коллекцией лекционного материала по разным предметным дисциплинам МегаЛекции. URL: <https://megalektsii.ru/s37744t3.html>

преступным путем, и финансированию терроризма», от 06.03.2006 № 35-ФЗ «О противодействии терроризму» и от 07.05.2002 № 50-ФЗ «О внесении изменений в статьи 188 и 189 Уголовного кодекса РФ».

Закон № 302-ФЗ дополнил УК РФ новыми статьями, предусматривающими уголовную ответственность за:

- прохождение обучения в целях осуществления террористической деятельности (ст. 205.3 УК РФ);
- организацию террористического сообщества и участие в нем (ст. 205.4 УК РФ);
- организацию деятельности террористической организации и участие в деятельности такой организации (ст. 205.5 УК РФ)¹.

Расследование указанных преступлений будет проводиться следователями Следственного комитета и ФСБ России, а рассмотрение уголовных дел – коллегией из трех судей общей юрисдикции. Согласно поправкам в Законе № 35-ФЗ «О противодействии терроризму» по решению Президента РФ на федеральном уровне формируется коллегиальный орган, координирующий и организующий деятельность федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления по противодействию терроризму. Решения данного органа, принятые в пределах его компетенции, будут обязательны для исполнения государственными и муниципальными органами, организациями, должностными лицами и гражданами.

Объекты, на которые могут быть нацелены террористические операции, в последнее время стали гораздо лучше оснащаться инженерными и техническими средствами защиты, также сотрудники охранных предприятий значительно повысили свой уровень подготовки.

16 февраля 2017 в рамках ежегодной коллегии ФСБ, подводя итоги работы самого ведомства за прошедший период В.В. Путин отметил: «ФСБ играет ключевую роль в защите конституционного строя, да и самого суверенитета нашей страны, в обеспечении безопасности наших граждан от внутренних и внешних угроз. Достигнутые показатели за прошлый год – позитивные и с хорошей динамикой»².

Между тем требования к качеству и результативности работы Федеральной службы безопасности постоянно растут. За 2016 год обстановка в мире не стала стабильнее, а напротив, многие существующие угрозы только обострились. Следует и дальше активно выявлять и блокировать деятельность террористических групп, ликвидировать их финансовую базу.

На новый уровень необходимо выводить и сотрудничество в антитеррористической сфере с зарубежными партнёрами, несмотря на все сложности, ко-

¹ Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) // Статья 205.4. «Организация террористического сообщества и участие в нем» (введена Федеральным законом от 02.11.2013 N 302-ФЗ)

² Официальные сетевые ресурсы Президента России. URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/transcripts/22592>

торые складываются по различным направлениям международной жизни. В первую очередь нужно усилить работу с партнёрами в таких организациях, как Организация Объединённых Наций, Организация Договора Коллективной Безопасности, Шанхайская организация сотрудничества.

В общих интересах – восстановление диалога со спецслужбами Соединённых Штатов Америки, других стран – членов НАТО. В сфере антитеррора должны сотрудничать все ответственные государства и международные объединения, так как даже простой информационный обмен о каналах и источниках финансирования террористов, о людях, причастных или подозреваемых в причастности к терроризму, серьёзно повышает эффективность общих усилий.

Так же В.В. Путин сообщил что: «государство продолжит укрепление подразделений центрального аппарата и территориальных органов ФСБ, оснащение их самым современным вооружением и техникой».

В завершении можно отметить, что в борьбе с терроризмом появились новые возможности и обстоятельства ведения войны против радикально настроенных организованных формирований, однако на теоретическом уровне в российском законодательстве в противодействии данному явлению все также остаются погрешности. Сегодня можно с уверенностью сказать, что в области борьбы с терроризмом Российская Федерация избрала наиболее верный путь. Именно консолидация усилий различных министерств и ведомств, а также гражданского общества является залогом нашей общей победы над терроризмом.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 (в ред. Федерального конституционного закона от 30.12.2006 №6-ФКЗ) // Российская газета, №237, 25.12.1993.

2. Указ Президента РФ от 07.03.1996 N 338 "О мерах по усилению борьбы с терроризмом" // Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Указ Президента Российской Федерации от 15 февраля 2006 г. №116 «О мерах по противодействию терроризму» (с изменениями на 29 июля 2017 года) // Официальный интернет-портал правовой информации www.pravo.gov.ru, 29.07.2017.

4. Федеральный закон Российской Федерации от 06.03.2006 №35-ФЗ «О противодействии терроризму» (в ред. Федерального закона от 27.07.2006 №153-ФЗ) // Парламентская газета, №32, 10.03.2006.

6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017)

7. <https://megalektsii.ru> - сайт с коллекцией лекционного материала по разным предметным дисциплинам МегаЛекции.

8. <http://www.kremlin.ru> – Официальные сетевые ресурсы Президента России.

МСБ в ТС-ЕАЭС как основа развития интеграционных процессов

Аннотация. Экономическая интеграция в ЕАЭС имеет положительные результаты и успехи. Однако в этом процессе сохраняются и значительные трудности, и ограничения, особенно в сфере развития деятельности предприятий малого и среднего бизнеса – аспект, практически не исследованный пока в научной литературе.

Ключевые слова: рынок, реинтеграция, экономическая интеграция

Вклад МСП во внешнюю торговлю, и, в частности, в экспорт развитых стран довольно значителен – их доля в общем объеме экспорта составляет от 25 до 35%, например, в США – 34%. В отдельных развивающихся странах вклад МСП в экспорт продукции еще выше – в Южной Корее – около 40%, в Китае – более 50%. В абсолютном исчислении количество малых и средних предприятий, осуществляющих экспортную деятельность, составляет в РФ 13,4 тыс. доля экспортеров составила порядка 0,7% всех российских малых и средних предприятий, а объем их выручки – менее 1% от экспортной выручки.

Если рассматривать всех хозяйствующих субъектов, ведущих в России экспортную деятельность, то в 2014 г. доля экспорта МСП в общем объеме экспорта Российской Федерации составила около 6%, что многими экспертами отмечается как очень низкий уровень (табл.1).

Но, как видно из анализа статистических данных, представленных в табл. 1, в 2015 г. удельный вес субъектов МСБ в общем объеме экспорта РФ составил 5%, т.е. сократился практически на 1%. При этом особенно значительно за год сократился объем экспорта малых предприятий – с 23,99 млрд. долл. в 2014 г. до 6,8 млрд. в 2015 г., т.е. в 3,5 раза [1].

Таблица 1

Объем экспорта МСП Российской Федерации в 2014-2015 гг., долл.

	2014	2015
Объем экспорта средних предприятий	6 454 344 344,51	4 684 587 716,12
Объем экспорта малых предприятий	23 993 291 820,47	6 812 730 305,49
Объем экспорта микропредприятий	Нет данных	5 759 926 551,77
ИТОГО экспорт МСП	30 447 636 164,98	17 257 244573,38
Всего экспорт РФ		343 427 000 000,0

Тут следует отметить, что и во многих странах мира МСП традиционно в большинстве случаев работают на удовлетворение потребностей именно внутреннего рынка, а крупные – на внешние рынки. Но процессы глобализации ми-

¹ Воленко Олеся Александровна – магистрант АНО ВО «Московский гуманитарный университет».

ровой экономики содействуют активному выходу МСП многих стран, особенно освоивших современные формы и методы международного сотрудничества и внедряющих инновационные подходы в производстве и управлении, на внешние рынки [2].

Сегодня в среднем около 70% МСП за рубежом являются интернационализированными. Они открывают предприятия в национальном экономическом пространстве и ведут экспортную деятельность, также они открывают предприятия за рубежом и ведут предпринимательскую деятельность на территории принимающей страны и (иногда) 3-х стран, если позволяют обстоятельства. При этом часто они имеют достаточно мощную государственную поддержку, так как большинство стран мира, как развитые, так и развивающиеся, считают, что экспортная деятельность – один из факторов роста национальной экономики, а поскольку МСБ – один из наиболее эффективных и активных его сегментов, то его роль в экспортной деятельности всячески поддерживается.

В мире среди МСП-экспортеров традиционно преобладают предприятия обрабатывающей промышленности. Во Франции и Италии, а также в Германии, в секторе обрабатывающей промышленности экспортная доля МСП почти такая же, как и экспортная доля крупных предприятий. Что касается азиатских стран, то там вклад малых и средних предприятий в экспорт еще более велик: в Корее – примерно 40%, в Китае – более 50%, в развивающихся странах Восточной Азии – около 40%.

В России при активной декларации такой поддержки со стороны государственных органов и при ее фактически крайне низком уровне, все большее количество субъектов МСБ рассматривает ВЭД (в том числе и экспорт) как стратегическую альтернативу развития бизнеса, которая поможет им стать еще более конкурентоспособными (в том числе и на внутренних рынках) и устойчивыми с долгосрочной точки зрения, как показывают различные аналитические исследования.

Предприниматели главным образом ждут от государства снижения налогов (так считают 65% респондентов), увеличения объемов финансовой поддержки (57,5%) и снижения административных барьеров и борьбы с коррупцией (51,5%). А вот важность увеличения объемов нефинансовой поддержки отметили менее 1/3 предпринимателей. Это, очевидно, свидетельствует о том, что представители малого и среднего бизнеса предпочитают видеть более осязаемые результаты поддержки – финансовые средства или снижение издержек, связанных с прохождением административных процедур [3].

Подобное положение сохраняется и в *Республике Беларусь*. Так, следует отметить сокращение экспортной деятельности субъектов МСП в 2015 г. в стоимостном выражении (табл. 2 и рис. 1).

Таблица 2

Динамика внешней торговли МСП Республики Беларусь
в 2010-2015 гг., млрд. долл.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Объем внешней торговли товарами субъектов МСП	23,9	32,8	35,1	229,2	29,4	23,5
Экспорт товаров субъектами МСП	10,8	18,6	19,0	13,9	15,1	12,8
Доля экспорта МСП в общем объеме экспорта РБ	42,9	46,1	41,3	37,3	41,5	48,1
Импорт товаров субъектами МСП	13,0	14,2	16,1	15,3	14,3	10,7
Доля импорта МСП в общем объеме импорта РБ	37,4	31,1	34,7	35,7	35,0	35,5

Как видно из анализа представленных данных, имеет место спад в торговле после 2012 г. в стоимостном выражении, но рост доли МСП как в экспорте, так и в импорте.

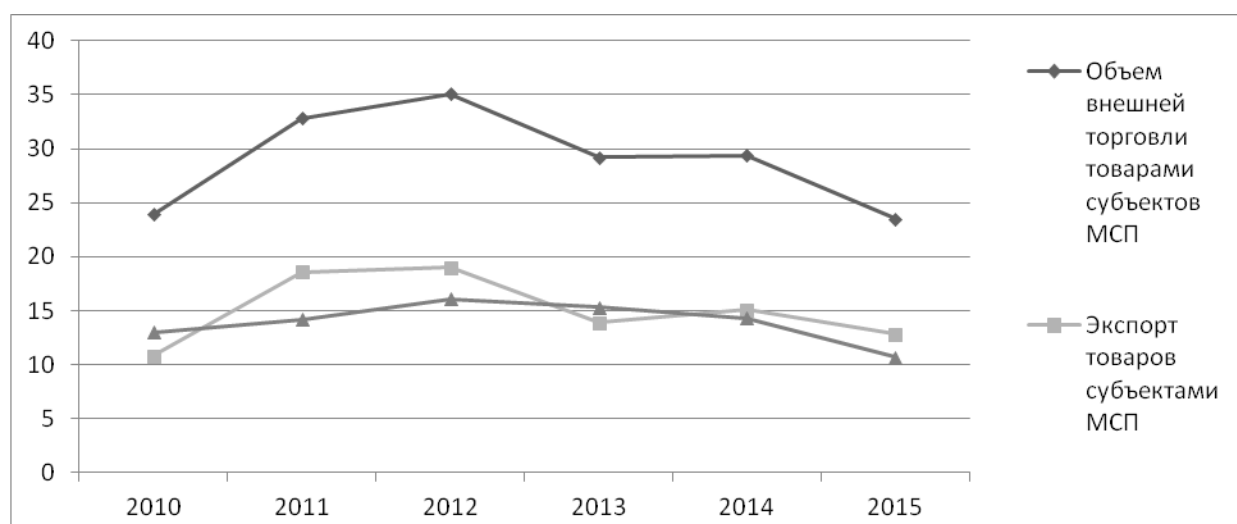


Рис. 1 Динамика внешней торговли МСП Республики Беларусь
в 2010-2015 гг., млрд. долл.

Приоритет внутреннего рынка для белорусских МСП подтверждается и оценкой важности этого и внешних рынков (табл. 3).

Таблица 3

Важность рынков для белорусских МСП в 2015 г., %

Какие рынки наиболее важны для Вашего предприятия?	1	2	3	4	5	Всего	Среднее значение
Внутренний рынок Беларуси	2.6	3.2	8.8	23.4	61.9	100.0	4.390
России и Казахстана	33.6	13.0	22.5	17.2	13.7	100.0	2.643
Украины	50.6	15.1	22.5	8.4	3.5	100.0	1.991
Других стран СНГ	50.8	15.1	20.9	8.6	4.6	100.0	2.012
Польши, Литвы, Латвии	56.4	16.2	12.8	8.6	6.0	100.0	1.916
Других стран Европейского союза	62.2	12.5	14.6	5.1	5.6	100.0	1.794
Других страны мира	67.1	10.9	13	6.0	3.0	100.0	1.671

Примечание. «1» – «Не имеет значения», «5» – «Очень важен».

В 2015 г. Средняя оценка внутреннего рынка Беларуси составила 4.390. Вторым по значимости был рынок стран ТС/ЕЭП, т.е. Казахстан и Россия, – 2.643. Далее следовал рынок других стран СНГ (2.012), Украины (1.991), приграничных стран ЕС (1.916), других стран ЕС (1.794) и остальных стран мира (1.671). Такое распределение ответов оставалось практически неизменным на протяжении последних трех лет.

Важная роль рынков России и Казахстана для МСП Беларуси сохраняется традиционно (см. рис. 2).

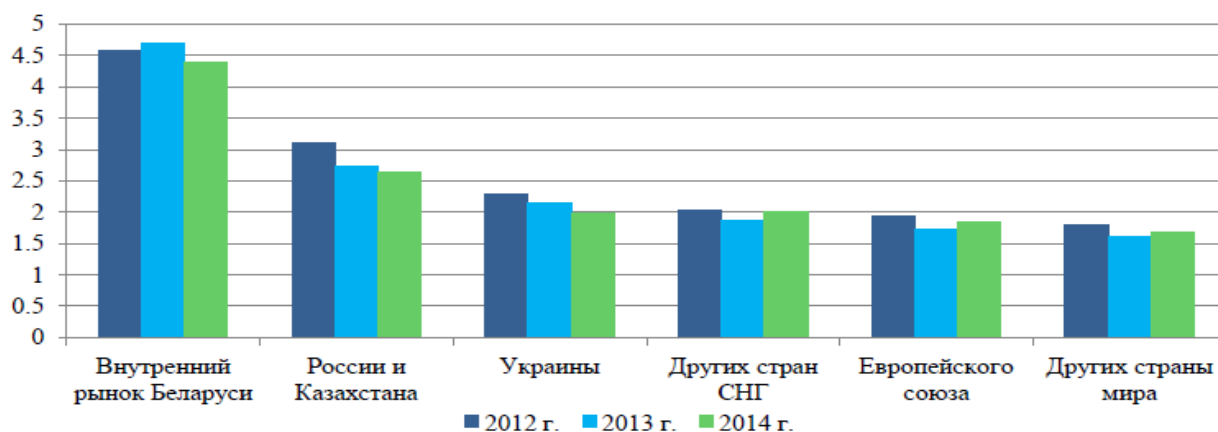


Рис. 2 Важность рынков для белорусских МСП в 2012 – 2014 гг., среднее значение.

Примечание. «1» – «Не имеет значения», «5» – «Очень важен».

Внутренний рынок Беларуси в 2015 г. был одинаково важен для МСП вне зависимости от их форм собственности (рис. 3).

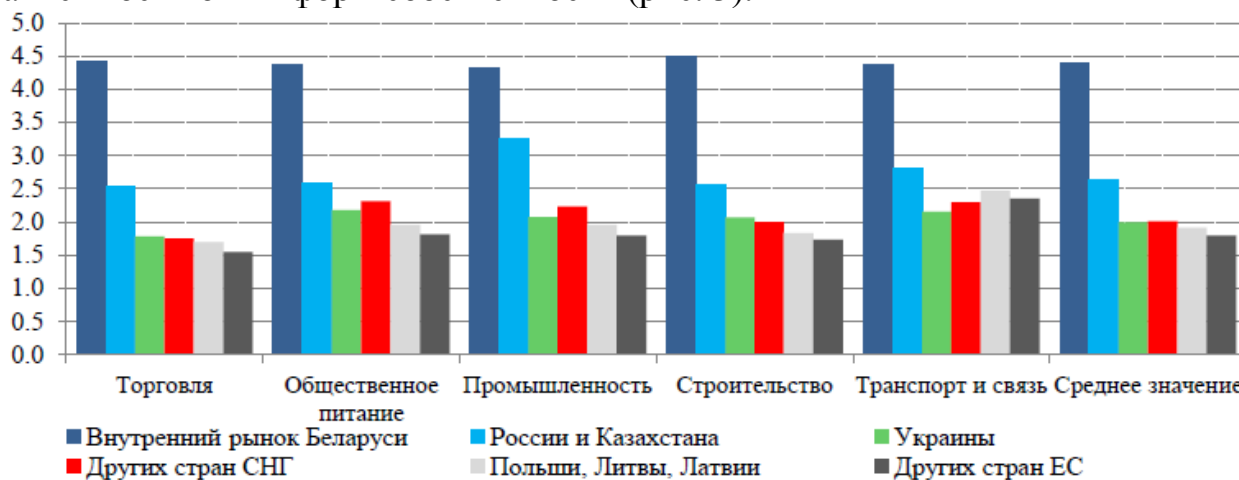


Рис. 3 Уровень важности рынков для белорусских МСП в 2015 г. в зависимости от сферы деятельности предприятия.

Примечание. «1» – «Не имеет значения», «5» – «Очень важен».

Например, уровень важности рынка нынешних партнеров Беларуси по Таможенному союзу для МСП с численностью персонала до 10 человек составил 2.309 (при среднем значении 2.643), в то время как для фирм с персоналом от

100 до 200 и свыше 200 человек этот показатель составил 2.962 и 3.444 соответственно.

В заключении надо отметить, что интеграционный процесс в ЕАЭС имеет 2 характерных отличия от интеграционной модели Евросоюза. Эти отличия были впервые четко определены в работах Т.А.Мансурова: «Во-первых, ярко выраженный асимметричный характер модели из-за преобладания одного участника – России, что нетипично для большинства региональных объединений. Во-вторых, по сути, реинтеграционный характер модели, что создало предпосылки и условия для решения многих проблем интеграции комплексно и в более короткие по сравнению с Евросоюзом сроки».

Эти особенности оказывают большое влияние на состояние МСБ и их эффективность как катализатора экономической интеграции.

Список использованных источников

1. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года // <http://government.ru/media/files/jFDd9wbAbApXgEiHNaXHveytq7hfPO96.pdf>

2. Титов Д. Несырьевой экспорт оживился. Но малый и средний бизнес в нем почти не участвует // Экономика и жизнь. – 2015. – №41 (9607).

4. Финансовое состояние и ожидания малого и среднего бизнеса в 2016 г. / Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк»). М.: Аналитический центр, 2016. – С. 25.

Володина И.С.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Повышение качества продукции

Аннотация. Определены одни из приоритетных задач любого предприятия в современных условиях хозяйствования, целью которых является повышение качества продукции, определяющее не только выживаемость предприятия в условиях рынка, но и обеспечивающее рост эффективности производства и экономию всех видов ресурсов, что позволяет более полно удовлетворять потребности общества.

Ключевые слова: качество продукции, экономический рост, система показателей, комплексный подход, эффективное управление, система управления качеством.

Системы управления качеством, функционирующие на различных предприятиях, индивидуальны. Тем не менее, мировая наука и практика сформировали общие признаки этих систем, а также методы и принципы, которые могут применяться в каждой из них.

¹ *Володина Ирина Сергеевна* – студентка второго курса магистратуры, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Управление качеством на предприятии является одним из звеньев цикла управления и представляет «такой вид руководящей деятельности, который обеспечивает проектирование, изготовление и реализацию товаров, обладающих достаточно высокой степенью полезности и удовлетворяющих запросы потребителей»[5]¹.

В научной и специальной литературе можно встретить самые различные формулировки сущности качества продукции, но есть и стандартная, согласно которой качество – это совокупность свойств продукции, обуславливающих её пригодность удовлетворять определённые потребности в соответствии с её назначением.

Известный американский специалист в области качества продукции А. Фейгенбаум утверждает, что: «Качество изделия или услуги можно определить, как общую совокупность технических, технологических и эксплуатационных характеристик изделия и услуги, посредством которых изделие или услуга будут отвечать требованиям потребителя при их эксплуатации»[3]².

Приведенные точки зрения подтверждают актуальность проблемы повышения качества продукции, являющиеся на современном этапе развития экономики и общества приоритетными для любого предприятия. При этом следует отметить значимость такого фактора как «качество продукции», играющего определяющую роль при повышении конкурентоспособности предприятия.

Понятие «качество продукции» как экономическая категория и объект экономической науки тесно связано с категорией потребительской стоимости, проявляющейся лишь в процессе использования товара.

Экономическое содержание категории качества обуславливается оценкой общественной полезности продукта. Мерой этой полезности является общественно необходимое качество. Оно предопределяет достижение такого уровня потребительских свойств продукции, который бы удовлетворил потребности общества при наиболее рациональном использовании имеющихся в его распоряжении материальных, финансовых и трудовых ресурсов.

При этом качество тесно связано с потребительной стоимостью, которая складывается из продажной цены и суммы издержек потребителя продукции за весь нормативный срок её службы.

С точки зрения использования совокупности потребительских свойств товара, следует различать понятия «потребительная стоимость», «качество» и «полезный эффект».

Потребительная стоимость – способность товара удовлетворять определённые потребности.

Качество – потенциальная способность товара удовлетворять конкретную потребность.

¹[5]Prokhorova V.V., Shutilov F.V., Belova E.O. Main stages of the formation of an economic cluster // International Journal of Economics and Financial Issues. - 2016. - Т. 6. -№ S1. - P. 261.

²[3]Прохорова В.В., Ключко Е.Н. Конкурентоспособность региональных экономических систем // Представительная власть XXI век: законодательство, комментарии, проблемы. – 2015. - № 5-8. – С. 13.

Полезный эффект – действительная (фактическая) способность товара удовлетворять конкретную потребность.

Соотношение этих понятий показано на рисунке 1.

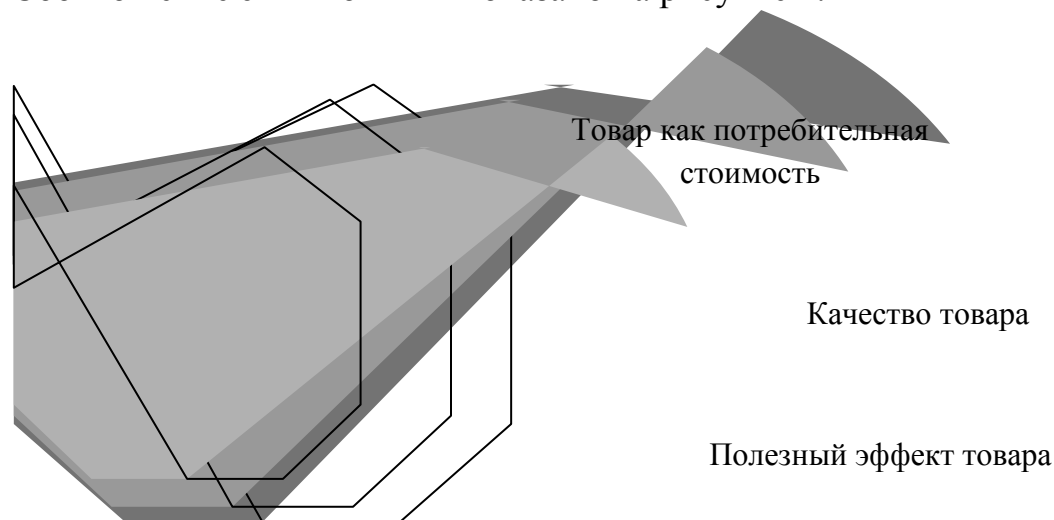


Рис.1. Соотношение потребительной стоимости, качества товара и полезного эффекта товара с точки зрения использования потребительских свойств в конкретных условиях

Уровень качества продукции определяется на основе системы показателей её качества. Различают обобщающие, индивидуальные и косвенные показатели качества.

Обобщающие показатели качества характеризуют уровень качества продукции в целом по отрасли или предприятию. Индивидуальные (единичные) показатели очень разнообразны и зависят от специфики той или иной продукции. Косвенным показателем качества продукции является брак. Он делится на: исправимый и неисправимый; внутренний (выявленный на предприятии) и внешний (выявленный потребителями). Выпуск брака ведет к повышению себестоимости продукции, уменьшению объема товарной и реализованной продукции, снижению прибыли и рентабельности.

Совокупность перечисленных показателей формирует качество продукции. Итак, изделие должно быть надёжным, эстетически радующим глаз, хорошо выполнять свои функции, то есть удовлетворять те потребности, для которых оно предназначено.

Для достижения поставленных целей предприятие должно организовывать свою деятельность так, чтобы держать под контролем все технические, административные и человеческие факторы, влияющие на качество производимой продукции и услуг. Управление на предприятии должно быть ориентировано на выявление, сокращение, устранение и, что наиболее важно, предупреждение выпуска продукции неудовлетворительного качества.

Такой подход обеспечивает комплексная система управления качеством (Integrated Quality Control), идея которого заключается в следующем: поскольку на качество влияет множество факторов, необходимо, чтобы все эти факторы были под воздействием управления качеством. Не менее важно, чтобы это воз-

действие оказывалось на всех этапах производства, где как раз и формируется качество продукции. При этом нужно установить чёткую взаимосвязь в работе всех подразделений, участвующих в решении проблем качества[2]¹.

Учёт всех факторов качества, охват всех этапов работ и увязка работ подразделений в единую систему обеспечения качества – это и есть комплексное управление качеством.

Другими словами, управление качеством продукции – это постоянный, планомерный, целеустремлённый процесс воздействия на всех уровнях на факторы и условия, обеспечивающий создание продукции оптимального качества и полноценное её использование.

Как известно, сущность всякого управления заключается в выработке управляющих решений и последующей реализации предусмотренных этими решениями управляющих воздействий на определённом объекте управления. При управлении качеством продукции непосредственными объектами управления, как правило, являются процессы, от которых зависит качество продукции. Они организуются и протекают как на допроизводственной, так и на производственной и послепроизводственной стадиях жизненного цикла продукции.

В соответствии со стандартами ИСО 9000, жизненный цикл продукции, который в зарубежной литературе обозначается как петля качества, включает 11 этапов.

Система качества функционирует характерным образом одновременно со всеми остальными видами деятельности, влияющими на качество продукции или услуги, и взаимодействует с ними. Её воздействие распространяется на все этапы от первоначального определения и до конечного удовлетворения требований и потребностей потребителя.

Общее руководство качеством является той частью общей функции управления, в рамках которой определяется и реализуется политика в области качества. Ответственность за проведение политики в области качества берёт на себя руководство высшего звена.

Политика в области качества может быть сформулирована в виде принципа деятельности предприятия или долгосрочной цели и включать:

- улучшение экономического положения предприятия;
- расширение или завоевание новых рынков сбыта;
- достижение технического уровня продукции, превышающего уровень других предприятий;
- ориентацию на удовлетворение требований потребителя определённых отраслей или регионов;
- освоение изделий, функциональные возможности которых реализуется на новых принципах;
- улучшение важнейших показателей качества продукции;

¹[2]Коломыц О.Н. Основные подходы к оценке качества санаторнокурортных услуг /Научнопрактический сборник по итогам II Всероссийской научно-практической интернет-конференции с международным участием. - 2016. - С. 28.

- снижение уровня дефектности изготавливаемой продукции;
- увеличение сроков гарантии на продукцию; - развитие сервиса.

Политика в области качества должна быть согласована с другими направлениями деятельности предприятия. При этом руководство должно принимать необходимые меры, обеспечивающие понимание общей политики в области качества, её осуществление и неуклонное проведение.

Таким образом, в области качества перед организацией должны стоять три основные задачи:

- достижение и поддержание качества продукции или услуги на уровне, обеспечивающем постоянное удовлетворение установленных или предлагаемых требований потребителя;
- обеспечение уверенности руководства, что намеченное качество достигается и поддерживается на заданном уровне;
- обеспечение уверенности потребителей, что намеченное качество поставляемой продукции или предоставляемой услуги достигается или будет достигнуто. Если это предусмотрено контрактом, обеспечение уверенности может означать взаимосогласованные требования представления доказательств.

Список использованных источников

1. Гудкова А.Г., Прохорова В.В. Актуальные вопросы регионального развития (на примере туристической сферы региона) / Сборник научных статей факультета экономики, управления и бизнеса ФГБОУ ВПО «КубГТУ». – Краснодар, 2015. – С.148-150.

2. Коломыц О.Н. Основные подходы к оценке качества санаторнокурортных услуг // Устойчивое развитие курортных территорий: туризм, рекреационный комплекс, инфраструктурное обеспечение. Научнопрактический сборник по итогам II Всероссийской научно-практической интернет-конференции с международным участием. - 2016. - С. 28-30.

3. Прохорова В.В., Ключко Е.Н. Конкурентоспособность региональных экономических систем // Представительная власть XXI век: законодательство, комментарии, проблемы. – 2015. - № 5-8. – С. 13-14.

4. Gavrysh K.S., Shutilov F.V. The main competences staff of the hospitality industry // Экономика и предпринимательство. - 2015. - № 4-1 (57-1). - С. 811813.

5. Prokhorova V.V., Shutilov F.V., Belova E.O. Main stages of the formation of an economic cluster // International Journal of Economics and Financial Issues. - 2016. - Т. 6. -№ S1. - P. 261-265.

Характеристика дисциплинарных и административных правонарушений, нарушаемыми госслужащими и сотрудниками в таможенных органах на примере Домодедовской таможни

Аннотация. Борьбу с коррупцией начинать нужно с того, чтобы добиться неприятия всем обществом этого явления. Ведь коррупция имеет как минимум двух участников - это взяткодатели и взяткополучатели, и часто так называемый взяткодатель ведет себя активнее, чем взяткополучатель. Поэтому это и воспитательная работа, это улучшение деятельности правоохранительных органов, это создание такой нормативно-правовой базы, которая бы минимизировала возможность коррупционных проявлений. Это многоплановая работа, очень чувствительная и непростая. Мы по всем этим направлениям и будем действовать».

Ключевые слова: Правонарушение, коррупция, взыскание, таможенные органы, реформы, административный процесс, административные регламенты, процедуры.

Работа по предупреждению и профилактике коррупционных проявлений является приоритетной задачей Домодедовской таможни.

Одним из основных методов данной работы является повышение правовой грамотности должностных лиц. Для этого регулярно проводятся учебные занятия, направленные на закрепление знаний антикоррупционного законодательства Российской Федерации. В рамках дополнительного профессионального образования должностные лица таможни проходят обучение по направлению противодействия коррупции.

В Домодедовской таможне широко применяется комплекс организационных, предупредительно-профилактических и разъяснительных мер по соблюдению должностными лицами таможни ограничений и запретов, а также по исполнению ими обязанностей, установленных в целях противодействия коррупции таких как:

- проведение вводного тренинга для граждан, впервые поступивших на государственную службу.
- выдача вновь принятым должностным лицам таможни Памяток об ограничениях, запретах, требованиях к служебному поведению и предупреждению коррупционных правонарушений, связанных с прохождением государственной службы в таможенных органах;
- размещение на специальных стендах, расположенных в административном здании таможни и на таможенных постах, информации антикоррупцион-

¹ *Гуща Ирина Владимировна* – студентка второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса.

ной направленности: номер «телефона доверия», график приема граждан руководством таможни, электронный адрес интернет-сайта Домодедовской таможни для направления в таможню электронных обращений, телефон надзирающей прокуратуры, а также основные антикоррупционные законодательные и нормативные правовые акты;

- размещение в служебных помещениях на таможенных постах плакатов на антикоррупционную тематику.

Для осуществления антикоррупционного контроля в таможне были созданы комиссии по соблюдению требований к служебному поведению государственных служащих и урегулированию конфликтов интересов.

На сегодняшний день работа комиссий является важнейшим механизмом предупреждения и профилактики коррупционных правонарушений и оказывает положительное влияние на формирование антикоррупционного поведения должностных лиц.

В таможне на постоянной основе проводится работа по выявлению у государственных гражданских служащих связей (с должностными лицами таможни, гражданами или организациями), которые могут привести к конфликту интересов на государственной службе. Также проводится мониторинг и оценка коррупционных рисков, возникающих при выполнении служащими таможни своих обязанностей. По результатам мониторинга был утвержден перечень должностей, при назначении на которые кандидаты проходят психофизиологические исследования с использованием полиграфа.

Так, в I квартале 2017 года проведено 12 психофизиологических исследований, по результатам которых выявлено 4 кандидата с факторами риска, препятствующими поступлению на государственную службу в таможню.

Таким образом, работа по профилактике и предупреждению коррупционных проявлений в таможне проводится на постоянной и системной основе по всем направлениям деятельности.

В настоящее время таможенные органы Российской Федерации находятся в стадии активного институционального развития. Концепция развития таможенной службы до 2010 и последующие годы закрепляет необходимость дальнейшего развития таких направлений деятельности, как борьба с проявлениями коррупции и должностными преступлениями в таможенных органах, унификация законодательных норм и правил, регламентирующих вопросы таможенного дела [1].

В рамках проведения в России административной реформы первостепенное значение отводится разработке и утверждению административных регламентов федеральных исполнительных органов. Административные регламенты - это форма регулирования административных процедур, которые можно рассматривать через такую категорию, как административный процесс.

Понятие административного процесса можно раскрыть как «властную деятельность государственной администрации, осуществляемая в рамках административно-процессуальных форм и состоящая в решении определенных дел путем принятия и исполнения административных актов».

Выполнение задач, стоящих перед Домодедовской таможней, находится в прямой зависимости от уровня соблюдения личным составом законности и служебной дисциплины.

Основной и приоритетной формой профилактики нарушений служебной дисциплины, остается проведение служебных проверок.

В целях выявления фактов, обстоятельств, причин совершения должностными лицами дисциплинарных проступков в 2016 году в таможне проведено 43 служебные проверки, в производстве находится 3 (в 2015 – 42).

Служебные проверки проводились по следующим нарушениям:

- 21 по нарушениям таможенного законодательства;
- 11 по нарушениям исполнительской дисциплины;
- 6 по нарушениям законодательства при производстве дознания и по делам об АП, а также при осуществлении оперативно-розыскной деятельности;
- 1 по нарушениям законодательства о противодействии коррупции;
- 4 проведено по иным нарушениям.

Из общего количества проведенных служебных проверок 21 проверка

Кроме того, за истекший период 2016 года в таможне проведено 9 проверок, предусмотренных Положением, утвержденным Указом Президента Российской Федерации от 21 сентября 2009 г. № 1065, из них:

6 – проверок достоверности и полноты представленных сведений о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера за 2015 год;

3 – проверки соблюдения ограничений и запретов, требований о предотвращении или урегулировании конфликта интересов, исполнения государственными служащими обязанностей, установленных законодательством о противодействии коррупции.

В отношении 11 должностных лиц таможни осуществлен контроль за соответствием расходов их доходам в соответствии с Федеральным законом от 03 декабря 2012 г. № 230-ФЗ.

Всего по результатам проведенных проверок в таможне выявлено 176 нарушений служебной дисциплины, за которые должностным лицам объявлено 37 дисциплинарных взысканий (в 2015 году: нарушений служебной дисциплины – 94, взысканий – 47).

Значительная часть нарушений служебной дисциплины, выявленных в текущем году, приходится на должностных лиц подразделений, в чью компетенцию входит совершение таможенных операций.

Так, из 139 нарушений служебной дисциплины, допущенных должностными лицами таможенных постов более половины, а именно 77 (в 2015 г. - 45) выявлены функциональными подразделениями. 51 нарушение выявлено по результатам проверочных мероприятий, проведенных ФТС России (в 2015 г. - 7).

Наличие нарушений служебной дисциплины обусловлено упущением в работе отдельных руководителей, отсутствием с их стороны должного контроля за деятельностью подчиненных, непринятием мер по устранению выявленных в ходе служебных проверок нарушений, недостаточным вниманием с их стороны к анализу причин и условий, способствовавших совершению тех или иных нарушений, недостаточной разъяснительной работой с личным составом.

В этой связи действия 18 руководителей квалифицированы как нарушения служебной дисциплины, 10 из них привлечены к дисциплинарной ответственности (В 2015 году – действия 17 руководителя квалифицированы как нарушение, 13 привлечено.).

Несмотря на принимаемые меры, в таможене имеют место неоднократные нарушения должностными лицами служебной дисциплины. Так, из общего числа нарушителей 48 допустили 2 и более нарушений, из них всего к 4 должностным лицам применено два и более взысканий (в 2015 г. – 9 должностных лиц допустили 2 и более нарушений, взысканий 2 и более объявлено 2).

Урегулирование конфликта интересов является одним из важнейших антикоррупционных механизмов и одновременно способом обеспечения надлежащего функционирования служебных правоотношений на государственной службе.

Работа в этом направлении в таможене проводится на постоянной и системной основе.

Так, при трудоустройстве в таможеню, граждане в отделе государственной службы и кадров заполняют дополнительную анкету, в которой указывают информацию, касающуюся обеспечения соблюдения запретов и ограничений, а также возможности возникновения конфликта интересов.

При назначении кандидатов на должности федеральной государственной службы проводятся личные беседы с целью выявления случаев возможного возникновения конфликта интересов, в том числе связанного с их предыдущей профессиональной деятельностью. Проводится детальный анализ их связей, которые могут привести к конфликту интересов, как с должностными лицами таможен, так и с работниками организаций, осуществляющих ВЭД в регионе деятельности таможен.

В рамках данной работы с начала 2016 года проведены беседы с 74 кандидатами.

В таможене на постоянной основе проводится работа по выявлению конфликта интересов у должностных лиц таможен. В рамках этой работы в феврале 2016 года начальниками структурных подразделений таможен проведен анализ на предмет возможного возникновения у подчиненных должностных лиц таможен конфликта интересов на государственной службе. Согласно представленным результатам анализа, конфликт интересов или возможность его возникновения ни у кого выявлено не было.

В соответствии с требованиями статьи 11 Федерального закона от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» государственные служащие обязаны уведомлять в порядке, определенном представителем нанимателя (работодателем), о возникшем конфликте интересов или о возможности его возникновения, как только ему станет об этом известно.

Порядок уведомления государственными служащими таможенных органов, о возникшем конфликте интересов или о возможности его возникновения, утверждён Приказом ФТС России от 21.03.2016 № 537.

С начала 2016 года 8 государственных служащих таможни представили уведомления о возможности возникновения у них конфликта интересов, из них 7 рассмотрено на заседаниях Комиссий по соблюдению требований к служебному поведению государственных служащих и урегулированию конфликтов интересов, по 1 уведомлению ведется работа.

По результатам рассмотрения уведомлений на заседаниях Комиссий приняты следующие решения:

- в отношении 1 должностного лица признано, что при исполнении им должностных обязанностей конфликт интересов отсутствует;

- в отношении 6 должностных лиц признано, что при исполнении ими должностных обязанностей может возникнуть конфликт интересов. С целью урегулирования конфликта интересов 1 должностному лицу изменено должностное положение. У 1 должностного лица конфликт интересов был исчерпан в связи с увольнением из таможни другой стороны конфликта. В отношении 4 должностных лиц приняты меры по урегулированию конфликта интересов посредством усиления контроля за исполнением должностных обязанностей и принимаемыми ими решений, в 2 случаях конфликт интересов был урегулирован до выхода на службу из длительных отпусков других сторон конфликта интересов.

Активная деятельность Комиссий свидетельствует о проводимой в таможне планомерной работе, направленной на предупреждение и профилактику коррупционных проявлений.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации, 02.08.2004. № 31. Ст. 3215.

2. Приказ Федеральной таможенной службы Российской Федерации от 02.09.2008 №1083 «Об утверждении инструкции об организации и о проведении служебной проверки в таможенных органах Российской Федерации» // Российская газета. 2008. №208.

3. Денисова А.Ю. Таможенные сборы в государствах-членах Таможенного союза ЕврАзЭС: сравнительно - правовой анализ / под ред. Т.Н. Трошкиной. – М.: Институт публично-правовых исследований, 2014.

4. Сенотрусова С.В. Таможенный контроль: Учебное пособие. М.:— "Магистр", "Инфра-М", 2013.

5. <http://www.domodedovo.customs.ru>

Административное правонарушение в области охраны собственности: «Нецелевое использование земельного участка»

Аннотация. Земля подвержена естественным природным воздействиям. Однако, использование земли человеком практически всегда связано с негативным влиянием на состояние ее природных свойств. Поэтому, обеспечение сохранности и контроль за надлежащим использованием земли со стороны собственника, владельца, пользователя либо арендатора в настоящее время является актуальной задачей, стоящей перед государством. Данный вопрос актуален в административной и экономической практике.

Ключевые слова: земля, земельный, участок, недвижимое имущество, объект недвижимости, нецелевое использование земельного участка, землепользователи, землевладельцы.

Земля - специфический объект рыночных отношений. В идеале земельный рынок создает и поддерживает отношение к земле как к особой ценности, побуждая к эффективному использованию ее многообразных свойств.

Характерной особенностью земли как товара является абсолютная (нулевая) неэластичность ее предложения на рынке. Дело в том, что любой землевладелец, заинтересованный в максимизации своих доходов, будет предоставлять землю для занятия бизнесом за любую плату, так как в противном случае он лишится ренты вообще. Поэтому цена земли полностью формируется спросом, т.е. уровнем цен продуктов, производимых на ней. Например, если цены зерна, картофеля и т.п. сильно упадут, то и производный от них спрос на землю, на которой они выращиваются, также резко сократится и цена земли соответственно понизится.

Из неэластичности предложения земли на рынке еще Давид Рикардо сделал весьма важные и не всеми еще и до сих пор осознаваемые выводы.

Во-первых, расхожее мнение, что цена зерна (продовольствия) высока потому, что высока рента землевладельцев, - ошибочно. Не потому цена хлеба высока, что высока цена земли, а наоборот, цена земли потому большая, что высоки цены зерна, выращиваемого на ней.

Во-вторых, налоги на доходы землевладельцев не влияют на цены продовольствия, а просто уменьшают их ренту.

В-третьих, стоимость земли полностью определяется стоимостью выращиваемой на ней продукции, а не наоборот, как это кажется внешне.

Земельные участки (земли) являются недвижимым имуществом и объектом гражданского оборота. Осуществляя властные полномочия на своей территории, государство устанавливает обязательные для исполнения всеми поль-

¹ Довгалецкий Ярослав Евгеньевич - студент третьего курса, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

зователями земли экологические требования в интересах общества, контролирует использование земель, определяет охранные зоны, публичные сервитуты и т. д. Земля является объектом недвижимости, причём любое иное имущество, прочно связанное с ней, является недвижимостью только в силу своей связи с землей, то есть, если земля не оформлена по закону - не является собственностью, то все постройке которые находятся на земельном участке – являются незаконными.

Земельный участок может находиться либо в частной собственности, либо в государственной собственности, либо в муниципальной собственности. При этом граждане и юридические лица имеют право на равный доступ к приобретению земельных участков в собственность. Но по факту не всегда так происходит.

Земельный участок может находиться на праве постоянного (бессрочного) пользования, пожизненного наследуемого владения, на праве ограниченного пользования чужим участком (сервитут), на праве аренды и на праве безвозмездного срочного пользования. Гражданам земельные участки в постоянное (бессрочное) пользование не предоставляются, распоряжаться такими участками они также не могут. В постоянное (бессрочное) пользование земельные участки предоставляются только государственным и муниципальным учреждениям, казённым предприятиям, центрам исторического наследия президентов Российской Федерации, прекративших исполнение своих полномочий, а также органам государственной власти и органам местного самоуправления. Но не всегда земельные участки используются по целевому назначению, что противоречит закону.

Нецелевое использование земельного участка – его эксплуатация в форме, не соответствующей назначению, установленному для этой категории земель.

Использование земельного участка не по целевому назначению в соответствии с его принадлежностью к той или иной категории земель и (или) разрешенным использованием влечет административную ответственность в виде наложения штрафа (ч. 1 ст. 8.8 КоАП РФ).

Но, желающих нарушить данную статью-большое количество.

Как правило, собственники или арендаторы земельных участков, приобретая земельный участок, не придают особого значения тому факту, что земля это природный объект, который находится под определенным контролем и охраной государства. Уполномоченные органы вправе контролировать - соответствует ли деятельность, осуществляемая на участке его целевому использованию; каким образом и как часто осуществляются мероприятия по улучшению земли на участке. И в случае каких-то несоответствий контролирующие органы без промедления, как уже упоминалось ранее, могут привлечь нарушителя к административной ответственности за правонарушения в области охраны земельных ресурсов.

Нарушение данной нормы влечет наложение административного штрафа в случае, если определена кадастровая стоимость земельного участка, на граждан в размере от 0,5 до 1 процента кадастровой стоимости земельного участка,

но не менее десяти тысяч рублей; на должностных лиц - от 1 до 1,5 процента кадастровой стоимости земельного участка, но не менее двадцати тысяч рублей; на юридических лиц - от 1,5 до 2 процентов кадастровой стоимости земельного участка, но не менее ста тысяч рублей, а в случае, если не определена кадастровая стоимость земельного участка, на граждан в размере от десяти тысяч до двадцати тысяч рублей; на должностных лиц - от двадцати тысяч до пятидесяти тысяч рублей; на юридических лиц - от ста тысяч до двухсот тысяч рублей.

Вид нарушителя	Физлица	Организации
Нецелевое использование	0.5-1% от кадастровой стоимости (но не менее 10 тыс. р)	2% от кадастровой стоимости (от 100 тыс.р)
Нецелевое использование земли под огородничество и строительство	1-1.5% (от 20тыс. р)	3-5% (от 400 тыс. р)
Нецелевое использование земли под с/х	0.3-0.5 (мин 3000 р)	2-10% (мин 200 тыс. р)
При отсутствии кадастровой стоимости и использовании не по назначению	10-20 тыс. р	100-200 тыс. р
При отсутствии кадастровой стоимости и использовании не по назначению участков под огородничество и ИЖС	20-50 тыс. р	400-700 тыс. р
Несвоевременно выполненные/невыполненные действия по отношению к участку, повлекшие его непригодность	20-50 тыс. р	200-400 тыс. р

Ограничения на пользование землёй содержатся, в частности, в 41-й статье Земельного Кодекса Российской Федерации, которая предписывает собственникам земли использовать её исключительно по назначению, определяемой той или иной категорией. При этом, способы пользования не должны наносить вред окружающей среде, в том числе самой земле как отдельному природному объекту. Собственники земли не имеют права по собственному усмотрению менять целевое назначение принадлежащей им территории — такие изменения могут проводиться лишь в установленном законом порядке, и в этом случае новый статус земли фиксируется в соответствующих документах.

Так, в феврале этого года был задержан глава Лазовского района Приморья Анатолий Кубарев. Ему выдвинуты обвинения в том, что он незаконно передал в аренду районные земли сельхоз назначения. В результате нецелевой эксплуатации плодородный слой почвы пришел в негодность, а земля захирела, что нанесло значительный ущерб муниципалитету³. По версии следствия, Ку-

барев дал распоряжение о передаче земельного участка сельхоз назначения в аренду ООО «СВК». В результате произошла порча плодородного слоя и ущерб, причиненный государству составляет 9600000 рублей. К тому же, в начале 2017 года в ходе проверки в Калужской области было выявлено множество нарушений. На территории 12 районов обнаружено 67 участков, которые использовались не по целевому назначению, они не рекультивировались, вследствие чего пришли в непригодное состояние. В результате было возбуждено 18 административных дел⁴. Расследование по данному факту продолжается.

Некоторые граждане не нарушают закон нарочно, а становятся жертвами собственного неведения. Но как известно, незнание закона не освобождает от ответственности, поэтому всем владельцам земли нужно знать, как можно распоряжаться своим имуществом, а как нет.

В целях охраны земель собственники земельных участков, землепользователи, землевладельцы и арендаторы земельных участков обязаны проводить мероприятия по:

1) сохранению почв и их плодородия;...

2) защите сельскохозяйственных угодий от зарастания деревьями и кустарниками, сорными растениями, а также защите растений и продукции растительного происхождения от вредных организмов (растений или животных, болезнетворных организмов, способных при определенных условиях нанести вред деревьям, кустарникам и иным растениям) (подпункты 1, 2 п. 1 ст. 13 ЗК РФ)..

Таким образом, комплекс мер по сокращению правонарушений в области нецелевого использования земель на сегодняшний день недостаточен. На мой взгляд, необходимо ужесточить меры ответственности для должностных лиц органов государственной власти, местного самоуправления за ненадлежащее выполнение, возложенных на них обязанностей, а также для конкретных лиц. К тому же, следует проводить комплекс мероприятий по усилению контроля и надзора за использованием земель сельскохозяйственного назначения. В частности, этому может способствовать усиление координации органов государственной власти, осуществляющих надзор за исполнением законодательства в данной сфере, а также стимулировать общественный и муниципальный контроль.

Граждане, которые берут в собственность или в аренду земельные участки должны осознавать, что земельный участок является собственностью государства и должен использоваться по назначению.

Список использованных источников

1. Алексеев Г.В.: Правовое использование земли-законодательная основа: статья. Москва 2016.

2. Кодекс об Административном правонарушении Российской Федерации: (ч 1 ст 8.8).

3. Залоговый Кодекс Российской Федерации(п1,2, ст 13).

4. Андреева Л.А.: Виды административных правонарушений: междунар . нач.-практ. конф. ч 2 -Новосибирск. СибАК. 2011.

5. Андреев В.А : Особенности правового положения земельного участка. Учеб.пособие. Изд-во Юрайт.2016.

Дубровский Д.Ю.¹
АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Проблема конвергенций целей в процессе управления органами внутренних дел

Аннотация: Деятельность органов внутренних дел в нашей стране имеет огромное значение, что вызывает необходимость организации эффективного управления ими и, как следствие, постановку оптимальных целей и избежание противоречий между таковыми

Ключевые слова: органы внутренних дел, цель, управление, противоречие целей

Система органов внутренних дел может иметь множество состояний, определяемых уровнем ее организованности и зависящим от числа элементов, входящих в систему, их качественного уровня и взаимосвязей между ними. Развитие элементов системы, приобретения ими новых качеств может носить разнообразный характер, что приводит часто к нарушению установленных пропорций соответствия между ними, появление внутренних противоречий в системе. В результате таких противоречий снижается не только эффективность функционирования системы в целом и ее элементов, но и ее развитие. Возникает задача синхронизации, увязки целей элементов системы и самой системы с другими.

Как отмечается Э. Мушиком, П. Мюллером², цели, принадлежащие одному или разным уровням управления, могут быть взаимно нейтральными, кооперироваться или конкурировать. В случае кооперирующихся целей управленческие воздействия, необходимые для их реализации, подкрепляют друг друга, так что одно из них способствует и реализации другого. Нередки ситуации, когда достижение одной из целей обеспечивает достижение и другой, кооперированной с ней цели. Если цели не поддерживают друг друга, не являются взаимосвязанными, то они нередко могут конкурировать. В случае конкурирующих целей достижение одной из них может означать отказ от другой. Это имеет место, например, если цели могут быть реализованы только с использованием одного и того же ограниченного ресурса, скажем, за счет одного и того же объема финансирования. Таким образом, цели не всегда находятся в отношении соподчинения. Они могут быть и взаимодополняемыми, и противоречащими одна другой (конкурировать между собой).

¹ Дубровский Дмитрий Юрьевич – студент - 2 курса магистратуры факультета экономики управления и права, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

²Мушик Э., Мюллер П. Методы принятия технических решений. М.: Прогресс, 1994. С. 51

Отсюда возникает проблема конвергенции (от латинского *convergere* - приближаться, сходиться) целей в процессе управления органов внутренних дел. То есть, сближение субъектом управления целей организации путем использования разнообразных интеграционных механизмов в рамках, как формальной, так и неформальной структуры системы органов внутренних дел. Это важнейшая задача субъекта управления органов внутренних дел. Кроме того, аналогичная проблема, существует между органами внутренних дел и другими правоохранительными и государственными органами.

Рассмотрение путей устранения данной проблемы возможно по следующим направлениям:

- в рамках формальной структуры;
- в неформальной структуре;
- при организации взаимодействия между органами внутренних дел и другими правоохранительными и государственными органами.

При этом, под формальной структурой органов внутренних дел понимается определенная совокупность таких элементов, как: цели, должности, связи между ними, структурные подразделения, выполняемые ими функции, закрепленные в соответствующих нормативных правовых актах¹. Представляется возможным выделить следующие конкурирующие цели в формальных структурах системы органов внутренних дел:

1. Горизонтальные – возникающие между органами внутренних дел или их структурными подразделениями одного уровня. Возможны ситуации, когда одно подразделение ставит перед собой вполне, казалось бы, оправданные цели, но получается так, что эти цели противоречат целям другого подразделения. Проблема возникает тогда, когда они наносят ущерб друг другу. В этом случае необходима взаимная поддержка целей или их обоснованная субординация, при которой они как бы «работали» друг на друга. Использование такого подхода в механизме целеполагания способствует повышению эффективности управления органов внутренних дел. Действия и решения, необходимые для достижения одной цели, не должны мешать достижению другой. Например, если цель - повысить оперативность выездов на места происшествий, то такая цель будет находиться в явном противоречии, с другой целью - добиться максимальной экономии горючего, выделяемого для оперативного транспорта. Кроме того, одна цель должна как бы помогать реализации другой, создавая для этого необходимые условия. Ставя, например, задачу сокращения текучести кадров, мы должны одновременно предусмотреть и улучшение качественного состава кадров, и создание сотрудникам необходимых условий, и совершенствование системы мотивации личного состава.

В данном случае, при совместном решении правоохранительных задач органами внутренних дел или их структурными подразделениями одного уровня конвергенция целей может осуществляться в процессе взаимодействия и согласования их деятельности.

¹ Яськов Е.Ф. Проблемы развития теории и практики управления в сфере правопорядка. М.: Академия МВД СССР, 1992. С. 246

2. Между органами внутренних дел или их структурными подразделениями одного уровня при совместном решении правоохранительных задач, но одному из них предоставлено больше прав в организации совместной деятельности.

3. В рамках формальной структуры между сотрудниками одного уровня.

4. В рамках организационных структур органа внутренних дел между органом внутренних дел и его сотрудниками.

5. Между вышестоящими и подчиненными органами внутренних дел или их структурными подразделениями. Декомпозиция целей МВД, УВД на цели отделов и служб, должностных лиц, ГРОВД и их подразделений приводит к рассеиванию и известному ослаблению общих целей. Появляется функциональный эгоцентризм и местничество. Возникает такое явление, как «смещение целей», т.е. самоусиление целей какого-то отдела, службы, сопровождающееся превращением их в самоцель.

6. В рамках формальной структуры между сотрудниками разного уровня (начальник - подчиненный). Встречаются руководители, определяющие для себя цели, исходя из того, что больше требуют от них, по каким критериям оценивают их действия и т.д. Проявляются нередко и бюрократически-карьеристские цели как у субъектов управления органов внутренних дел, так и у подчиненных.

Цели должны иметь максимальную социальную продуктивность. Руководитель должен найти психологически эффективные управленческие воздействия и создать такие психологические условия в системе управления, которые обеспечили бы самоуправление на каждом рабочем месте при полном использовании резервов совершенствования работы на основе сознательного, ответственного, дисциплинированного, инициативного и творческого отношения к ней.

Совершенно очевидно, что требуется сбалансированное использование руководителем прямых и косвенных, административных и воспитательных, индивидуальных и коллективных управленческих воздействий с постоянной устремленностью на успешное решение проблемы.

При этом, цели формальной структуры системы органов внутренних дел ограничены пределами отрасли, получают свое правовое воплощение не только путем ведомственного нормотворчества, но и путем правового регулирования со стороны государства.

Вместе с тем, как отмечает ряд специалистов, отсутствует действенный организационно-правовой механизм, взаимодействия служб и подразделений в ходе решения оперативно-служебных задач, неэффективно текущее планирование как средство координации усилий органов и подразделений, отсутствует действенный механизм обмена оперативно-значимой информацией между службами при решении вопросов предупреждения, пресечения и раскрытия преступлений.

Помимо этого, необходимо уделять достаточно внимание и моральным, психологическим факторам, стимулирующим сотрудников к повышению

профессионального уровня, созданию условий социальной защищенности, технической обеспеченности необходимыми профессиональными средствами.

Кроме того, зачастую наблюдается расхождение между краткосрочными и долгосрочными целями, иногда, отдавая приоритет выполнению текущих целей, долгосрочные руководством просто «задвигаются», что затрудняет их полноценное и эффективное исполнение в будущем.

К неформальной структуре системы органов внутренних дел относятся: неформальные отношения, неформальные лидеры, неформальные группы и связи между ними¹. При этом, возникновение различных явлений в сфере неформальных отношений способно привести к неблагоприятным последствиям и, как следствие, негативно сказаться на реализации поставленных перед органами внутренних дел целями.

Одной из таких проблем является несоответствие личных целей конкретного сотрудника общим целям организации: «То, что является лучшим выбором для отдельного сотрудника, не обязательно лучший выбор для всей организации»². Во избежание возникновения таких ситуаций, специалисты полагают целесообразным, в целях интеграции усилий сотрудников, привития им организационных ценностей, использование мотивации, стимулирования, лидерства и иные механизмы формирования соответствующего организационного поведения³.

Важно подчеркнуть, что цели, поставленные перед системой органов внутренних дел, не являются обособленными, в связи с тем, что при выполнении своей деятельности данная система связана с другими правоохранительными системами, их цели должны взаимодействовать.

Таким образом, подводя итог исследованию, необходимо отметить следующее.

Конвергенция целей в процессе управления органами внутренних дел усложняет процесс реализации и эффективного функционирования деятельности данных органов.

Устранение противоречий целей включает в себя не только управленческий, но и правовой, моральный, психологический аспекты, что, зачастую, делает невозможным полное устранение конвергенции целей, вместе с тем, разработка научных подходов к решению данной проблемы способствует их минимизации.

Список литературы и использованных источников:

1. ЛафтаДж.К. Эффективность менеджмента организации. М.: Русская деловая литература, 1990.

¹ Яськов Е.Ф. Указ. соч. С. 132

² Норкотт Д. Приятие инвестиционных решений. Пер. с англ. / Под ред. А.Н. Шохина. М.: Банки и биржи. ЮНИТИ, 1997. С. 143

³ ЛафтаДж.К. Эффективность менеджмента организации. М.: Русская деловая литература, 1990. С. 70

2. Мушик Э., Мюллер П. Методы принятия технических решений. М.: Прогресс, 1994.

3. Норкотт Д. Принятие инвестиционных решений. Пер. с англ. / Под ред. А.Н. Шохина. М.: Банки и биржи. ЮНИТИ, 1997.

4. Яськов Е.Ф. Проблемы развития теории и практики управления в сфере правопорядка. М.: Академия МВД СССР, 1992.

Жигалкина Ю. А.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Основные положения осуществления оперативно-розыскной деятельности: правовое регулирование

Аннотация. Обеспечение защиты личности, общества, государства представляется одной из основных задач правового государства, одним из способов такой защиты выступает оперативно-розыскная деятельность, именно по этой причине крайне актуальным является исследование вопросов правового регулирования основ ее осуществления

Ключевые слова: Оперативно-розыскная деятельность, правовое регулирование, цель, задача, преступление, правоохранительные органы

Понятие оперативно-розыскной деятельности содержится в Федеральном законе² и определяется как вид деятельности, осуществляемой гласно и негласно оперативными подразделениями государственных органов, уполномоченных на то названным Федеральным законом, в пределах их полномочий посредством проведения оперативно-розыскных мероприятий в целях защиты жизни, здоровья, прав и свобод человека и гражданина, собственности, обеспечения безопасности общества и государства от преступных посягательств.

Таким образом, анализ приведенного определения позволяет прийти к выводу о том, что оперативно-розыскная деятельность является одной из форм правоохранительной деятельности³.

При этом, к основным задачам осуществления оперативно-розыскной деятельности названный Закон относит:

- выявление, предупреждение, пресечение и раскрытие преступлений, а также выявление и установление лиц, их подготавливающих, совершающих или совершивших;
- осуществление розыска лиц, скрывающихся от органов дознания, следствия и суда, уклоняющихся от уголовного наказания, а также розыска без вести пропавших;
- добывание информации о событиях или действиях (бездействии), со-

¹ Жигалкина Юлия Анатольевна – студентка второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса.

²Федеральный закон от 12.08.1995 N 144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» // Собрание законодательства РФ. 1995. N 33.Ст. 3349

³ Зорин А. Оперативно-розыскная деятельность // https://bookz.ru/authors/a-zorin/operativ_799/1-operativ_799.html

здающих угрозу государственной, военной, экономической, информационной или экологической безопасности Российской Федерации;

- установление имущества, подлежащего конфискации.

Анализ перечисленных задач позволяет прийти к выводу об огромной значимости оперативно-розыскной деятельности в контексте обеспечения безопасности населения, защиты прав и свобод граждан.

При этом, задачи оперативно-розыскной деятельности тесно связаны между собой, вместе с тем, каждая из них является самостоятельной.

Важно подчеркнуть, что в рассматриваемом законе задачи оперативно-розыскной деятельности построены по определенному приоритету: личность – общество – государство.

Кроме того, задачи осуществления оперативно-розыскной деятельности выполняются в целях борьбы с преступностью¹.

Осуществление оперативно-розыскной деятельности базируется на следующих принципах: законности, уважения и соблюдения прав и свобод человека и гражданина, конспирации, сочетания гласных и негласных методов и средств.

Правовую основу осуществления оперативно-розыскной деятельности составляют: Конституция Российской Федерации², названный выше Федеральный закон, другие федеральные законы и принятые в соответствии с ними иные нормативные правовые акты федеральных органов государственной власти, в том числе, изданные в пределах полномочий самих органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность в соответствии с законодательством Российской Федерации нормативные акты, регламентирующие организацию и тактику проведения оперативно-розыскных мероприятий.

Оперативно-розыскная деятельность, как и любая деятельность, требующая наличия определенных профессиональных навыков и соответствия установленным требованиям к уровню образования, профессиональной подготовки, стажа, осуществляется исключительно органами, обладающими соответствующими полномочиями.

К таковым органам закон относит оперативные подразделения:

- органов внутренних дел Российской Федерации;
- органов федеральной службы безопасности;
- федерального органа исполнительной власти в области государственной охраны;
- таможенных органов Российской Федерации;
- Службы внешней разведки Российской Федерации;
- Федеральной службы исполнения наказаний.

При этом, оперативное подразделение органа внешней разведки Министерства обороны Российской Федерации проводит оперативно-розыскные ме-

¹Алферов В.Ю., Гришин А.И., Ильин Н.И. Правовые основы оперативно-розыскной деятельности: Учебное пособие. Саратов: ССЭИ РЭУ "им. Г.В. Плеханова", 2016. С. 21

²Конституция Российской Федерации, принята всенародным референдумом 12.12.1993 // Российская газета, 1993, от 25 декабря

роприятия только в целях обеспечения безопасности указанного органа внешней разведки и в случае, если проведение этих мероприятий не затрагивает полномочий органов, определенных законодательством.

В данной связи важно подчеркнуть, что указанный перечень органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность, может быть изменен или дополнен только федеральным законом. Руководители указанных органов определяют перечень оперативных подразделений, правомочных осуществлять оперативно-розыскную деятельность, их полномочия, структуру и организацию работы.

Кроме того, органы, осуществляющие оперативно-розыскную деятельность, решают определенные названным Федеральным законом задачи исключительно в пределах своих полномочий, установленных соответствующими законодательными актами Российской Федерации.

Оперативные подразделения органов, осуществляющих оперативно-розыскную деятельность, вправе проводить совместно с работниками уголовно-исполнительной системы оперативно-розыскные мероприятия в следственных изоляторах уголовно-исполнительной системы.

Таким образом, проведенный анализ позволяет еще раз подчеркнуть огромную значимость осуществления оперативно-розыскной деятельности, а также необходимость наличия четких правовых основ ее осуществления.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным референдумом 12.12.1993 // Российская газета, 1993, от 25 декабря.

2. Федеральный закон от 12.08.1995 N 144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» // Собрание законодательства РФ. 1995. N 33. Ст. 3349.

3. Алферов В.Ю., Гришин А.И., Ильин Н.И. Правовые основы оперативно-розыскной деятельности: Учебное пособие. Саратов: ССЭИ РЭУ "им. Г.В. Плеханова", 2016. С. 21.

4. Зорин А. Оперативно-розыскная деятельность // https://bookz.ru/authors/a-zorin/operativ_799/1-operativ_799.html

Жукова Н.Н.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Финансовое оздоровление коммерческих банков (на примере банка «Траст»(ПАО))

Аннотация. Финансовая стабильность как отдельного коммерческого банка, так и всего банковского сектора тесно связана с ростом экономики страны. Поэтому поддержание собственной ликвидности является важной

¹ Жукова Наталья Николаевна – студентка четвертого курса, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

целью каждого банка. В данной статье рассматривается механизм финансового оздоровления конкретного коммерческого банка как ряд мер, предназначенных для восстановления платежеспособности и недопущения отзыва лицензии.

Ключевые слова: коммерческий банк, банковский сектор, банкротство банка, финансовое оздоровление, санация банка, санатор, Агентство по страхованию вкладов, Фонд консолидации банковского сектора.

Сегодня банк является одним из важнейших институтов, который обеспечивает расчеты между экономическими агентами, способствует инвестированию сбережений населения и организаций. То, насколько эффективно банк выполняет свои функции, влияет на стабильность широкого круга заинтересованных лиц, с которыми он взаимодействует – это физические, юридические лица, государство. Поэтому банковскому сектору присущ один из самых высоких уровней государственного регулирования. К числу используемых регулирующих инструментов относятся требования по соблюдению обязательных нормативов и резервных требований, ограничения по принятию кредитных рисков, поддержание собственной ликвидности.

Однако даже при выполнении всех перечисленных выше требований может возникнуть ситуация, когда банк будет не в состоянии выполнять свои обязательства. Это может быть связано с действиями банковского менеджмента, жесткой конкуренцией или неблагоприятными изменениями социально-экономических условий деятельности. При потере платежеспособности банк, его клиенты или финансовый регулятор могут инициировать банкротство. Банкротство – это процедура ликвидации неплатежеспособной кредитной организации в связи с невозможностью и нецелесообразностью продолжения ее деятельности [2]. Основной задачей банкротства является не только выполнение обязательств перед кредиторами и ликвидация несостоятельных кредитных организаций, но и, если это признается целесообразным, восстановление условий для продолжения деятельности.

Совокупность мер по финансовому оздоровлению кредитных организаций называется санацией. За период, начиная с 2008 года, когда был введен механизм санации, под финансовое оздоровление попало 66 кредитных организаций (рисунок 1).

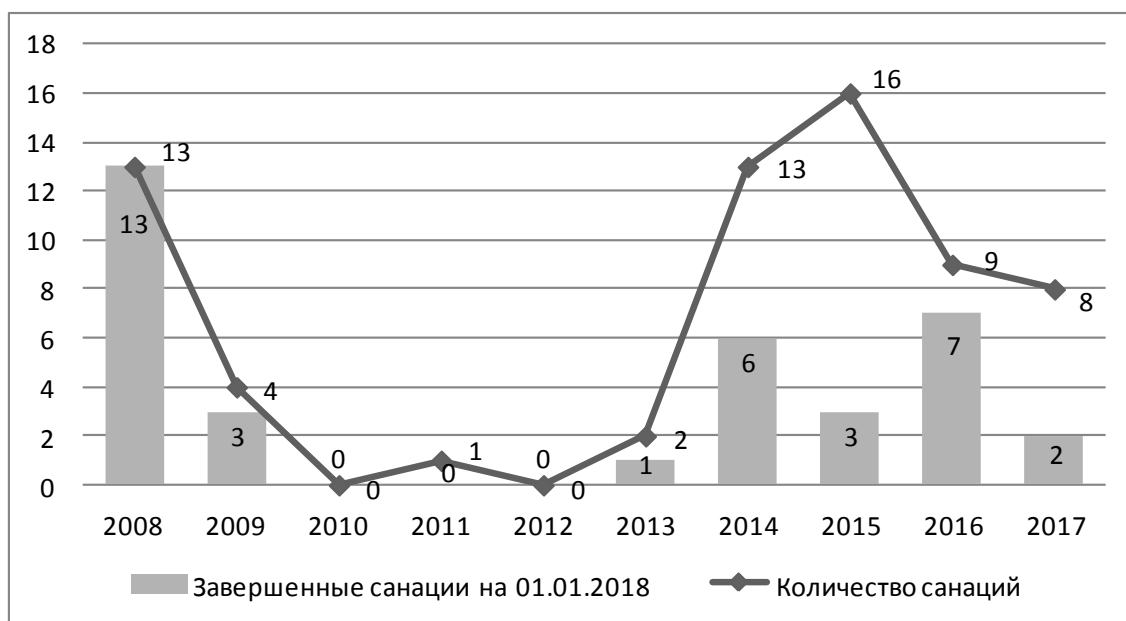


Рис. 1. Динамика количества санируемых кредитных организаций в России за период 2008-2017 гг. [1]

Процедура финансового оздоровления имеет ряд преимуществ по сравнению с прекращением деятельности и отзывом лицензии на банковскую деятельность:

- банк продолжает работу, что выгодно всем участникам рынка;
- клиенты сохраняют вложенные средства в полном объеме;
- банковская система становится стабильнее, в том числе и потому, что население не теряет доверие к ней.

Одной из мер санации является предоставление санатору (лицу, осуществляющему санацию) долгосрочных кредитных ресурсов на льготных условиях под низкую процентную ставку с целью оздоровления санируемого банка. Данный метод использовался и при финансовом оздоровлении Публичного акционерного общества Национальный банк «ТРАСТ» (далее – Банк).

Банк «ТРАСТ» (ПАО) входит в число крупнейших банков России и ведет свою историю с 1995 года [6]. Банк основан в Санкт-Петербурге под именем «Менатеп Санкт-Петербург» в качестве одной из дочерних структур московского банка «Менатеп». 31 декабря 2002 года к банку были присоединены ЗАО АКБ «Юганскнефтебанк» и ОАО АКБ «Нефтеэнергобанк». 18 марта 2005 года переименован в Открытое акционерное общество Национальный банк «ТРАСТ». В ноябре 2006 года НБ «ТРАСТ» переехал из Петербурга в Москву, а спустя два года завершил давно анонсированную сделку по присоединению Инвестиционного банка «Траст». В этот период банк заметно развивается, увеличивает свой капитал и входит в число тридцати крупнейших банков Российской Федерации.

Однако в 2008 году начался мировой финансовый кризис, который повлек за собой ухудшение ситуации на международных финансовых рынках, невоз-

возможность привлечения средств из-за рубежа, увеличение процента невозврата кредитов, проблема с ликвидностью стране.

В период кризиса Банк потерпел фиаско на фондовых рынках, наблюдался большой уровень реструктуризации крупных кредитов с сомнительными перспективами возвратности, занижение объема связанного кредитования и его низкое качество, риски в отношении ряда других активов. В начале 2013 года он начал избавляться от непрофильных активов, минимизировать издержки путем сокращения численности персонала. Банк покинули самые успешные менеджеры.

К концу декабря 2014 года в финансовых кругах появились данные о недостаточности капитала (рисунок 2), что сильно понизило рейтинг Банка. Начался бурный отток вкладов.

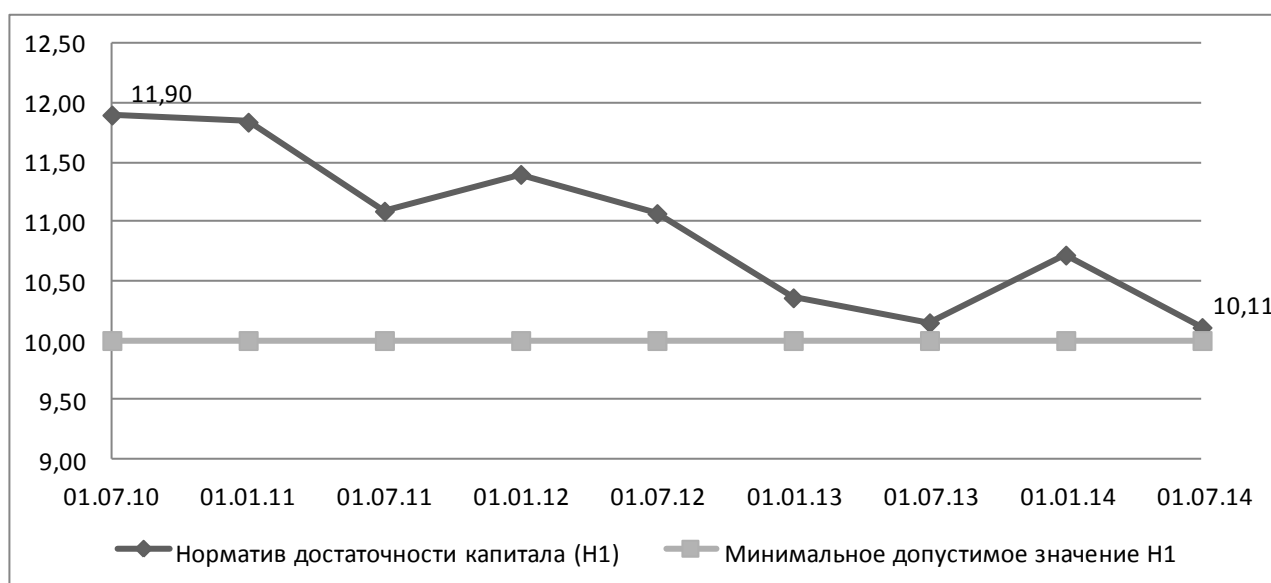


Рис. 2. Динамика норматива достаточности капитала (Н1) Банка «ТРАСТ» (ОАО) за период 2010-2014 гг. [3]

По заявлению руководства Банка России, Банк «ТРАСТ» (ОАО) не смог справиться с оттоком вкладов, который составил около трех миллиардов рублей за последние месяцы. Кроме того, как выяснилось, вся положительная отчетность банка давно уже фальсифицировалась. В результате этого банк не смог выдержать очередного повышения Банком России ключевой ставки на шесть с половиной процентов.

Как определили эксперты Агентства по страхованию вкладов, реальные активы Банка были на 60 млрд. руб. меньше, нежели были заявлены в отчетах. По мнению финансовых специалистов, банк чересчур увлекся выдачей потребительских кредитов, а пришедший финансовый кризис обусловил резкое уменьшение возвратов долга.

Также одной из главных причин нехватки финансов послужили мошеннические действия со стороны руководства Банка. Как результат, у Банка не хватило средств для возврата денежных средств вкладчикам с их депозитов. Кроме того, данный банк имел большое количество долгов, полученных в ва-

лоте у других организаций, в том числе и иностранных. А при росте курса доллара и евро эти задолженности увеличились практически вдвое.

Совет директоров Банка России 22 декабря 2014 года принял решение о финансовом оздоровлении Банка «ТРАСТ» (ОАО) и утвердил План участия государственной корпорации «Агентство по страхованию вкладов» (далее - АСВ) в предупреждении банкротства Банка.

Санатором Банка был выбран ПАО Банк «ФК Открытие», которому АСВ выделило 127 млрд. руб. на оздоровление кредитной организации. Но первоначальный размер «дыры» в капитале, оцениваемый на 68 млрд. руб., спустя несколько месяцев вырос на 70% – до 114 млрд. руб. СМИ объясняли это тем, что схемы «надувания» капитала со стороны бывших собственников перестали работать, а половину недостачи составили «схемные» активы. Поэтому уже год спустя Банк «ФК Открытие» попросил у АСВ 47 млрд. руб.

Санация Банка «ТРАСТ» (ОАО) стала самой масштабной в истории банка «Открытие» и одной из самых масштабных в истории всей российской финансовой системы: на нее было потрачено в восемь раз больше денежных средств, чем планировалось.

С момента начала процедуры финансового оздоровления была восстановлена нормальная работоспособность Банка. Он восстановил ликвидность, был возобновлен приток новых клиентов, открывающих вклады. Банк внедрил новые, более качественные методы оценки рисков и возобновил кредитование клиентов в соответствии с новой риск-политикой.

Итогом окончания санации Банка «ТРАСТ» (ПАО) запланирована его реорганизация форме присоединения Банка к Инвестору до конца 2020 года.

Однако летом 2017 года под санацию Банка России попал сам санатор Банка «ТРАСТ» (ПАО) – ПАО Банк «ФК Открытие». Он является системно значимой кредитной организацией: по объему активов занимает 8 место, его инфраструктура включает 22 филиала и более 400 внутренних структурных подразделений [4].

Санация Публичного акционерного общества Банк «Финансовая Корпорация Открытие» проводится по новой схеме – через недавно созданный Фонд консолидации банковского сектора (ФКБС), подконтрольный Банку России. Таким образом, санатором выступил сам Центральный Банк Российской Федерации.

29 августа 2017 года было объявлено о введении в ПАО Банк «ФК Открытие» временной администрации Банка России, переходе банковской группы под контроль регулятора и начале процедуры финансового оздоровления. Наблюдательным советом Банка был избран новый состав Правления. Председателем Правления с 1 января 2018 года избран Михаил Задорнов. Членами Правления избраны Вениамин Полянецв, Надия Черкасова (оба – с 1 января), Александр Соколов (с 21 декабря 2017 года), Сергей Русанов (с 5 февраля).

Выбор нового совета директоров означает, что Банк прошел два важнейших этапа санации по новой схеме, через Фонд консолидации банковского сектора. Первое – была проведена оценка баланса Банка, размеры чистых активов, их дорезервирование. И в результате этого первого этапа капитал банка был

уменьшен до одного рубля. Соответственно, все доли бывших акционеров – субординированные кредиты и средства АСВ списаны. Также была проведена докапитализация ПАО Банк «ФК Открытие» через Фонд консолидации. Капитал Банка увеличился до уровня, позволяющего соблюдать все нормативы на 1 января 2018 года, с учетом новых, повышенных со следующего года требований к капиталу для системообразующих банков.

ПАО Банк «ФК Открытие» полностью готов к активной работе на рынке как корпоративного, так и розничного банкинга [5]. Банк полностью управляется новым менеджментом, который активно будет погружаться в работу как самого банка, так и его дочерних компаний. Сейчас первоочередными задачами Правления Банка являются:

- формирование новой организационной структуры – как головного офиса, так и региональной сети;
- кадровое укрепление Банка.

Таким образом, санация обладает очевидным преимуществом перед отзывом лицензии, несмотря на то, что на данную меру требуются значительные денежные средства: кредиторы банка сохраняют свои средства, кредитная организация остается работоспособной, что, безусловно, положительно сказывается на уровне доверия к банковской системе.

Список использованных источников

1. Волкова А. В. Практика санации кредитных организаций в РФ и ее эффективность // Молодой ученый. 2016. №9
2. Шорохова И. В. Банкротство кредитных организаций: сущность, причины, факторы // Молодой ученый. 2016. №1
3. Интернет-журнал «А1-Инвест» URL: <http://a1invest.ru>
4. Официальный сайт Банка России URL: <http://www.cbr.ru>
5. Официальный сайт Публичного акционерного общества Банк «Финансовая Корпорация Открытие» URL: <https://www.open.ru>
6. Официальный сайт Публичного акционерного общества Национальный банк «ТРАСТ» URL: <http://www.trust.ru>

Завалишина А. Г.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Правовое регулирование оказания бесплатной юридической помощи в России

Аннотация: Развитие правовой культуры общества обуславливает необходимость обращения за юридической помощью к специалистам в данной области. Законодательством предусмотрена возможность получения данной по-

¹ Завалишина Анастасия Геннадьевна - студентка 2 курс магистратуры факультета экономики управления и права, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

мощи бесплатно, в связи с чем представляется весьма интересным изучение правовых основ предоставления такой помощи

Ключевые слова: юридическая помощь, юридические услуги, бесплатно, безвозмездно.

Несколько лет назад в России был принят федеральный закон, предоставляющий гражданам право на получение квалифицированной юридической помощи на бесплатной основе¹.

Принятие данного законодательного акта, несомненно, является важным и крайне необходимым при построении правового государства, обеспечения и защиты прав и свобод его граждан.

Рассмотрим основные положения названного законодательного акта.

Основными целями разработки, принятия и действия данного законодательного акта являются:

- создание условий для реализации установленного Конституцией Российской Федерации права граждан на получение квалифицированной юридической помощи, оказываемой бесплатно в случаях, предусмотренных названным Федеральным законом, другими федеральными законами и законами субъектов Российской Федерации;

- формирование и развитие государственной системы бесплатной юридической помощи, а также содействие развитию негосударственной системы бесплатной юридической помощи и ее поддержка со стороны государства;

- создание условий для осуществления прав и свобод граждан, защиты их законных интересов, повышения уровня социальной защищенности, а также обеспечение их доступа к правосудию.

Отношения, связанные с оказанием бесплатной юридической помощи в Российской Федерации в рамках государственной и негосударственной систем бесплатной юридической помощи, и организационно-правовое обеспечение реализации права граждан на получение бесплатной юридической помощи в Российской Федерации в соответствии с Конституцией Российской Федерации регулируются настоящим Федеральным законом, другими федеральными законами, иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации.

Отношения, связанные с оказанием бесплатной юридической помощи в уголовном судопроизводстве, регулируются уголовно-процессуальным законодательством.

При этом, федеральными законами могут быть установлены случаи и порядок оказания бесплатной юридической помощи в административном судопроизводстве, а также в иных случаях.

Основными принципами, на которых базируется оказание бесплатной юридической помощи, являются:

¹ Федеральный закон от 21.11.2011 N 324-ФЗ "О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2011. N 48. Ст. 6725

- обеспечение реализации и защиты прав, свобод и законных интересов граждан;
- социальная справедливость и социальная ориентированность при оказании бесплатной юридической помощи;
- доступность бесплатной юридической помощи для граждан в установленных законодательством Российской Федерации случаях;
- контроль за соблюдением лицами, оказывающими бесплатную юридическую помощь, норм профессиональной этики и требований к качеству оказания бесплатной юридической помощи;
- установление требований к профессиональной квалификации лиц, оказывающих бесплатную юридическую помощь;
- свободный выбор гражданином государственной или негосударственной системы бесплатной юридической помощи;
- объективность, беспристрастность при оказании бесплатной юридической помощи и ее своевременность;
- равенство доступа граждан к получению бесплатной юридической помощи и недопущение дискриминации граждан при ее оказании;
- обеспечение конфиденциальности при оказании бесплатной юридической помощи.

Закон выделяет следующие виды бесплатной юридической помощи:

- правового консультирования в устной и письменной форме;
- составления заявлений, жалоб, ходатайств и других документов правового характера;
- представления интересов гражданина в судах, государственных и муниципальных органах, организациях в случаях и в порядке, которые установлены настоящим Федеральным законом, другими федеральными законами и законами субъектов Российской Федерации.

Вместе с тем, бесплатная юридическая помощь может оказываться в иных не запрещенных законодательством Российской Федерации видах.

Субъектами, оказывающими бесплатную юридическую помощь, являются:

- физические и юридические лица, являющиеся участниками государственной системы бесплатной юридической помощи в соответствии с названным Федеральным законом;
- физические и юридические лица, являющиеся участниками негосударственной системы бесплатной юридической помощи в соответствии с названным Федеральным законом;
- иные лица, имеющими право на оказание бесплатной юридической помощи в соответствии с федеральными законами, законами субъектов Российской Федерации и муниципальными правовыми актами.

Обязательным требованием к лицам, оказывающими бесплатно юридическую помощь, является наличие высшего юридического образования.

Обеспечение граждан бесплатной юридической помощью относится к полномочиям федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов российской федерации и органов местного самоуправления.

Таким образом, принятый законодательный акт достаточно подробно регламентирует порядок и основания предоставления бесплатной юридической помощи в нашей стране, что, несомненно, должно способствовать построению правового государства, повышению уровня правовой культуры населения и общества в целом.

Список литературы и использованных источников:

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12.12.1993 // Российская газета, 1993, от 25 декабря
2. Федеральный закон от 21.11.2011 N 324-ФЗ "О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2011. N 48. Ст. 6725.

Закиян К. А.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Транспортное средство как источник повышенной опасности для пешехода

Аннотация. Каждый из нас, даже заядлый автомобилист, выступает и в роли пешехода, в данной связи крайне актуальными являются вопросы определения понятия транспортного средства, как источника повышенной опасности, чему и посвящена настоящая статья

Ключевые слова: пешеход, транспортное средство, источник повышенной опасности

Федеральный закон «О безопасности дорожного движения»² определяет понятие «транспортное средство», как устройство, предназначенное для перевозки по дорогам людей, грузов или оборудования, установленного на нем (ст. 2).

Использование транспортных средств признается деятельностью, создающей повышенную опасность (ст. 1079 ГК РФ). Правомерно возникает вопрос: что такое деятельность, создающая повышенную опасность, и почему таковой признается использование транспортных средств?

Продолжаются споры учёных по вопросу о том, является ли источником повышенной опасности неподвижное транспортное средство.

Ответить на указанные вопросы поможет анализ существующих мнений учёных относительно сущности источника повышенной опасности в разрезе отнесения к нему транспортного средства.

¹ Закиян Кристина Александровна – студентка второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса.

² Федеральный закон от 10 декабря 1995 г. N 196-ФЗ "О безопасности дорожного движения" // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995, N 50, ст. 4873.

В юридической литературе проблема понятия источника повышенной опасности до настоящего времени остается спорной.

Нет единства мнений в вопросе о том, что стоит за понятием источника повышенной опасности: либо это деятельность людей, связанная с эксплуатацией опасных объектов, либо сами объекты, которые в силу обладания особыми свойствами создают повышенную опасность для окружающих, либо свойства предметов и силы природы.

Анализ ст. 1079 ГК РФ показывает, что законодатель не определился с вопросом о том, что же является повышенно опасным: предмет материального мира или деятельность по его использованию.

Согласно теории «деятельности», источник повышенной опасности представляет собой определенного рода деятельность, создающую повышенную опасность для окружающих. Основным тезисом данной теории является суждение о том, что вещь не может причинить вред сама по себе, вне деятельности по ее использованию, что причиной возникновения вреда является, как правило, действие или деятельность людей. Подобного взгляда придерживаются: Б.С. Антимонов¹, О.С. Иоффе², А.Л. Субботин³ и другие авторы.

Так, О.С. Иоффе источником повышенной опасности считает определенного вида деятельность⁴.

По мнению Б.С. Антимонова, источник повышенной опасности – всегда действие или система действий, т.е. деятельность, но никогда не «вещь» и не отсутствие действия, деятельности, не бездействие.

Однако точка зрения Б.С. Антимонова подверглась критике со стороны О.А. Красавчикова, который утверждает, что трактовка причин наступления вреда в связи с его причинением источником повышенной опасности как определенного рода деятельности, лишенной каких-либо качественных характеристик, неприемлема⁵.

Он отмечает, что сторонники указанной теории «отождествляют функционирование орудий и средств производства с данными предметами материального мира. В результате этого деятельность, связанная с повышенной опасностью для окружающих, стала источником указанной опасности». Таким образом, мнение о том, что источник повышенной опасности является причиной возникновения вреда, весьма сомнительно.

Концепция «источника повышенной опасности как деятельности» критиковалась также А.А. Собчаком и В.Т. Смирновым, которые отмечали, что «трактовка источника повышенной опасности как определенного рода деятельности обычно и обосновывается в литературе тем, что «вещь никогда сама

¹ Антимонов Б.С. Гражданская ответственность за вред, причиненный источником повышенной опасности. М.: Госюриздат, 1952. С. 100.

² Иоффе О.С. Советское гражданское право. Курс лекций. Л.: ЛГУ, 1961. С. 478.

³ Субботин А.А. Проблемы возмещения вреда, причиненного источником повышенной опасности объектам природы и другим правоохраняемым благам: Дис...канд. юрид. наук. М., 1984. С. 12-13.

⁴ Иоффе О.С. Обязательственное право. Л.: ЛГУ, 1975. С.804.

⁵ Красавчиков О.А. Возмещение вреда, причиненного источником повышенной опасности. - М.: «Юридическая литература», 1966. С. 9-10.

по себе не опасна», что «вредоносность относится не к вещи как таковой, а к деятельности, к системе действий»¹. Однако источники повышенной опасности «признаются таковыми лишь при использовании их человеком, т.е. при осуществлении деятельности, которая в силу этого становится опасной для окружающих».

Справедливо мнение авторов, отмечающих явное противоречие между употребляемым в ГК понятием «владелец источника повышенной опасности» и понятием источника повышенной опасности как деятельности, так как владеть деятельностью, а не вещью невозможно².

Таким образом, признание источником повышенной опасности представляется спорным.

Интересна позиция высшей судебной инстанции, сформулировавшей понятие источника повышенной опасности. Пленум Верховного Суда Российской Федерации в п. 17 постановления №3 от 28 апреля 1994 года «О судебной практике по делам о возмещении вреда, причиненного повреждением здоровья»³ определил: «Источником повышенной опасности надлежит признавать любую деятельность, осуществление которой создает повышенную вероятность причинения вреда из-за невозможности полного контроля за ней со стороны человека, а также деятельность по использованию, транспортировке, хранению предметов, веществ или иных объектов производственного, хозяйственного или иного назначения, обладающих такими же свойствами. Имущественная ответственность за вред, причиненный действием таких источников, должна наступать как при целенаправленном их использовании, так и при самопроизвольном проявлении их вредоносных свойств (например, в случае причинения вреда вследствие самопроизвольного движения автомобиля)».

Анализ указанного постановления позволяет сделать вывод о том, что под источником повышенной опасности подразумевается деятельность. Однако разъяснение, данное в скобках «например, в случае причинения вреда вследствие самопроизвольного движения автомобиля», указывает на то, что источником повышенной опасности признается также сам предмет материального мира, так как самопроизвольное движение автомобиля никак нельзя назвать чьей-либо деятельностью. Таким образом, даже высшая судебная инстанция четко не определилась с тем, что же такое источник повышенной опасности – предмет или деятельность.

На тот факт, что источником повышенной опасности является все же предмет материального мира, а не деятельность по его использованию или его свойства, указывают следующие обстоятельства:

¹ Смирнов В.Т., Собчак А.А. Понятие источника повышенной опасности // Советская юстиция. 1988. N 18. С.23.

² Собчак А.А. Гражданско-правовая ответственность за причинение вреда действием источника повышенной опасности: Дис...канд. юрид. наук. М., 1964. С. 99; Рожкова М.А. Об источнике повышенной опасности // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 2002. N 2. С.93.

³ Постановление Верховного Суда Российской Федерации от 28 апреля 1994 года №3 «О судебной практике по делам о возмещении вреда, причиненного повреждением здоровья» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 1994. № 7.

1) предметом материального мира можно владеть, что нельзя сказать о деятельности и о свойствах;

2) повышенную опасность обуславливают особые вредоносные свойства, которыми обладает предмет, а не деятельность.

Таким образом, представляется возможным определить источник повышенной опасности, как *предмет материального мира, в силу своих свойств создающий высокую вероятность причинения вреда и исключаящий возможность полного контроля деятельности по его использованию со стороны человека.*

В целях устранения двойного понимания источника повышенной опасности (как предмета или как деятельности), представляется необходимым закрепить в гражданском законодательстве определение понятия «источник повышенной опасности» путем внесения дополнения в ст. 1079 ГК РФ следующего содержания: *«под источником повышенной опасности следует понимать предмет материального мира, в силу своих свойств создающий высокую вероятность причинения вреда и исключаящий возможность полного контроля деятельности по его использованию со стороны человека».*

Что касается транспортных средств, то законодатель относит их к источнику повышенной опасности в силу определённых свойств (признаков), которыми они обладают.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 10 декабря 1995 г. N 196-ФЗ "О безопасности дорожного движения" // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995, N 50, ст. 4873.

2. Антимонов Б.С. Гражданская ответственность за вред, причиненный источником повышенной опасности. М.: Госюриздат, 1952.

3. Иоффе О.С. Обязательственное право. Л.: ЛГУ, 1975.

4. Иоффе О.С. Советское гражданское право. Курс лекций. Л.: ЛГУ, 1961

5. Красавчиков О.А. Возмещение вреда, причиненного источником повышенной опасности. - М.: «Юридическая литература», 1966.

6. Рожкова М.А. Об источнике повышенной опасности // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 2002. N 2.

7. Смирнов В.Т., Собчак А.А. Понятие источника повышенной опасности // Советская юстиция. 1988. N 18.

8. Собчак А.А. Гражданско-правовая ответственность за причинение вреда действием источника повышенной опасности: Дис. канд. юрид. наук. М., 1964.

9. Субботин А.А. Проблемы возмещения вреда, причиненного источником повышенной опасности объектам природы и другим правоохраняемым благам: Дис...канд. юрид. наук. М., 1984.

10. Постановление Верховного Суда Российской Федерации от 28 апреля 1994 года №3 «О судебной практике по делам о возмещении вреда, причиненного повреждением здоровья» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 1994. № 7.

**Предмет обжалования в рамках ст.125 УПК РФ.
Исторические аспекты изменения и сужения предмета обжалования**

Аннотация. Величайшее достижение современной цивилизации - право на реабилитацию, в нынешней России полностью зависит от необузданных желаний органа, осуществляющего уголовное преследование. В действующем УПК РФ не прописано даже в каком Судопроизводстве – гражданском или уголовном – должны рассматриваться заявления реабилитированных. Решения, вынесенные в пользу реабилитированных, могут быть отменены по формальным основаниям – из-за якобы ошибочно выбранного порядка их рассмотрения. Лица, в отношении которых уголовное преследование было прекращено, живут в вечном ужасе – в любой момент одним росчерком пера прокурора ситуация может измениться. Именно так сегодняшняя Власть простым возобновлением уголовного преследования отчаянно уклоняется от обязанности принести извинения гражданину за нарушение его общепризнанных прав.

Ключевые слова: УПК, Судебное усмотрение, право Суда, прокурор, возбуждение уголовного дела, Судебный контроль на стадии предварительного следствия, право на обжалование в Суд, территориальная подсудность.

В отличие от УПК РСФСР, предусматривающего возможность Судебного обжалования исключительно законности и обоснованности ареста или продления срока содержания под стражей, в УПК РФ была включена статья 125, первоначально сформулированная как «Судебный порядок рассмотрения жалоб» и предусматривающая, что не только арест и продление срока содержания под стражей, но и «Постановления дознавателя, следователя, прокурора об отказе в возбуждении уголовного дела, о прекращении уголовного дела, а равно иные их решения и действия (бездействие), которые способны причинить ущерб конституционным правам и свободам участников уголовного судопроизводства либо затруднить доступ граждан к правосудию, могут быть обжалованы в районный Суд по месту производства предварительного расследования».

В отсутствии разъяснений Пленума Верховного Суда РФ вопрос о том, может ли Постановление о возбуждении уголовного дела явиться предметом рассмотрения жалоб, поданных в порядке ст.125 УПК РФ, вызвало жаркие дискуссии, возникшие еще до введения в действие УПК РФ. Так, в частности, Конституционный Суд России, безусловно признал что, из закрепленного в статье 21 Конституции РФ принципа охраны достоинства личности, предполагающего обязанность государства обеспечивать каждому гражданину возможность отстаивать свои права в споре в Суде с должностными лицами, наделенными пра-

¹ *Зефилов Михаил Юрьевич* - студент второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

вом возбуждения уголовных дел и правом и обязанностью своевременной проверки законности и обоснованности возбуждения уголовных дел, гарантируется Судебная защита его прав и свобод и обеспечивается право обжаловать в Суд решения и действия этих должностных лиц, если их соответствующие действия и решения не только затрагивают собственно уголовно – процессуальные отношения, но и порождают последствия, выходящие за их рамки, ограничивая при этом права и свободы личности, отложение Судебной проверки которых, - действий и решений, - до стадии судебного разбирательства может причинить ущерб, исполнение которого в дальнейшем окажется невозможным, а потому гражданам должна быть обеспечена возможность незамедлительного обращения в ходе расследования с жалобой в Суд. Но при этом Конституционный Суд открыто устранился от проверки доводов о том может ли Постановление о возбуждении уголовного дела являться предметом Судебной проверки на стадиях досудебного производства по уголовному делу¹.

Ряд правоведов с этим не согласился, обоснованно указав, что отрицание возможности обжаловать в Суд Постановление о возбуждении уголовного дела напрямую связано с псевдоидеями ограждения расследования от вмешательства Суда в создание должностными лицами органов предварительного следствия угроз произвольного применения незаконных методов воздействия, превращения гражданина из свидетеля в подозреваемого, искусственное создание должностными лицами органов предварительного следствия реальных ограничений неприкосновенности личности для оказания психического давления на сознание и поступки человека. Общеизвестные права человека не допускают обязанности гражданина претерпевать такое давление, не предоставляя ему возможности немедленно воспользоваться правом на Судебную защиту, поскольку Постановление о возбуждении уголовного дела может указывать на гражданина, в отношении которого начинается уголовное преследование и тем самым фактически ставит этого гражданина в положение подозреваемого.

Отдельные Судьи Конституционного Суда РФ прямо указывали, что имен-но Постановление о возбуждении уголовного дела служит легализует комплекс различных репрессивных мер, серьезно ограничивающих права граждан, и влечет за собой реальность угрозы их применения, формально разрешая осуществление любых других последующих репрессий, приводя в пример то обстоятельство, что даже рассматривая жалобы на законность и обоснованность ареста, Суд не вправе отменить незаконное постановление о возбуждении дела².

Казалось бы, конец этому спору только через десять лет положил Пленум Верховного Суда РФ, который прямо указал, что решениям и действиям, способным причинить ущерб конституционным правам и свободам граждан, следует относить Постановления как о возбуждении уголовного дела в отношении

1. Постановление Конституционного Суда РФ от 23.03.1999 N 5-П (электронный ресурс)

URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22704/

2. Особое мнение Судьи Конституционного Суда РФ Т.Г.Морщаковой (электронный ресурс) URL:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22704/.

конкретного лица, так и о производстве выплат или возврате имущества реабилитированному¹.

Однако даже маститые правоведы не смогли предсказать изобретательность должностных лиц органов предварительного следствия и прокуратуры, которая, как известно, «превратилась выведенное из-под эффективного государственного и общественного контроля ведомство, обладающее невероятной концентрацией власти, без надежных механизмов предупреждения злоупотребления этой властью, которое не только не реформировалось, но и сумело сохранить в полной мере свою организацию и полномочия, сформированные Сталиным под нужды однопартийного государства, в котором как посчитал Верховный Суд России, царит такой ВС считает проявлением «беспредел», что генеральный прокурор обладает неограниченными полномочиями, которых нет даже у президента». Прокуроры не смогли смириться с тем, что новый УПК РФ отнял у них исключительные «Вышинские» полномочия на рассмотрение жалоб, гарантированные УПК РСФСР 1960 года, которые находились под негласным кабинетным партийным контролем и которые теперь попали под публичный контроль Суда, в котором косноязычность и несостоятельность прокуроров стала «притчей во языцех» настолько, что сейчас вся страна с упоением наблюдает по телевизору, как генерал от прокуратуры, допустившая оправдание в Суде персонажей, уже «засушивших сухари», вступила в борьбу с киноискусством. Этот телесериал население страны смотрит как экранизацию известного произведения М.Веллера «Режиссер в эротике», не забывая о том, что, в утверждении заместителя Генерального прокурора РФ о том, что якобы «без прокуратуры с ее функциями и полномочиями, без ее квалифицированной и бесплатной юридической помощи, при неспособности Судебной системы эффективно защищать права и свободы человека, он остается практически беззащитным перед царящим правовым произволом», слово «он» оказалось применимым не ко всем гражданам России, а всего лишь к нескольким сотрудникам органов прокуратуры, обвиненным в причастности к игорному бизнесу.

Под предлогом «совершенствования законодательства» при активной поддержке отдельных журналистов, нагнетавших обстановку и создавших информационный фон, в Законодательство, регулирующее право на труд, были внесены существенные изменения. В Законе «О статусе судей в Российской Федерации» в требованиях к кандидату на должность Судьи формулировка «не допустивший порочащих его поступков» была заменена на формулировку «не имевший судимости либо уголовное преследование в отношении которого прекращено по реабилитирующим основаниям; кандидатом на должность судьи не может быть лицо, подозреваемое (!) или обвиняемое в совершении преступления». Отдельные особо и сильно информированные высокопоставленные источники в аппарате прокуратуры Самарской области рассказывают, что знаменитый пожар в здании Самарского УВД, результате пожара погибли 57 сотрудников управления, сгорели все скандальные уголовные дела, а руины пришлось

¹ Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24 мая 2016 г. N 23 «Российская газета», N 6985, 01.06.2016.

снести, вызван вовсе не «диверсией тольяттинских бандитов» а банальной всеобщей поголовной пьянкой до полного алкогольного делирия сотрудников органов внутренних дел, осознавших, что теперь любой участковый ефрейтор может возбудить уголовное дело в отношении неугодного гражданина и тем самым на вполне законном основании воспрепятствовать его назначению в Судьи Суда любой инстанции – вплоть до Верховного Суда РФ. О такой возможности влияния на Судейские кадры даже знаменитая «Ежовщина» в органах внутренних дел не могла и мечтать. «Каждый ефрейтор может быть учителем. Но не каждый учитель может быть ефрейтором». Коснулось это и учителей и бухгалтеров. По новым Законам заместитель начальника ГУЛАГа и строитель БАМа Н.А.Френкель карьеры бы не сделал – он за финансовые преступления был осужден и помилован, то есть его уголовное преследование было прекращено по не реабилитирующим основаниям. Но Френкеля мало кто помнит. А вот книги В.В.Карпова читают все. В.В.Карпов, Герой Советского Союза, Лауреат Государственной премии, кавалер 10 боевых орденов и множества медалей, автор более 20 фундаментальных исторических романов, один из руководителей

Главного разведывательного управления Генерального Штаба, заместитель главного редактора журнала «Октябрь» и, в последующем - главный редактор журнала «Новый Мир», в наши годы не был бы допущен к преподаванию даже правописания, поскольку подходит под критерий «... имевшие судимость, подвергавшиеся уголовному преследованию (за исключением лиц, уголовное преследование в отношении которых прекращено по реабилитирующим основаниям) за преступления против жизни и здоровья, свободы, чести и достоинства личности (за исключением незаконной госпитализации в медицинскую организацию, оказывающую психиатрическую помощь в стационарных условиях, и клеветы), половой неприкосновенности и половой свободы личности, против семьи и несовершеннолетних, здоровья населения и общественной нравственности, основ конституционного строя и безопасности государства, мира и безопасности человечества, а также против общественной безопасности», поскольку был осужден военным трибуналом и направлен в штрафную роту. Тот факт, что через два года – еще в 1943 году - за совершенные на фронте подвиги с него была снята судимость, с точки зрения современного Российского законодателя и Российского МВД правового значения не имеет¹.

А вот людоед и сифилитик Николай Есполович Джумагалиев, известный как «Железный Клык» за вставные металлические зубы и каннибализм, съевший не менее 10 человек, вполне мог бы преподавать в Российском ВУЗе – том же Национальном Институте Бизнеса, например, какую-нибудь «железнодорожную экономику». Российский Суд его за указанные выше преступления не осуждал, в порядке, предусмотренном Российским Федеральным законом, он недееспособным не признавался, с точки зрения врачей «Оснований о его опасности для окружающих у нас нет. Он спокойно может находиться в обществе и наблюдаться в обычной больнице», в Информационных Центрах субъектов Фе-

¹ Приказ МВД РФ от 7.11.2011 г. N 1121 «Российская газета», N 5675, 11.01.2012.

дераций сведения о его привлечении к уголовной ответственности вообще отсутствуют.

Следует отметить и порядок такого «правотворчества». Если ранее какие-либо ограничения допускались исключительно на основании Федерального Закона и Информационные Центры МВД в отношении тех граждан, с которых судимость была снята, погашена, кто был амнистирован, писали что сведения о судимости отсутствуют, то в этот раз Конституционные нормы права были перечеркнуты приказом всего лишь одного министра. В разряд судимых сразу попали все, кто за последние 75 лет привлекался к уголовной ответственности – включая тех, кто смыл свою судимость без преувеличения кровью в штрафных батальонах под Сталинградом и Ржевом на Курской Дуге и в блокадном Ленинграде. Примечательно, что сам министр, - подписавший этот приказ в духе небызвестного дела «Рокотова – Файбишенко», сформулированном самим Рокотовым как «Они меня все равно расстреляют, они без казней не могут» и посеявшем в неокрепших умах граждан до сих пор пышно произрастающее зерно абсурдной мысли, что в стране есть и должно быть некое определенное лицо, которое выше Власти, Закона и Суда, от которого всё зависит и нужно только избрать «правильного царя», - изумленный Мир спустя полвека снова ахнул! – придавший обратную силу уголовному Закону простым распоряжением одного человека, - в армии не прослужил ни дня, избавившись от Конституционной обязанности обучением на военной кафедре провинциального ВУЗа и учительством в сельской школе. Сразу почему-то припомнилось, что главный военный прокурор Советского Союза, написавший брошюру «Бдительность — наше оружие», название которой стало нарицательным, о давно забытом всеми генерале, том, который на самом деле подписал приказ о создании штрафных батальонов, вспоминал: «К концу жизни он стал совершенно ненормальным. К чванству и кичливости прибавилась какая-то патологическая жадность и скопидомство... На собственной даче он торговал овощами и копил деньги. Заболев, он повез в Кремлевскую больницу свои подушки, одеяла и матрац. Когда он умер, в матраце оказались деньги — свыше 160 тысяч рублей. На них он умер».

Патологические идеи профессора В. А. Тархова о том, что руководящие разъяснения Пленума Верховного Суда относятся к числу источников права, раскритикованные еще кандидатами юридических наук А. А. Травкиным и М. Ф. Медведевым как «право заниматься правотворческой деятельностью Верховному Суду законом не предоставлено. А потому его акты не могут быть отнесены к числу источников права. Неубедительно предлагаемое автором сопоставление Верховных судов с центральными отраслевыми органами государственного управления (министерствами и ведомствами). Закон не предоставляет Верховным судам права издавать подзаконные нормативные акты в пределах своих полномочий» были претворены в жизнь. Год назад Пленум Верховного Суда РФ указал, что: во-первых прокуроры стали неприкасаемы, неподсудны и ненаказуемы, а потому, вопреки прямому указанию процессуального Закона, не подлежат обжалованию в порядке статьи 125 УПК РФ решения и действия (бездействие) прокурора, осуществляющего надзор за процессуальной деятельностью органов дознания и органов предварительного следствия. Во-

вторых слова «о производстве выплат или возврате имущества реабилитированному» исключили. В стране, где тюрьмы и зоны оказались забиты и переполнены осужденными к значительным срокам лишения свободы буквально за кражу батона хлеба, трех куриц или банки варенья, а население страны приобрело устойчивые привычки к тюремным понятиям и судимости, где зонковский шансон и сериалы про перманентно пьяных сотрудников органов внутренних дел составляют самую большую часть культурного пласта, где для многих сотрудников органов внутренних дел отбить человеческому существу внутренности, сломать ему руку, голову, или представление о мире, что переносится гражданами куда тяжелее, чем та же рука, поставить в ситуацию, из которой человек выйдет моральным трупом - ежедневная рутина, где отдельные сотрудники органов внутренних дел гораздо страшнее, чем кажутся со стороны и вполне реальна ситуация, что человек просто исчезнет, вступив на свою беду в случайный контакт с органами и вновь перешагнет порог своего дома через несколько лет, без денег, без половины зубов, но с туберкулезом и отбитыми почками и с несколько изменившимся мнением о предмете данной статьи, ничего «такого» не сделав, не будучи даже всерьез подозреваемым в чем-то нехорошем, - «так получилось», - в этой стране не то что вопросы выплат за незаконно отсиженные в тюрьме годы, но и вопросы возврата отнятого отдельными работниками органов предварительного следствия имущества оказались неактуальными.

Настолько неактуальными для Властей, что 05 октября 2017 года Судьи Конституционного Суда России путем исключения из общего правила о том, что позицию заявителя могут выразить только три его представителя, дали заявителю возможность самому выступить с трибуны Конституционного Суда. Заявитель отметил, что гражданин России, находящийся в «состоянии репрессии» со стороны государства на протяжении десятка лет, вообще не должен появляться на трибуне Конституционного суда. «Мы живем в самой лучшей стране с самыми лучшими законами. Я потерял все». Он заявил, что не просит от государства чего-то сверхъестественного – только Правосудия и указал на тяжесть своего положения. Он являлся фигурантом уголовного дела – из-за этого у него нет возможности устроиться на работу, открыть расчетный счет в банке для ведения предпринимательской деятельности. Он вынужден выживать как может. Все его имущество, которое еще осталось, описано приставами, а коллекторы не перестают донимать его и его родителей, и в такой ситуации находятся тысячи реабилитированных по всей России.

При таких обстоятельствах в вопросах обжалования Постановлений о возбуждении уголовного дела и о прекращении уголовного дела представляется целесообразным сделать исключения из нормы статьи 4 УПК РФ, устанавливающей, что при производстве по уголовному делу применяется уголовно-процессуальный закон, действующий во время производства соответствующего процессуального действия или принятия процессуального решения. В этих вопросах предлагается не изобретать нового, а вернуться к нормам первого УПК

РСФСР, принятого 25 мая 1922 года¹. В нем вопрос о прекращении или приостановлении уголовного дела разрешался следующим путем: следователь постановление вместе с уголовным делом направлял в Суд. Суд рассматривал дело и выносил либо определение о прекращении дела, либо возвращал дело следователю с конкретными указаниями. Уголовное преследование могло быть возобновлено не иначе, как Судом. Правом на обжалование вынесенного постановления Суда обладал только прокурор в надзорной инстанции, что исключало действия известных правоприменителей, которые «использовали нестандартный ход, позволивший обойти несовершенный (! – по прокурорскому (!) мнению) закон».

Список использованных источников

1. «Конституция Российской Федерации» (электронный ресурс)
URL: <http://www.constitution.ru/>.
2. «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ». «Российская газета», N 249, 22.12.2001.
3. "Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР" (электронный ресурс)
URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_3275/.
4. «Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР» «СУ РСФСР», 1923, № 7, ст.106, «Известия ВЦИК», № 37, 18.02.1923.
5. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. N 197-ФЗ, «Российская газета», N 2868, 31.12.2001.
6. Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», «Российская газета», N 5654, 09.12.2011.
7. Закон от 26 июня 1992 года N 3132-I «О статусе судей в Российской Федерации», «Российская газета», 29.07.1992.
8. Постановление Конституционного Суда РФ от 23.03.1999 N 5-П (электронный ресурс) URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22704/.
9. Особое мнение Судьи Конституционного Суда РФ Т.Г.Морщаковой (электронный ресурс) URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22704/
10. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 10 февраля 2009 г. N 1 «Российская газета», N 4851, 18.02.2009.
11. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24 мая 2016 г. N 23 «Российская газета», N 6985, 01.06.2016.
12. Приказ МВД РФ от 7.11 2011 г. N 1121 «Российская газета», N 5675, 11.01.2012.
12. «Незаконно осужденные требуют права на реабилитацию» «Коммерсант» 06.10.2017.

¹. «Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР» «СУ РСФСР», 1923, № 7, ст.106, «Известия ВЦИК», № 37, 18.02.1923.

Методы управления проблемной задолженностью российских банков в современных условиях (на примере ПАО «Сбербанк России»)

Аннотация. В настоящее время управление проблемной задолженностью является одним из наиболее значимых аспектов банковской деятельности. В статье рассмотрены существующие методы работы с проблемной задолженностью российских банков, а именно: самостоятельная работа банка, передача долга коллекторским агентствам, продажа третьим лицам и списание проблемной задолженности. Проведен сравнительный анализ эффективности данных методов, выявлены их преимущества и недостатки. Выделен наиболее оптимальный способ управления проблемной задолженностью.

Ключевые слова: коммерческий банк, кредитный портфель, просроченная задолженность, проблемная задолженность, методы работы с просроченной задолженностью, коллекторское агентство.

Кредитование стоит во главе функционирования любого коммерческого банка, поэтому для любого банка наиболее важным является грамотное управление кредитным портфелем. В связи с увеличившимися объемами кредитования корпоративных клиентов, малого бизнеса и розничной сферы, растет доля просроченной задолженности в банковских структурах, которая в последствии вполне может перерасти в проблемную. Следовательно, банки вынуждены уделять большое внимание работе с просроченной задолженностью, вырабатывать новые способы и механизмы ее выявления, создавать отдельные подразделения, готовые проводить эффективный мониторинг и бороться с указанной задолженностью.

От правильности выбора метода работы с «проблемными» активами зависит не только успешность разрешения отдельной конфликтной ситуации, но и стабильность и репутация самого банка. Каждый банк выбирает свои пути решения проблемной задолженности согласно политике, проводимой внутри организации. А также, для определения особенностей формирования кредитного портфеля банк проводит анализ, при выполнении которого выявляется доля проблемных кредитов в общей массе займов, величина просроченной задолженности, и ее динамика, что позволяет определить качество кредитного портфеля.

Проведем анализ кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» (см. таблицу 1).

¹ *Измайлова Анастасия Юрьевна* - студентка четвертого курса, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

В 2016 году по отношению к 2014 году сильно возрос объем просроченных ссуд по таким категориям кредитования, как: ипотечное кредитование, автокредитование, кредитным карты и овердрафты.

Таблица 1.

Динамика объема просроченных ссуд в кредитном портфеле
ПАО «Сбербанк России» по категориям клиентов
за период 2014-2016 гг., млрд.руб. [5]

Показатели	2014		2015		2016		Темп прироста просроченных ссуд 2016г. к 2014г., в %
	Непросроченные ссуды	Просроченные ссуды	Непросроченные ссуды	Просроченные ссуды	Непросроченные ссуды	Просроченные ссуды	
Кредиты корпоративным клиентам, всего, в том числе:	13778,8	734,8	14958,7	1007,6	13633,0	795,3	8,2
Коммерческое кредитование юридических лиц	9 026,5	512,6	10 368,0	727,3	9 916,0	570,0	11,2
Специализированное кредитование юридических лиц	4 752,3	222,2	4 590,7	280,3	3 717,0	225,3	1,4
Кредиты физическим лицам, всего, в том числе:	4847,3	360,3	4965,6	430,2	5031,7	377,9	4,9
Жилищное кредитование	2 269,8	98,9	2 554,6	123,5	2 750,9	121,2	22,5
Потребительские и прочие ссуды	1 868,3	171,9	1 681,8	192,6	1 574,1	153,6	-10,6
Кредитные карты и овердрафты	538,8	75,5	587,2	96,1	586,9	86,6	14,7
Автокредитование	170,4	14,0	142,0	18,0	119,8	16,5	17,9
Итого кредитов:	18 626,1	1 095,1	19 924,3	1 437,8	18 664,7	1 173,2	7,1

Рассчитано на основе данных консолидированной финансовой отчетности ПАО «Сбербанк России» за период 2014-2016 гг. URL: <http://www.sberbank.ru>

В итоге, прирост объема просроченных ссуд в 2016 году, по отношению к 2014 году, составил 7,1%.

Проанализируем просроченные ссуды по срокам задержки платежа (таблица 2).

Таблица 2.

Динамика просроченных ссуд ПАО «Сбербанк России» по срокам задержки платежа за период 2014-2016 гг., млрд.руб. [5]

Показатели	2014	2015	2016	Темп прироста 2016г. к 2014г., в %
Непросроченные ссуды	18 626,10	19 924,30	18 664,70	0,2
Ссуды с задержкой платежа на срок до 30 дней	347,80	264,50	214,60	-38,3
Ссуды с задержкой платежа на срок от 31 до 60 дней	77,60	111,90	70,40	-9,3
Ссуды с задержкой платежа на срок от 61 до 90 дней	69,40	68,30	59,80	-13,8
Ссуды с задержкой платежа на срок от 91 до 180 дней	93,50	148,80	72,10	-22,9
Ссуды с задержкой платежа на срок свыше 180 дней	506,80	844,30	756,30	49,2
Итого кредитов:	19 721,20	21 362,10	19 837,90	0,6

Рассчитано на основе данных консолидированной финансовой отчетности ПАО «Сбербанк России» за период 2014-2016 гг. URL: <http://www.sberbank.ru>.

Темп прироста в 2016 году, по отношению к 2014 году, по таким категориям просроченных ссуд, как: ссуды с задержкой платежа на срок до 30 дней, ссуды с задержкой платежа на срок от 31 до 60 дней, ссуды с задержкой платежа на срок от 61 до 90 дней и ссуды с задержкой платежа на срок от 91 до 180 дней показал отрицательную динамику. Однако объем просроченных ссуд с задержкой платежа на срок свыше 180 дней по сравнению с 2014 годом увеличился на 49,2% млрд.руб.

Таким образом, для ПАО «Сбербанк России» - крупнейшего банка Российской Федерации, кредитный портфель которого на 1 января 2016 года соответствовал 38,7% всех выданных кредитов населению проблема сохранения и роста объема просроченных ссуд, а в особенности ссуд с задержкой платежа свыше 180 дней является актуальной.

Существует несколько методов управления проблемной задолженностью:

1. Самостоятельная работа банка по возврату проблемной задолженности.
2. Совместная работа с коллекторскими агентствами.
3. Продажа портфеля проблемной задолженности третьим лицам.
4. Списание проблемной задолженности.

Самостоятельная работа по возврату проблемной задолженности пока остается для российских банков самым распространенным методом управления проблемной задолженностью. Однако данный метод требует от банка значи-

тельных организационных и материальных затрат: затраты на автоматизацию банковской деятельности, затраты на содержание штата квалифицированных сотрудников, расходы на покрытие судебных и прочих издержек по взысканию и реализации имущества.

Стандартная процедура самостоятельного возврата банком проблемной задолженности выглядит следующим образом:

1. Сотрудник кредитного подразделения напоминает заёмщику о вовремя не погашенном платеже по кредиту посредством звонка по телефону или СМС-сообщения.

2. Через несколько дней, в случае непогашения долга, заёмщику и поручителю отправляют письма с уведомлением о нарушении условий кредитного договора и предупреждением о праве банка требования возврата полной суммы задолженности (кредит переходит в разряд проблемных после 90 дней просроченной по нему задолженности).

3. В случае невозврата просроченного кредита, с целью его погашения подключаются сотрудники специальных подразделений банка по работе с проблемной задолженностью.

4. По истечении 6 месяцев после возникновения просроченной задолженности, банки обращаются в суд с иском на заёмщика, требуя полного погашения кредита.

Следующим вариантом работы с проблемной задолженностью является совместная работа банков с коллекторскими агентствами.

Предоставление коллекторских услуг по агентскому соглашению предполагает заключение между банком и коллекторским агентством договора, на основании которого коллекторы проводят работу с должниками по поручению банка. В качестве вознаграждения за услуги по взысканию, с банка взимается комиссия — определённый процент от суммы возвращенного долга. Размер комиссии колеблется от 10 до 50 % и зависит от нескольких факторов, например, от перечня услуг, предоставляемых коллекторским агентством: занимается ли оно досудебным и судебным взысканием либо работает только по внесудебному взысканию задолженности [4].

В действующем Российском законодательстве работу коллекторов регулирует ФЗ от 3 июля 2016 г. № 230-ФЗ «О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» [1]. Этим законом устанавливаются правовые основы деятельности по возврату просроченной задолженности граждан. Так, коллектору запрещено звонить должнику чаще 1 раза в сутки, 2 раз в неделю и 8 раз в месяц. Личные встречи могут проводиться не более 1 раза в неделю. Не допускается общение с должником ночью - с 22.00 до 8.00 в будни и с 20.00 до 9.00 в выходные. Звонки должны быть с фиксированных номеров, а не с закрытых. Нельзя применять физическую силу, угрожать, причинять вред здоровью и имуществу, оказывать психологическое давление, вводить в заблуждение. Введен запрет на взаимодействие взыскателей

долгов с недееспособными лицами, а также с находящимися на лечении в больницах, инвалидами первой группы, несовершеннолетними.

Также согласно новым требованиям законодательства, попасть в число коллекторов могут только те организации, которые будут соответствовать предъявляемым требованиям о величине уставного капитала, трудовом стаже и деловой репутации руководителя.

Следующий метод управления проблемной задолженностью связан с продажей проблемных долгов третьим лицам. Данный метод является общепринятой практикой во всех странах, а в последнее время он начинает использоваться и в России. Регулирование этого вопроса освещено в главе 24 ГК РФ «Перемена лиц в обязательстве»

Еще одним вариантом освобождения баланса банка от неработающей задолженности является списание проблемной задолженности. К нему обычно прибегают в крайних мерах, когда нет надежды на получение эффекта от попыток взыскания задолженности либо проведение мероприятий по взысканию долга нерентабельно (при мелких суммах кредитов затраты на поиск заёмщика могут иногда превышать сумму задолженности). Согласно Главе 8 Положения ЦБ РФ №590-П [2], банки имеют право списывать задолженность, признанную безнадежной, за счёт сформированных под неё резервов.

Проанализируем вышеописанные методы управления проблемной задолженностью путем сравнения их преимуществ и недостатков в таблице 3.

Таблица 3.

Преимущества и недостатки различных методов управления проблемной задолженностью [3]

Методы работы с проблемными кредитами	Преимущества	Недостатки
Самостоятельная работа банка по возвращению проблемной задолженностью	Отсутствие расходов на оплату работ коллекторских компаний и дисконта при продаже	1. Расходы средств банка и времени штатных сотрудников при отсутствии гарантии возвращения средств. 2. Необходимость формирования 51-100 % резерва на возможные потери по ссуде. 3. Негативное влияние проблемной задолженности на качество кредитного портфеля.

<p>Заключение с коллекторской компанией соглашения относительно агентского обслуживания портфеля</p>	<p>1. Отсутствие затрат времени на работу с проблемными ссудами предоставляет возможность банку сосредоточиться на прибыльных операциях. 2. Финансовые расходы на возвращение проблемной задолженности возникают только при условии возврата задолженности</p>	<p>Расходы на уплату комиссии коллекторскому агентству (в процентах от объёма возвращенной задолженности)</p>
<p>Уступка права требования (продажа проблемной задолженности третьим лицам), в том числе передача портфеля ПИФу</p>	<p>1. Отсутствие затрат средств и времени на работу с проблемными ссудами предоставляет возможность банку сосредоточиться на прибыльных операциях. 2. Снятие с банка ответственности за возвращение задолженности и, таким образом, избежание конфликта с должником 3. Улучшение качества портфеля за счёт передачи права требования третьим лицам. 4. Оптимизация налогообложения (при передаче долгов на ПИФ)</p>	<p>Потеря части портфеля за счёт продажи с дисконтом.</p>
<p>Списание безнадежных кредитов</p>	<p>1. Отсутствие затрат средств и времени на работу с проблемными ссудами предоставляет возможность банку сосредоточиться на прибыльных операциях. 2. Улучшение качества кредитного портфеля за счёт списания проблемной задолженности.</p>	<p>1. Необходимость формирования 100 % резервов на возможные потери. 2. Затраты на налоги. Поскольку для заёмщика списанный кредит — это доход, банк как налоговый агент должен списать с этой суммы налог на доходы физических лиц и заплатить налог на прибыль (из суммы высвободившихся резервов)</p>

Таким образом, в настоящее время наиболее эффективными и распространенными на данный момент методами являются самостоятельное управление проблемной задолженностью либо продажа кредитных портфелей коллекторским и факторинговым компаниям. Большинство банков используют несколько методов: на ранних стадиях самостоятельно работают с проблемной задолженностью, а на более поздних - передают её на аутсорсинг, коллекторским компаниям либо продают. Для совершенствования самостоятельного управления необходимо создание управляющей компании по работе с про-

блемными долгами: либо отдельной структуры по сбору проблемных кредитов, например, дочерней компании или создание отдела в банковской структуре.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 03.07.16 г. №230-ФЗ «О защите прав и законных интересов физических лиц при осуществлении деятельности по возврату просроченной задолженности и о внесении изменений в Федеральный закон "О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» // Собрание законодательства Российской Федерации. 04.07.2016. №27 (часть I) ст. 4163.

2. Положение Банка России от 28.06.17 г. №590-П «О порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери по ссудам, ссудной и приравненной к ней задолженности» // Вестник Банка России. 04.08.2017. №65-66.

3. Потапейко Д.А. Методы совершенствования работы банков с проблемными кредитами // Современные научные исследования и инновации. 2015. №12.

4. Фурзикова Е.Г. Оценка эффективности работы методов управления проблемными потребительскими кредитами в коммерческом банке // Фундаментальные исследования. 2013. №1-2.

5. Официальный сайт ПАО «Сбербанк России»: URL: <http://www.sberbank.ru>.

Кондратенко А. С.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Динамика, проблемы и тенденции российского авторынка

Аннотация. В статье представлен обзор российского рынка автомобилей. Произведен анализ рынка, включающий его динамику, проблемы и тенденции. Отмечается, что в 2017г. рынок показал устойчивый рост после долгого спада. Сформулированы основные проблемы российских производителей. Показаны лидеры среди московских автосалонов. Обозначены условия для успешного бизнеса автодилеров.

Ключевые слова: рынок легковых автомобилей, сильные и слабые позиции российского автопрома, импорт автомобилей, тенденции авторынка, проблемы авторынка, рейтинг самых продаваемых моделей, рейтинги автомобильных брендов, лидеры среди автосалонов Москвы.

В первом полугодии 2017 г. продажи новых легковых автомобилей в России достигли 665 тыс. шт., увеличившись на 7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, когда было продано 623 тыс. шт. [1].

¹ Кондратенко Александр Сергеевич- студент второго курса магистратуры, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Продажи российских автопроизводителей выросли на 8%, чему способствовал рост спроса на легковые автомобили Lada, и, в частности, на модели Lada Vesta и Lada XRAY, продажи которых в первом полугодии 2017 г. увеличились на 51% и 92% соответственно. Продажи UAZ упали на 29% из-за существенного снижения спроса на модели Patriot и Hunter.

Прирост продаж иномарок российского производства оказался выше среднеотраслевого уровня и составил 16%. По состоянию на первое полугодие 2017 г. около 62% всех продаж новых легковых автомобилей пришлось именно на данный сегмент. Усилению позиций и конкурентоспособности иномарок российского производства во многом способствовали различные программы господдержки.

Доля импорта в совокупных продажах в первом полугодии 2017 г. составила около 17% (против 22% в первом полугодии 2016 г.). Несмотря на значительное укрепление рубля за период, количество импортированных автомобилей в количественном выражении упало.

Как следует из таблицы 1, рынок продемонстрировал прирост как в натуральном, так и в стоимостном выражении.

Таблица 1.

Показатели продаж легковых а/м в первом полугодии 2017г.

Категории легковых а/м (без Icy)	Продажи*			
	тыс. шт.	Изменения к 2016г.	млрд руб.	Изменения к 2016г.
Отечественные бренды	144	8%	83	8%
Иномарки российского производства	410	16%	485	20%
Импортные новые автомобили	111	- 18%	321	- 12%
Всего:	665	7%	889	5%

*По отгрузкам легковых автомобилей

Источники: Автостат, Федеральная таможенная служба РФ, анализ PwC.

Лидерство на рынке традиционно удерживают бренды с обновленным модельным рядом.

Отмечаются ключевые тенденции на российском рынке легковых автомобилей в первом полугодии 2017 г.:

1) отечественный бренд Lada сохраняет лидирующую позицию на рынке и демонстрирует увеличение продаж, при этом рост обеспечен исключительно за счет прироста продаж автомобилей Lada Vesta и Lada XRAY. Структура продаж автомобилей бренда Lada сместилась в пользу новых моделей Lada Vesta и Lada XRAY, на которые в совокупности пришлось 37% всех продаж бренда в первом полугодии 2017 г. Они оказались единственными моделями во всей линейке моделей Lada, по которым наблюдался прирост продаж. Можно предположить, что позиции Lada Vesta будут укрепляться в дальнейшем за счет недавно представленных универсалов Vesta SW и SW Cross, которые расширили семейство данной модели;

2) Datsun является лидером по приросту продаж среди топ-15 автопроизводителей, однако пока существенно уступает по объему продаж своим ближайшим конкурентам. Прирост продаж на уровне 32% отчасти объясняется достаточно низкой базой прошлого года, а также увеличением объема продаж модели on-DO за счет расширения линейки модификаций модели;

3) изменение доли рынка легковых автомобилей по некоторым брендам приведено в таблице 2.

Таблица 2.

Изменение доли рынка легковых автомобилей по некоторым брендам

Бренд	Рыночная доля 1П 2016 г., %	Рыночная доля 1П 2017 г., %	Изменение доли рынка
Lada	19,5%	20,4%	↑
KIA	11,2%	12,8%	↑
Hyundai	10,2%	10,5%	↑
Renault	8,3%	9,1%	↑
Toyota	7,0%	6,5%	↓
Volkswagen	5,4%	6,0%	↑
Nissan	5,8%	5,3%	↓
Skoda	4,3%	4,3%	=
Ford	2,9%	2,8%	↓
Mercedes-Benz	3,0%	2,6%	↓
Chevrolet	2,4%	2,2%	↓
BMW	2,3%	2,2%	↓
Mazda	1,5%	1,7%	↑
Datsun	1,3%	1,6%	↑
Lexus	1,8%	1,6%	↓

Источники: АЕБ, анализ РwC

В рейтинге самых продаваемых моделей сменился лидер: Hyundai Solaris уступил место KIA Rio. KIA Rio лидировала по объему продаж на протяжении пяти месяцев 2017 г. и по итогам первого полугодия показала рост на 17% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Самым популярным классом автомобилей по объему продаж стал сегмент SUV. С небольшим перевесом сегмент кроссоверов и внедорожников обошел по объему продаж класс В, и достиг рыночной доли в 41%. Этому способствовал выход на рынок ряда успешных моделей (например, таких как Hyundai Creta, Lada XRAY, Renault Kaptur). Кроме того, росту продаж наиболее популярных моделей SUV способствовало увеличение ценового барьера по льготным автокредитам с 1,15 млн руб. до 1,45 млн руб.

Продажи автомобилей премиальных брендов показывают отрицательную динамику на уровне минус 5% в первом полугодии 2017 г. по сравнению с аналогичным периодом 2016 г. Среди этих брендов: Mercedes-Benz, Lexus, Audi, Land Rover и Porsche. При этом прирост продаж наблюдался у BMW, Volvo, Infiniti, Jaguar, Jeep, Cadillac и Mini.

Отмечается, что уход General Motors с российского авторынка - это, скорее всего, не только экономическое, но отчасти и политическое решение. При этом политическая подоплека этого ухода экспертами не раскрывается [2].

Учитывая нестабильность российского авторынка, многие дилеры все же предпочли снизить количество заказов во избежание затоваривания. Однако на

фоне укрепления рубля и постепенной реализации отложенного спроса возник дефицит наиболее востребованных автомобилей. В перспективе ближайших месяцев следует ожидать роста спроса на автомобили нижнего и среднего ценовых сегментов.

В 2017 г. был утвержден проект «Стратегии развития автомобильной промышленности РФ на период до 2025г.», в котором была сформулирована задача по более активному вовлечению игроков российского авторынка в глобальную цепочку поставок.

Эксперты отмечают следующие тенденции для российского автопрома в свете основных направлений проекта «Стратегии развития автомобильной промышленности».

1. Развитие технологий и инновационных компетенций.

Одними из глобальных трендов, которые обладают наибольшим потенциалом влияния на развитие российской автомобильной отрасли, являются электромобили, самоуправляемые автомобили, ТС с сетевыми возможностями, автомобили на газомоторном топливе. Государство готово оказать поддержку соответствующим проектам в России, в т.ч. в вопросах софинансирования.

2. Сохранение привлекательности производства в стране.

Планируется обеспечить стабильный внутренний спрос за счет восстановления покупательной способности населения, укрепления курса рубля, восстановления реализации инфраструктурных и строительных проектов и реализации немонетарных мер стимулирования спроса. К 2025 г. ожидается рост объема производства почти в 2 раза по сравнению с 2016 г. до уровня 2,5 млн автомобилей (включая пассажирские автомобили, LCV, грузовые автомобили и автобусы).

3. Повышение локализации производства и развитие отрасли автокомпонентов.

Для сохранения конкурентоспособной себестоимости к 2025 г. планируется увеличить уровень локализации до 70–80% для разных сегментов транспорта, а также стимулировать развитие производства автокомпонентов на российском рынке.

4. Унификация платформ и концентрация производства.

Для достижения экономии от масштаба необходима концентрация производства, поэтому в рамках Стратегии планируется сокращение существующих платформ до 6–8 «основных». Это позволит существенно снизить затраты на производство. Ожидается, что для производителей крупных платформ будет действовать режим наибольшего благоприятствования.

5. Повышение объемов экспорта.

К 2025 г. ожидается увеличение экспорта в 4 раза по сравнению с итогами 2016 г. до 311 тыс. шт. Достижению данного результата будут способствовать заключение соглашений о свободной торговле, развитие дистрибуторских сетей и партнерств, постепенное вовлечение российских производителей в глобальную цепочку поставок, конкурентоспособная себестоимость.

Самая главная проблема российских производителей: устаревшие продукты, не эффективна система организации производства и слабая компонентная база [3].

При рассмотрении критериев оценки автосалонов экспертами, учитываются несколько важных моментов [4]:

1) ассортимент моделей. Важно, насколько много моделей есть в наличии, по каким автомобилям предусмотрен тест-драйв. Насколько долго придется ждать автомобиль с завода, если нужной модификации нет в наличии. Какие условия договора предлагаются в случае предзаказа, фиксируется ли цена на время поставки. Всё это важные моменты, не обратив внимания на которые, впоследствии можно попасть в неприятную ситуацию;

2) условия кредитования. Этим интересуются большинство тех, кто берет автомобиль в кредит. У многих салонов есть собственные выгодные условия, которые отличаются от стандартных банковских продуктов;

3) уровень работы персонала. Покупатели оценивают, насколько грамотно и достоверно предоставляется информация. Порой менеджеры не могут ответить даже на элементарные вопросы. Иногда умалчиваются или обходятся стороной некоторые спорные факты;

4) показатели гарантии и сервиса. Добросовестность компании в случае обнаружения брака или поломки имеет важное значение при выборе автосалона. Обычно до совершения покупки все продавцы предельно вежливы и внимательны по отношению к клиентам. Но, получив деньги, уже не так рьяно исполняют свои обязанности по договору. Разумеется, покупатели стараются не обращаться в салоны с негативной в этом отношении репутацией;

5) дополнительные услуги. Обычно это помощь в оформлении документации, сопровождение сделки, страхование. Наличие дополнительного сервиса является преимуществом в случае, конечно, если он не навязывается покупателю.

Автодилеры вынуждены выстраивать маркетинг в условиях массы ограничений:

- невозможность изменять характеристики автомобиля;
- жесткие ограничения от производителей (цены, скидки, бонусы, сайты, брендинг на всех уровнях);
- недоверие людей к рынку продажи авто в целом;
- январь-февраль — резкий спад продаж каждый год, до и сразу после — ажиотаж;
- агрессивный заработок на дополнительном оборудовании и сервисе (особенно постгарантийном);
- в рекламе нельзя использовать несогласованные номера.

Лидерами среди московских автосалонов эксперты называют: Рольф Центр, Major City Новая Рига, Автомир Москва, АвтоСпецЦентр, Фаворит Моторс, Дженсер и др.

Выводы:

1. В российской экономике наблюдаются позитивные изменения по ряду ключевых показателей, которые, однако, остаются на достаточно низком уровне.

2. На фоне оживления экономики российский автомобильный рынок после четырех лет падения продемонстрировал рост на уровне 7% в первом полугодии 2017 г. По итогам 2017 г. прогнозируется рост рынка легковых автомобилей на уровне 7% в базовом сценарии и 11% в оптимистическом. Реализация сценария будет зависеть от экономической конъюнктуры рынка во втором полугодии 2017 г.

3. Лидерство на рынке традиционно удерживают бренды с обновленным модельным рядом. При этом автомобили из бюджетного и среднего сегментов наращивают продажи, тогда как продажи в премиальном сегменте снижаются.

4. В 2017 г. был утвержден проект «Стратегии развития автомобильной промышленности РФ на период до 2025 г.», в котором была сформулирована задача по более активному вовлечению игроков российского авторынка в глобальную цепочку поставок.

5. Уход General Motors — скорее всего, не только экономическое, но отчасти и политическое решение.

6. Сложнее всего придется региональным дилерам, особенно с такими марками, по которым резко падают продажи.

7. В последние годы большинство дилеров уделяли больше внимания обслуживанию клиентов, в том числе и послепродажному. Также многие бренды и дилеры стали самостоятельно развивать продажи подержанных автомобилей. Три составляющие сегодняшнего автомобильного бизнеса — это продажи новых автомобилей, сервисное обслуживание и продажа подержанных машин.

8. Самая главная проблема российских производителей: устаревшие продукты, не эффективна система организации производства и слабая компонентная база.

9. Основными показателями успешной работы автосалонов являются: ассортимент моделей, условия кредитования, уровень работы персонала, показатели гарантии и сервиса, дополнительные услуги.

10. Маркетинг автодилеров требует более креативных подходов.

Список использованных источников

1. Обзор рынка легковых автомобилей в России. URL: https://www.pwc.ru/ru/publications/Automotive-report_Final_RUS_3-4.pdf.

2. Что происходит с авторынком в России. URL: <https://secretmag.ru/trends/tendencies/auto.htm>.

3. Методы государственного регулирования автомобильного рынка России. URL: https://revolution.allbest.ru/economy/00633711_0.html.

4. Лучшие автомобильные салоны России. URL: <http://rating-avto.ru/raznoe/luchshie-avtosalonyi-rossii.html>.

Задержание несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) и избрание ему меры пресечения

Аннотация. В данной статье затронута тема задержания несовершеннолетних подозреваемых (обвиняемых) и избрание им меры пресечения. Необходимость особого подхода к несовершеннолетним подозреваемым (обвиняемым) закреплена в Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации в отдельных его нормах. На стадии возбуждения уголовного дела необходимо учитывать возрастные особенности несовершеннолетних лиц, что выступает в качестве дополнительной гарантии соблюдения правового статуса несовершеннолетнего подозреваемого.

Ключевые слова: несовершеннолетние, задержание несовершеннолетних, подозреваемый (обвиняемый), мера пресечения, административное задержание, уголовное задержание, УПК РФ.

Задержание несовершеннолетнего по подозрению в совершении преступления и применение к несовершеннолетнему подозреваемому, обвиняемому меры пресечения осуществляется по общим правилам, установленным УПК РФ.

Применительно к заключению под стражу несовершеннолетнего подозреваемого и обвиняемого в качестве меры пресечения ст. 108 УПК РФ устанавливает, что данная мера пресечения может быть применена к названным лицам в случае совершения ими тяжкого или особо тяжкого преступления. В исключительных случаях возможно заключение под стражу несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого в совершении преступления средней тяжести. Для задержания несовершеннолетнего по подозрению в совершении преступления закон подобного ограничения не предусматривает.

Применение к несовершеннолетнему подозреваемому (обвиняемому) уголовно-процессуальных мер принуждения имеет свою специфику, наличие которой предопределяется, прежде всего, самим правовым статусом несовершеннолетнего лица, а также совокупностью уголовных и уголовно-процессуальных норм, регламентирующих особенности производства по делам несовершеннолетних и назначения наказания.

При задержании и избрании мер пресечения в отношении несовершеннолетних необходимо обращать внимание на нижеследующее.

Задержание подозреваемого - мера процессуального принуждения, применяемая органом дознания, дознавателем, следователем или прокурором на срок не более 48 часов с момента фактического лишения свободы передвиже-

¹ *Кондратенкова Марина Валерьевна* - студентка второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

ния лица, подозреваемого в совершении преступления. Задержание осуществляется только по возбужденному уголовному делу.

Несовершеннолетний, подозреваемый в совершении преступления, может быть задержан при наличии следующих установленных законом оснований:¹

1. Если, он, застигнут при совершении преступления.

2. Если, он, застигнут непосредственно после совершения преступления.

3. Если, потерпевшие или очевидцы указали на данное лицо как на совершившее преступление.

4. Когда на несовершеннолетнем лице, подозреваемом в совершении преступления, или на его одежде, при нем или в его жилище будут обнаружены явные следы преступления.

При наличии иных данных, дающих основание подозревать лицо в совершении преступления, оно может быть задержано, если:

1. Пытался скрыться.

2. Не имеет постоянного места жительства.

3. Не установлена его личность.

4. Если прокурором, а также следователем (дознавателем) с согласия прокурора в суд направлено ходатайство об избрании в отношении него меры пресечения в виде заключения под стражу (ст.91 УПК РФ).

Принимая во внимание, что в соответствии с ч.1 ст. 91 УПК РФ, лицо может быть задержано только по подозрению в совершении преступления, за которое может быть назначено наказание в виде лишения свободы, при задержании несовершеннолетнего лица необходимо иметь в виду следующее:²

1. Совершеннолетним, совершившим преступления в возрасте до 16 лет, наказание в виде лишения свободы (в том числе и с применением ст.73 УК РФ) не назначается, если ими совершено преступление небольшой или средней тяжести впервые, а также всем остальным несовершеннолетним, совершившим преступления небольшой тяжести впервые (ч. 6 ст. 88 УК РФ).³

2. Порядок рассматриваемого уголовно-процессуального задержания закреплен в ст. 92 УПК РФ:⁴

3. После доставления подозреваемого в орган дознания или к следователю в срок не более 3 часов должен быть составлен протокол задержания, в котором делается отметка о том, что подозреваемому разъяснены права, предусмотренные статьей 46 настоящего Кодекса:

3.1. В случае, если защитник участвует в производстве по уголовному делу с момента фактического задержания подозреваемого, его участие в составлении протокола задержания обязательно.

¹ "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017) ст. 108.

² "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017) ч. 1 ст. 91.

³ "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) ст. 73, ч. 6 ст. 88.

⁴ "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017) ст. 92, ст. 46, ст. 189, ст. 190.

4. В протоколе указываются дата и время составления протокола, дата, время, место, основания и мотивы задержания подозреваемого, результаты его личного обыска и другие обстоятельства его задержания. Протокол задержания подписывается лицом, его составившим, и подозреваемым.

5. О произведенном задержании орган дознания, дознаватель или следователь обязан сообщить прокурору в письменном виде в течение 12 часов с момента задержания подозреваемого.

6. Подозреваемый должен быть допрошен в соответствии с требованиями части второй статьи 46, статей 189 и 190 настоящего Кодекса. До начала допроса подозреваемому по его просьбе обеспечивается свидание с защитником наедине и конфиденциально. В случае необходимости производства процессуальных действий, с участием подозреваемого продолжительность свидания свыше 2 часов может быть ограничена дознавателем, следователем с обязательным предварительным уведомлением об этом подозреваемого и его защитника. В любом случае продолжительность свидания не может быть менее 2 часов.

Исходя из ее содержания, данный порядок состоит из следующих действий:

1) Установления достаточных оснований, предусмотренных уголовно-процессуальным законом для задержания несовершеннолетнего.

2) Фактического задержания несовершеннолетнего по подозрению в совершении преступления.

3) Доставления его в орган дознания, следователю, прокурору.

4) Разъяснения доставленному всех прав и обязанностей несовершеннолетнего подозреваемого.

5) Личного обыска задерживаемого (при наличии оснований, предусмотренных ч. 1 ст. 182 УПК РФ).

6) Составления протокола задержания в срок не более трех часов после доставления подозреваемого в орган дознания, к дознавателю, следователю или прокурору и отражения в нем факта разъяснения прав и обязанностей подозреваемого, а также результатов его личного обыска.¹

После того как протокол задержания в соответствии со ст. 91 и 92 УПК РФ оформлен, задержание несовершеннолетнего лица, подозреваемого в совершении преступления, считается произведенным. Однако закон требует от следователя (дознавателя), который произвел задержание, помимо того:

1) Незамедлительно известить родителей, усыновителей, опекунов, попечителей несовершеннолетнего подозреваемого о его задержании.

2) Сообщить в течение двенадцати часов с момента фактического задержания прокурору о произведенном задержании в письменной форме.

3) Обеспечить участие в уголовном процессе защитника и законного представителя несовершеннолетнего подозреваемого.

¹ Глизнуца С. И. Применение мер пресечения в отношении несовершеннолетних. Автореф. дис. канд. юрид. наук. Тюмень, 2011. 23 с.

4) Допросить подозреваемого с участием защитника, законного представителя по правилам, установленным в ч. 2 ст. 46, ст.ст. 189, 190, 425 УПК РФ, с соблюдением прав, гарантированных ему законом (ст.ст. 46, 49 УПК РФ) не позднее двадцати четырех часов с момента задержания.¹

Перед допросом подозреваемого дознавателем, следователем, прокурором должно быть вынесено постановление о допуске к участию в уголовном деле законных представителей несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) и разъяснены им права, установленные ст. 426 УПК РФ.

Меры пресечения - это предусмотренные УПК РФ меры уголовно-процессуального принуждения, применяемые к обвиняемому (подозреваемому) органами предварительного расследования или судом при наличии достаточных оснований полагать, что указанное лицо скроется от дознания, следствия или суда, воспрепятствует установлению истины по делу, будет заниматься преступной деятельностью, а также для обеспечения исполнения приговора.²

При наличии фактических оснований и соблюдении обязательных условий к несовершеннолетнему лицу, подозреваемому (обвиняемому) в совершении преступления, могут быть применены следующие виды мер пресечения:

- 1) подписка о невыезде и надлежащем поведении (ст. 102 УПК РФ).
- 2) личное поручительство (ст. 103 УПК РФ).
- 3) присмотр за несовершеннолетним подозреваемым (обвиняемым) (ст. 105 УПК РФ).
- 4) залог (ст. 106 УПК РФ).
- 5) домашний арест (ст. 107 УПК РФ).
- 6) заключение под стражу (ст. 108 УПК РФ).

Применение к несовершеннолетнему меры пресечения в виде заключения под стражу возможно лишь в случае, если он подозревается или обвиняется в совершении тяжкого или особо тяжкого преступления, с обязательным указанием правовых и фактических оснований такого решения. Заключение под стражу применяется по судебному решению.

Административное задержание несовершеннолетних происходит на следующих основаниях:³

1. Совершившие общественно опасные деяния либо иные правонарушения до достижения возраста, с которого наступает уголовная или административная ответственность.

2. Совершившие правонарушения, влекущие меры административного взыскания или совершившие антиобщественные действия.

Также в ОВД могут быть доставлены безнадзорные и беспризорные, нуждающиеся в помощи государства, для последующего направления их в спе-

¹ Гуковская, Н.И. Расследование и судебное разбирательство дел о преступлениях несовершеннолетних. М.:Литресс, 1974. 345 с.

² Марковичева Е. В. Особенности избрания меры пресечения в отношении несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого// Российский следователь. 2007. № 20. С. 10 - 12.

³ Тройнина И. С. Задержание по подозрению в совершении преступления и применение мер пресечения в отношении несовершеннолетних подозреваемых, обвиняемых: вопросы теории и практики: автореф. дис. . канд. юрид. наук. Воронеж, 2013.

циализированные учреждения для несовершеннолетних, нуждающихся в социальной реабилитации, или в учреждения органов здравоохранения, в том числе:

1) Оставшиеся без попечения родителей или законных представителей, самовольно оставившие семью, ушедшие из образовательных учреждений для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, или других детских учреждений, не имеющие места жительства, места пребывания и (или) средств к существованию.

2) Заблудившиеся и подкинутые.

В соответствии со ст. 27.1 КоАП РФ в целях пресечения административного правонарушения, установления личности нарушителя, составления протокола об административном правонарушении при невозможности его составления на месте выявления административного правонарушения, обеспечения правильного и своевременного рассмотрения дела и исполнения принятого по делу постановления уполномоченное лицо вправе в пределах своих полномочий применять меры обеспечения производства по делу об административном правонарушении. В отношении несовершеннолетних такими мерами являются:¹

1. Доставка.

2. Административное задержание.

3. Личный досмотр, досмотр вещей, досмотр транспортного средства, находящихся при физическом лице.

4. Изъятие вещей и документов.

5. Отстранение от управления транспортным средством.

6. Медицинское освидетельствование на состояние опьянения.

7. Задержание транспортного средства, запрещение его эксплуатации.

8. Арест товаров, транспортных средств и иных вещей.

9. Привод.

Доставление, т.е. принудительное сопровождение физического лица в целях составления протокола осуществляется в том случае, если протокол об административном правонарушении невозможно составить на месте выявления административного правонарушения. Как правило, доставка осуществляется сотрудниками органов внутренних дел в дежурные части территориальных отделов милиции, общественные пункты охраны порядка, помещения подразделений по делам несовершеннолетних, расположенных вне помещений территориальных отделов милиции.

Административное задержание - кратковременное ограничение свободы физического лица - применяется в исключительных случаях, если это необходимо для обеспечения правильного и своевременного рассмотрения дела об административном правонарушении, исполнения постановления по делу об административном правонарушении. Об административном задержании несовершеннолетнего в обязательном порядке уведомляются его родители или иные законные представители. Несовершеннолетние, в отношении которых применено административное задержание, содержатся отдельно от взрослых.

¹ "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017) ст. 27.1

Должностные лица, осуществившие доставление или административное задержание, в случае необходимости в целях обнаружения орудий совершения либо предметов административного правонарушения проводят личный досмотр, досмотр вещей, находящихся при физическом лице. Личный досмотр производится лицом одного пола с досматриваемым в присутствии двух понятых того же пола. О личном досмотре, а также досмотре вещей, находящихся при физическом лице, составляется протокол либо делается соответствующая запись в протоколе о доставлении или в протоколе об административном задержании.

В отношении несовершеннолетнего, совершившего административное правонарушение, может быть проведено медицинское освидетельствование на состояние опьянения.

Статьей 2.3 КоАП РФ установлен возраст - 16 лет, по достижении которого лицо подлежит административной ответственности. Административный арест лиц, не достигших возраста восемнадцати лет, не допускается.

Необходимо принять во внимание, что в соответствии с ч. 4 ст. 22 Федерального закона «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних», несовершеннолетние, самовольно ушедшие из специальных учебно-воспитательных учреждений закрытого типа; совершившие общественно опасное деяние до достижения возраста, с которого наступает уголовная ответственность за это деяние; совершившие правонарушение, влекущее административную ответственность, до достижения возраста, с которого наступает административная ответственность; совершившие правонарушение, влекущее административную ответственность в случаях, если их личность не установлена, либо если они не имеют места жительства, места пребывания или не проживают на территории субъекта Российской Федерации, где ими было совершено правонарушение, либо если они проживают на территории субъекта Российской Федерации, где ими было совершено правонарушение, однако вследствие удаленности места их проживания не могут быть переданы родителям или иным законным представителям могут быть помещены в центры временного содержания для несовершеннолетних правонарушителей органов внутренних дел на срок не более 48 часов, на основании постановления руководителя органов внутренних дел или уполномоченного сотрудника органов внутренних дел, замещающих должности, перечень которых утверждается министром внутренних дел Российской Федерации.

Присмотр за несовершеннолетними подозреваемыми или обвиняемыми - является специфической мерой пресечения, применяемой только к несовершеннолетним. Сущность данной меры состоит в обеспечении родителями, опекунами, попечителями или другими заслуживающими доверия лицами, а также должностными лицами специализированного детского учреждения, в котором находится несовершеннолетний подозреваемый (обвиняемый) надлежащего поведения несовершеннолетнего. Под надлежащим поведением закон понимает: явку несовершеннолетнего обвиняемого по вызовам дознавателя, следовате-

ля, суда и не препятствие производству по уголовному делу (п. 2, 3 ст. 102 УПК).¹

Лицу (лицам), которому по постановлению дознавателя, следователя или суда передается под присмотр несовершеннолетний, разъясняется существо подозрения (обвинения), выдвинутого против несовершеннолетнего и ответственность, связанная с неисполнением обязанностей по присмотру. В случае отказа данных лиц принять на себя обязательства, предусмотренные данной мерой, решается вопрос о применении другой меры пресечения. При согласии осуществлять присмотр указанные лица дают письменное обязательство об обеспечении надлежащего поведения несовершеннолетнего. За невыполнение принятого на себя обязательства к лицам, которым несовершеннолетний был отдан под присмотр, могут быть применены меры взыскания в виде денежного взыскания в размере до 10 тыс. руб. Вопрос о наложении денежного взыскания разрешается судом в порядке, предусмотренном ст. 118 УПК.

Мера пресечения в виде заключения под стражу в отношении несовершеннолетнего обвиняемого применяется в исключительных случаях. Нахождение несовершеннолетнего в следственном изоляторе пагубно отражается не только на его физическом состоянии, но и способно нанести непоправимый урон психологическому и психическому состоянию несовершеннолетнего. Исходя из этого, законом установлены особые условия, при наличии которых к несовершеннолетнему может быть применена мера пресечения в виде заключения под стражу. Так, к несовершеннолетнему подозреваемому или обвиняемому заключение под стражу в качестве меры пресечения может быть применено в случае, если он подозревается или обвиняется в совершении тяжкого или особо тяжкого преступления.

В постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 29 октября 2009 г. № 22 "О практике применения судами мер пресечения в виде заключения под стражу, залога и домашнего ареста" подчеркивается, что судье при рассмотрении ходатайства органов предварительного следствия о применении в отношении несовершеннолетнего подозреваемого или обвиняемого меры пресечения в виде заключения под стражу следует тщательно проверять обоснованность изложенных в нем мотивов необходимости заключения несовершеннолетнего под стражу и невозможности применения иной, более мягкой, меры пресечения (п. б). В связи с этим в каждом случае, исходя из конкретных обстоятельств дела и тяжести преступления с учетом данных о личности несовершеннолетнего, а также условий его жизни и воспитания, отношений с родителями, следует обсуждать возможность отдачи его под присмотр.

Заключение под стражу несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого в совершении преступления средней тяжести, допускается в исключительных случаях, как единственно возможная в конкретных условиях, с учетом обстоятельств совершенного преступления и данных о личности, мера пресечения. В законе не содержится прямого указания на обстоятельства, наличие ко-

¹ Данилова С.И. Избрание, отмена или изменение меры пресечения в виде присмотра за несовершеннолетним подозреваемым или обвиняемым. 2012

торых следует расценивать как "исключительный случай" при разрешении вопроса о применении меры пресечения в отношении несовершеннолетнего обвиняемого.¹

Однако в ч. 1 ст. 108 УПК приводятся обстоятельства, которые закон определяет как исключительные случаи для избрания в виде меры пресечения заключения под стражу в отношении совершеннолетних и которые, следуя аналогии закона, надлежит применять при избрании данной меры в отношении несовершеннолетнего. Это случаи, когда подозреваемый или обвиняемый не имеет постоянного места жительства на территории РФ; его личность не установлена; им нарушена ранее избранная мера пресечения; он скрылся от органов предварительного расследования или от суда. При наличии одного из этих обстоятельств в отношении несовершеннолетнего обвиняемого в совершении преступления средней тяжести может быть применено заключение под стражу в качестве меры пресечения.

При этом следует учитывать, что, несмотря на наличие одного из перечисленных обстоятельств, заключение под стражу в качестве меры пресечения не может быть применено в отношении несовершеннолетнего, не достигшего 16 лет, подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления средней тяжести впервые. Обусловлено это тем, что в отношении данной категории лиц при условии совершения ими преступления средней тяжести впервые уголовное наказание в виде лишения свободы не применяется (ч. 6 ст. 88 УК). Закон не допускает применения в качестве меры пресечения заключения под стражу к несовершеннолетнему подозреваемому, обвиняемому в совершении преступления небольшой тяжести. Пленум Верховного Суда РФ указал на недопустимость применения данной меры пресечения в отношении лица, подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления небольшой тяжести, которое совершено им в возрасте до 18 лет.²

При решении вопроса об избрании в качестве меры пресечения заключения под стражу в отношении несовершеннолетнего подозреваемого или обвиняемого обязательным является участие в судебном заседании защитника, причем и в тех случаях, когда лицо обвиняется в преступлениях, одно из которых совершено им в возрасте до 18 лет, а другое - после достижения совершеннолетия. В судебном заседании вправе участвовать законный представитель несовершеннолетнего обвиняемого.

К особенностям производства по делам несовершеннолетних относится порядок ознакомления несовершеннолетнего обвиняемого с материалами уголовного дела по окончании предварительного расследования. Дознаватель, следователь вправе не предъявлять несовершеннолетнему обвиняемому для озна-

¹ Гриненко А.В. Обоснованность задержания и заключения под стражу по УПК РФ // Журнал российского права. 2003. N 9; Макаренко И. О применении меры пресечения в отношении несовершеннолетних // Уголовное право. 2007. N 2. С. 86; Соболев И.В. Судебный порядок заключения под стражу подозреваемых и обвиняемых в УПК РФ и международно-правовые стандарты // Международное уголовное право и международная юстиция. 2009. N 1.

² Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2013 N 41 (ред. от 24.05.2016) "О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста и залога"

комления все материалы уголовного дела, при наличии оснований полагать, что ознакомление несовершеннолетнего с материалами уголовного дела в полном объеме может оказать на несовершеннолетнего обвиняемого отрицательное воздействие (например: материалы, содержащие сведения о проявленной жестокости, садизме, причинении мучений потерпевшему). Постановление дознавателя, следователя о не предъявлении несовершеннолетнему обвиняемому для ознакомления материалов уголовного дела должно содержать перечень не предъявляемых материалов. Ознакомление с этими материалами законного представителя несовершеннолетнего обвиняемого в этом случае является обязательным (ч. 3 ст. 426 УПК).

В заключении хотелось бы отметить, что предварительное расследование по делам о преступлениях несовершеннолетних - сложное производство. И важное место в этом производстве законодателем отводится применению к несовершеннолетнему подозреваемому, обвиняемому мер пресечения.

В уголовно-процессуальной деятельности меры пресечения применяются довольно часто, поскольку необходимы в борьбе с наиболее общественно опасными противоправными деяниями-преступлениями. Ограничивая личную свободу обвиняемого, создавая ему препятствия для свободного передвижения и перемены места жительства, ограничивая право распоряжаться имуществом, меры пресечения призваны помочь осуществлению правосудия по уголовным делам. Также совершенствуется система меры наказаний для несовершеннолетних и несовершеннолетних, не достигших возраста наступления уголовной ответственности к моменту совершения преступления.

Список использованных источников

1. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017) ст. 27.1.

2. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) ст. 73, ч. 6 ст. 88.

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2013 N 41 (ред. от 24.05.2016) "О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста и залога".

4. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017) ст. 108.

5. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017) ч. 1 ст. 91.

6. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017) ст. 92, ст. 46, ст. 189, ст. 190.

7. Глизнуца С. И. Применение мер пресечения в отношении несовершеннолетних. Автореф. дис. канд. юрид. наук. Тюмень, 2011. 23 с.

8. Гриненко А.В. Обоснованность задержания и заключения под стражу по УПК РФ // Журнал российского права. 2003. N 9; Макаренко И. О применении меры пресечения в отношении несовершеннолетних // Уголовное право. 2007. N 2. С. 86; Соболев И.В. Судебный порядок заключения под стражу подозреваемых и обвиняемых в УПК РФ и международно-правовые стандарты // Международное уголовное право и международная юстиция. 2009. N 1.

9. Гуковская, Н.И. Расследование и судебное разбирательство дел о преступлениях несовершеннолетних. М.:Литресс, 1974. 345 с.

10. Данилова С.И. Избрание, отмена или изменение меры пресечения в виде присмотра за несовершеннолетним подозреваемым или обвиняемым 2012

11. Марковичева Е. В. Особенности избрания меры пресечения в отношении несовершеннолетнего подозреваемого, обвиняемого// Российский следователь. 2007. № 20. С. 10 - 12.

12. Тройнина И. С. Задержание по подозрению в совершении преступления и применение мер пресечения в отношении несовершеннолетних подозреваемых, обвиняемых: вопросы теории и практики: автореф. дис. канд. юрид. наук. Воронеж, 2013.

13. Сайт Информационно-правовой портал Гарант <http://base.garant.ru/12125267/>.

14. Сайт КонсультантПлюс <http://www.consultant.ru/>.

15. Статистические сведения Министерства Внутренних Дел РФ www.mvdinform.ru.

16. Уголовный Кодекс РФ <http://stykrf.ru/>.

Копорева А. Д.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Финансовое планирование на предприятии

Внутрифирменное финансовое планирование для эффективного выполнения своих задач основывается на определённом организационном обеспечении, то есть определяются субъекты планирования, взаимодействие их между собой и с другими подсистемами предприятия (учётной службой, руководителями, исполнителями и подсистемой контроля). Состав субъектов планирования зависит от масштаба предприятия. На крупных и средних предприятиях плановые функции осуществляются специальным отделом планирования, на малых сочетаются в лице руководителя или главного бухгалтера. Также от масштаба предприятия зависят такие факторы как степень децентрализации плановых процессов и порядок планирования. Общеизвестным является выделение порядка «снизу-вверх» и «сверху - вниз», наиболее эффективным считается сочетание этих методов путём многократного пересмотра и согласования

¹ Копорева Алёна Дмитриевна – студентка второго курса, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

планов.¹ Эффективность планирования в значительной степени зависит от информационной базы, в том числе информации о самом предприятии, а также его внешней среде. Основным источником информации о предприятии является бухгалтерский, налоговый и управленческий учёт и отчетность.

Потребности субъектов планирования в учётной информации находят своё отражение в таких регламентирующих работу бухгалтерии актах, как учётная политика предприятия, положение по ведению управленческого учёта, график документооборота и регламент представления отчётной информации.

На каждом предприятии формируется специфическая система финансового планирования, что определяется уникальной совокупностью её элементов в каждом хозяйствующем субъекте: характеристики типа планирования, применяемые методы и показатели, процесс и организация.

Финансовый план предприятия – это документ, отражающий объем поступления и расходования денежных средств, фиксирующий баланс доходов и направлений расходов предприятия, включая платежи в бюджет на планируемый период. Основная цель финансового планирования состоит в том, чтобы сбалансировать намечаемые расходы предприятия с финансовыми возможностями.²

К основным задачам финансового планирования относятся: обеспечение необходимыми финансовыми ресурсами производственной, инвестиционной и финансовой деятельности; определение путей эффективного вложения капитала, оценка степени рационального его использования; выявление внутрихозяйственных резервов увеличения прибыли за счёт экономного использования денежных средств; установление рациональных финансовых отношений с бюджетом, банками, контрагентами; соблюдение интересов акционеров и других инвесторов; контроль за финансовым состоянием, платежеспособностью и кредитоспособностью предприятия.

Финансовое планирование охватывает широкий спектр финансовых отношений:³ между предприятием и различными субъектами хозяйствования в процессе реализации продукции (работ, услуг) и при коммерческом кредитовании; собственниками предприятия, трудовыми коллективами и отдельными работниками при оплате труда персонала предприятия; субъектами хозяйствования и хозяйственными подразделениями внутри них при формировании и распределении централизованных фондов финансовых ресурсов, предназначенных для решения общих задач; предприятиями, объединениями и государственным бюджетом при внесении платежей в бюджет, внебюджетные фонды и получение ассигнований из бюджета; предприятиями и коммерческими банками; предприятиями и страховыми организациями.⁴

Финансовый план упорядочивает эти отношения, позволяет заранее предвидеть финансовые результаты деятельности предприятия и так организовать

¹ Бизнес-планы. Полное справочное пособие -М.,2001-С.240

² Павлова Л. Н. Финансы предприятий. – М.,2005- С.447

³ Федякина Л.Н.-Финансы организаций (предприятий)-М.,2010- С.512

⁴ Шермет А.Д., Сайфулин Р.С., Негашев Е.В. Методика финансового анализа. – М.,2000 –С.208

движение финансовых потоков, чтобы они служили достижению целей, предусмотренных стратегическим и тактическим планам. Финансовый план предприятия составляется в виде баланса доходов и расходов, а также расчетных форм для определения статей баланса. В связи с тем, что состав показателей финансового плана может быть различной степени детализации, форму финансового плана рекомендуется согласовывать с вышестоящей организацией, а также органами, куда он может предоставляться (финансовые и налоговые органы). При этом, чем детальнее раскрыты его отдельные статьи, тем выше достоверность и обоснованность принятых финансовых плановых решений.

Основными направлениями улучшения финансового планирования необходимо считать: повышение эффективности (снижение удельных норм расчета); сокращение расходов; увеличение продаж.

Сформированные на этапе целеполагания идеальные представления о конечных результатах развития компании могут не совпадать с плановыми.

Если идеальные, желаемые требования по конечным результатам зафиксированы в виде документов, составляющих Masterbudget (основной бюджет), то сопоставление план/идеал возможно по кредитным показателям.

Если идеальные представления о конечных результатах сформированы в виде показателей, не входящих в Masterbudget, то целесообразно включить их в дополнительный план конечных результатов (Resultsbudget).

В случае, когда идеальные представления о конечных результатах не сформированы явно (достаточно частый случай, ведь это большая и сложная работа), то процедура улучшения планов может носить более творческий и менее регламентированный характер.

Процедура формирования улучшенного плана может иметь различные модификации. Общие этапы процедуры формирования улучшенного плана включают:¹

- выявление несоответствия;
- выявление управляющих факторов;
- определение направлений требуемого изменения параметров;
- определение предельных изменений управляющих факторов;
- проработку предельно достижимых уровней плана (без принятия во внимание ограничивающих факторов);
- корректировку целей.

Выявление несоответствия плановых и идеальных показателей следует проводить в абсолютной (в виде разницы показателей) и относительной (в виде процентного отношения) формах. Если в план закладывались реалистические условия работы предприятия, а рассогласование идеал/план является большим, то это уже может свидетельствовать о нереальных требованиях к компании. Как видно, целевые показатели - это валовые показатели (объем продаж, прибыль), но часто используются мелко-линейные показатели (рентабельность, прибыль на капитал).

¹ Бланк И.А. - Финансовый менеджмент. – К., 2010 -С.340

Вышеизложенные основы планирования использованы на примере реально функционирующего предприятия. В связи с ужесточением конкуренции на рынке, характеристика финансового планирования актуальна к учету в ООО «Астат». Основными направлениями решения проблемных ситуаций следует считать: исследование и адаптация зарубежных методик составления бюджета к современным условиям функционирования отечественных организаций, в том числе к существующей системе учета и контроля его исполнения; разработка собственных методик бюджетирования, наиболее полно учитывающих отраслевые и специфические особенности конкретного предприятия; использование и совершенствование современных информационных технологий поддержки управленческих решений в этой области.

В менеджменте под целями понимают желаемый результат деятельности компании, к которому следует стремиться. Эти цели должны быть органически увязаны с миссией организации и разработаны с учетом информации, полученной из анализа внешней и внутренней среды.

Разрабатываются цели в два этапа: определяют качественные цели (направление) и доказывают количественно взаимосвязь предложенных целей.

Наибольшей степенью реакции на изменения требований рынка характеризуется метод «снизу-вверх», так как исходный бюджет, разработанный в ООО «Астат», непосредственно соприкасается с реальными рыночными проблемами, оказывается более адекватным ситуации.

В условиях растущей неопределенности бюджет становится незаменимым инструментом управления. Большая неопределенность рынка, в которой приходится работать российским предпринимателям, обуславливает необходимость ведения краткосрочных бюджетов (например, ежемесячных), так как эффективное прогнозирование в средне- и долгосрочной перспективе маловероятно. В то же время краткосрочное бюджетирование не позволяет даже приблизительно оценить перспективность отдельного бизнеса и всего предприятия в целом. Наиболее разумной альтернативой является ведение сразу двух бюджетов - долгосрочного (1-5 лет) и краткосрочного (1-3 месяца).

При этом долгосрочный бюджет предназначен для анализа перспективы деятельности компании (чего не увидеть в краткосрочном бюджете), а краткосрочный бюджет - для управления и контроля за текущей деятельностью предприятия (применение долгосрочного бюджета в данных целях малоэффективно). Долгосрочный бюджет, как правило, допускает корректировки и менее детализирован, чем краткосрочный. Рекомендуются вести скользящий долгосрочный бюджет с периодом скольжения, например, в один квартал. Корректировка плана в краткосрочном бюджете нежелательна даже при наличии форс-мажорных обстоятельств.

Для повышения эффективности системы планирования руководитель должен поставить две цели: 1) перед коммерческой службой - увеличить услуги за счет использования исправной техники и механизмов другим организациям и добиться сверхплановой выручки; 2) перед финансовой службой - снизить затраты и получить прибыль за счет прочей реализации и доходов по внебюджетным операциям.

Подход исполнительного органа к контролю оказывает наибольшее влияние на контрольную среду. Благоприятная управленческая среда характеризуется системой управления, обеспечивающей высокий уровень внутренней системы коммуникаций, способствующей эффективной работе исполнительного органа, использующего систему бюджетов и отчетов об исполнении, обеспечивающую эффективность внутреннего контроля. Помимо этого предприятия, разделением обязанностей, контролем доступа к активам, документам и осуществление периодических сравнений учетных данных.

Комплектность персонала, осуществляющие контрольные функции, является важнейшей характеристикой системы внутреннего контроля. Так, частая смена бухгалтеров ведет к тому, что функции учета и контроля выполняются людьми, не имеющими достаточного опыта и делающими в силу этого больше ошибок. Новые руководители и должностные лица могут быть не в должной степени знакомы с системой учета предприятия и совершать технические и другие ошибки. Иногда служащие бухгалтерии увольняются, так как не хотят следовать некоторым процедурам учета, которые предписываются нормативами. В целом, частая сменяемость бухгалтерского персонала может быть тревожным фактом. Очень важной характеристикой эффективной системы внутреннего контроля является должностной разделением функциональной ответственности, соответствующее разделение обязанностей является условием эффективности процедуры контроля.

Особое значение приобретает стратегический контроль. Так как упущения и ошибки в области стратегии выявляются спустя значительное время, то стратегический контроль нацелен не столько на обнаружение совершенных в прошлом ошибок, сколько на идентификацию необходимых поправок курса в будущем. В области стратегического контроля выделяют три элемента- контроль предпосылок, контроль реализации и стратегический надзор. Речь идет в первую очередь о том, чтобы заблаговременно обнаружить деградацию задействованного потенциала успеха и появление нового.

Структура внутреннего контроля может быть подразделена на три составляющих: контрольная среда - набор характеристик, который определяет служебные взаимоотношения, благоприятные для контроля на предприятии; система бухгалтерского учета предприятия - политика и процедуры, касающиеся соответствующей записи хозяйственных операций; процедуры контроля - специальные проверки, выполняемые персоналом предприятия.¹

Эти три составляющие во взаимосвязи обеспечивают предотвращение, выявление и исправление существующих ошибок информации и ее искажения. В процессе контроля есть три четко различимых этапа: выработка стандартов и критериев, сопоставление с ними реальных результатов и принятие элемента- контроль предпосылок, контроль реализации и стратегический надзор.

Речь идет в первую очередь о том, чтобы заблаговременно обнаружить деградацию задействованного потенциала успеха и появление нового. Особое

¹ Шимко П.Д. -Мировая экономика и международные экономические отношения - М., 2015-С.685

значение имеют предпосылки, обусловленные потребностями клиентов. Весьма важны предпосылки, связанные с конкурентами, так как ресурсы организации ООО «Астат» теряют свою ценность именно под влиянием их активности. Наконец, необходима проверка на состоятельность и внутрифирменных предпосылок. В рамках системы реализации должны конкретизироваться или подготавливаться к осуществлению все задания и мероприятия, намеченные в системе планирования. Здесь же проверяется их эффективность.

Задача системы реализации состоит в обеспечении создания стратегического потенциала успеха, с одной стороны, и превращения его в стратегические факторы успеха - с другой.

Внутренние и внешние факторы, оказывают существенное влияние на методы и организацию внутрифирменного планирования, что находит свое проявление в следующем:

1. Появляется необходимость разделения функций в управлении предприятием и планировании его деятельности. Разделение труда осуществляется в направлении отделения функций стратегического планирования от оперативной текущей плановой работы, отделения планирования НИОКР от разработки и осуществления планов производства и реализации продукции и т.д.

В организации планирования и контроля за выполнением планов все в большей степени действуют принципы разделения труда и иерархии управления, ступени которой определяются организационной структурой управления предприятием (ОСУ). Организационная структура управления предприятием — ключ к пониманию методики, задач и организации внутрифирменного планирования.

2. Повышается сложность плана. План становится комплексом различных показателей, мероприятий, различных по характеру, срокам, исполнителям. Растет плановый период, в который можно уложить начало и конец работы по разработке и освоению нового изделия, приобретение и использование новой техники. В связи с этим возрастает роль длительных перспективных планов и необходимость координации их со среднесрочными и текущими планами.

3. Планирование превращается в особую сферу хозяйственной деятельности, которая может осуществляться при определенных экономических, материальных условиях. Она становится необходимым условием функционирования фирмы при сложившемся уровне обобществления производства. Вышеизложенное позволяет констатировать следующее: усложнение процесса планирования приводит к тому, что его может осуществлять лишь крупная фирма, обладающая для этого соответствующими специалистами, техникой и информацией. Службы внутрифирменного планирования трансформируются в субъект управления концентрацией и контролем за капиталом.

Список использованных источников

- 1.ФЗ от 26.12.95 N 208-ФЗ (ред. от 29.12.2012 с изменениями, вступившими в силу с 19.04.2013) «Об акционерных обществах».
- 2.Закон РФ «О потребительской кооперации от 19.06.92 г. № 3085-1(в ред.от 02.07.2013 N 185-ФЗ).
- 3.Бланк И.А. Финансовый менеджмент. К., 2010.
- 4.Павлова Л.Н. Финансы предприятий. М., 2005.
- 5.Степанова И.М. Бизнес-планы, полное справочное пособие. М., 2001.
- 6.Федякина Л.Н. Финансы организаций (предприятий). М., 2010.
- 7.Шеремет А.Д, Сайфулин Р.С, Негашев Е.В. Методика финансового анализа. М., 2000.
- 8.Шимко П.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения. М., 2015.
- 9.Официальный сайт ООО «Астат» URL <http://actat.ru/>.

Корзинников А.Д.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Внедрение инноваций в организациях

В современной экономике роль инноваций очень велика. Без их применения практически невозможно создать конкурентоспособную продукцию, имеющую высокую степень наукоемкости и новизны.

Термин «инновация» не имеет единого определения. В литературе такими известными деятелями, как Мончев Н., Перлаки И., Хартман В., Мэнсфилд Э., Фостер Р., Твист Б., Шумпетер И., Роджерс Э. предлагаются его различные трактовки, в зависимости от рассматриваемых признаков, от объекта и предмета исследования. В связи с этим, ниже представлены определения, наиболее четко отражающие сущность инновации:

1. Инновация — процесс разработки, освоения, эксплуатации и исчерпания производственно-экономического и социально-организационного потенциала, лежащего в новации^[2].

2. Инновация — нововведения в области техники, технологии, организации труда и управления, основанные на использовании достижений науки и передового опыта, а также использование этих новшеств в самых разных областях и сферах деятельности.

3. Инновация - развивающийся комплексный процесс создания, распространения, использования новшества, которое способствует развитию и повышению эффективности инновационной деятельности^[3].

¹ *Корзинников Алексей Дмитриевич* - студент второго курса магистратуры, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса». Окончил Московский техникум космического приборостроения, Московский институт экономики, менеджмента и права (Управление персоналом), студент магистратуры РУДН (Управление предприятием и Управление наукоемкими отраслями).

² Мончев Н. «Разработки и нововведения», 1978г. Издательство «Прогресс» 12 стр.

³ Фостер Р. «Обновление производства», 1987г. Издательство «Прогресс» 17 стр.

4. Инновация — новое явление, новшество в рамках какой-либо системы, порождающие значимые изменения в социальной практике¹

5. Инновация — объект, внедренный в производство в результате проведенного научного исследования или сделанного открытия, качественно отличный от предшествующего аналога².

6. Инновация - сложный процесс, который обеспечивает определенный технический, социально-экономический эффект и имеет четкую ориентацию на конечный результат прикладного характера³.

Под инновацией подразумевается объект, внедренный в производство в результате проведенного научного исследования или сделанного открытия, качественно отличный от предшествующего аналога, причем это объект, не просто внедренный в производство, а успешно внедренный и приносящий прибыль.

Инновация — введённый в использование новый или заметно улучшенный продукт (товар, услуга) или процесс, новый метод продаж или новый организационный метод в деловой практике, организации рабочих мест или во внешних связях.

Инновации на предприятии — форма проявления научно-технического прогресса на микроуровне. Они способствуют обновлению номенклатуры выпускаемой продукции, повышению ее качества в целях удовлетворения потребностей потребителей и максимизации прибыли организации.

Внедрение – мероприятия, направленные на воплощение в жизнь, изготовление, распространение изобретения или новой методики.

Внедрение инноваций - один из этапов жизненного цикла инновационного продукта. На этом этапе обычно осуществляется выпуск пробной партии товара и маркетинговое исследование рынка. Если все проходит успешно, то начитается подготовка к массовому производству товара.

Эффективность инновационного (научно-технического) развития предприятия определяют исходя из соотношения эффекта (прибыли организации) и вызвавших его затрат. Выделяют четыре основных вида эффекта от инноваций: технический, ресурсный, экономический и социальный.

Предприниматель преследует цель увлечения прибыли при реализации инновации, удовлетворяя потребности потребителей.

На успех реализации инноваций на предприятии влияет множество факторов, среди которых отметим научно-технический потенциал; производственно-техническую базу; основные виды ресурсов; крупные инвестиции; соответствующую систему управления. Правильное соотношение и использование этих факторов, а также тесная взаимосвязь через систему управления между инновационной, производственной и маркетинговой деятельностью фирмы

¹ Твист Б. «Инновационный менеджмент» 1997г. Издательство «Российская Академия Естествознания» стр7.

² Шумпетер И. «Теория экономического развития» 1912г. 21 стр.

³ Роджерс Э. «Коммуникации в организации» 1980г. Издательство «Экономика» стр.51

приводят к положительному результату осуществления инновационной стратегии.

Основными формами организации инновационного процесса являются:

1. административно-хозяйственная;
2. программно-целевая;
3. инициативная.

Административно-хозяйственная форма предполагает наличие научно-производственного центра — крупной или средней корпорации, объединяющей под общим руководством научные исследования и разработки, производство и сбыт новой продукции. Большинство фирм, выполняющих научные исследования и опытно-конструкторские разработки, функционируют в промышленности.

Программно-целевая форма инновационного процесса решает задачи научно-технических прорывов, особенно в таких прогрессивных отраслях, как микроэлектроника, биотехнология, нанотехнология и др., программно-целевая форма организации инновационного процесса, предусматривающая работу участников программ в своих организациях и согласование их деятельности из центра управления программой.

Для усиления связи между научными исследованиями и проектированием и разработкой различных принципиально новых видов техники в промышленности организуют инженерные центры, а также университетско-промышленные и университетские исследовательские центры. Управляют такими центрами советы, которые разрабатывают планы исследований и организуют проведение НИОКР по договорам с заказчиками.

Одна из прогрессивных форм организации инновационной деятельности - инкубаторы бизнеса или технологий — элемент инновационной инфраструктуры, комплекс, предоставляющий разносторонние услуги различным инновационным формам, находящимся на стадии создания и становления. Эти услуги могут быть консультативными, информационными в форме предоставления в аренду оборудования, помещений и др. После окончания «инкубационного периода» фирма-клиент покидает инкубатор и начинает самостоятельную деятельность.

В мире функционирует свыше 2 тыс. бизнес-инкубаторов, деятельность которых позволяет ускорять реализацию инновационных проектов, способствует распространению передовых технологий, повышению конкурентоспособности действующих компаний, обеспечению занятости населения, развитию отстающих секторов экономики в регионах, повышению деловой культуры и этики предпринимательства и др.

Главными задачами любого производства независимо от отрасли можно назвать следующие:

1. Удовлетворение запросов потребителей;
2. Повышение производительности и эффективности труда и производства;
3. Минимизация себестоимости выпускаемой продукции;
4. Максимизация прибыли.

Даже самое успешное на текущий момент времени предприятие не сможет долго выполнять все поставленные задачи не прогрессируя, не изменяясь с течением времени и с появлением новых изобретений, как промышленного так и управленческого характера. Именно поэтому на любом предприятии всегда проводится инновационная деятельность, то есть разработка (которая может быть отдана на аутсорсинг) и внедрение инновационных проектов.

Также к инновационным проектам можно отнести другие, непрямые методы:

В управлении – изменение сферы деятельности работника, изменение организационной структуры предприятия, модернизация методов работы управленческого персонала

Экономические – изменения в финансовой деятельности предприятия, бухгалтерский аудит, проверка обоснованности ценообразования и другое.

Социальные – улучшение работы отдела кадров, более внимательный подход к найму и подготовке работников, соблюдение гигиены труда;

Юридические – исправление существующих нормативных актов и при необходимости введение новых.

Для определения списка необходимых инновационных преобразований необходимо провести предварительный анализ деятельности предприятия, аудит, который определит ряд проблем и возможные шаги для их решения.

К таким шагам относят:

- Улучшение технологий для производства продукции;
- Использование новых, более технологичных материалов;
- Снижение процента неиспользуемых материалов и сырья;
- Автоматизация производства;
- Использование автоматизированных производственных линий;
- Экономия электроэнергии за счет снижения доли энергозатратных процессов;
- Использование научной организации труда. Улучшение нормирования.

Для того, чтобы данные шаги принесли большую пользу нужны также и следующие вспомогательные шаги:

- Обеспечение взаимосвязанности и контакта между подразделениями, непрерывности процессов производства;
- Мотивация персонала;

Главным показателем эффективности инновации будет экономический эффект, который должен быть в случае, если инновация не имела конкретный другой измеримый смысл (например, снижение вредных выбросов в атмосферу). Совокупные затраты на производство единицы продукции в случае успешного внедрения инновации должны оказаться меньше чем до введения. Такой эффект и будет считаться экономическим эффектом от инновации и конечным смыслом инновации (если не указано особо). Что касается самого инновационного процесса, он строится по определенной схеме, где мы можем выделить следующие этапы (Рисунок 1):

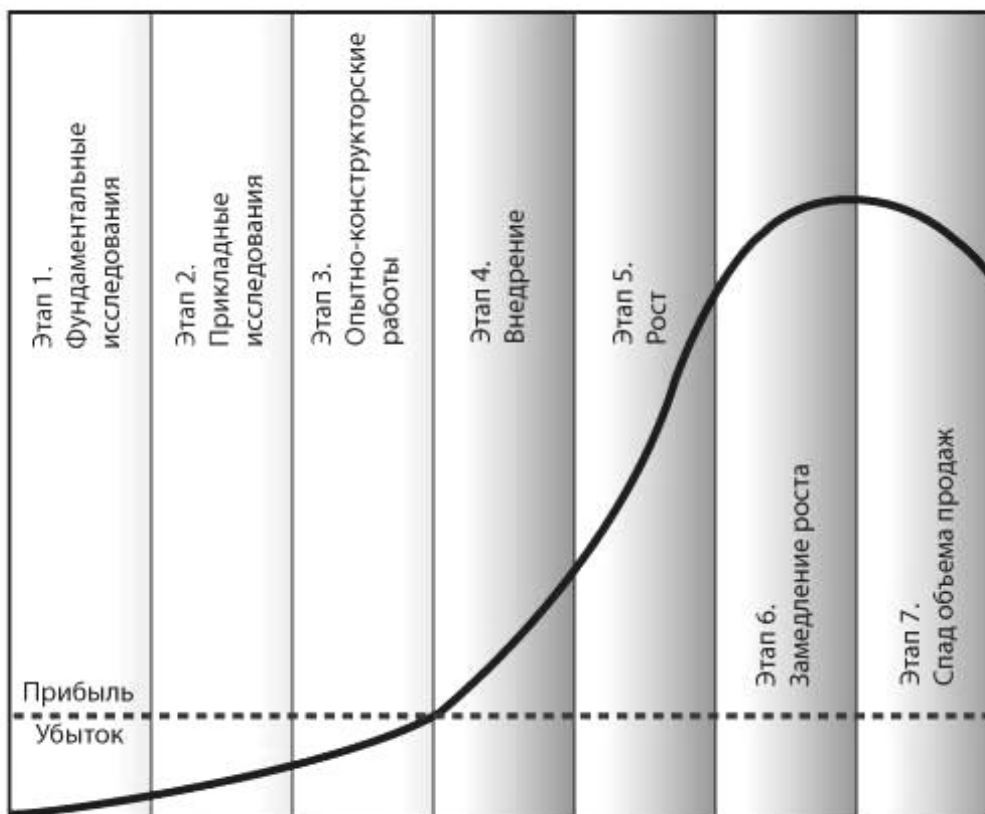


Рис. 1. Схема инновационного процесса.

1. Фундаментальные исследования – исследования, направленные на получение совершенно новых знаний. Проводятся экспериментально или теоретически.

2. Прикладные исследования – использование знаний, полученных в ходе фундаментальных исследований для решений конкретных задач.

3. Опытно-конструкторские работы – применение результатов прикладных исследований для создания рабочих образцов неких изделий. Являются последней стадией научных исследований.

4. Внедрение – производство пробной партии продукта и вывод ее на рынок, или же начало ее использования в промышленных целях. Затем, в случае успеха пробной партии начинается крупномасштабный выпуск продукции.

5. Рост объемов производства – расширение производства, снижение издержек за счет эффекта масштаба.

6. Замедление роста – снижение темпов роста, увеличение затрат на поддержание конкурентоспособности, поиск новых рынков.

7. Спад объемов продаж – перенасыщение рынка продуктом, падение объемов продаж и прибыли.

Если же брать отдельно процесс внедрения, его также можно разложить на следующие этапы:

1. Отбор инноваций из множества предложенных. Зависит от цели инновации и множества других факторов

2. Планирование проекта. Полный анализ выбранного проекта. Цели, задачи, сроки, затраты. Составление плана реализации инновационного проекта.

3. Выбор формы организации работ. Составление организационной структуры для выполнения всех видов необходимых работ.

4. Контроль. Контроль за сроками, за расходованием средств.

5. Коммерциализация нововведения. Размещение товара на рынке или на производстве.

В качестве примеров инновации хотелось бы привести примеры компании Siemens PLM Software, которые занимаются внедрением программных средств и услуг по управлению жизненным циклом товара.

Из их проектов можно отметить:

- Замену устаревшей САПР на новейшие PLM-решения на ОАО «УАЗ». Это помогло компании значительно сократить сроки проектирования, при этом качество проектных работ повысилось за счет выявления недостатков конструкции и технологической оснастки еще на этапе проектирования.

- Имитационное моделирование аэропортового комплекса «Домодедово». Позволило аэропорту пересмотреть свою схему приема авиагрузов и избавиться от «бутылочных горлышек» в этой схеме.

- Сокращение сроков проектирования систем управления авиадвигателем на ОАО «СТАР». Использование Solid Edge и NX CAM позволило ускорить разработку сложных деталей на 30%

- Внедрение передовых CAD-систем на предприятиях «Концерна «Тракторные заводы». После внедрения данной инновации на предприятиях произошли следующие изменения:

- Сократилось время конструкторско-технологической подготовки производства,

- Повысилось качество конструкторской документации,

- Существенно снизилось количество ошибок при проектировании,

- Были созданы 3D-библиотеки унифицированных деталей и узлов в рамках всего концерна.

Что же касается статистики по инновациям в России, то по информации федеральной службы государственной статистики, с 2000 года удельный вес предприятий, осуществляющих технологические инновации практически не изменился и колеблется в коридоре от 9.3% до 10.6%.

Немного иная ситуация в сегменте малого бизнеса, где с 2005 до 2007 года произошел значительный скачок и процент предприятий, занимающихся технологическими инновациями увеличился в 2.5 раза, и стал 4.3% в 2007 против 1.6% в 2005 годах.

В качестве подведения итога, хочется сказать банальную и избитую фразу. В условиях рыночной экономики без инноваций невозможен не то, что прогресс, без инноваций невозможно долгосрочное поддержание предприятия на плаву, и то, что в России лишь 10% предприятий четко осознают данную необходимость, вызывает некие опасения по поводу дальнейшего развития экономики в России.

Остается надеяться, что со временем все больше и больше предприятий осознает важность инновационного процесса и начнет внедрять его на практике, что позволит на равных и без помощи государства соперничать с зарубежными конкурентами в тех областях, где сейчас это кажется невозможным.

Маркетинговыми инновациями занимаются более 590 организаций промышленного производства.

Маркетинговые инновации, иными словами реализация новых изменений в дизайне и в упаковке продукта, использование новых методов продаж, продвижения на рынке сбыта и формирование новых ценовых стратегий.

Российские инновации в сфере экологии, например новые товары, работа, услуги позволяющие повысить безопасность экологии и предотвратить негативное воздействие на окружающую среду. Выделяются сектора по их направленности:

Энергоэффективность и энергосбережение

ОАО «Русгидро» является одним из самых крупных инвесторов в сфере «энергоэффективность». В 2010 году компания завершила проект по разработке ортогональных турбин, предназначенной для низкооборотных применений на ветровых, волновых, приливных электростанциях. Такие турбины позволят снизить себестоимость электроэнергии на 1кВт и увеличить КПД станций.

Сейчас ОАО «Русгидро» реализует проект по созданию опытно-промышленных энергоблоков для увеличения имеющейся мощности МГеоЭС-1 за счет тепла сброса сепарата. Данный проект оценивается больше чем 2,2 млрд. рублей. После реализации данного проекта повысится мощность до 13Мвт без дополнительных затрат и эффективность использования геотермальных ресурсов увеличится на 26%. Так же «Русгидро» занимается строительством опытно промышленной ПЭС в Баренцевом море, по новой технологии ежегодно будет экономиться до 8 тыс. тонн топлива.

ЗАО «Комплексные энергетические системы» в 2009 году внедрило в производственный процесс технологию с низкотемпературным вихрем сжигания твердого топлива, и это привело к увеличению КПД котла, а его максимальная мощность возросла на 20 %, до 250 т/ч.

Космические технологии

ОАО «Навигационно-информационные системы» реализует проект навигационно-информационной системы, охватывающей все дороги страны, а автомобили оснащаются терминалами GPS, которые при аварии автоматически отправляют сигнал оператору о случившемся ДТП. По прогнозам данный проект сохранить до 4 тыс. человек.

Стратегические информационные технологии

ОАО «Ситроникс» в 2010 году реализовал проект по разработке нового продукта, а именно мобильного центра обработки данных.

ОАО «Мобильные телесистемы» занимается строительством сетей мобильной связи третьего поколения. И сотрудничает с компанией МТС, что укрепляет МТС на рынке.^[1]

Ядерные и медицинские технологии:

Данным направлением занимается корпорация «Росатом» Один из проектов занимается ядерной энергетикой, а остальные проекты связаны с разработкой медицинского оборудования

В России так же построен огромный инновационный центр «Сколково», который занимается такими направлениями как «Биомед», «Космос», «Энерготех» и «Ядертех». На территории «Сколково» построены институты, в которых обучают специалистов данных сфер.

В настоящее время России основательно занимается развитием инноваций. В том числе и увеличением притока инвестиций из других стран.

Список использованных источников

1. Мончев Н. Разработки и нововведения, 1978г. Издательство «Прогресс».
2. Перлаки И. «Нововведения в организации», 1980г. Издательство «Экономика».
3. Роджерс Э. «Коммуникации в организации» 1980г. Издательство «Экономика».
4. Фостер Р. «Обновление производства», 1987г. Издательство «Прогресс».
5. Шумпетер И. «Теория экономического развития» 1912г.
6. <http://www.gks.ru/> Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.

Кочетова Е. А.²

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Правовое регулирование адвокатской деятельности в Российской Федерации

Аннотация: Рост правовой культуры населения приводит к потребности защищать свои права, свободы, интересы правовыми способами, что служит основанием для обращения за помощью к профессионалам данной области – адвокатам, чем и обусловлена необходимость изучения правового регулирования осуществления адвокатской деятельности

Ключевые слова: адвокат, адвокатская деятельность, правовое регулирование

¹ Росстат (<http://www.gks.ru/>)

² Кочетова Евгения Алексеевна - студентка 2 курса магистратуры факультета экономики управления и права, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Основным источником правового регулирования осуществления адвокатской деятельности в Российской Федерации является Федеральный закон от 31.05.2002 N 63-ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации"¹.

Законодательство об адвокатской деятельности и адвокатуре основывается на Конституции Российской Федерации² и состоит из названного Федерального закона, других федеральных законов, принимаемых в соответствии с федеральными законами нормативных правовых актов Правительства Российской Федерации и федеральных органов исполнительной власти, регулирующих указанную деятельность, а также из принимаемых в пределах полномочий, установленных названным Федеральным законом, законов и иных нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации³.

Адвокатской деятельностью является квалифицированная юридическая помощь, оказываемая на профессиональной основе лицами, получившими статус адвоката в порядке, установленном названным Федеральным законом, физическим и юридическим лицам в целях защиты их прав, свобод и интересов, а также обеспечения доступа к правосудию.

Важно подчеркнуть, что адвокатская деятельность не является предпринимательской.

Лицом, непосредственно осуществляющим адвокатскую деятельность, является адвокат.

Адвокатом является лицо, получившее в установленном названным Федеральным законом порядке статус адвоката и право осуществлять адвокатскую деятельность. Адвокат является независимым профессиональным советником по правовым вопросам. Адвокат не вправе вступать в трудовые отношения в качестве работника, за исключением научной, преподавательской и иной творческой деятельности, а также занимать государственные должности Российской Федерации, государственные должности субъектов Российской Федерации, должности государственной службы и муниципальные должности.

Адвокат вправе совмещать адвокатскую деятельность с работой в качестве руководителя адвокатского образования, а также с работой на выборных должностях в адвокатской палате субъекта Российской Федерации, Федеральной палате адвокатов Российской Федерации (далее также - Федеральная палата адвокатов), общероссийских и международных общественных объединениях адвокатов.

В пределах осуществляемой деятельности, адвокат:

- дает консультации и справки по правовым вопросам как в устной, так и в письменной форме;

¹ Федеральный закон от 31.05.2002 N 63-ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2002. N 23. Ст. 2102

² Конституция Российской Федерации, принята всенародным референдумом 12.12.1993 // Российская газета, 1993, от 25 декабря

³ Шафрост Г.М. Правовое регулирование адвокатской деятельности // https://abc.vvsu.ru/Books/pravov_regulir_advok_dejat/page0002.asp

- составляет заявления, жалобы, ходатайства и другие документы правового характера;
- представляет интересы доверителя в конституционном судопроизводстве;
- участвует в качестве представителя доверителя в гражданском и административном судопроизводстве;
- участвует в качестве представителя или защитника доверителя в уголовном судопроизводстве и производстве по делам об административных правонарушениях;
- участвует в качестве представителя доверителя в разбирательстве дел в третейском суде, международном коммерческом арбитраже (суде) и иных органах разрешения конфликтов;
- представляет интересы доверителя в органах государственной власти, органах местного самоуправления, общественных объединениях и иных организациях;
- представляет интересы доверителя в органах государственной власти, судах и правоохранительных органах иностранных государств, международных судебных органах, негосударственных органах иностранных государств, если иное не установлено законодательством иностранных государств, уставными документами международных судебных органов и иных международных организаций или международными договорами Российской Федерации;
- участвует в качестве представителя доверителя в исполнительном производстве, а также при исполнении уголовного наказания;
- выступает в качестве представителя доверителя в налоговых правоотношениях.

Адвокат вправе также оказывать иную юридическую помощь, не запрещенную федеральным законом.

Основными правами адвоката являются:

- собирать сведения, необходимые для оказания юридической помощи, в том числе запрашивать справки, характеристики и иные документы от органов государственной власти, органов местного самоуправления, общественных объединений и иных организаций в порядке, предусмотренном законодательством. Указанные органы и организации в установленном порядке обязаны выдать адвокату запрошенные им документы или их копии;
- опрашивать с их согласия лиц, предположительно владеющих информацией, относящейся к делу, по которому адвокат оказывает юридическую помощь;
- собирать и представлять предметы и документы, которые могут быть признаны вещественными и иными доказательствами, в порядке, установленном законодательством Российской Федерации;
- привлекать на договорной основе специалистов для разъяснения вопросов, связанных с оказанием юридической помощи;
- беспрепятственно встречаться со своим доверителем наедине, в условиях, обеспечивающих конфиденциальность (в том числе в период его содержания под стражей), без ограничения числа свиданий и их продолжительности;

- фиксировать (в том числе с помощью технических средств) информацию, содержащуюся в материалах дела, по которому адвокат оказывает юридическую помощь, соблюдая при этом государственную и иную охраняемую законом тайну;

- совершать иные действия, не противоречащие законодательству Российской Федерации.

Таким образом, в настоящий момент законодателем сформированы основы правовой регламентации осуществления адвокатской деятельности, вместе с тем, постоянная эволюция общества, развитие правовой культуры населения, требует и своевременного отражения происходящих изменений в нормативно-правовой базе, в том числе, регламентирующей деятельность адвокатов.

Список литературы и использованных источников:

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным референдумом 12.12.1993 // Российская газета, 1993, от 25 декабря.

2. Федеральный закон от 31.05.2002 N 63-ФЗ "Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2002. N 23. Ст. 2102.

3. Шафрост Г.М. Правовое регулирование адвокатской деятельности // https://abc.vvsu.ru/Books/pravov_regulir_advok_dejat/page0002.asp

Кравцун Е. С.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Структура судебной системы России

Аннотация: С построением правового государства все больше возрастает потребность в правовой, судебной защите прав и свобод граждан, именно данные обстоятельства обуславливают особый интерес к структуре судебной системы Российской Федерации

Ключевые слова: судебная систем, суд, правосудие, структура

Согласно Федеральному конституционному закону «О судебной системе Российской Федерации»², судебную систему Российской Федерации составляют федеральные суды, конституционные (уставные) суды и мировые судьи субъектов Российской Федерации.

При этом, к федеральным судам относятся:

¹ Кравцун Екатерина Сергеевна - студент 2 курса магистратуры факультета экономики управления и права, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

² Федеральный конституционный закон от 31 декабря 1996 г. N 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1997. N 1. Ст.1.

1. Конституционный Суд Российской Федерации. Он является судебным органом конституционного контроля, самостоятельно и независимо осуществляющим судебную власть посредством конституционного судопроизводства;

2. Верховный Суд Российской Федерации, верховные суды республик, краевые и областные суды, суды городов федерального значения, суды автономной области и автономных округов, районные суды, военные и специализированные суды, составляющие систему федеральных судов общей юрисдикции.

Верховный Суд Российской Федерации является высшим судебным органом по гражданским, уголовным, административным и иным делам, подсудным судам общей юрисдикции. Именно он осуществляет в предусмотренных федеральным законом процессуальных формах судебный надзор за деятельностью судов общей юрисдикции, включая военные и специализированные федеральные суды, а также в пределах своей компетенции рассматривает дела в качестве суда второй инстанции, в порядке надзора и по вновь открывшимся обстоятельствам, а в случаях, предусмотренных федеральным законом, также и в качестве суда первой инстанции. Кроме того, Верховный Суд Российской Федерации является непосредственно вышестоящей судебной инстанцией по отношению к верховным судам республик, краевым (областным) судам, судам городов федерального значения, судам автономной области и автономных округов, военным судам военных округов, флотов, видов и групп войск. Также он дает разъяснения по вопросам судебной практики.

Верховный суд республики, краевой (областной) суд, суд города федерального значения, суд автономной области, суд автономного округа в пределах своей компетенции рассматривают дела в качестве суда первой и второй инстанции, в порядке надзора и по вновь открывшимся обстоятельствам. Названные суды являются непосредственно вышестоящими судебными инстанциями по отношению к районным судам, действующим на территории соответствующего субъекта Российской Федерации.

Районный суд в пределах своей компетенции рассматривает дела в качестве суда первой и второй инстанции и осуществляет другие полномочия, предусмотренные федеральным конституционным законом. Он также является непосредственно вышестоящей судебной инстанцией по отношению к мировым судьям, действующим на территории соответствующего судебного района.

Военные суды создаются по территориальному принципу по месту дислокации войск и флотов и осуществляют судебную власть в войсках, органах и формированиях, где федеральным законом предусмотрена военная служба. Военные суды в пределах своей компетенции рассматривают дела в качестве суда первой и второй инстанции, в порядке надзора и по вновь открывшимся обстоятельствам.

3. Арбитражные суды округов, арбитражные апелляционные суды, арбитражные суды субъектов Российской Федерации и специализированные арбитражные суды, составляющие систему федеральных арбитражных судов.

Арбитражный суд округа (арбитражный кассационный суд) рассматривает в соответствии с федеральным законом дела в качестве суда первой инстан-

ции, в качестве суда кассационной инстанции и по новым или вновь открывшимся обстоятельствам.

Арбитражный суд округа является вышестоящей судебной инстанцией по отношению к действующим на территории соответствующего судебного округа арбитражным апелляционным судам и арбитражным судам субъектов Российской Федерации, если иное не установлено федеральным конституционным законом.

Полномочия, порядок образования и деятельности арбитражного суда округа устанавливаются федеральным конституционным законом.

Арбитражный апелляционный суд в пределах своей компетенции рассматривает дела в качестве суда апелляционной инстанции и по новым или вновь открывшимся обстоятельствам.

Полномочия, порядок образования и деятельности арбитражного апелляционного суда устанавливаются федеральным конституционным законом.

Специализированные федеральные суды по рассмотрению гражданских и административных дел, подсудных судам общей юрисдикции, а также экономических споров и иных дел, рассматриваемых арбитражными судами, учреждаются путем внесения изменений и дополнений в настоящий Федеральный конституционный закон.

Полномочия, порядок образования и деятельности специализированных федеральных судов устанавливаются федеральным конституционным законом.

Суд по интеллектуальным правам является специализированным арбитражным судом, рассматривающим в пределах своей компетенции дела по спорам, связанным с защитой интеллектуальных прав, в качестве суда первой и кассационной инстанций.

К судам субъектов Российской Федерации относятся:

1. Конституционные (уставные) суды субъектов Российской Федерации.

Конституционный (уставный) суд субъекта Российской Федерации может создаваться субъектом Российской Федерации для рассмотрения вопросов соответствия законов субъекта Российской Федерации, нормативных правовых актов органов государственной власти субъекта Российской Федерации, органов местного самоуправления субъекта Российской Федерации конституции (устава) субъекта Российской Федерации, а также для толкования конституции (устава) субъекта Российской Федерации. При этом Конституционный (уставный) суд субъекта Российской Федерации рассматривает отнесенные к его компетенции вопросы в порядке, установленном законом субъекта Российской Федерации.

2. Мировые судьи, являющиеся судьями общей юрисдикции субъектов Российской Федерации.

Мировой судья в пределах своей компетенции рассматривает гражданские, административные и уголовные дела в качестве суда первой инстанции.

Таким образом, помимо общей структуры судебной системы Российской Федерации, которая включает в себя федеральные суды, конституционные (уставные) суды и мировые судьи субъектов Российской Федерации, каждый ее сегмент имеет также свою внутреннюю структуру.

Список литературы и использованных источников:

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосованием 12.12.1993 // Российская газета, 1993, от 25 декабря.
2. Федеральный конституционный закон от 31 декабря 1996 г. N 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1997. N 1. Ст.1.

Кузнецов И.В.¹

МГТУ им. Н.Э. Баумана

Орлова М.Л.²

МГТУ им. Н.Э. Баумана

Подрезов А.С.³

МГТУ им. Н.Э. Баумана

Влияние отрасли информационных технологий на развитие малого бизнеса (на примере Ростовской области)

Аннотация. Развитие малого и среднего предпринимательства (МСП) в российских регионах рассматривается как одна из основных задач развития экономики страны. Несмотря на активную позицию государственных структур по реализации существующих мер, направленных на поддержку малого и среднего бизнеса, большую роль играют информационные технологии и профессиональные сообщества, в которые объединяются специалисты в регионах. Как показывает исследование, развитие информационных технологий является одним из важнейших факторов, способствующих росту малого бизнеса в регионе.

Ключевые слова: предпринимательство, малый бизнес, информационные технологии, профессиональные сообщества, ИТ-компания, МСП.

Экономику государства можно сравнить с живым организмом, который не просто функционирует, но и развивается. А именно развитие малого предпринимательства в стране и, в частности, в регионе позволяет решить целый ряд важных социально-экономических задач. Например:

1. Появление дополнительных рабочих мест;
2. Рост благосостояния категорий лиц, задействованных в малом бизнесе;
3. Пополнение бюджета страны за счет налоговых отчислений в различные фонды.

Решение этих задач происходит за счет развития малого и среднего предпринимательства в стране. На рисунке 1 представлено состояние сектора МСП по данным [3] на 2015 год.

¹ Кузнецов Игорь Владимирович – ассистент кафедры ИБМ-6 МГТУ им. Н.Э. Баумана.

² Орлова Мария Леонидовна – студент направления бакалавриата кафедры ИБМ-6 МГТУ им. Н.Э. Баумана.

³ Подрезов Александр Сергеевич – студент направления бакалавриата кафедры ИБМ-6 МГТУ им. Н.Э. Баумана.



Рис. 1. Состояние сектора МСП

В секторе МСП (рис.1) 95 % - это микропредприятия (количество сотрудников до 15 человек, доход - не более 120 млн руб.) [1]. Благодаря такой массовости можно сделать вывод, что экономика активно развивается именно именно в субъектах микропредприятий. Малый бизнес - неотъемлемая часть экономики. Он является драйвером экономики России, и развитие малого бизнеса тесно связано с развитием высокотехнологичных отраслей, к которым относятся информационные технологии.

Вовлеченность в электронную коммерцию является необходимым условием для ведения бизнеса. Если средние предприятия имеют возможности содержать ИТ-отдел или отдавать этот неосновной вид своей деятельности на аутсорсинг крупным интеграторам ИТ-услуг, то малые и особенно микропредприятия зачастую не имеют на это возможности из-за ограниченного бюджета. В результате малые предприятия вынуждены искать выход из данной ситуации. Активно развиваются ИТ-услуги по предоставлению цифровых платформ и облачных сервисов, которые полностью возьмут на себя все непрофильные для бизнеса темы.

В таблице 1 приведено количество работников с сфере малого бизнеса, а именно микропредприятий по Южному Федеральному округу. По данным [2] значительный рост количества сотрудников микропредприятий наблюдается в Ростовской области. По сравнению с 2015 в 2016 году он составил 37,8%.

Средняя численность работников микропредприятий
по Южному Федеральному округу, тыс. человек

	2015	2016
Южный федеральный округ	421,6	463,6
Республика Адыгея	9,1	10,0
Республика Калмыкия	3,3	2,7
Республика Крым	42,0	54,1
Краснодарский край	153,9	123,6
Астраханская область	20,5	19,3
Волгоградская область	61,0	68,9
Ростовская область	117,4	161,8
г. Севастополь	14,4	23,1

В то же самое время в Ростовской области активно развиваются микропредприятия в сфере информационных технологий. Объединение профессионалов в сообщество сыграло в этом особую роль. Ростовское ИТ-сообщество [4] — это крупная коммуникационная площадка, объединяющая порядка трёх тысяч программистов. Каждую неделю проходят семинары, мероприятия, хакатоны (марафоны по разработке ПО), митапы (встречи специалистов в неформальной обстановке) и тому подобное.

Как известно, общие дела, соревнования, неформальные встречи сильно сближают людей. Таким образом, постоянное взаимодействие специалистов создает атмосферу доверия, в которой участники стараются показать свои способности, зарекомендовать себя как профессионалов в данной области, особенно учитывая то, что все друг друга знают, а значит информация о чьей-то неудаче очень быстро дойдет до потенциальных клиентов. Всё это является основой для появления сообщества практиков.

Ростовское ИТ-сообщество активно продвигается в социальных сетях. Больше всего участников находятся в сообществе социальной сети «ВКонтакте», более чем 3500 человек, это связано тем, что в России это социальная сеть намного популярнее зарубежных аналогов. На втором месте расположился Facebook более 400 человек. В нем меньше количество участников, но они обсуждают вопросы, связанные с бизнесом, чем с программированием. На третьем месте YouTube, 280 человек, и Twitter на четвертом месте, 228 человек.

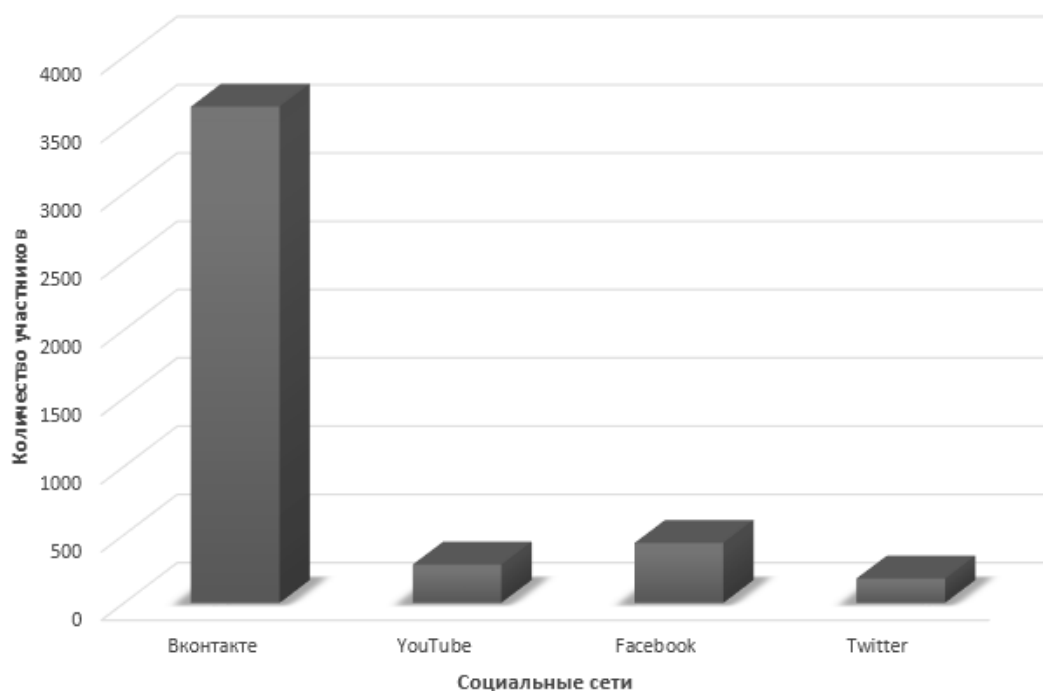


Рис. 2. Количество участников профильных сообществ в социальных сетях (по сост. На 17.01.2018).

По данным глобального исследования Nielsen[5], проведенного в 2015 году, в России высокий уровень доверия рекомендациям друзей и знакомых – 86%, на втором месте онлайн-отзывы других потребителей. Контенту, создаваемому конечными пользователями на сайтах, CGM (Consumer Generated Media), в особенности в социальных сетях доверяют больше всего. «Вконтакте» среднее количество «друзей» пользователя - 500 человек. Это создает иллюзия доверия широкому кругу людей.

Малый бизнес - опора России. Формирование активно развивающегося малого бизнеса в регионе приводит к появлению новых рабочих мест. Параллельно малому бизнесу требуется участие в электронной коммерции, которое обеспечивается ИТ-компаниями и ИТ-специалистами, находящимися в регионе. Появляется новый рынок труда и происходит постоянный обмен знаниями на специализированных площадках профессиональных сообществ. Обмен знаниями и опытом необходим в динамично развивающейся ИТ-среде. Ещё одним важным эффектом от развития малого бизнеса это трудоустройство выпускников профильных ИТ-специальностей высших учебных заведений региона, заработная плата которых на старте уже на высоком уровне благодаря конкурентной среде в регионе.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 27.11.2017) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».
2. Малое и среднее предпринимательство в России. 2017: Стат.сб./ Росстат. - М., 2017. – 78 с.

3. Презентация «Основные положения проекта Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» // Федеральный портал малого и среднего бизнеса. URL: <http://smb.gov.ru/statistics/navy/analytic/17700.html> (дата обращения: 12.12.2017).

4. Сообщество практиков // Ростовское ИТ-сообщество. URL: <https://it61.info> (дата обращения: 15.12.2017).

5. Глобальное исследование доверия к рекламе (The Nielsen Global Survey of Trust in Advertising) // Nielsen. URL: <http://www.nielsen.com/ru/ru/press-room/2015/Nielsen-TrustinAdv-PressRelease.html> (дата обращения: 10.12.2017).

Лашманов А. Е.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

О Стратегии борьбы с экстремизмом в Российской Федерации

Аннотация. Экстремизм представляет собой одно из наиболее опасных явлений безопасности мирового сообщества, угрозу для всего общества, как совершаемыми преступлениями, так и разрушением общепризнанных норм морали, права и человеческих ценностей, именно данные обстоятельства обуславливают необходимость борьбы государства с данным явлением правовыми методами.

Ключевые слова: экстремизм, экстремистская деятельность, стратегия.

Понятие экстремистской деятельности (экстремизма) законодательно закреплено² и включает в себя следующее:

- насильственное изменение основ конституционного строя и нарушение целостности Российской Федерации;
- публичное оправдание терроризма и иная террористическая деятельность;
- возбуждение социальной, расовой, национальной или религиозной розни;
- пропаганда исключительности, превосходства либо неполноценности человека по признаку его социальной, расовой, национальной, религиозной или языковой принадлежности или отношения к религии;
- нарушение прав, свобод и законных интересов человека и гражданина в зависимости от его социальной, расовой, национальной, религиозной или языковой принадлежности или отношения к религии;
- воспрепятствование осуществлению гражданами их избирательных прав и права на участие в референдуме или нарушение тайны голосования,

¹ *Лашманов Александр Евгеньевич* – студент второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

²Федеральный закон от 25.07.2002 N 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности»// Собрание законодательства РФ. 2002, N 30, ст. 3031

соединенные с насилием либо угрозой его применения;

- воспрепятствование законной деятельности государственных органов, органов местного самоуправления, избирательных комиссий, общественных и религиозных объединений или иных организаций, соединенное с насилием либо угрозой его применения;

- совершение преступлений по мотивам, указанным в пункте "е" части первой статьи 63 Уголовного кодекса Российской Федерации¹;

- пропаганда и публичное демонстрирование нацистской атрибутики или символики либо атрибутики или символики, сходных с нацистской атрибутикой или символикой до степени смешения, либо публичное демонстрирование атрибутики или символики экстремистских организаций;

- публичные призывы к осуществлению указанных деяний либо массовое распространение заведомо экстремистских материалов, а равно их изготовление или хранение в целях массового распространения;

- публичное заведомо ложное обвинение лица, замещающего государственную должность Российской Федерации или государственную должность субъекта Российской Федерации, в совершении им в период исполнения своих должностных обязанностей деяний, указанных в настоящей статье и являющихся преступлением;

- организация и подготовка указанных деяний, а также подстрекательство к их осуществлению;

- финансирование указанных деяний либо иное содействие в их организации, подготовке и осуществлении, в том числе путем предоставления учебной, полиграфической и материально-технической базы, телефонной и иных видов связи или оказания информационных услуг.

Вместе с тем, как представляется, названный Закон не дает понятие экстремизма, а перечисляет действия, которые относятся к экстремистской деятельности.

Вместе с тем, характер указанных действий свидетельствует об их крайне негативной составляющей, что требует организацию системы мер борьбы с экстремизмом.

Для этих целей Президентом РФ утверждена Стратегия противодействия экстремизму².

Стратегия является основополагающим документом для федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, который определяет цель, задачи и основные направления государственной политики в сфере противодействия экстремизму с учетом стоящих перед Российской Федерацией вызовов и угроз и направлен на объединение усилий указанных органов, институтов гражданского общества, организаций и физических лиц в

¹Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ //Собрание законодательства РФ. 1996, N 25, ст. 2954

²Стратегия противодействия экстремизму в Российской Федерации до 2025 года, утв. Президентом РФ 28.11.2014 N Пр-2753 // Справочная правовая система КонсультантПлюс

целях пресечения экстремистской деятельности, укрепления гражданского единства, достижения межнационального (межэтнического) и межконфессионального согласия, сохранения этнокультурного многообразия народов Российской Федерации, формирования в обществе обстановки нетерпимости к экстремистской деятельности и распространению экстремистских идей.

Стратегия определяет основные источники угроз экстремизма в современной России; цель, задачи и основные направления государственной политики в сфере противодействия экстремизму; механизм реализации Стратегии.

Так целью государственной политики в сфере противодействия экстремизму является защита основ конституционного строя Российской Федерации, общественной безопасности, прав и свобод граждан от экстремистских угроз.

Важно подчеркнуть, что Координацию реализации Стратегии осуществляет Межведомственная комиссия по противодействию экстремизму в Российской Федерации.

Правовое регулирование деятельности данной комиссии осуществляется на основании Указа Президента РФ от 26.07.2011 N 988 «О Межведомственной комиссии по противодействию экстремизму в Российской Федерации»¹.

Межведомственная комиссия по противодействию экстремизму в Российской Федерации является межведомственным органом, образованным в целях обеспечения реализации государственной политики в области противодействия экстремизму, координации деятельности федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, участвующих в противодействии экстремизму, а также организационно-методического руководства этой деятельностью.

Таким образом, Стратегия противодействия экстремизма в Российской Федерации является крайне необходимым документом, определяющим направления борьбы с данным негативным, преступным явлением.

Список использованных источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ //Собрание законодательства РФ. 1996, N 25, ст. 2954.

2. Федеральный закон от 25.07.2002 N 114-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности» // Собрание законодательства РФ. 2002, N 30, ст. 3031.

3. Указ Президента РФ от 26.07.2011 N 988 «О Межведомственной комиссии по противодействию экстремизму в Российской Федерации» // Справочная правовая система КонсультантПлюс.

4. Стратегия противодействия экстремизму в Российской Федерации до 2025 года, утв. Президентом РФ 28.11.2014 N Пр-2753 // Справочная правовая система КонсультантПлюс.

¹Указ Президента РФ от 26.07.2011 N 988«О Межведомственной комиссии по противодействию экстремизму в Российской Федерации» // Справочная правовая система КонсультантПлюс

Правовая природа дорожно-транспортного происшествия

Аннотация. В последнее время внимание общественности привлечено рядом неординарных дорожно-транспортных происшествий, а также попытками виновных в них лиц избежать ответственности за причиненный вред, в том числе, повлекший гибель людей. В целях недопущения таких ситуаций представляется крайне необходимым выявить правовую природу дорожно-транспортного происшествия.

Ключевые слова: дорожно-транспортное происшествие, транспортное средство, вина, вред

В настоящее время проблема дорожно-транспортного происшествия (далее - ДТП) приобретает исключительную важность. Она проявляет себя как в социальной сфере, так как затрагивает такие важнейшие общественные интересы, как жизнь и здоровье граждан, их материальное благополучие, так и в правовой, так она способна породить широкое многообразие правоотношений: уголовные, административные, гражданские и другие правоотношения.

ДТП являет собой сложный юридический состав, многогранность которого проявляется, прежде всего, в том, что оно может быть, как правонарушением, так и результатом правомерного поведения.

Федеральный закон от 10 декабря 1995 года «О безопасности дорожного движения»² в ст. 2 определяет «дорожно-транспортное происшествие», как событие, возникающее в процессе движения по дороге транспортного средства и с его участием, при котором погибли или ранены люди, повреждены транспортные средства, сооружения, грузы либо причинен иной материальный ущерб.

Исходя из буквального толкования данного понятия представляется возможным выделить признаки ДТП:

1. Обязательный участник ДТП – транспортное средство. При этом важным обстоятельством является отнесение транспортных средств к источникам повышенной опасности (ст. 1079 ГК РФ).

2. Обязательное последствие ДТП – причинение вреда, которое играет определяющую роль в возникновении деликтных обязательств.

3. ДТП возникает в процессе движения транспортного средства по дороге. Важно отметить, что вред, причиняемый в результате ДТП, является прямым следствием движения хотя бы одного автомобиля из всех участвующих в ДТП.

¹ Лихоманов Юрий Николаевич – студент второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

²Федеральный закон от 10 декабря 1995 г. N 196-ФЗ "О безопасности дорожного движения" // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. N 50. Ст. 4873

Данные признаки являются квалифицирующими. То есть только при наличии всех указанных признаков определённое событие, произошедшее на дороге с участием транспортного средства можно квалифицировать в качестве ДТП.

Как отмечается в учебной литературе, ДТП - это «не всякое, а только определенное событие, произошедшее в результате нарушений тех или иных правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, находящееся с ними в причинно-следственной связи и повлекшее вредные последствия»¹.

Результатом ДТП может стать возникновение правоотношений, имеющих различную правовую природу.

Из определения понятия ДТП прямо следует, что его результатом может быть гибель или ранение людей, повреждение транспортных средств, сооружений, грузов либо причинение иного материального ущерба, то есть определённые отрицательные, неблагоприятные последствия.

В данной связи необходимо отметить, что совершение ДТП под действием непреодолимой силы (например, вследствие землетрясения автомобиль ударил рядом стоящий автомобиль) правонарушением не является, однако наличие вреда в этом случае очевидно.

Вред, причиняемый в результате ДТП, в зависимости от характера, можно разделить на следующие виды:

Во-первых, это имущественный вред, который, в свою очередь, включает в себя:

- вред, причиняемый транспортным средствам участников ДТП;
- вред, причиняемый перевозимым грузам;
- вред, причиняемый иному имуществу (например, зданию, сооружению и т.п.);
- убытки в форме упущенной выгоды участников ДТП и иных лиц.

Во-вторых, это неимущественный вред, который можно разделить на следующие виды:

- вред, причиняемый жизни и здоровью людей;
- моральный вред, причиняемый потерпевшим от ДТП;
- вред, причиняемый окружающей среде.

В ДТП обязательное участие принимает транспортное средство. Ст. 1079 ГК РФ использование транспортного средства признаёт деятельностью, создающей повышенную опасность, и устанавливает безвиновную ответственность его владельца. В связи с этим, ДТП, как гражданское правонарушение, может иметь усечённый состав, не учитывающий в качестве условия ответственности вину причинителя вреда.

Правовая конструкция понятия ДТП указывает на то, что его обязательным последствием является причинение вреда, то есть нарушение субъективного права. Однако существуют условия, исключаящие противоправный харак-

¹ Криминалистика: Учебник / Под ред. Н.П. Яблокова. М.: Юрист, 2016. С. 363

тер ДТП. Так, например, ст. 1079 ГК РФ указывает на основания освобождения от ответственности владельца транспортного средства, являющегося источником повышенной опасности, в случае, если причинение вреда стало результатом действия непреодолимой силы либо умысла потерпевшего.

ДТП не всегда является правонарушением, поскольку в определённых случаях не влечёт за собой возникновение деликтной ответственности.

Представляется, что определение понятия ДТП, данное в Федеральном законе «О безопасности дорожного движения»¹ не совсем полно отражает его правовую природу. Наиболее целесообразным представляется следующее понятие, требующее закрепления в ст. 2 названного Федерального закона: «Дорожно-транспортное происшествие – это событие, возникающее в процессе движения по дороге транспортного средства и с его участием, *при котором был причинен вред участникам дорожного движения и третьим лицам*».

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 10 декабря 1995 г. N 196-ФЗ "О безопасности дорожного движения" // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. N 50. Ст. 4873.

2. Криминалистика: Учебник / Под ред. Н.П. Яблокова. М.: Юрист, 2016.

*Лукашева О.Г.*²

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Кредитная политика как инструмент снижения уровня кредитного риска

Аннотация. В статье раскрыто определение кредитной политики, её элементы, принципы, а также цели и задачи. Представлен анализ взаимосвязи стратегии и тактики кредитной политики.

Ключевые слова: кредитная политика, стратегия кредитной политики, тактика кредитной политики, кредит, кредитный риск.

В эпоху развития товарно-денежных отношений, кредит стал составляющей частью рынка. Как следствие, появился кредитный риск, суть которого заключается в возможности невозврата средств должником по оговоренным в договоре условиям и несоблюдение сроков возврата займа. На данный момент, в связи с увеличением конкуренции на рынке предоставления кредита, особое значение для банков приобретает повышение уровня управления кредитным

¹Федеральный закон от 10 декабря 1995 г. N 196-ФЗ «О безопасности дорожного движения» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. N 50. Ст. 4873.

² *Лукашова Ольга Григорьевна* – студентка четвертого курса, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

риском. Банку необходимо разработать кредитную политику — документально оформленную схему организации и систему контроля над кредитной деятельностью [3].

В современной экономической литературе не сложилось комплексного, общепризнанного определения термина “кредитная политика коммерческого банка”, который отвечал бы всем требованиям современного состояния банковской деятельности, в том числе и кредитной деятельности. В разное время данным вопросом занимались многие ученые. Наиболее полное определение понятия кредитной политики представлено в работах следующих экономистов:

- О.И. Лаврушин считает, что кредитная политика - это “политика формирования и распределения средств кредитного потенциала” [1];
- И.В. Пещанская определяет кредитную политику коммерческого банка как “комплекс мероприятий банка, цель которых – повышение доходности кредитных операций и снижение кредитного риска” [5];
- В. Платонов и М. Хиггинс утверждают, что кредитная политика “определяет задачи и приоритеты кредитной деятельности банка, средства и методы их реализации, а также принципы и порядок организации кредитного процесса. Кредитная политика создает основу организации кредитной работы банка в соответствии с общей стратегией его деятельности, будучи необходимым условием разработки системы документов, регламентирующих процесс кредитования” [2].

Исходя из анализа рассмотренных подходов, в вопросе о сущности кредитной политики разделим точку зрения И.В. Пещанской.

Кредитная политика создает основу процесса кредитования, формирует общие принципы и ограничения. Кредитная политика утверждается правлением банка и оформляется как “Положение о кредитной политике”, которым руководствуются все работники банка. Основные элементы кредитной политики представлены на рисунке 1.

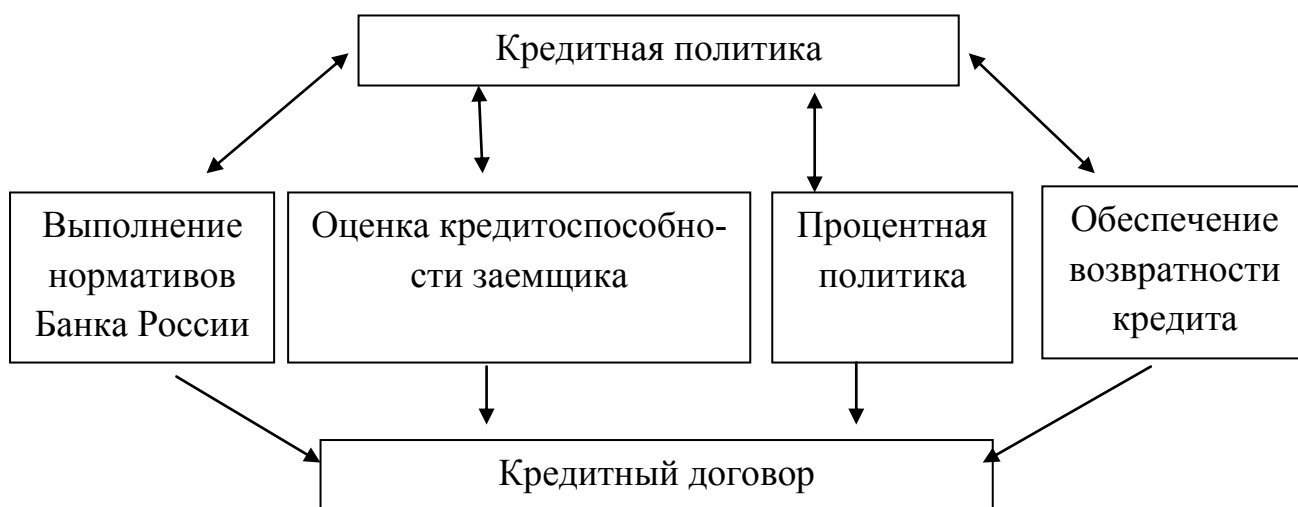


Рис. 1. Схема основных составляющих элементов кредитной политики

Оценка кредитоспособности заемщика — важнейший этап на пути принятия банком положительного (или отрицательного) решения о выдаче тому

или иному физическому или юридическому лицу кредитных средств, ипотеки или кредитной карты.

Анализ и оценка кредитоспособности заемщика необходима для того, чтобы решить вопрос о том, стоит ли давать ему кредит и, если да, на каких условиях: сумма, предоставляемая банком, срок, процентная ставка, график выплаты процентов и «тела» кредита, необходимость залога по нему и тому подобное. Делается это, дабы минимизировать риски, связанные с невыплатой или выплатой не в срок настолько, насколько это возможно.

Оценка финансового положения заемщика является одним из главных факторов анализа кредитоспособности. Разные методы оценки заемщиков могут одновременно применяться к одному и тому же человеку. Их количество и тщательность зависят от желания банка-кредитора и особенностей заемщика.

Есть несколько важнейших принципов, на основе которых решается вопрос о том, давать или не давать кредит конкретному заемщику:

- риски обмана со стороны клиента, а также существенных изменений на рынке капиталов;
- во время проведения оценки обязательно учитывается разделение доходов и расходов заемщика и хозяйственной операции (то есть проекта);
- требуется наблюдение за тем, как клиент распоряжается денежными средствами кредитора, так называемое «сопровождение кредита»;
- оценка рисков заемщика также обязательно требует учета со стороны кредитора. В нее входит оценка его нынешнего финансового состояния, а также перспектив. Необходимо, чтобы заемщиком была предоставлена наиболее полная и достоверная информация по данному вопросу.

Традиционно процесс оценки состоит из нескольких этапов. В банк подает заявку человек, желающий получить заем. Специалистом проводится первоначальная оценка кредитоспособности заемщика банка и определяется его рейтинг как должника (он выражается в баллах и включает в себя множество количественных показателей.) Далее банк оценивает свои кредитные возможности с учетом суммы, запрашиваемой потенциальным клиентом. После чего проводится заседание кредитного комитета банка, где и принимается решение о выдаче средств.

Обязательным этапом кредитования физических лиц является процедура оценки их кредитоспособности, осуществляющаяся в первую очередь на основе информации, касающейся уровня их дохода. На этом этапе также обязательно проводится изучение кредитной истории заемщика.

Оценка кредитоспособности предприятия заемщика либо любого другого юридического лица, желающего получить кредит, включает в себя два ключевых момента:

- финансовый анализ, который проводится на основании системы определенных финансовых показателей;
- нефинансовый или же качественный анализ.

Из-за отсутствия каких-либо официально утвержденных стандартов оценка кредитоспособности заемщика банка затрудняется – финансовые пока-

затели клиента не с чем сравнить, и невозможно объективно определить, сможет ли он выплатить долг. Сотрудники частных банков создают и пользуются системами оценки, которые помогают анализировать платежеспособность с учетом интересов конкретного финансового учреждения.

Одной из важнейших составляющих кредитной политики коммерческого банка является постоянная оптимизация кредитного процесса. Основу оптимальности составляют принципы кредитной политики банка, образующие своеобразный фундамент кредитного процесса коммерческого банка.

В экономической литературе принципы кредитной политики коммерческого банка принято подразделять на общие и специфические.

Под общими принципами кредитной политики понимаются принципы, которые положены в основу как государственной кредитной политики, проводимой центральным банком, так и кредитной политики, проводимой в отдельно взятом коммерческом банке. Чаще всего такие принципы проявляются в следующем:

- научная обоснованность выступает ключевым принципом формирования кредитной политики;
- оптимальность кредитной политики заключается в сочетании ее эффективности с поставленными целями;
- эффективность, т.е. результативность ее проведения;
- неразрывная связь элементов кредитной политики.

Разделяя подобную точку зрения, необходимо учитывать дополнительные принципы, обеспечивающие:

- системность, т.е. необходимость слаженной работы всех компонентов кредитной политики, их взаимозависимость. Данный принцип позволяет определить наилучшую комбинацию целей, задач, элементов, формирующих кредитную политику;
- способность кредитной политики быть гибкой, адаптироваться к изменяющимся во времени факторам внешней и внутренней среды. Это определяет понимание процесса кредитования как процесса, развивающегося в пространстве и во времени;
- оперативность, определяющую кредитную политику банка, позволяющую своевременно сократить кредитные риски и уменьшить кредитные расходы, тем самым увеличивая уровень рентабельности кредитных операций.

К специфическим принципам кредитной политики относятся, например, принцип безопасности проводимых операций по размещению ресурсов; принцип сбалансированности структуры активов и пассивов по срокам и объемам и пр.

Таким образом, соблюдение указанных принципов является залогом проведения оптимальной кредитной политики. Они тесно взаимосвязаны между собой. Несоблюдение одного из принципов, как правило, приводит к нарушению остальных.

Соотношение целей и задач специфично для каждого банка, но важно, чтобы они органически сочетались друг с другом. Вместе с тем постановка це-

лей и задач кредитной политики обеспечивает последовательность действий, соблюдение соответствия главной цели кредитной политики и самой кредитной политики в целом.

Одной из основных задач кредитной политики является обеспечение последовательности действий в процессе осуществления операций кредитования. Четко обоснованная кредитная политика вносит существенный вклад в деятельность банка, обеспечивая бесперебойную работу кредитующего подразделения [4].

Одной из важнейших задач кредитной деятельности коммерческого банка является защита от кредитного риска, обусловленного возможностью снижения в будущем стоимости кредитного портфеля в связи с неисполнением заемщиком (ненадлежащим исполнением) условий кредитного договора. В международной практике кредитный риск коммерческого банка повышается под влиянием следующих факторов:

- отсутствия оптимальной кредитной политики;
- кредитной политики, не доведенной до сведения всех исполнителей;
- противоречивой кредитной политики.

Это предопределяет построение такой системы управления кредитным риском в коммерческом банке, которая позволила бы своевременно выявлять возникающие кредитные риски и принимать соответствующие меры по их снижению.

Стратегия кредитной политики представляет собой приоритетные направления кредитной деятельности банка, которые подчинены основной стратегии банка и охватывают различные аспекты кредитной деятельности. Стратегические цели, как правило, устанавливаются на длительное время - сроком от 2 до 5 лет. Можно выделить следующие стратегические цели кредитной политики:

- формирование сбалансированного кредитного портфеля в зависимости от вида выдаваемых кредитов, типа предоставленного обеспечения, длительности кредитования;
- ориентация на стратегических партнеров;
- диверсификация выдаваемых ссуд по отраслям экономики.

Тактика кредитной политики охватывает краткосрочный период, как правило, от 6 месяцев до 1 года. Тактические цели кредитной политики тесно взаимосвязаны со стратегическими целями и служат конкретным средством воплощения в жизнь стратегических целей. Сочетание стратегических и тактических целей и задач позволяет реализовать одну из приоритетных целей функционирования банка - получение максимального дохода при минимальных рисках и поддержании соответствующего уровня ликвидности коммерческого банка.

В каждом банке используется своя собственная методика управления кредитным риском. Однако кредитная политика занимает одну из ключевых позиций в системе управления рисками всех кредитных операций банка. Это связано с тем, что именно в кредитной политике заложены основы ограничения рисков с помощью системы лимитов, соответствующей организационной

структуры, а также набора кредитных инструментов. Важнейшим инструментом системы управления кредитным риском банка являются лимиты, которые можно разделить на следующие группы:

- лимиты в зависимости от степени ликвидности. Устанавливаются предельные показатели минимального объема высоколиквидных активов, при этом также устанавливаются ограничения на возможные расхождения активов и пассивов по срокам;
- лимиты в зависимости от уровня процентной ставки;
- лимиты в зависимости от видов вложений - допустимые предельные объемы по основным видам активных операций. Для каждого вида лимитов устанавливается своя периодичность их пересмотра.

Следующим элементом кредитной политики, оптимизирующим управление кредитными операциями банка, является создание оптимальной организационной структуры банка и четкое установление полномочий подразделений и отдельных работников. Такая структура должна включать в себя подразделения, решающие такие важные вопросы в области кредитных операций, как кредитное планирование, кредитный анализ, организация кредитного процесса, кредитный контроль, риск-менеджмент, маркетинг кредитных операций [6].

В целях минимизации рисков, связанных с кредитованием, специалисты зарубежных банков уделяют большое внимание разработке стандартов кредитования клиентов, т.е. технологической составляющей кредитной политики банка. Для этого банки все чаще стали уделять повышенное внимание поиску новых оптимальных вариантов методики определения кредитоспособности заемщиков, а также правил кредитования. Организация кредитования должна быть направлена на обеспечение возврата выданных кредитов, целевой характер их использования и пр.

Вместе с тем необходимо отметить, что в современном коммерческом банке нельзя сужать сложное понятие, каковым является кредитная политика, до набора механических действий сотрудников, занимающихся кредитными операциями.

Для того чтобы избежать технических ошибок при кредитовании заемщиков и с целью контроля за качеством кредитных операций банка, необходимо обеспечить работников банка информацией о стандартной технологии проведения кредитных операций банка. С этой целью в документах, содержащих кредитную политику банка, обязательно должен присутствовать перечень кредитных инструментов, т.е. форм кредитования с описанием их технологии (технологическая карта). Особое внимание должно уделяться кредитным продуктам со сложной структурой, предназначенным для финансирования инвестиционных проектов.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что сущность кредитной политики банка состоит в обеспечении безопасности, надежности и прибыльности кредитных операций, т.е. в умении, как результат, свести к минимуму уровень кредитного риска.

Выработка грамотной кредитной политики является важнейшим элементом банковского менеджмента. Кредитная политика должна быть сформирова-

на правильно, четко проводиться сверху вниз и приниматься на всех уровнях банка одинаково. Это позволит руководству банка поддерживать утвержденные стандарты работы, избегать излишнего риска и правильно оценивать возможности дальнейшего развития банка.

Список использованных источников

1. Банковские риски: учебник / коллектив авторов; Под ред. О.И. Лаврушина, Н.И. Валенцевой. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: КНОРУС, 2013.
2. Банковское дело: стратегическое руководство / Под. ред. Платонова А.С., М. Хиггинса - 2-е изд. - М. Консалтбанкир, 2015.
3. Банковское дело: учебник для бакалавров / А. М. Тавасиев. — М.: Издательство Юрайт, 2015.
4. Лаврушин О.И. Деньги, кредит, банки: учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2014.
5. Пещанская И. В. Организация деятельности коммерческого банка: Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2014.
6. Черешкин Д.С. Управление рисками и безопасностью. – СПб.: Ленанд, 2014.

Мироненко А.К.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Оценка рынка труда в России

Аннотация. Одним из важнейших государственных приоритетов и социально-экономических задач нашего времени является решение проблем занятости и безработицы. Рынок труда – неотъемлемая часть всего рыночного механизма. На сегодняшний день государством проводится активная политика по содействию занятости населения на рынке труда. В статье приводятся данные анализа рынка труда за предыдущие года, описывается развитие различных сфер деятельности в настоящее время и дается перспектива развития рынка труда в будущем году.

Ключевые слова: экономика, рынок труда, безработица, занятость, оценка данных, перспективы развития, трудовые отношения, социально-экономический климат, востребованность, опыт работы, профессии.

Рынок труда играет очень важную роль в современной экономике. Как крайне сложный распределительный механизм, он обеспечивает соединение работников с рабочими местами. Тем самым оказывает влияние и на производительность, и на темпы роста, и на многие другие параметры экономики.

Состояние современного рынка труда в России в 2015-2017 годах крайне подвержено влиянию политических событий и экономических явлений.

¹ *Мироненко А.К.* – студентка второго курса АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Одним из важнейших государственных приоритетов и социально-экономических задач нашего времени является решение проблем занятости и безработицы, вопросов развития цивилизованных трудовых отношений и современного гибкого рынка труда, обеспечивающих эффективную занятость населения, а также реализации прав граждан на защиту от безработицы. На сегодняшний день государством проводится активная политика по содействию занятости населения на рынке труда, как в России, так и в других странах мира. Существующая нестабильность на рынках труда, которая выражается в несбалансированности между рабочей силой и потребностью в ней экономики, в диспропорциях на рынке труда, диктует необходимость активного регулирования занятости со стороны государства, органов местного самоуправления, проведение специфической политики в сфере занятости. В настоящее время на рынок труда оказывают влияние многие факторы, главными из которых являются: процессы высвобождения работников в связи со структурными преобразованиями в ряде отраслей экономики; сравнительно невысокий уровень оплаты труда (особенно в отдельных отраслях экономики); дифференциация ситуации в сфере занятости на региональных рынках труда, особенно в сельской местности; сохраняющаяся низкая конкурентоспособность на рынке труда отдельных категорий граждан (женщин, имеющих малолетних детей, инвалидов, граждан, уволенных с военной службы и др. Рынок труда – неотъемлемая часть всего рыночного механизма. Такие его составляющие как спрос и предложение, конкуренция, конъюнктура, цена рабочей силы, требуют большого внимания для развития рынка труда. Существует множество проблем, которые оказывают влияние на его формирование. Среди них: проблемы взаимосвязи рынка труда с рынком жилья, перемещение человека, как рабочей силы по территории страны, формирование его доходов и т.п. Рынок труда – это сфера формирования спроса и предложения на рабочую силу, где последняя выступает товаром, имеет цену и через рынок труда осуществляется ее продажа на определенный срок. Рынок труда способен порождать в обществе самые сложные социальные проблемы (бедность, безработицу, инфляцию), социальную напряженность (митинги, демонстрации протеста, забастовки и пр.), но сам по себе он не способен решать этих проблем, хотя вынуждает общество и государство создать соответствующую систему, организующую решение этих проблем рынка труда (содействие занятости, содержание безработных, помощь семьям, оказавшимся за чертой бедности, разработка трудового законодательства и пр.). Рынок труда не существует изолированно от рынка товаров, услуг, потребления, капитала, жилья и пр.¹

Численность экономически активного населения в РФ постепенно растет. Так, численность экономически активного населения выросла с 75.1 млн. человек в 2013 г. до 76.7 или 52% от общей численности населения страны в 2016 году. Уровень занятости в 2016 году составил 94.6 % , т.е. 72.6 млн. человек.

¹ Таланова А.В. Рынок труда и занятость населения - Экономика и менеджмент инновационных технологий. – М., 2014

Носителем трудовых отношений в обществе является работающая часть населения. Эта категория людей, а также те, кто хотел бы работать, но по различным обстоятельствам не работает, представляют собой объект, который исследуется такими дисциплинами, как экономика и социология труда.

На 1 января 2017 года уровень безработицы в Российской Федерации (согласно методологии Международной организации труда) составил 4,6%, в то время как в ряде развитых стран в аналогичный период времени данный показатель был гораздо выше (Великобритания 5,8%, Канада – 6,6%, Германия – 7%, Италия – 13,4% Испания – 23,7%), т.е. объективным будет вывод о том, что уровень безработицы в России не является особенно высоким. Однако в действительности всё не так просто, так как для российского рынка труда характерна скрытая безработица, которая связана с желанием руководства предприятий сохранить кадровый состав в условиях спада производства. Скрытая безработица наблюдается в виде неполной занятости и административных отпусков. Такой характер безработицы в России является своеобразным амортизатором, препятствующим развитию массовой безработицы в условиях неразвитого рынка труда. Вместе с тем, стоит понимать, что скрытая безработица является формой неэффективного использования трудовых ресурсов общества, она затрудняет выход экономики из кризиса, формирование эффективной занятости, рост производительности труда и его оплаты, замедляет процесс перемещения трудовых ресурсов в перспективные отрасли народного хозяйства, усиливает имущественное разделение населения, что сказывается на социально-политической напряженности в обществе.

Исходя из перечисленных выше проблем можно дать несколько рекомендаций относительно выстраивания будущей политики в сфере занятости.

Первое, что стоит отметить – это необходимость изменения существующей структуры занятости населения, что предполагает более рациональное распределение рабочей силы по отраслям производства. Это видится возможным путем содействия в поисках работы только что выпускающимся специалистам как из высших учебных заведений, так и из учреждений начального и среднего профессионального образования. Ведь одной из основных причин качественного несоответствия спроса на рабочую силу и её предложения является несогласованность развития рынка труда и системы профессионального образования, отсутствие между ними должной степени координации. Данная проблема наиболее остро наблюдается сегодня, так, если до кризиса многие профессии из разряда экономических специализаций относились к категории востребованных, то после кризиса многие специалисты с таким образованием оказались «не удел». В особенно непростой ситуации оказались выпускники и молодые специалисты-экономисты, не имеющие опыта работы. При трудоустройстве им приходится конкурировать с более опытными профессионалами, а в ситуации переизбытка такая конкуренция практически не дает им шанса на успешное трудоустройство. С этой целью необходимо упростить взаимосвязь между потенциальным работником и работодателем, а также создавать рабочие места на производствах соответственно.

Второе – это уменьшение численности населения в трудоспособном возрасте и «старение» рабочей силы, с данными проблемами государству сложнее всего справиться, так как рождаемость можно назвать явлением, которое сложнее всего поддается корректировке. Однако в руках государства находится возможность повысить экономическую активность населения за счет ее стимулирования среди групп, где она относительно низка: это – молодежь, женщины трудоспособного возраста с детьми, лица пенсионного возраста. Имеет смысл создавать курсы повышения профессиональной квалификации и адаптации на рынке труда не только для молодых специалистов, а также для женщин, обращающихся на биржу труда с целью поиска работы после выхода из декрета. Дополнительным источником компенсации сокращения предложения на рынке труда должно будет стать повышение трудовой мобильности населения, а также привлечение иностранной рабочей силы в соответствии с потребностями экономики.¹

Если не произойдет новых экономических и внешнеполитических потрясений, рынок труда восстановится и мы вернемся к ситуации начала 2014 г. На сегодняшний день количество компаний, планирующих расширение штата, превышает число тех, которые собираются проводить сокращения. По оценкам, в 2017 г. новых вакансий станет на 10% больше.

По прогнозам, резкого увеличения зарплат в 2018 г. не будет, но всё-таки они начнут постепенно повышаться. Индексация пройдет в большинстве компаний в среднем на уровне официальной годовой инфляции (за исключением работников бюджетной сферы, у которых индексация будет ниже). Сложная ситуация остаётся в банковской сфере, возможны и трудности в строительной отрасли.

Самыми востребованными в новом году будут IT-эксперты и менеджеры по продажам. Технологии продолжают развиваться, и эта сфера деятельности будет на пике популярности еще минимум лет десять. Также вырастет спрос на инженеров, работников в сфере эконом-торговли (элитные супермаркеты продолжают закрываться, а дешёвые магазины, наоборот, расширяются, появляются новые сети) и агропрома (здесь сыграют роль импортозамещение и увеличение производства отечественных продуктов).

Также будет спрос на веб- и мобильную разработки, создание приложений.²

Специалисты в области продаж уже несколько лет удерживают лидерство по запросам у работодателей. Хотя эта должность не требует узкоспециализированных знаний и специального образования, не каждый сможет стать профессиональным менеджером по продажам. Огромную роль играют личные качества кандидата, его целеустремленность и азарт добиваться результата. Наблюдается обилие предложений в интернет-маркетинге и seo-продвижении.

¹ Эренберг Р., Смит Р. Современная экономика труда. Теория и государственная политика. М.: Из-во МГУ, 2015

² Исследовательский центр портала <http://superjob.ru/>

Также вырос спрос на менеджеров по продажам, графических дизайнеров и мерчендайзеров.

За последние годы утратили актуальность профессии как бухгалтер, финансист, экономист, юрист. Причина заключается в переизбытке соответствующих специалистов.

По данным Росстата, средняя заработная плата в 2017 году составляет более 35 тысяч рублей или 30 тысяч после вычета подоходного налога. На конец года прогнозируется рост доходов населения (во многом за счет получения «тринадцатой зарплаты» к новогодним праздникам и премии) до 47,5 тысяч без учета налоговых отчислений. По сравнению с предыдущими годами зарплаты в России в рублях продолжают расти (с 27 тыс. в 2012 году до 32,6 в 2014 и 36,7 в 2016), но вот в долларовом эквиваленте все не настолько радужно. Среднемесячный оклад сотрудника в 2012 составлял 885 долларов, в 2013 – 915 долларов, в 2014 – 827, в 2015 – 550, в 2016 – 605. Анализ современного рынка труда и окладов показал, что размер средней зарплаты в РФ до сегодняшнего дня так и не преодолел отметку в тысячу долларов.¹

Так, анализ рынка труда 2017 показывает, что в дальнейшем специалистам необходимо будет повышать свой профессиональный уровень, чтобы остаться «на плаву».

Список используемых источников

1. Борисов Е. Ф. Экономическая теория, М.: Юрайт, 2016.
2. Иванов С.Е. Государственная система управления трудовыми ресурсами. – СПб., 2014.
3. Капелюшников Р.И. Структура российской рабочей силы: особенности и динамика "Вопросы экономики". – М.: Наука, 2015.

Палий Г.М.²

АНО ВО «Московский гуманитарный университет»

Развитие подходов к оценке законности налоговой оптимизации в России

Аннотация: В рамках статьи рассматривается эволюция подходов к оценке законности налоговой оптимизации в Российской Федерации, которые формировались в рамках судебных доктрин и, в конечном итоге, нашли свое законодательное закрепление в нормах статьи 54.1 НК РФ.

Ключевые слова: налоговая оптимизация, пределы осуществления прав

Одним из направлений экономической стратегии предприятий является минимизация налогового бремени. При разработке политики компании в этой сфере необходимо помнить, что существует весьма тонкая грань между закон-

¹ Информационный сайт о Федеральной службе государственной статистики <http://rosstat.ru/>

² Палий Григорий Михайлович – магистрант АНО ВО «Московский гуманитарный университет».

ной оптимизацией налогообложения и уклонением от уплаты, в связи с чем необходимо уделять должное внимание вопросу оценки налоговых рисков. Д.М. Щекин определяет налоговый риск как возможное наступление неблагоприятных правовых последствий для налогоплательщика в результате действий (бездействия) органов государства и органов местного самоуправления. Таким образом, возможность наступления уголовной ответственности за превышение пределов законной налоговой оптимизации можно рассматривать как разновидность указанных правовых последствий. Законодательное ограничение пределов осуществления прав налогоплательщиков по исчислению налоговой базы и (или) суммы налога, сбора, страховых взносов было введено Федеральным законом от 18.07.2017 №163-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации» [3], который ввел в действие положения статьи 54.1 Налогового кодекса Российской Федерации [2].

В первую очередь необходимо отметить, что до принятия указанного Федерального закона в отечественном законодательстве отсутствовали какие-либо нормы, запрещающие злоупотребления в налоговой сфере. Этот пробел на практике восполнялся обширной судебной практикой. При этом, подходы судов по вопросу определения пределов допустимого налогового планирования с течением времени претерпевали значительные изменения. Условно, можно выделить 3 основных подхода, которые сменяли друг друга в практике.

В начале 2000-х в практике активно использовалась концепция «недобросовестности налогоплательщика», введенная Определением Конституционного Суда Российской Федерации от 25.07.2001 №138-О. В своем Определении судьи указали, что в отношении недобросовестных налогоплательщиков налоговые органы вправе, в числе прочего, предъявлять в арбитражных судах требования, обеспечивающие поступление налогов в бюджет, включая иски о признании сделок недействительными и о взыскании в доход государства всего полученного по таким сделкам. Таким образом, размер налоговых санкций для налогоплательщика мог достигать 100% от суммы совершаемых сделок. Подобная позиция была выстроена на положениях статьи 169 Гражданского кодекса Российской Федерации и встретила сопротивление как со стороны предпринимателей, так и научного сообщества [1]. В частности, заслуживает внимания мнение С.В. Савсериса, который справедливо отмечает, что понятие «добросовестность», с точки зрения философии, сочетает в себе нравственные и правовые начала. При этом, указывает он, упоминание в норме права нравственной категории, которая не определена в праве, разрушает ее. Действительно, создаваемая таким оценочным и субъективным критерием как «добросовестность» правовая неопределенность толкает налогоплательщиков на создание дополнительных резервов на покрытие налоговых санкций, что в конечном итоге порождает увеличение цен на производимые ими товары (работы, услуги). Формирование резервов может осуществляться как путем вложения в высоколиквидные, но, соответственно, низкодоходные активы, с целью сохранения возможности оперативного возврата денежных средств для погашения налоговой задолженности. В связи с этим, часть упущенной прибыли за счет необходимости инвестирования в менее доходные проекты, должна быть пере-

ложена на покупателей продукции предприятия. Таким образом, подобная политика лишь снижает рентабельность деятельности тех, кто приобретает эти товары (работы, услуги), за счет удорожания себестоимости путем включения в нее необоснованных затрат на компенсацию налоговых рисков своих поставщиков. Кроме того, формирование таких резервов, которые могут представлять собой временное изъятие из оборота или ограничение в обороте определенных сумм денежных средств, необходимых на погашение возможных претензий со стороны налоговых органов, пагубно сказывается на скорости оборачиваемости денежных средств, что может привести к инфляции.

Новый подход к оценке законности налоговой оптимизации был сформирован после выхода в свет Постановления Пленума Высшего арбитражного суда Российской Федерации от 12.10.2006 №53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды», который ввел в обиход термин «необоснованная налоговая выгода» и критерии ее оценки, которые использовались для урегулирования налоговых споров в течение последующих десяти лет.

Новый документ безусловно добавил правовой определенности в сфере налоговых правоотношений. Заложенная в нем концепция не предполагала взыскания всего полученного по сделке в пользу государства, а давала возможность исключить из расчета налогов только сумму необоснованно полученной налогоплательщиком налоговой выгоды. Вместе с тем, указанное постановление предложило предпринимательскому сообществу новый термин – «должна осмотрительность», который также не мог быть тепло встречен со стороны налогоплательщиков. Камнем преткновения снова стала необходимость определения того, что считать достаточной степенью осмотрительности при выборе контрагентов. Позиция налоговых органов фактически сводилась к возложению налогоплательщика обязанности по обоснованию выбора того или иного «проблемного», с точки зрения фискального органа, контрагента. При этом, налогоплательщикам зачастую вменялось то, что им не была исследована деловая репутация потенциального поставщика, возможность реального исполнения им своих обязательств по договору. В связи с тем, что налогоплательщик пренебрег возможностью использовать максимум доступных ресурсов для исключения неблагонадежности своего контрагента, представлялось возможным применения своего рода солидарной ответственности к нему самому в случае неисполнения таким контрагентом своих налоговых обязательств по сделке. В большей части подобный подход применялся для отказа в применении налоговых вычетов по налогу на добавленную стоимость с учетом косвенного характера порядка исчисления и уплаты данного налога.

Как уже отмечалось, налогоплательщики активно выступали против применения таких последствий и перекладыванию функций контроля за чистотой налоговой среды на них. Противники этого подхода имеются в научном сообществе. Так, К.А. Сасов весьма критично оценивает рассматриваемый подход, говоря о том, что на борьбу с фирмами-однодневками должны встать не налогоплательщики-общественники, роль которых – не связываться с «плохими контрагентами», а государство в лице его карательных органов.

Несмотря на очевидные недостатки новой доктрины, она получила широкое распространение и в период с 2006 по 2017 год практически все судебные решения по налоговым спорам, связанным со взаимоотношениями налогоплательщиков с фирмами-однодневками, строились именно в рамках предложенной ей концепцией. При этом необходимо отметить, что так называемые «границы дозволенного» ни в рассматриваемом постановлении ни в сформировавшейся судебно-арбитражной практике четко очерчены не были. В связи с этим, формирования новой налогово-правовой доктрины было лишь вопросом времени.

Выработка нового подхода к борьбе с уклонением от уплаты налогов началась еще в 2015 году, когда в Государственную Думу был внесен законопроект №529775-6 «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации» (об установлении пределов осуществления прав и исполнения обязанностей налогоплательщиком), но принят был только летом 2017 года. Его жесткие формулировки еще до принятия вызвали весьма негативную реакцию у предпринимательского сообщества. В частности, Е. Базанова критично отнеслась к идее законопроекта о том, что операции, направленные на занижение налогов, для целей налогообложения не будут учитываться вовсе. Ранее судебная практика предоставляла возможность вместо полного запрета на учет таких операций, учесть их в соответствии с их действительным экономическим смыслом. Действительно, по сложившейся до принятия нового закона практике, в случае установления необоснованного наращивания стоимости товаров, ввезенных на территорию Российской Федерации в режиме «импорт», с использованием цепочки фирм-«однодневок», налогоплательщик по результатам налоговой мог рассчитывать на уменьшение налогового вычета по налогу на добавленную стоимость до суммы налога, уплаченной в таможенные органы при ввозе товара. Новый законопроект предоставил налоговым органам отказывать полностью в принятии налоговых вычетов по контрагенту, в частности, в случае если обязательство по сделке фактически исполнено не лицом, указанным стороной по договору, а иным лицом. Вопрос о том, что будет считаться достаточным доказательством выполнения сделки заявленным лицом, а также о том, каким образом налогоплательщик должен будет обеспечить соблюдение указанной нормы, в настоящее время является открытым.

Подводя итог, необходимо учитывать подход Федеральной налоговой службы России, которая письмом от 31.10.2017 №ЕД-4-9/22123@ высказала свою позицию о том, что новая норма не является кодификацией правил, сформулированных существовавшей судебно-арбитражной практикой. Вместе с тем, необходимо отметить, что формулировки, использованные в положениях статьи 54.1 Налогового кодекса Российской Федерации, по-прежнему позволяют налоговым органам продолжать проводить политику по возложению на налогоплательщиков дополнительных обязательств по проверке благонадежности своих контрагентов. Таким образом, ожидать резкого пересмотра судебно-арбитражной практики, которая была сформирована на основе Постановления

Пленума Высшего арбитражного суда Российской Федерации от 12.10.2006 №53, скорее всего не стоит.

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Российская газета, № 238-239, 08.12.1994.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Российская газета, № 148-149, 06.08.1998.
3. Федеральный закон от 18.07.2017 №163-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации» / «Российская газета», №160, 21.07.2017.
4. Таланова А.В. Рынок труда и занятость населения - Экономика и менеджмент инновационных технологий. – М., 2014.
5. Эренберг Р., Смит Р. Современная экономика труда. Теория и государственная политика. М.: Из-во МГУ, 2015.
6. Исследовательский центр портала <http://superjob.ru/>.
7. Информационный сайт о Федеральной службе государственной статистики <http://rosstat.ru/>.

Петроченко О. С.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Особенности развития девелоперских проектов в условиях нестабильной экономической среды

Аннотация. В статье раскрываются сущность и проблемы девелоперской деятельности, в условиях экономической нестабильности. Основное внимание уделяется схемам финансирования девелоперских компаний в России и реализуемым ими инвестиционным проектам.

Ключевые слова: девелоперская деятельность, инструменты финансирования девелопмента, инвестиционные проекты, коммерческая недвижимость.

В ходе реализации девелоперского проекта в области недвижимости при составлении бизнес-модели возникает множество вопросов, как общих, так и связанных с индивидуальными особенностями каждого конкретного проекта.

В условиях существенной ограниченности ресурсов, необходимых для реализации инвестиционных проектов, а также высоких рисков, с которыми может столкнуться инвестор на любом этапе развития проекта, необходимо взвешенно подходить к моделированию бизнес-процессов, составляющих девелоперскую деятельность, и прежде всего особое внимание уделять оптимизации основных параметров бизнес-модели.

¹ *Петроченко Ольга Сергеевна* - студентка второго курса магистратуры, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Реализация девелоперских проектов требует крупных капиталовложений на долгосрочной основе. В связи с ограниченностью финансовых ресурсов девелоперов, одной из основных проблем становится обеспечение достаточности денежных средств для реализации проектов. Основным участником процесса создания объектов коммерческой недвижимости является девелопер, одной из главных функций которого является привлечение финансирования на проект. Девелопер осуществляет процесс финансирования в несколько этапов:

- 1) предварительное изучение жизнеспособности проекта (определение его целесообразности, оценивая затраты и планируемую прибыль);
- 2) разработка плана реализации проекта;
- 3) непосредственная организация финансирования, включающая: оценку возможных форм финансирования и выбор конкретной формы; определение финансирующих организаций; определение структуры источников финансирования;
- 4) контроль выполнения плана и условий финансирования.

Финансирование проекта может осуществляться как за счет собственных средств, так и за счет заемных и привлеченных. Определение схемы финансирования, совокупности тех или иных источников является главной задачей девелопера, т.к. от выбранной схемы зависит и меняется эффективность финансирования и эффективность проекта в целом. [4].

Задача выбора оптимальных параметров при разработке проекта – типичная, она возникает на начальном этапе любого инвестиционного проекта. Естественно, индивидуальные характеристики строящегося объекта недвижимости обуславливают наличие определенных параметров, нуждающихся в оптимизации.

В обычном случае анализ основных параметров осуществляется на этапе обоснования инвестиций или на этапе технико-экономического обоснования проекта. При этом в составе денежного потока выделяются элементы, которые зависят от оптимизируемых параметров. Такие элементы можно выделить в денежных потоках от инвестиционной и операционной деятельности.

В рамках осуществления финансовой деятельности состав участников определяется кредитными и прочими финансовыми организациями, участвующими в реализации проекта. Оптимизация финансовой деятельности сводится к созданию оптимальных условий привлечения заемных средств. Если в докризисный период времени срок кредита мог не превышать период строительства, так как продажи квартир открывались еще на этапе возведения объекта, то для целей реализации проектов жилищного строительства в текущих экономических условиях необходимо привлечение кредита на срок, зачастую превышающий период строительства, что обусловлено низкими темпами продаж квартир и как следствие низкими темпами погашения тела кредита [3].

Успехи девелопмента во многом зависят от того, как организовано финансирование девелоперских проектов. В зависимости от конкретных условий и специфики проекта, в мировой практике применяются различные методы

их финансирования. Среди наиболее широко распространенных можно выделить следующие:

- банковские кредиты и кредитные линии;
- обязательства и гарантии третьих лиц;
- лизинг;
- долговые обязательства в форме акций или облигаций.

Схемы финансирования комбинируются в различных пропорциях. В частности, практикуются следующие схемы проектного финансирования:

- «строительство - владение - эксплуатация» (Build - Own - Operate);
- «строительство - эксплуатация - передача прав собственности» (Build - Operate - Transfer);
- «строительство - приобретение прав собственности - эксплуатация - передача прав собственности и получения дивидендов» (Build - Own - Operate - Transfer);
- другие схемы, в которых совмещаются финансирование с ограниченным регрессом и финансирование под правительственные гарантии. [2].

Следует отметить, что организационная форма и структурные характеристики девелопмента во многом определяются принятой схемой финансирования. В свою очередь, схемы финансирования зависят от схемы девелоперской деятельности. В мировой практике можно выделить две основных схемы девелопмента.

По первой схеме девелопер работает за гонорар и не берет на себя финансовые риски. В зарубежной практике такой вид девелопмента называют «fee development» (гонорарный девелопмент). При данной схеме инвестор нанимает девелопера, например, для строительства здания «под ключ» и для сдачи предпринимателям в аренду его площадей. Девелопер выбирался, как правило, на конкурсной основе. Проектирование, необходимые согласования с властями и строительство проводится на деньги заказчика, а девелопер несет ответственность за качество работ и за весь проект в целом. Сумма гонорара в сложных проектах может превышать 10% их стоимости.

По второй схеме коммерческая недвижимость создается девелопером как единоличным организатором проекта. Наряду с выполнением девелопером тех же функций, он сам разрабатывает и реализует схему финансирования проекта. В основе финансовой схемы осуществления проекта здесь, как правило, составляют собственные средства девелопера. Этот вид девелопмента в зарубежной практике называют «speculative development» (спекулятивный девелопмент). [1].

Применяемые схемы финансирования крупных девелоперских проектов обычно представляют собой различные комбинации собственных средств девелопера, привлеченных инвестиций, банковских кредитов и предоплаты будущих арендаторов. При таком финансировании риски для девелопера довольно высокие, поэтому он получает существенную долю в создаваемом объекте недвижимости. Большинство экспертов считают такой девелопмент наиболее сложным из всех операций на рынке коммерческой недвижимости, так как при реализации проекта он совмещает и несет ответственность за

риелторские, строительные и финансовые операции. Принимая на себя основную часть рисков, девелопер должен просчитать вероятность их наступления, принять все возможные меры для их минимизации. Сложность и риски при реализации девелоперских проектов многократно возрастают в кризисных условиях. В период мирового финансово-экономического кризиса годов отчетливо проявились преимущества и недостатки различных схем финансирования девелоперской деятельности. Следует отметить, что в период мирового финансово-экономического кризиса была приостановлена реализация значительной части международных инвестиционных проектов.

Таким образом, анализ указанных выше основных параметров схем финансирования, влияющих на эффективность реализации девелоперских проектов в строительстве, с учетом их особенностей, а также текущих экономических реалий, позволяет принимать более правильные решения в продвижении проекта. Именно в способности учитывать актуальные проблемы рынка кроется потенциал роста девелоперских компаний, в том числе работающих в области жилищного строительства.

Список использованных источников

1. Ван Я. Девелопмент в условиях кризиса // Российское предпринимательство, 2015, №6.
2. Демин А.В., Штейн Е.М. Зарубежный опыт девелоперской деятельности в условиях создания городской недвижимости // Мировая экономика и международные экономические отношения, 2014, №3.
3. Ильина О. Инвестиционные проекты в жилищном строительстве: как заставить стройку приносить деньги // Управление проектами, 2016, №3.
4. Соболева Е.А. Антикризисные стратегии современного девелопмента // Экономика и предпринимательство, 2014, №2.

Петько Н.В.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Оценка рыночной стоимости предприятия

Аннотация. В статье рассмотрены основные задачи оценки рыночной стоимости предприятия, раскрыты методы при определении стоимости предприятия в рамках доходного, сравнительного и затратного подходов.

Ключевые слова: оценка, бизнес, стоимость бизнеса, сравнительный подход, доходный подход, затратный подход.

Актуальность темы статьи обусловлена тем, что в настоящее время оценка рыночной стоимости организации является важной составляющей современных рыночных отношений. Главной стратегией организаций всё чаще стано-

¹ *Петько Наталья Валерьевна* – студентка второго курса магистратуры, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

вится задача увеличения стоимости собственного капитала. Менеджмент, действующий согласно условиям роста стоимости компании, должен четко представлять, сколько стоит вверенная ему организация. Отсюда возникают вопросы, которые связаны с оценкой стоимости организации, и имеют, безусловно, практическую значимость.

В российском опыте оценочной деятельности широко применяются три базовых подхода: затратный, доходный и сравнительный, которые отражены в существующих нормативных документах, и, прежде всего, в федеральных стандартах оценки.

Итоги оценки стоимости организации, полученные с помощью каждого из указанных базовых подходов, базируются на различных аспектах финансовой деятельности организации. В связи с этим согласование результатов, полученных в границах различных подходов, как правило, зависит от разного влияния тех факторов, которые становятся определяющими в ходе согласования оценки стоимости организации.

Потребность в определении рыночной стоимости организации возникает при решении многих задач имущественного характера, имеющих важное экономическое значение, как для субъектов оценки, так и для будущего существования объектов собственности на рынке. Среди них важно выделить такие главные задачи, как осуществление купли-продажи организации в целом или ее долей, обоснование величины кредита под залог имущества, определение вспомогательного объема подлежащих выпуску акций, определение страховых сумм для страхователей и выплат при наступлении страхового случая, определение оптимальных сумм налогов, проведение переоценки основных фондов, принятие решения о несостоятельности организации и другие.

С учетом вышеизложенных соображений можно с достаточно высокой уверенностью полагать, что одной из важнейших целей функционирования организации в рыночной экономике становится достижение наивысшей его стоимости. От величины этой стоимости во многом зависит благосостояние акционеров, а также объемы налогов, которые поступают в федеральный и местный бюджеты. Эта цель в полной мере соответствует современным тенденциям, реализуемым в зарубежных и отечественных системах корпоративного управления. При этом рыночная стоимость бизнеса определяется не столько стоимостью активов, которыми располагает организация, сколько возможностью обеспечения более эффективного их применения в будущем и обеспечения все увеличивающихся во времени денежных потоков. Благодаря этому становится реальным достижение устойчивого и длительного присутствия организации на рынке.

Бизнес (англ. business «дело», «занятие», «предприятие») — предпринимательская, коммерческая или иная деятельность, которая не противоречит закону и направлена на получение прибыли посредством продвижения полезных и качественных продуктов или оказываемых услуг.[20]

Согласно Федеральному стандарту оценки №8 «Оценка бизнеса» от 1 июня 2015 г. №326, под бизнесом понимается предпринимательская деятельность организации, направленная на извлечение экономических выгод. При

определении стоимости бизнеса определяется наиболее вероятная расчетная величина, являющаяся денежным выражением экономических выгод от предпринимательской деятельности организации.[10]

Основными подходами, используемыми при проведении оценки, являются сравнительный, доходный и затратный подходы. При выборе используемых при проведении оценки подходов следует учитывать не только возможность применения каждого из подходов, но и цели и задачи оценки, предполагаемое использование результатов оценки, допущения, полноту и достоверность исходной информации. На основе анализа указанных факторов обосновывается выбор подходов, используемых оценщиком.

Сравнительный подход – совокупность методов оценки, основанных на получении стоимости объекта оценки путем сравнения оцениваемого объекта с объектами аналогами.

Сравнительный подход рекомендуется применять, когда доступна достоверная и достаточная для анализа информация о ценах и характеристиках объектов-аналогов. При этом могут применяться как цены совершенных сделок, так и цены предложений.[7]

В рамках сравнительного подхода применяются различные методы, основанные как на прямом сопоставлении оцениваемого объекта и объектов-аналогов, так и методы, основанные на анализе статистических данных и информации о рынке объекта оценки.

В рамках сравнительного подхода оценщик определяет стоимость акций, паев, долей в уставном (складочном) капитале, имущественного комплекса на основе информации о ценах сделок с акциями, паями, долями в уставном (складочном) капитале, имущественными комплексами организаций-аналогов с учетом сравнения финансовых и производственных показателей деятельности организаций-аналогов и соответствующих показателей организации, ведущей бизнес, а также на основе ценовой информации о предыдущих сделках с акциями, паями, долями в уставном (складочном) капитале, имущественным комплексом организации, ведущей бизнес.

Организацией-аналогом признается:

а) организация, осуществляющая деятельность в той же отрасли, что и организация, ведущая бизнес;

б) организация, сходная с организацией, бизнес которой оценивается, с точки зрения количественных и качественных характеристик, влияющих на стоимость объекта оценки.

Оценщик при применении сравнительного подхода также может применять математические и иные методы моделирования стоимости. Выбор моделей для определения стоимости осуществляется оценщиком и должен быть обоснован.

Доходный подход - совокупность методов оценки, основанных на определении ожидаемых доходов от использования объекта оценки.[7]

Доходный подход рекомендуется применять, когда существует достоверная информация, позволяющая прогнозировать будущие доходы, которые объект оценки способен приносить, а также связанные с объектом оценки расходы.

В рамках доходного подхода применяются различные методы, основанные на дисконтировании денежных потоков и капитализации дохода.

В рамках доходного подхода оценщик определяет стоимость объекта оценки на основе ожидаемых будущих денежных потоков или иных прогнозных финансовых показателей деятельности организации, ведущей бизнес (в частности, прибыли).

При определении стоимости объекта оценки с использованием методов проведения оценки объектов оценки доходного подхода оценщику следует произвести поэтапный анализ и расчеты согласно методологии оценки.

Затратный подход - совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на определении затрат, необходимых для приобретения, воспроизводства либо замещения объекта оценки с учетом износа и устареваний.[7]

Затратный подход преимущественно применяется в тех случаях, когда существует достоверная информация, позволяющая определить затраты на приобретение, воспроизводство либо замещение объекта оценки.

В рамках затратного подхода применяются различные методы, основанные на определении затрат на создание точной копии объекта оценки или объекта, имеющего аналогичные полезные свойства. Критерии признания объекта точной копией объекта оценки или объектом, имеющим сопоставимые полезные свойства, определяются федеральными стандартами оценки, устанавливающими требования к проведению оценки отдельных видов объектов оценки и (или) для специальных целей.

В рамках затратного подхода оценщик определяет стоимость объекта оценки на основе стоимости принадлежащих организации, ведущей бизнес, активов и принятых обязательств. Применение затратного подхода носит ограниченный характер и данный подход, как правило, применяется, когда прибыль и (или) денежный поток не могут быть достоверно определены, но при этом доступна достоверная информация об активах и обязательствах организации, ведущей бизнес.

При использовании затратного подхода конкретный метод проведения оценки объекта оценки применяется с учетом ожиданий относительно перспектив деятельности организации (как действующая или как ликвидируемая).

В случае наличия предпосылки ликвидации организации, ведущей бизнес, стоимость объекта оценки определяется как чистая выручка, получаемая после реализации активов такой организации с учетом погашения имеющейся задолженности и затрат, связанных с реализацией активов и прекращением деятельности организации, ведущей бизнес.

При определении стоимости объекта оценки с использованием методов проведения оценки объекта оценки затратного подхода оценщику следует произвести поэтапный анализ согласно методологии оценки.

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016)
2. Федеральный закон от 22.04.1996 №39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» (ред. 2107.2014)
3. Федеральный закон от 26.12.1995 №208-ФЗ «Об акционерных обществах» (ред. От 29.06.2014)
4. Банк России 30.12.2014 №454-П «Положение о раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг»
5. Банк России от 11.08.2014 г. №428-П «Положение о стандартах эмиссии ценных бумаг, порядке государственной регистрации выпуска (дополнительного выпуска) эмиссионных ценных бумаг, государственной регистрации отчетов об итогах выпуска (дополнительного выпуска) эмиссионных ценных бумаг и регистрации проспектов ценных бумаг»
6. Федеральный закон «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» №135-ФЗ от 29.07.1998 (ред. от 13.07.2015)
7. Федеральный стандарт оценки «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО №1)», утвержденный приказом Минэкономразвития России от 20.05.2015 г. №297
8. Федеральный стандарт оценки «Цель оценки и виды стоимости (ФСО №2)», утвержденный приказом Минэкономразвития России от 20.05.2015 г. №298
9. Федеральный стандарт оценки «Требования к отчету об оценке (ФСО №3)», утвержденный приказом Минэкономразвития России от 20.05.2015 г. №299
10. Федеральный стандарт оценки «Оценка бизнеса (ФСО №8)» утвержденный приказом Минэкономразвития России от 01.06.2015 г. №326
11. Асват Дамодаран «Инвестиционная оценка. Инструменты и методы оценки любых активов» – М.: Издательство Альпина Паблишерз, 2010
12. Оценка стоимости ценных бумаг и бизнеса : учеб. пособие / И.В. Косорукова, С.А. Секачев, М.А. Шуклина; под ред. И. В. Косоруковой. – М.: Московский финансово-промышленный университет, 2016
13. Кэхилл М. Инвестиционный анализ и оценка бизнеса. – М.: Дело и Сервис, 2012
14. Чиркова Е.В. Как оценить бизнес по аналогии. Пособие по использованию сравнительных рыночных коэффициентов. 2-е издание, исправленное и дополненное. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2009. – 224 с.
15. Эванс Ф., Бишоп Д. Оценка компаний при слияниях и поглощениях. Создание стоимости в частных компаниях. – М.: Издательство: Альпина Паблишер, 2009.
16. Журнал «Вопросы оценки»
17. Журнал «Имущественные отношения в РФ»
18. Журнал «Корпоративные финансы»
19. Журнал «Финансы и кредит»
20. Интернет-источник <https://ru.wikipedia.org>

Реализация инвестиционного проекта

В статье рассмотрено управление инвестиционным проектом при его реализации. Рассказывается о факторах, влияющих на эффективность реализации инвестиционного проекта, и предлагаются комплексы мероприятий для улучшения реализации инвестиционного проекта.

Ключевые слова: оценка, инвестиции, реализация инвестиционного проекта, капитал, эффективность.

Любой проект, даже самый крупный, обычно является лишь элементом инвестиционной программы, осуществляемой в рамках инвестиционной политики фирмы. После создания и одобрения инвестиционного проекта, наступает стадия его непосредственной реализации, которая заключается в определении основных мероприятий по внедрению проекта в действительность. Реализация инвестиционного проекта представляет собой решение определенного круга задач, которые направлены на то, чтобы механизм конкретного инвестирования стал функционировать и приносить экономическую выгоду.

Управление реализацией инвестиционного проекта представляет собой сложную форму взаимодействия руководства и координации человеческих, материальных и финансовых ресурсов на протяжении всего жизненного цикла проекта.²

Одним из ключевых интеграционных процессов, которые пронизывает весь жизненный цикл проекта, есть управления изменениями, которые возникают в ходе реализации проекта. Изменение - это замещение одного решения другим вследствие влияния разных внешних и внутренних факторов, которые возникают при разработке и реализации проекта.

В процессе реализации проекта вносятся изменения в разные его разделы. Инициаторами изменений выступают заказчик, инвестор, проектировщик или подрядчик. Изменения заказчика, как правило, ориентированные на улучшение конечных технико-экономические характеристики проекта. Проектировщик вносит изменения в начальную проектно-сметную документацию, спецификации. Подрядчик корректирует календарный план, методы производства работ, последовательность (технологическую и пространственную) сведение объектов и т.п..

Внесение изменений - обычное явление в любом проекте. Начальный план может оказаться недееспособным по разным причинам, в том числе через корректирование проектных решений, сроков, стоимости, технических условий

¹ *Попова Ирина Владимировна* – студентка второго курса магистратуры, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

²Максимова В.Ф. Инвестирование. М., 2011. С.254

проекта и т.п. Этими факторами можно и необходимо управлять, чтобы обеспечить эффективные обратные связи, своевременное корректирование действий¹.

Влияние фактора времени дает крайне важную оценку применения эффективных рекомендаций по реализации инвестиционного проекта, основой для разработки которых лежит принцип достижения максимальной доходности.

К часто применяющимся рекомендациям в этой области относят рассмотрение мероприятий по снижению текущих издержек и повышению прибыльности проекта.

Общепринято выделять следующие мероприятия, направленные на снижение издержек:

- мероприятия по более рациональному использованию материальных ресурсов (внедрение новой техники и безотходной технологии, позволяющих более экономно расходовать сырье, материалы, топливо и энергию; совершенствование нормативной базы предприятия; внедрение и использование более прогрессивных материалов; комплексное использование сырья и материалов; использование отходов производства; улучшение качества продукции и снижение процента брака и др.);

- мероприятия, связанные с определением и поддержанием оптимального размера предприятия, позволяющие минимизировать затраты в зависимости от объема производства;

- мероприятия, связанные с улучшением использования основных фондов (освобождение предприятия от излишних машин и оборудования; сдача имущества предприятия в аренду; улучшение качества обслуживания и ремонта основных средств; обеспечение большей загрузки машин и оборудования; повышение уровня квалификации персонала, обслуживающего машины и оборудование; применение ускоренной амортизации; внедрение более прогрессивных машин и оборудования и др.);

- мероприятия, связанные с улучшением использования рабочей силы (определение и поддержание оптимальной численности персонала; повышение уровня квалификации; обеспечение опережающего роста производительности труда по сравнению со средней заработной платой; применение прогрессивных систем и форм оплаты труда; совершенствование нормативной базы; улучшение условий труда; механизация и автоматизация всех производственных процессов; обеспечение мотивации высокопроизводительного труда и др.);

- мероприятия, связанные с совершенствованием организации производства и труда (углубление концентрации, специализации, кооперирования, комбинирования и диверсификации производства; внедрение бригадной формы организации производства и труда; внедрение научной организации труда; совершенствование организационной структуры управления фирмой и др.)².

Наиболее актуальными способами увеличения прибыли являются:

¹ Перевязкин В.Б., Инвестирование технического перевооружения и технологического переоснащения объектов газотранспортной системы. М., 2013. С.114.

² Ходжаева Г.Ю. Проблемы экономики. 2014. М., С. 62.

- увеличение уровня цен при неизменной затратной части. В данном случае можно пойти несколькими путями. Во-первых, увеличить цену на оказываемые услуги. Во-вторых, увеличить разницу между стоимостью и ценой услуг. В-третьих, увеличить объем продаж. Чтобы получить большую прибыль, необходимо изучить рынок и знать, какой товар покупатели готовы купить, оценить конкурентов.

- уменьшение затратной части при неизменном значении прибыли. Снижение себестоимости оказываемых услуг за счет уменьшения всех затрат.

- уменьшение себестоимости с увеличением цен. Данный способ возможен в условиях массового производства.

Очень часто прибыль можно увеличить за счет рекламы. «Реклама-двигатель торговли». Если цель каждого предприятия получение прибыли, то оно должно реализовать как можно больше своей продукции или услуги, т.е. продать ее по выгодной цене. В условиях рыночной экономики, большого числа производителей (продавцов) многие покупатели вовсе не знают о существовании некоторых предприятий, которые могут производить что-то лучше, по выгодной цене и с большим качеством. Следует помнить о рекламе. Человек большую часть информации узнает из СМИ, поэтому услышав, увидев ролик о новом «продавце» какого-либо товара, он непременно захочет узнать его условия продажи.

Немало важную роль играет персонал предприятия, который умеет заинтересовать клиента, все подробно рассказать об условиях работы с данной организацией и предложить определенную систему сотрудничества. Персоналу необходимо привлекать клиентов коммуникабельностью. Многие предприятия выигрывают за счет умения «уговорить» купить ту или иную продукцию, по данной цене, по данным условиям¹.

Таким образом, выбор того или иного способа, мероприятия будет лучшей рекомендацией для успешной реализации инвестиционного проекта.

Термин «инвестиция» входит в число наиболее часто используемых понятий в экономике, в особенности в экономике, находящейся в процессе трансформации или испытывающей подъем.

В руководствах по инвестиционной деятельности его, как правило, трактуют в широком смысле, принимая под инвестицией «расходование ресурсов в надежде на получение доходов в будущем, по истечении достаточно длительного периода времени».

В современной экономике важную роль играют инвестиции на финансовых рынках. Управление финансовыми инвестициями становится одной из главных задач, как финансовых институтов, так и многих крупных компаний. В свою очередь управление финансовыми инвестициями требует умения правильно прогнозировать рыночные цены различных финансовых инструментов, оценивать и хеджировать риски, связанные с этими инструментами.

¹ Винокурова Я.А., Агафонова М.С. Способы повышения прибыли фирмы. 2014. С. 57.

Сегодня знания о финансовых инвестициях достигли уровня, позволяющего систематизировать и анализировать их с помощью методов, в основе которых лежит хорошо развитый современный математический аппарат. Инвестиционные проекты можно оценивать по многим критериям с точки зрения их социальной значимости, масштабам воздействия на окружающую среду, степени вовлечения трудовых ресурсов и т.п. Однако центральное место в этих оценках принадлежит эффективности инвестиционного проекта. Предприятия самостоятельно оценивают эффективность тех или иных объектов, потребность в их реализации, срок реализации и т.д.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть 1) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. От 23.05.2016).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть 2) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. От 05.04.2016 с изм. от 13.04.2016).
3. Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» (в ред. Федерального закона от 28.12.2013).
4. Федеральный закон РФ «Об акционерных обществах» от 26.12.1995 №208-ФЗ (ред. От 02.06.2016).
5. Федеральный закон от 05.01.2006 №7-ФЗ (ред. От 29.06.2015) «О внесении изменений в Федеральный закон «Об акционерных обществах» и некоторые другие законодательные акты Российской Федерации».
6. Методические указания по проведению анализа финансового состояния организаций. Приказ Федеральной службы России по финансовому оздоровлению и банкротству от 23.01.2001г. № 16 «Об учреждении «Методических указаний по проведению анализа финансового состояния организаций».
7. Методические указания по бухгалтерскому учету основных средств. Приказ Минфина Российской Федерации от 13.10.2003 № 91н (ред. от 24.12.2010) «Об утверждении Методических указаний по бухгалтерскому учету средств».
8. Асаул А.Н., Корпоративные ценные бумаги как инструмент инвестиционной привлекательности компаний. Спб, 2012.
9. Балдин К.В., Воробьев С.Н., Уткин В.Б., Управленческие решения. М, 2006.
10. Балдин К.В., Управление рисками. Спб, 2012.
11. Винокурова Я.А., Агафонова М.С. Способы повышения прибыли фирмы. М, 2014.

Психология коммуникативной функции рекламы

Аннотация. В статье анализируются субъективные механизмы коммуникативной взаимозависимости между рекламой и человеком. Показано как реклама поддерживает и утверждает определенные ценности и цели самого человека или той социальной группы, к которой он принадлежит.

Ключевые слова: коммуникативная функция рекламы, манипуляции в рекламе, развития интереса к рекламе, закономерности восприятия рекламы, учёт рекламой ценностных ориентаций потребителей.

Первое и основное условие осуществления коммуникативного взаимодействия между рекламой и человеком — это возникновение между ними отношений взаимозависимости.

Так зачем же реклама человеку?

Затем, что она может помогать ему в достижении целого ряда целей.²

Во-первых, она способствует получению новой информации, которая может пригодиться при разрешении каких-то жизненных, социальных или бытовых проблем, то есть достижению целей чисто *познавательных* (от англ. *informative*). Так, к примеру, женщины хотят быть в курсе всех новинок косметики, одежды, их интересуют средства для ухода за домом, за детьми, за садом и т. д. А интерес мужчин вызывают новые марки автомобилей, средства для бритья и множество иных товаров и услуг.

Во-вторых, в рекламных сообщениях содержится информация, которая прямо или косвенно поддерживает и утверждает определенные ценности и цели самого человека или той социальной группы, к которой он принадлежит. Поэтому реклама в некоторой степени способствует *усилению позиций* человека, укреплению каких-то его мнений или убеждений. Эту функцию реклама выполняет, демонстрируя аксессуары определенного стиля или образа жизни, те или иные предпочтения разных людей.

В-третьих, реклама предоставляет человеку возможность получения эмоциональных впечатлений, дает возможность непосредственной эмоциональной реакции или разрядки. Реклама может понравиться или не понравиться, она может вообще вызвать взрыв раздражения или возмущения, но в любом случае она компенсирует какую-то эмоциональную недостаточность человека и способствует *реализации* естественной человеческой *потребности в эмоциональных впечатлениях и эмоциональных переживаниях*.

¹ Сазанов Антон Сергеевич - студент второго курса, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

² <http://www.p-marketing.ru/publications/applied-marketing/research-methods/communicational-concept-of-marketing>

В-четвертых, реклама погружает человека в определенное эстетическое поле. Красивые актеры, сочные краски, приятная музыка, дизайн товаров и интерьеров, пейзажи и животные — все это небезразлично даже для того, кто далек от эстетического восприятия окружающего мира. И все это дает *эстетические переживания*, способствуя формированию вкуса и эстетических предпочтений.

В-пятых, восприятие рекламы, как это не удивительно, способствует *возникновению состояния комфорта*. Оно появляется вследствие удовольствия от получения всех предшествующих переживаний (познавательных, позиционно-престижных, эмоциональных и эстетических), а также достигается восприятием и пониманием юмора или гротеска, предугадыванием сюжетных ходов, встречей с постоянными героями рекламных кампаний или со знакомыми товарами в новой рекламной подаче. Это означает, что реклама должна быть *добросовестной и достоверной*.

В разных странах существуют законы и нормативные акты, которые несколько по-разному толкуют понятие «недобросовестной рекламы», но все они едины в понимании того, что реклама не должна обманывать или вводить в заблуждение, не должна злоупотреблять доверием потребителя, не должна использовать его неопытность или недостаток знаний, не должна прямо или косвенно очернять или дискриминировать кого-либо или другие фирмы или товары, не должна использовать в рекламных целях способы воздействия, вводящие человека в заблуждение¹.

Большинство рекламных сообщений, безусловно, соответствуют этим положениям.

Но существует целая наука информопатология, предмет которой - анализ способов преднамеренного искажения понимания сообщения. Согласно ей, основными такими способами являются:²

- прямая или косвенная дезориентация (ложь или введение в заблуждение);
- сокрытие какой-то важной части информации (обман);
- воздействие на логические законы мышления ;
- побуждение к принятию решения в обход сознания.

Можно попытаться с психологической точки зрения дать определение недобросовестности в рекламе, воспользовавшись анализом рекламного сообщения в двух взаимопересекающихся плоскостях: анализ мотивов и намерений передающего сообщение и выявление степени соответствия рекламной информации действительности.

При таком подходе можно выделить и охарактеризовать три типа *психологически недобросовестной рекламы*.

- Передача такой информации, которая приводит к заблуждению или к неполному знанию. Например, при представлении в рекламах многих лекар-

¹ Дробижеева Л.М, Аклаев А.Р., Коротеева В.В., Солдатова Г.У. Демократизация и образы национализма в Российской Федерации 90-х годов. М.: Мысль, 1996. С. 309.

² <http://traditio.ru/wiki/ПУС:Информпатология>

ственных средств создается впечатление, что лечебный эффект от приема препарата абсолютно гарантирован всем и каждому, и что, принимая его, можно уже не консультироваться с врачом. Это является косвенной дезориентацией, то есть неправильным знанием, принимаемым за истину, или *введением в заблуждение*.

- Сознательное искажение той истины, о которой известно рекламодателю, то есть такое рекламное сообщение, выводы из которого строятся на недостоверных или на неполностью достоверных фактах. Это можно считать прямой дезориентацией, то есть *ложью*.

- Передача информации-полуправды, провоцирующей воспринимающего рекламу человека на ошибочные выводы из достоверных фактов. Это рекламы всевозможных акционерных, холдинговых, трастовых, инвестиционных и прочих компаний, построенных по принципу пирамиды. Они обещали клиентам, что, взяв у них какую-то сумму денег, вернут им значительно больше. Реально то, что такие фирмы действительно проводили указанные операции с денежными средствами населения, но сокрытие от потребителя существенной части информации о способе функционирования этих фирм и о возможностях возврата вложенных сумм и являлось тем *обманом*, от которого пострадали тысячи людей¹.

И тут мы вступаем в зону действия *основного правила рекламной коммуникации*, без соблюдения которого не будет ни воздействия рекламы на человека, ни взаимодействия потребителя с рекламной информацией. Это *правило об ожидании истинности сообщения*, то есть о том, что человек должен изначально в той или иной степени доверять получаемой рекламной информации и не иметь оснований сомневаться в ее истинности.

Рекламу часто к месту и не к месту называют «манипуляцией сознанием потребителя», не объясняя при этом, что такое манипуляция и какие цели она обычно преследует. Такое обвинение совершенно неправомерно, поскольку подавляющее большинство реклам является просто сообщениями и напоминаниями о фирмах, товарах или услугах. Даже перечисленные выше три типа психологически недобросовестной рекламы — дезориентация, ложь и обман — могут быть названы манипулятивными лишь в некоторых конкретных случаях, да и то с известными оговорками.

*Манипуляцией же в строгом психологическом значении этого понятия могут быть названы лишь те рекламы, которые побуждают к принятию решения в обход сознания.*²

При этом, если приемы прямого побуждения к принятию решения в обход сознания (все та же реклама с использованием «25-го кадра») запрещены законодательно, то приемы косвенного побуждения встречаются примерно в каждой десятой телерекламе. Речь идет о том, что называется латеральным про-

¹ Реклама: внушение и манипуляции. Учеб.пособие. / Под ред. Райгородского Д.Я. - Самара: БАХРАХ-М, 2001. С. 599.

² Реклама: внушение и манипуляции. Учеб.пособие. / Под ред. Райгородского Д.Я. - Самара: БАХРАХ-М, 2001.С. 636.

граммированием (в буквальном смысле это означает «программирование сборки») внутреннего мира человека и понимается как структурирование его представлений, намерений, отношений и установок в интересах рекламы. Это — дезодорант, один запах которого способен оказывать магическое влияние на всех мужчин.

Манипуляциями являются и те рекламы, которые косвенно способствуют возникновению у человека чувства вины или тревоги. Формально они направлены на защиту интересов потребителя, но фактически могут способствовать появлению чувства вины, тревоги или несостоятельности, если предлагаемые такой рекламой способы для человека по каким-то причинам невозможны или недоступны.¹

Возможность введения в заблуждение существует только в том случае, если потребители, которым реклама адресована, могут поддаться на обман².

Очевидно, применительно к системе коммуникации «реклама-человек», проблема доверия-недоверия рекламному сообщению должна рассматриваться все-таки с двух позиций, которые можно условно назвать объективной и субъективной.

Объективная истинность сообщения остается на совести рекламы. Это касается не только правдивости сообщаемых сведений и добросовестного (от слова «совесть») способа представления этих сведений. Если речь идет об ожидаемой достоверности сообщения, то у рядового потребителя может возникнуть ряд вопросов и претензий ко вполне добросовестным рекламам.

Уровень же субъективной веры в истинность и достоверность сообщаемой в рекламе информации — это уже все-таки на совести каждого из нас, каждого потребителя рекламы. Но допустим, что в системе «реклама-человек» первый коммуникативный партнер — реклама — действительно добросовестен, достоверен, не прибегает к манипуляциям и стремится передать информацию нужную, правдивую и полезную. Как человек может в этом убедиться? На чем вообще может быть основано доверие или недоверие человека к рекламному сообщению?

Психологи одного из крупнейших в мире рекламных агентств «Дэнцу» (Япония) опубликовали работу, в которой были описаны *три основных стиля общего отношения потребителей к рекламе*³:

- *наивный реализм*, свойственный в основном детям и подросткам, но также и определенной части взрослого населения. Это убежденность в том, что рекламная информация есть «истина в последней инстанции», что цель рекламы — только расширить их представления и помочь ориентироваться в мире товаров и услуг. отличать иронию от лжи;

- *логический объективизм*, построенный на сопоставлении и сравнении между собой различных рекламных сообщений об одном и том же товаре. Эти люди строят гипотезы относительно достоверности-недостоверности сообщен-

¹ <http://credonew.ru/content/view/176/25/>

² Закон РФ «О рекламе». 18 июля 1995 года № 108 – ФЗ//Собрание законодательства РФ. 1995. № 30. ст. 286.

³ Феофанов О.А. Реклама: новые технологии в России. - Спб., 2000. С. 184.

ных сведений, ставят сами себе вопросы, отбирают известную им информацию для ответов на эти вопросы, а на основе ответов формируют собственные выводы;

• *скептический субъективизм*, основанный на том, что любая информация дополняется какими-то предварительными мнениями или убеждениями, на изначальной оценке рекламной информации с точки зрения ее совпадения или несовпадения с уже сложившимися представлениями, с какими-то субъективными или интуитивными предпочтениями. Такие «скептические субъективисты» негативно и без доверия оценивают такое рекламное сообщение, которое не совпадает или входит в какое-то противоречие с уже имеющимися у них установками по отношению к определенным товарам, услугам или фирмам.

Главный вывод из описанного исследования заключается в том, что *под влиянием рекламы потребитель действительно способен изменять свои предшествующие взгляды, стереотипные суждения и сложившиеся мнения*. Это означает, что *рекламная коммуникация — такой вид взаимодействия, в который потребитель включается, даже сам того не желая и не замечая*. Но от уровня его доверия к рекламе, от степени его включенности и вовлеченности в диалог зависит то, насколько эффективно реклама выполнит свои информативные функции и насколько продуктивно осуществит коммуникативные.

Список использованных источников

1. Донцов А.И. Экономические результаты рекламной восприимчивости/ Донцов А.И. Овчаренко А.Н.- М.: Эксмо, 2007.-608с.
2. Зарайский Д.А. Управление чужим поведением. Технология личного психологического влияния. – Дубна, Феникс, 2007. 272 с.
3. Краско Т.И. Психология рекламы:/Под редакцией Е.В. Ромата - Харьков: Студцентр, 2008 .-216 с.
4. Селезнев В.Н. Рекламные коммуникации и управление экономическим поведением российских потребителей. – М.: ООО «НИКПЦ Восход-А», 2009. – 468 с.

Свечкарь А. А.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Понятие и социальное значение судебной власти в Российской Федерации

Аннотация: Судебная власть представляет собой одно из трех звеньев власти как в России, так и в зарубежных правовых государствах, именно судебная власть призвана обеспечить правосудие, защитить нарушенные права и свободы граждан, чем и обусловлен особый интерес к данной ветви государственной власти.

¹ Свечкарь Анастасия Анатольевна - студентка направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Ключевые слова: судебная власть, правосудие, значение, разделение властей.

Именно реализация принципа разделения властей позволяет с точки зрения теории государства и права создать эффективную систему сдерживания, контроля, и, следовательно, функционирования органов всех трех ветвей власти.

В Российской Федерации, также, как и за рубежом, судебная власть имеет собственную специфику, так как она осуществляет такую особую форму государственной деятельности, которая организационно оформляется в качестве системы правосудия. Особенности данной формы заключаются в следующем.

Во-первых, ее осуществление направлено на особую сферу деятельности государства, в которой содержатся правозащитные, упорядочивающие и правоприменительные элементы содержания власти, устанавливаются основы фактического и правового равенства всех социальных групп и слоев населения, каждого отдельного гражданина перед судом и законом. В силу этого сфера правосудия приобретает самостоятельный характер во всей деятельности государства, чем обусловлено ее закрепление в каждой соответствующей конституции в качестве отдельного, целостного блока.

Во-вторых, реализация данной формы имеет четкую направленность на осуществление судебной политики в государстве. Возможность вычленения именно судебной политики говорит о ее особого рода воздействии на общество в определенной сфере жизни с целью приведения его к желаемым структурным и функциональным характеристикам. Такое воздействие обеспечивает определенную направленность правоприменения для достижения уголовно-правовой, хозяйственно-правовой, административной, эколого-правовой и пр. охраны прав личности в условиях справедливого устройства общества.

В-третьих, для любой формы государственной деятельности характерно, что через ее участие происходит осуществление определенных функций государства. Соответственно правосудие тесно связано с реализацией таких государственных функций, которые четко выражают его конкретное назначение.

До недавнего времени считалось, что, участвуя в осуществлении почти всех основных функций Советского государства, суд достигал поставленных перед ним задач благодаря выполнению им правоохранительной государственной функции - наряду с другими органами: прокуратуры, МВД, КГБ, а также некоторыми общественными организациями типа адвокатуры, товарищеских судов и др., которые в целом образуют систему органов охраны правопорядка. В рамках данной единой функции государства определялись и специфические для правосудия функции - в качестве структурных элементов функции охраны правопорядка.

Естественно, подобное растворение функций правосудия в общем объеме целостной функции государства, с одной стороны, лишало их какой-либо специфики в отличие от функций органов прокуратуры, милиции и т.д., с другой же стороны, приписывало правосудию несвойственные ему функции как форме деятельности, которая отнюдь не призвана к охране правопорядка. В правовом

государстве такой подход невозможен как в силу независимости суда, который не осуществляет борьбу с преступностью, так и в силу правоприменительного, а не правоохранительного характера его деятельности. Именно в конкретных функциях выражается предметное содержание правосудия как формы государственной деятельности.

Наконец, в-четвертых, осуществление правосудия приобретает качество особой формы государственной деятельности, поскольку оно выражается вовне через соответствующую систему органов государства - судебную систему.

Структура судебной власти наглядно подтверждает, что только целостность и комплексный анализ деятельности всех ее элементов дает возможность выявить ее характер как власти государственной, интегрированной в систему всех ветвей власти и одновременно способной к выделению как часть целого в отдельную ветвь.

Осуществление правосудия отличается от иных сфер общественной жизни особым объектом государственного воздействия, куда входит внутренне единая система общественных отношений, обладающих повышенной ценностью для государства и общества. Последнее обусловлено, с одной стороны, особыми целями, стоящими перед судебной деятельностью по защите человека и реализации его законных прав и интересов, с другой - специфичностью метода этой деятельности, которая осуществляется в особой процессуальной форме, являющейся наиболее сложной, разветвленной и детально урегулированной из всех юрисдикционных процедур. Практическая неограниченность «силового» воздействия судебных органов на правонарушителей (вплоть до применения смертной казни), возможность решающего влияния на реализацию личных, имущественных, трудовых и иных прав граждан, обеспечения принудительного выполнения ими своих обязанностей свидетельствуют о важности и особом характере общественных отношений в сфере правосудия¹.

Правосудие - это особый вид государственной деятельности, осуществляемой исключительно органами судебной власти путем рассмотрения уголовных, гражданских и иных дел. Никакие другие органы и должностные лица не вправе осуществлять правосудие, пересматривать решения органов судебной власти. Присвоение властных полномочий суда наказывается в соответствии с уголовным законом. Посредством правосудия разрешаются конкретные споры о праве, обеспечивается соблюдение предписаний норм права всеми субъектами права, всеми органами публичной власти, должностными лицами, гражданами и их объединениями. Основная задача правосудия - защита прав и охраняемых законом интересов личности, юридических лиц и иных объединений, а также Российской Федерации и ее субъектов, органов государственной власти, местного самоуправления. Правосудие осуществляется именем и властью государства, которое призвано обеспечить обязательность исполнения судебных решений, вступивших в законную силу. Правосудие осуществляется в устанав-

¹ Ржевский В., Чепурнова Н. Судебная власть в конституционной системе разделения властей // Российская юстиция. 2017. N 7. С. 21.

ливаемых законами особых процессуальных формах, гарантирующих соблюдение всеми участниками судебного разбирательства уголовных, гражданских и иных дел, конституционных принципов правосудия: равенства всех перед законом и судом, состязательности и равноправия сторон, независимости судей и др.

Осуществление правосудия возложено на судебную власть, являющуюся самостоятельной ветвью (видом) государственной власти, обособленной и независимой в своей деятельности от органов законодательной и исполнительной власти. Именно самостоятельная и независимая судебная власть, осуществляемая посредством конституционного, гражданского, административного и уголовного судопроизводства, способна обеспечить беспристрастное, объективное рассмотрение уголовных, гражданских и иных дел, защиту права от всякого нарушения, независимо от его субъекта.

Правосудие осуществляется органами судебной власти только в форме судебного разбирательства с соблюдением установленных законом процессуальных правил и норм. Правовые формы организации и функционирования органов судебной власти, порядок и процедуры осуществления ими правосудия с учетом характера рассматриваемых дел определяют особенности различных видов судопроизводства: конституционного, гражданского, административного и уголовного. Вместе с тем основные организационно-процессуальные начала и принципы деятельности органов судебной власти, устанавливаемые Конституцией Российской Федерации, федеральными конституционными законами, едины. Все суды действуют в рамках единой судебной системы Российской Федерации¹.

Изложенное выше позволяет прийти к следующим основным выводам.

В Российской Федерации, также, как и в большинстве зарубежных стран, закреплён принцип разделения властей на законодательную, судебную и исполнительную;

При этом, под судебной властью понимается одна из трех ветвей государственной власти, цель деятельности которой состоит в отправлении правосудия.

Разделение властей имеет огромное социальное значение, так как именно посредством правосудия разрешаются конкретные споры о праве, обеспечивается соблюдение предписаний норм права всеми субъектами права, всеми органами публичной власти, должностными лицами, гражданами и их объединениями. Основная задача правосудия - защита прав и охраняемых законом интересов личности, юридических лиц и иных объединений, а также Российской Федерации и ее субъектов, органов государственной власти, местного самоуправления.

¹Федеральный конституционный закон от 31 декабря 1996 г. N 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1997. N 1. Ст.1

Список литературы:

1. Федеральный конституционный закон от 31 декабря 1996 г. N 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1997. N 1. Ст.1
2. Ржевский В., Чепурнова Н. Судебная власть в конституционной системе разделения властей // Российская юстиция. 2017. N 7
3. студентка 2 курса факультета экономики управления и права, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Семенюк М.В.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Понятие и роль управления рисками в развитии предприятия

Аннотация. Раскрытие понятия риска, его влияния на деятельность предприятия, описание методов оценки, анализа риска и способов его снижения. Рассмотрение вопросов, необходимых для эффективного управления риском.

Ключевые слова: риск, риск-менеджмент, неопределенность, способы оценки, методы управления предприятием, предприятие.

Деятельность любого предприятия связана с понятием «риск». Так как риск – это неотъемлемый элемент экономической системы и жизни общества в целом.

Гомер в свое время дал определение понятию «риск», как «опасность лавирования между скал».

Применительно к сфере хозяйствования предпринимательской деятельности — это понятие было применено в XVII в. французским экономистом Р. Кантильоном. Он рассматривал предпринимателя, как фигуру, принимающую решения и удовлетворяющую свои интересы в условиях неопределенности. [1]

Вот лишь несколько определений риску, которое дает современный мир:

Риск — это невозможность предсказать наступление того или иного события и его последствий. [3]

Риск — это возможность возникновения неблагоприятной ситуации или неудачного исхода производственно-хозяйственной или какой-либо другой деятельности. [4]

Риск – это возможность опасности, неудачи, действие «на удачу» в надежде на счастливый исход.

Риск – это неопределенное событие или условие, которое в случае возникновения имеет позитивное или негативное воздействие на репутацию предприятия, приводит к приобретениям или потерям в денежном выражении. [2]

¹ Семенюк Мария Владимировна – студентка второго курса магистратуры, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса». Бухгалтер ООО «Вектрум-К».

Все эти понятия так или иначе связаны с неизвестностью и неопределенностью. Множество условий и факторов влияют на исход принимаемых управленцами решений, действие некоторых из них предсказать очень сложно.

Вышеизложенное выявляет необходимость выделения в деятельности предприятия нового направления, изучающего вопросы управления рисками. Риск-менеджмент.

Риск присущ практически любой сфере человеческой деятельности. Все больше внимания уделяется исследованию, прогнозированию, анализу рисков. Умение предвидеть последствия тех или иных действий просто необходимо для нормального функционирования предприятия.

Для любого субъекта хозяйственной деятельности важным является не избежание риска вообще, а предвидение, снижение его до минимального уровня или получение положительно эффекта от рискового события. Управление риском должно стать одним из основных направлений в деятельности любого предприятия.

Целью данной статьи является раскрытие понятия риска и его влияния на деятельность предприятия, описание методов оценки, анализа риска и способов его снижения. Рассмотрение вопросов, необходимых для эффективного управления риском.

Несмотря на важность оценки риска принимаемого решения, многие предприниматели и управленцы недооценивают риск-менеджмент, оставляя ему лишь второстепенную роль, как некий дополнительный элемент издержек, который должен присутствовать, чтобы обеспечивать компании ее запланированные доходы. Цель управления рисками должна быть точно соотнесена с общими целями предприятия. Цель управления рисками не только предотвращать возможные убытки и негативное воздействие на компанию, но и помочь организации достичь целей, которая она перед собой ставит.

При определении цели и задач управления рисками, компанию нельзя рассматривать как нечто монолитное. Это прежде всего набор отношений как внутри организации, так и с внешней средой. Это означает, что компания представляет собой объект заинтересованности многих сторон, таких как акционеры, менеджеры, кредиторы и инвесторы, персонал и пр. Все эти заинтересованные стороны имеют свое понимание целей и задач компании, и, соответственно, имеют собственное представление о рисках, характерных для этой компании. Причем, говоря о персоналиях, всегда следует помнить, что помимо рисков собственно организации, они всегда будут оценивать собственные риски, связанные с принятием тех или иных управленческих решений.

Для различных категорий заинтересованных лиц можно сформулировать различные цели, преследуемые при реализации в компании функции управления рисками:

- акционеры – рост стоимости организации, уверенность в стабильности и предсказуемости денежных потоков и результатов деятельности компании;
- инвесторы – снижение рисков банкротства и видение компании как надежного и эффективного инструмента вложения денежных средств;

– руководители компании – дополнительный инструмент контроля над деятельностью компании и уверенность в отсутствии излишнего риска при принятии управленческих решений;

– персонал компании – уверенность в стабильности работы компании и отсутствии угроз, которые через дестабилизацию компании могут отразиться персонально на них.

Резюмируя вышеизложенное, можно сказать, что основной целью управления рисками на предприятии является обеспечение непрерывности производственного процесса и стабильности деятельности компании, путем ограничения степени воздействия на деятельность компании внешних и внутренних негативных факторов. [5]

Для системы управления предпринимательскими рисками критическим параметром является время реагирования, т.е. время запаздывания. Для того чтобы указанная система хорошо работала, ей необходимо обладать структурой, быстро реагирующей на слабые сигналы и способной как можно раньше оценить опасность риска. Совершенно очевидно, что увеличение времени реагирования, т.е. несовершенство текущего мониторинга и оценки поступающей информации риск-менеджеру, резко понижают эффективность указанной системы. [6]

Риск-менеджер для оценки и анализа риска может воспользоваться внутренней информацией предприятия, например, бухгалтерская отчетность, организационная структура и штатное расписание, договоры и контракты при возникновении деловых и юридических рисков, себестоимость производства продукции и финансово-производственные планы предприятия для оценки конкурентоспособности продукции. А также внешними источниками информации такими как статистические данные, маркетинговые исследования, данные в сезонной потребности товаров и услуг.

На основании полученных данных возможно провести качественный анализ риска, выявить его источник, потенциальные зоны риска, причины возникновения и на основании полученных данных выявить методы снижения воздействия возможного риска или прогнозирование практических выгод.

Существует несколько основных методов, используемых в прогнозировании рисков.

Статистического способ - изучается статистика потерь и прибылей, имевших место на данном или аналогичном производстве, устанавливаются величина и частота получения той или иной экономической отдачи, составляется наиболее вероятный прогноз на будущее. Если статистический массив достаточно представительен, то частоту возникновения конкретного уровня потерь можно в первом приближении приравнять к вероятности их возникновения и на этой основе построить кривую вероятностных потерь, которая и будет искомым кривой риска.

Метод экспертной оценки реализуется путем обработки мнений опытных предпринимателей и специалистов. Каждому эксперту, работающему отдельно, предоставляется перечень возможных рисков и предлагается оценить вероятность их наступления. По усредненным значениям экспертных оценок строится

кривая распределения вероятностей, отражающая определенный уровень потерь.

Аналитический способ построения кривой распределения вероятностных потерь и оценки на этой основе показателей финансового риска базируется на теоретических представлениях существующих явлений.

При использовании метода аналогии применяются базы данных о рисках аналогичных проектов или сделок, данные обрабатываются для выявления зависимостей в законченных проектах с целью учета при реализации нового проекта или сделки.

Анализ целесообразности затрат ориентирован на идентификацию потенциальных зон риска, построения кривой риска и финансового состояния предприятия в зависимости от возможных потерь и степени устойчивости финансов.

Метод моделирования задачи выбора с помощью «Дерева решений» предполагает графическое построение вариантов решений, которые могут быть приняты. По «ветвям и дереву» соотносят субъекты и объекты оценки, возможных событий. Следуя вдоль построенных ветвей и используя специальные методики расчета вероятностей, оценивают каждый путь и затем выбирают менее рискованный. Однако это очень трудоемкий процесс и учитываются только те действия, которые намерен совершить предприниматель, и не учитывается влияние внешних факторов.

Комбинированный метод представляет собой объединение отдельных методов или их элементов. [7]

Для некоторых методов анализа риска возможны применения количественных показателей, однако риск является вероятностной оценкой, его количественное измерение не может быть однозначным и предопределенным. Поэтому при анализе риска необходимо использовать несколько разных методов одновременно для более точной картины возможного развития событий.

Наряду с оценкой и анализом предполагаемых рисков, предприниматель может заранее предпринять ряд мер, которые в случае наступления неблагоприятной ситуации, смогут сгладить их влияние на бизнес. Так называемые пассивный и активный методы. Или их совокупность. Самый распространенный пассивный метод – страхование:

- страхование имущества от утраты (гибели), недостачи или повреждения;

- страхование предпринимательских рисков (от убытков в предпринимательской деятельности) из-за нарушения своих обязательств контрагентами предприятия, изменений условий деятельности по не зависящим от предприятия обстоятельствам, неполучения ожидаемых доходов;

- страхование ответственности предприятия перед третьими лицами за причинение им вреда (например, страхование ответственности транспортного предприятия — перевозчика за вред, причиненный пассажирам, грузовладельцам, грузополучателям; страхование ответственности предприятий — источников повышенной опасности за вред, причиненный таким источником). [8]

Активные методы управления риском:

– разделение рисков. Чаще всего используется для разделения имущества, чтобы снизить негативное влияние от одного события. Способ нельзя однозначно назвать безопасным, т.к. при разделении имущества, увеличивается и число рисков;

– передача рисков на аутсорсинг на основании договора. На стороннюю организацию, например, охранные предприятия, возлагается ответственность за снижение возможности возникновения риска;

– сокращение рисков за счет осуществления различных технических мероприятий и обучения персонала;

– диверсификация деятельности, внутрифирменное планирование, прогнозирование.

– метод отказа от риска. Ликвидировать возможности возникновения события, приводящего предприятие к необратимым последствиям, влияние от которых если и возможно уменьшить, то вряд ли это поможет избежать опасности от реализации риска.

Это несколько самых распространенных методов, используемых управленцами, в частности риск-менеджерами на предприятиях.

Все вышеизложенное отражает необходимость введения риск-менеджмента на предприятии. Риски и сама возможность их возникновения подстерегает нас везде на бытовом уровне, не говоря уже о предпринимательской длительности, где непроанализированное действие с точки зрения его дальнейшего влияния на бизнес в целом может привести к необратимым последствиям.

Какая бы ни была деятельность предприятия, управленцам необходимо неустанно следить за тенденциями в сфере деятельности, конкурентами, маркетингом, качеством товара или услуги, а также законодательством. Бизнес должен быть гибким и откликаться на изменения внешней и внутренней сред. Своевременный просчет и анализ риска позволит предпринимателю и руководящему принять верное решение и в итоге получить прибыль.

Тема, затронутая в данной статье, наиболее актуальна в современных условиях неопределенности.

Список использованных источников

1. Бернштейн П. Против богов: Укрощение риска / Пер. с англ. – М.: Олимп-Бизнес, 2000.

2. Свободная энциклопедия «Википедия», определение «Риск» - <https://ru.wikipedia.org>

3. Шаповалов Владимир электронная статья «Система управления рисками компании» - <https://fd.ru>

4. Энциклопедия экономиста, раздел финансовый менеджмент, статья без автора «Общая характеристика рисков» - <http://www.grandars.ru/student/fin-m/vidy-riskov.html>

5. <https://revolution.allbest.ru> - управление рисками на предприятии.

6. <http://www.scienceforum.ru> - Гутникова Н.С. «Роль рисков и управление рисками предпринимательской деятельности» Юго-Западный государственный университет Курск, Россия.

7. <https://studopedia.ru> - лекция «Понятие и виды риска в системе финансового менеджмента», сайт общедоступной информации «Студопедия».

8. <https://studopedia.ru> - лекция «Способы снижения риска», сайт общедоступной информации «Студопедия».

Соловьев Е.Н.¹

АНО ВО «Московский гуманитарный университет»

Палий Г.М.²

АНО ВО «Московский гуманитарный университет»

Налоговая выгода и закон

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы о правовом статусе норм, закрепляющих доктрину налоговой выгоды, применявшейся при разрешении налоговых споров до принятия Федерального закона от 18.07.2017 №163-ФЗ. Рассматривается фактическая роль Постановления Пленума Высшего арбитражного суда Российской Федерации от 12.10.2006 года №53 как источника налогового права, а также возникающие в этой связи коллизии.

Ключевые слова: налоговая выгода, источники налогового права.

В настоящее время предпринимательское сообщество весьма озабочено принятием Федерального закона от 18.07.2017 № 163-ФЗ "О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации" (далее – Федеральный закон от 18.07.2017 №163-ФЗ), который законодательно ограничил права налогоплательщиков в части так называемой налоговой оптимизации. В рамках данной статьи автором будут рассмотрены предпосылки создания данного нормативно-правового акта.

Налоговые органы, осуществляя свои полномочия, в соответствии со статьей 82 Налогового Кодекса Российской Федерации (далее по тексту – НК РФ) призваны осуществлять контроль за соблюдением налогоплательщиками законодательства о налогах и сборах. Система источников налогового права довольно обширна и включает в себя международные договоры Российской Федерации по вопросам налогообложения, Конституцию, НК РФ и принятые в соответствии с ним федеральные законы, законы субъектов Российской Федерации, нормативно-правовые акты представительных органов муниципальных образований и так далее. К сожалению, налогово-правовые нормы, содержащиеся в этих документах, не всегда могут быть истолкованы однозначно. Это связано с рядом как объективных, так и субъективных причин. В числе прочего это

¹ Соловьев Евгений Николаевич – кандидат экономических наук, доцент кафедры экономических и финансовых дисциплин АНО ВО «Московский гуманитарный университет».

² Палий Григорий Михайлович – магистрант АНО ВО «Московский гуманитарный университет».

связано с диспозитивностью норм гражданского права, посредством которых участники налоговых правоотношений приобретают то, что впоследствии становится объектом налогообложения. Среди субъективных причин можно выделить естественное нежелание налогоплательщиков уплачивать налоги. Сущность налоговых правоотношений противоречит природе предпринимательской деятельности. Целью любой коммерческой организации или индивидуального предпринимателя, естественно, является получение прибыли. Налоги же представляют собой индивидуально безвозмездное изъятие части этой прибыли или иного блага из их собственности, то есть, по сути, несут в себе негативные последствия для налогоплательщика. Конфликт интересов государства, в лице налоговых органов, и налогоплательщиков, где первые стремятся взыскать налоги в максимальном размере, а вторые – минимизировать налоговое бремя, приводит к повсеместному возникновению налоговых споров. Налогоплательщики претендуют на получение так называемой налоговой выгоды, которая представляет собой возможность снизить налоговую нагрузку путем применения определенных льгот, пониженных ставок налогов, налоговых вычетов, возмещения налога из бюджета и так далее. В своем стремлении к налоговой оптимизации налогоплательщики зачастую злоупотребляют своими правами, предусмотренными налоговым законодательством, и получают необоснованную налоговую выгоды. Получение налогоплательщиками необоснованной налоговой выгоды приносит ущерб публичным интересам государства, а, в некоторых случаях, наносит и прямые убытки в виде необоснованно возмещенных налогов из бюджета [1].

До принятия Федерального закона от 18.07.2017 №163-ФЗ не существовало легального определения налоговой выгоды. Правовой механизм, который позволял бы налоговым органам контролировать обоснованность получаемой налогоплательщиками налоговой выгоды, в НК РФ отсутствовал. Однако, 12.10.2006 года Пленум Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации принял постановление № 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды» (далее по тексту – Постановление Пленума ВАС РФ от 12.09.2006 №53), в котором дал дефиницию категории «налоговая выгода», перечислил критерии оценки ее обоснованности, назвал правовые последствия признания ее необоснованной. Этот документ с момента его принятия сразу же был активно взят на «вооружение» налоговыми органами как правовой инструмент борьбы с недобросовестными налогоплательщиками.

Судебные акты, как таковые, не могут признаваться источниками налогового права, не являются составной частью законодательства о налогах и сборах. В данном случае уместно применение аналогии с практикой Конституционного суда. Как указывают некоторые авторы, решения Конституционного суда, как источник права нельзя относить к таковым лишь потому, что это решения являются разновидностью судебной практики. Во-вторых, являясь актами правосудия, они уже в силу этого обладают определенными характеристиками правоприменительного акта. Постановление Пленума ВАС РФ от 12.09.2006 №53 в настоящий момент играет ключевую роль при формировании налоговыми ор-

ганами доказательной базы, подтверждающей нарушение налогоплательщиками налогового законодательства. В своих актах и решениях фискальные органы ссылаются на него как на букву закона. В связи с этим, имеется острая необходимость определить роль и место этого документа в налоговом праве, выявить его действительную правовую сущность, определить его перспективы.

В соответствии с положением пункта 1 статьи 27 Арбитражно-процессуального Кодекса Российской Федерации (далее по тексту – АПК РФ) дела по экономическим спорам, в том числе и налоговым, подведомственны арбитражному суду. О.Р. Михайлова, судья Арбитражного суда города Москвы в отставке, в своей статье «Налоговые прецеденты» отмечает, что судебное решение – это результат дедукции, а не диалектики. Автор указывает, что судебное решение не развивает закон и, тем более, не изменяет, а только толкует [2]. Из данного утверждения следует, что деятельность судебной инстанции должна сводиться к применению формально-догматического метода к рассматриваемым правоотношениям. Иными словами, суд должен выбрать норму права, которая применима в данном случае и, исходя из нее, определить правовой статус, то есть совокупность прав и обязанностей сторон. Можно говорить о том, что суд лишь разъясняет действительную волю законодателя относительно рассматриваемых отношений. Это суждение нашло свое отражение в положениях пункта 1 статьи 168 АПК РФ, согласно которой при принятии решения арбитражный суд определяет какие законы и иные нормативные правовые акты следует применить по данному делу. Положения указанной нормы полностью подтверждают позицию О.Р. Михайловой.

Однако, анализируя сложившуюся правоприменительную практику, возникает вопрос о том, всегда ли данное утверждение справедливо для судебных актов, принятых по результатам рассмотрения налоговых споров.

Для того, что разобраться в этом, в первую очередь необходимо обратиться к первоисточнику, то есть непосредственно к правовой норме, которая регулирует порядок вынесения судебных решений в арбитражном процессе. Какие вопросы должен разрешить суд при принятии решения по делу? Как уже было отмечено ранее, в числе прочего пунктом 1 статьи 168 АПК РФ установлено, что при принятии решения арбитражный суд определяет какие законы и иные нормативные правовые акты следует применить по данному делу. Под нормативными правовыми или нормативно-правовыми актами в современной правовой доктрине понимаются выраженные в письменной форме решение компетентных государственных органов, в которых содержатся нормы права. При этом следует отличать их от актов, не имеющих нормативного характера, прежде всего от актов применения норм права. Первые содержат общие предписания в виде норм права и рассчитаны на многократное применение, тогда как суть вторых – предписания индивидуального характера. Отдельно необходимо подчеркнуть, что судебные акты, в том числе и высших судов, содержащие предписания индивидуального характера, не могут рассматриваться в качестве норм права. В условиях действующей в нашей стране системы континентального права это положение является очевидным. Тем не менее, очевидное не всегда является истинным.

Руководствуясь принципом всесторонности исследования, указанную выше норму АПК РФ необходимо рассматривать не только отдельно, но и во взаимосвязи с другими. Так, например, в соответствии с пунктом 2 статьи 13 Федерального конституционного закона от 28.04.1995 № 1-ФКЗ «Об арбитражных судах в Российской Федерации» по вопросам своего ведения Пленум Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации принимает постановления, обязательные для арбитражных судов в Российской Федерации. В связи с этим возникает вопрос о том, не обретают положения, содержащиеся в постановлениях Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации (далее по тексту – ВАС РФ), нормативный характер. Ответить на этот вопрос можно путем сопоставления характеристику этих положений с общепринятыми правовыми критериями.

В первую очередь необходимо отметить, что положения постановлений Пленума ВАС РФ оказывают воздействие на поведение участников правоотношений. Они содержат определенное правило поведения, что присуще нормам права. Наиболее важным критерием, отличающим нормы права от иных социальных регуляторов, как известно, является признак общеобязательности. В силу рассмотренного пункта Федерального конституционного закона от 28.04.1995 № 1-ФКЗ, положения Пленума ВАС РФ полностью отвечают этому требованию. Поскольку позиция ВАС РФ является обязательной для нижестоящих арбитражных судов, то она автоматически становится обязательной и для участников правоотношений, правовой статус которых рассматривается этими судами. Также воля ВАС РФ отвечает и иным признакам норм права. Эта воля обличена в установленную законом форму – постановление Пленума. Следовательно, она отвечает и критерию формальной определенности норм права.

В связи с вышеизложенным, представляется возможным говорить о том, что в Российской Федерации законодательно закреплена система прецедентного права. Таким образом, судебная ветвь власти получает функцию правотворчества.

Говоря о законности данного явления, необходимо обратиться к правовому статусу арбитражных судов и, в частности, ВАС РФ. Полномочия ВАС РФ как составного элемента судебной системы Российской Федерации закреплены в пункте 1 статьи 10 Федерального конституционного закона от 28.04.1995 № 1-ФКЗ. Перечень этих полномочий является закрытым (исчерпывающим) и расширительному толкованию не подлежит. Положения указанной статьи предполагают право ВАС РФ разрабатывать предложения по совершенствованию законов и иных нормативных правовых актов, регулирующих отношения в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности. Кроме того, ВАС РФ принадлежит право законодательной инициативы по вопросам его ведения. Право на осуществление правотворчества у ВАС РФ отсутствует. Иное понимание рассмотренных положений противоречило бы декларируемому в Конституции Российской Федерации принципу разделения властей, а также самой природе и функциям судебной власти.

Следует учесть, что положения постановлений Пленумов ВАС РФ рассматриваются в качестве нормативных также и Конституционным Судом Рос-

сийской Федерации (далее по тексту – КС РФ). В своем постановлении от 21.01.2010 № 1-П КС РФ, в числе прочего, рассматривал вопрос о возможности придания обратной силы постановлениям Пленума ВАС РФ. КС РФ решает этот вопрос исходя из общих принципов действия норм права во времени, то есть применяет аналогию права. Таким образом, правовая позиция постановления Пленума ВАС РФ презюмируется как норма права.

В современной науке нет единого мнения о том, можно и нужно ли рассматривать судебный прецедент в качестве самостоятельного источника права. Противниками этой позиции являются, в частности, такие ученые как Н.А. Богданова, Т.В. Гурова, В.О. Елеонский, К.Н. Коротеев, Р.З. Лившиц, Г.Н. Манов, В.С. Нарсисянц. Такой негативный подход можно рассмотреть как пережиток советской правовой доктрины. Составители юридического словаря 1953 г. издания при описании судебного прецедента отдельно подчеркивают, что «в СССР решения суда, даже высших его инстанций, никогда не считались и не считаются обязательными для других судов при решении ими аналогичных дел. Ст. 112 Конституции СССР гласит: «Судьи независимы и подчиняются только закону». Таким образом, советское право не знает судебного прецедента как способа установления нормы права, в чем находит свое проявление строго последовательное осуществление принципа социалистической законности». В этом тексте четко прослеживается советская идеологическая пропаганда, направленная на унификацию позиций по всем вопросам, которая имела широкое распространение и успех в советский период. Однако в позиции этих ученых имеются и безусловные основания. Действительно, Российская Федерация, как правило, причисляется к числу стран с романо-германской (континентальной) системой права, при которой нормотворчество отнесено к исключительной компетенции органов законодательной власти, нормы права содержатся в специально издаваемых нормативно-правовых актах. Признание нормативного характера судебных прецедентов противоречит принципам этой системы. Кроме того, как уже отмечалось, судебное правотворчество противоречит конституционному принципу разделения властей.

Противоположное мнение строится, во-первых, на признании нормативности судебных прецедентов, а во-вторых – на позитивном отношении к судебному правотворчеству. Сторонниками этой позиции являются такие авторы как С.А. Авакьян, Т.В. Гуров, Э. Колоколова, Н. Мартынчик, В.В. Невинский и другие. Отдельного внимания заслуживает позиция В.М. Жуйкова, который указывал на то, что даже в советское время судебные решения вышестоящих судов так или иначе учитывались нижестоящими, использовались в качестве ориентира при применении аналогии закона и права, толковании права и так далее. Кроме того, он справедливо отмечал, что «суды зачастую вынуждены и должны создавать (творить) право» [2].

С учетом вышеизложенного, Постановление ВАС РФ от 12.10.2006 № 53 можно рассматривать как результат судебного правотворчества, судебный прецедент, имеющий нормативный характер.

Определив фактическую правовую сущность этого фундаментального для налогового права документа, необходимо определить его место в налоговом

праве. Как уже отмечалось, судебный акт не является элементом законодательства о налогах и сборах. Вывод о том, что рассматриваемое постановление по своей правовой природе является нормативно-правовым актом, а не актом применения права, порождает дополнительную коллизию. Статья 1 НК РФ содержит исчерпывающий перечень нормативно-правовых актов, составляющих систему законодательства о налогах и сборах. Данный перечень не содержит в себе судебного акта. Исключая возможность расширительного толкования данной нормы, необходимо поставить вопрос о правомерности использования предписаний, установленных Постановлением ВАС РФ от 12.10.2006 № 53, налоговыми органами и судами. Поскольку НК РФ не содержит ни определения категории «налоговая выгода», ни критерий оценки ее обоснованности, ни правовых последствий признания ее необоснованной, применение правовой доктрины налоговой выгоды не представляется правомерным.

Кроме того, необходимо отметить, что с научной точки зрения рассматриваемый документ все же не отвечает одному из основных признаков нормативного правового акта. Хотя, по сути, в этом документе и содержатся нормы права, он не может быть признан нормативно-правовым, так как не был принят компетентным государственным органом, которым в данном случае должен являться законодательный орган, а не судебный.

Для разрешения этих коллизий видится необходимым внесение основных положений правовой доктрины налоговой выгоды, сформулированной в Постановлении ВАС РФ от 12.10.2006 № 53, в НК РФ. Подобная мера, во-первых, привела бы сложившуюся правовую систему в налоговом праве Российской Федерации в логичный порядок, отвечающий классическим критериям континентальных систем права. Во-вторых, придало бы истинному содержанию нормативных позиций ВАС РФ соответствующее внешнее выражение. В-третьих, придание этим позициям силы закона выражало бы последовательность в развитии налогово-правовой системы в целом, отвечало бы демократическим критериям. Ведь положения рассматриваемого Постановления применяются не только налоговыми органами и судами, но и налогоплательщиками в обосновании своих позиций в ходе оспаривания решений налоговых органов. Исходя из этого, подобный акт правотворчества отвечал бы принципу необходимости соблюдения баланса частных и публичных интересов, действующему в сфере регулирования налоговых правоотношений.

Следует также отметить, что несмотря на ликвидацию в 2014 году Высшего арбитражного суда, его судебные акты не утрачивают своей силы, о чем напрямую указано в абзаце 4 подпункта 3 пункта 4 статьи 170 АПК РФ.

Таким образом, с учетом обязательности применения положений Постановления Пленума ВАС РФ от 12.10.2006 № 53 всеми арбитражными судами и, соответственно, налогоплательщиками и налоговыми органами, представляется возможным говорить о нормативном характере данного документа. Несмотря на то, что указанная позиция ВАС носит нормативный характер, Постановление ВАС РФ от 12.10.2006 № 53 в существующей форме не может рассматриваться в качестве нормативно-правового акта, элемента законодательства о налогах и сборах и, соответственно, в качестве источника налогового права. Это связано с

тем, что данный акт не был принят уполномоченным государственным органом законодательной власти.

В целях приведения формы и содержания рассмотренной правовой позиции ВАС РФ о налоговой выгоде в соответствие друг с другом, существовала острая необходимость внедрения отдельных положений указанного Постановления в систему законодательства о налогах и сборах, то есть непосредственно в НК РФ. Позиция о необходимости ведения работы по внесению существующих налогово-правовых доктрин в законодательство о налогах и сборах, нашла свою поддержку в стенах законодательных органов Российской Федерации, которая в итоге и выразилась в принятии Федерального закона от 18.07.2017 № 163-ФЗ.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Российская газета, № 148-149, 06.08.1998,

2. Михайлова О.Р. Налоговые прецеденты // Налоговые споры: опыт России и других стран: По материалам VI Междунар. науч.-практ. конф. 17 октября 2012 г., Москва: Сборник / Сост. М.В. Завязочникова; под ре. С.Г. Пепеляева. – М.: Статут, 2013. – С. 13.

Соснова А. С.¹

Бизнес-консультант Группы Компаний «Психология управления»

Мотивация как функция менеджмента. Способы мотивации к труду персонала организации

Аннотация. Определены роль и содержание мотивации как функции менеджмента. Представлены основные способы мотивации к труду персонала организации.

Ключевые слова: функции менеджмента, мотивация, руководитель, нематериальная мотивация, способы мотивации к труду подчиненных, менеджмент, потребности.

Сущность любой деятельности проявляется в её функциях. Функции подразумевают целевое назначение деятельности любой организации или её общую задачу. А также, вид управленческих действий и сферу принятия специфических решений.

Основными функциями менеджмента, определёнными Анри Файолем² ещё 1916 году, являются планирование, организация, контроль и координация. Однако, эффективность любого хозяйственно - производственного процесса не

¹ Соснова Анастасия Сергеевна-Бизнес-консультант Группы Компаний «Психология управления».

² Анри Файоль (фр. *Henri Fayol*, 29 июля 1841 — 19 ноября 1925) — французский горный инженер, теоретик и практик менеджмента, основатель административной (классической) школы управления.

может быть определена только данными основными функциями. Не менее важным фактором, чем эффективная организационная структура, согласованные цели и чётко поставленные задачи, является качество работы персонала. Что напрямую зависит от самих сотрудников. Для повышения качества работы подчиненных используется мотивация. Мотивация как функция менеджмента непосредственно связана с побуждением кадров к результативности в работе через формирование мотивов. Мотивация является сознательным выбором человека того или иного типа поведения, поэтому мотивация как функция менеджмента должна быть непосредственно направлена на повышение трудовой активности работников. На основе чёткого представления особенностей поведения кадров, мотивация как функция менеджмента помогает разрабатывать и совершенствовать пути максимизации результата работы. В процессе выработки наиболее эффективных путей достижения результатов, необходимо учитывать взаимосвязанные категории поведения сотрудников: потребности, интересы, мотивы и действия. Для этого управленцы используют определённые методы, с помощью которых осуществляется управленческое воздействие на персонал. Действия основаны на законах управления, так как предлагают использование различных форм влияния на кадры организации.

Методы мотивации в менеджменте могут быть материального и нематериального характера. Материальные методы заключаются в финансовом стимулировании работников посредством изменения уровня заработной платы, выдачи премий или денежного вознаграждения. К нематериальным же относятся методы, позволяющие работнику участвовать в организационной деятельности компании, добиваться успеха в коллективе, личного развития и других нематериальных факторов.

Основными демотиваторами, которые непосредственно влияют на качество работы, являются: некомпетентность руководителя, незаслуженная критика, перегруженность либо же недогруженность, неясность должностных функций или функций компании.

Многие специалисты по кадрам используют классические теории мотивации, однако они могут не давать должного эффекта, если их не приспособить под нужды конкретной организации и конкретных сотрудников.

Истинные побуждения, которые заставляют отдавать работе максимум усилий, трудно определить, и они чрезвычайно сложны. Но, овладев современными моделями мотивации, руководитель сможет значительно расширить свои возможности в привлечении образованного, опытного работника сегодняшнего дня к выполнению задач, направленных на достижение целей организации.

Современные теории мотивации. При планировании и организации работы, руководитель определяет, что конкретно должна выполнить данная организация, когда, как и кто, по его мнению, должен это сделать. Если выбор этих решений сделан эффективно, руководитель получает возможность координировать усилия многих людей и сообща реализовывать потенциальные возможности группы работников. Руководитель, чтобы эффективно двигаться навстречу цели, должен координировать работу и мотивировать людей к качественному выполнению поставленных задач.

Руководители воплощают свои решения в дела, применяя на практике основные принципы мотивации. Мотивация (от лат. *movere*) — побуждение к действию; психофизиологический процесс, управляющий поведением человека, задающий его направленность, организацию, активность и устойчивость; способность человека деятельно удовлетворять свои потребности.

Систематическое изучение мотивации с психологической точки зрения не позволяет определить точно, что же побуждает человека к труду. Однако, исследования поведения человека в труде дают некоторые общие объяснения мотивации и позволяют создать прагматические модели мотивации сотрудника на рабочем месте.

Первичные и вторичные потребности. Психологи говорят, что человек испытывает потребность, когда он ощущает физиологически или психологически недостаток чего-либо. Хотя конкретное лицо в конкретное время может и не иметь потребности в смысле сознательного ее ощущения, существуют определенные потребности, которые каждый человек может почувствовать. Содержательные теории мотивации представляют попытки классифицировать эти общечеловеческие потребности по определенным категориям. До сих пор нет одной всеми принятой идентификации определенных потребностей. Однако, большинство психологов соглашаются, что потребности в принципе можно классифицировать как первичные и вторичные.

Первичные потребности являются по своей природе физиологическими и, как правило, врожденными. Примерами могут служить потребности в пище, воде, потребности дышать, спать и сексуальные потребности. Вторичные потребности по природе своей психологические. Например, потребности в успехе, уважении, привязанности, власти и потребность в принадлежности кому или чему-либо. Первичные потребности заложены генетически, а вторичные обычно осознаются с опытом. Поскольку люди имеют различный приобретенный опыт, вторичные потребности людей различаются в большей степени, чем первичные.

Потребности и мотивационное поведение. Потребности невозможно непосредственно наблюдать или измерять, их можно лишь оценивать. О существовании потребностей можно судить по поведению людей и при оценке мотивационного профиля сотрудника. Психологи, наблюдая за людьми, определили, что потребности служат мотивом к действию. Когда потребность ощущается человеком, она пробуждает в нем состояние устремленности. Побуждение - это ощущение недостатка в чем-либо, имеющее определенную направленность. Оно является поведенческим проявлением потребности и сконцентрировано на достижении цели. Цели в этом смысле - это нечто, что осознается как средство удовлетворения потребности. Когда человек достигает такой цели, его потребность оказывается удовлетворенной, частично удовлетворенной или неудовлетворенной. Поскольку потребности вызывают у человека стремление к их удовлетворению, то руководители должны создавать такие ситуации, которые позволяли бы людям чувствовать, что они могут удовлетворить свои по-

требности посредством определенного поведения и действий, приводящих к достижению целей организации.

Существует огромное количество разнообразных конкретных человеческих потребностей, тех целей, которые, по разумению каждого человека, приводят к удовлетворению его потребностей, а также типов поведения при достижении этих целей.

Руководитель должен всегда иметь в виду элемент случайности, для мотивации нет какого-то одного лучшего способа. То, что оказывается эффективным для мотивации одних людей, оказывается совершенно неважным для других. Кроме того, организации по своей природе усложняют практическую реализацию теорий мотивации, ориентированных на отдельных индивидов. Взаимозависимость работ, недостаток информации в результатах работы отдельных людей, частые перемены в служебных обязанностях из-за совершенствования технологии - все это усугубляет сложность мотивации.

По двухфакторной теории мотивации Ф.Герцберга¹, существует всего две категории потребностей. Согласно данной теории, на рабочем месте, наряду с определёнными факторами, которые вызывают удовлетворение от работы, в то же время, существует отдельный набор факторов, который вызывает неудовлетворённость от работы. Теория базируется на потребностях человека. Ф. Герцберг в конце 1950-х провел исследование. По просьбе психолога, 200 инженеров и бухгалтеров одной крупной фирмы описали ситуации, когда их работа приносила им особое удовлетворение и когда она особенно им не нравилась. В результате эксперимента, Герцберг пришёл к выводу, что существуют две основные категории факторов оценки степени удовлетворённости от выполненной работы: факторы, удерживающие на работе, и факторы, мотивирующие к работе.

- Факторы, удерживающие на работе (гигиенические факторы) — административная политика компании, условия труда, величина заработной платы, межличностные отношения с начальниками, коллегами, подчинёнными.

- Факторы, мотивирующие к работе (мотиваторы) — достижения, признание заслуг, ответственность, возможности для карьерного роста.

Гигиенические факторы связаны со средой, в которой выполняется работа. По теории Герцберга, отсутствие или недостаток гигиенических факторов приводит к неудовлетворённости человека своей работой. Но, если они представлены в достаточном объёме, сами по себе они удовлетворения не вызывают и не способны мотивировать человека к нужным действиям.

Отсутствие мотиваторов, а они связаны с характером и сутью самой работы, не ведет к неудовлетворению людей работой, однако их присутствие в должной мере вызывает удовлетворение и мотивирует работников к нужным действиям и повышению эффективности.

Следует обратить внимание на то, что Герцберг сделал парадоксальный вывод о том, что заработная плата не является мотивирующим фактором. С

¹ Герцберг, Фредерик Ирвин (1923—2000) — американский социальный психолог.

другой стороны, действительно, она является мотиватором лишь до определённого момента.

Таблица 1.

Гигиенические и мотивирующие факторы в теории Герцберга

Гигиенические факторы	Мотивирующие факторы
Политика организации и руководства	Успех
Условия работы	Продвижение по службе
Заработная плата, социальный статус	Признание и одобрение результатов работы
Межличностные отношения с начальником, коллегами и подчиненными	Высокая степень ответственности
Степень непосредственного контроля за работой	Возможность творческого и профессионального роста

Таким образом, нематериальная мотивация как функция менеджмента занимает одно из первых мест в управленческой деятельности руководителей организации.

Список использованных источников

1. Веснин В.Р. Менеджмент: Учебник. М.: - ТК Велби, Изд-во «Проспект», 2012.
2. Егоршин А.П. Управление персоналом. – Н.Новгород: НИМБ, 2010.
3. Ильин Е.П. «Мотивация и мотивы», 2014 г.
4. Кочеткова А.И. Введение в организационное поведение и организационное моделирование: Учеб. пособие. - М.: Дело АНХ, 2008.
5. Котлер Ф. «Основы Менеджмента», 2010 г.

Степанян Л. Р.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Предпринимательская деятельность как объект преступления

Аннотация. Предпринимательство представляет собой деятельность, которая осуществляется соответствующими субъектами, субъектами предпринимательства являются хозяйствующие субъекты (юридические лица и индивидуальные предприниматели), в виду наличия определенных, как правило, стабильно существующих, материальных благ (прибыли), сфера предпринимательства зачастую является весьма привлекательным объектом преступления.

¹ Степанян Левон Рачикович - студент второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Защита предпринимательства от преступных посягательств является составляющей экономической безопасности нашей страны.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, функции, правовое регулирование, объект, субъекты предпринимательства, хозяйствующие субъекты, преступление.

Согласно ст. 2 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ), предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг. Лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность, должны быть зарегистрированы в этом качестве в установленном законом порядке, если иное не предусмотрено названным Кодексом¹.

Таким образом, предпринимательство представляет собой деятельность, которая осуществляется соответствующими субъектами.

Так, субъектами предпринимательства являются хозяйствующие субъекты (юридические лица и индивидуальные предприниматели).

Важно подчеркнуть, что определение понятия «хозяйствующие субъекты» также содержится в законодательном акте - в статье 4 Федерального закона от 26 июля 2006 г. N 135-ФЗ «О защите конкуренции»².

Сущность предпринимательства заключается в осуществлении предпринимательской деятельности особой категорией лиц, обладающих достаточной мобильностью, необходимым количеством человеческих ресурсов, финансовой основой.

В странах развитой экономики, именно предпринимательская деятельность является двигателем прогресса, обеспечивает повышение качества товаров, работ, услуг посредством добросовестной конкурентной борьбы.

Вместе с тем, в виду наличия определенных, как правило, стабильно существующих, материальных благ (прибыли), сфера предпринимательства зачастую является весьма привлекательным объектом преступления. При этом, крайне распространенными являются преступления коррупционной направленности.

Коррупция, как негативное социальное явление, оказывает отрицательное влияние на предпринимательство.

Под «хозяйствующим субъектом» понимается коммерческая организация, некоммерческая организация, осуществляющая деятельность, приносящую ей доход, индивидуальный предприниматель, иное физическое лицо, не зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя, но осуществляющее профессиональную деятельность, приносящую доход, в соответствии с фе-

¹Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1 от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 1994, N 32, ст. 3301.

² Федеральный закон от 26 июля 2006 г. N 135-ФЗ «О защите конкуренции» // Справочная правовая система КонсультантПлюс.

деральными законами на основании государственной регистрации и (или) лицензии, а также в силу членства в саморегулируемой организации.

Защита предпринимательства от преступных посягательств является составляющей экономической безопасности нашей страны.

Так, согласно Стратегии обеспечения национальной безопасности Российской Федерации¹ (далее - Стратегия) - безопасность России и ее социально-экономическое развитие находятся в неразрывной взаимосвязи и взаимозависимости, а к национальным интересам в долгосрочной перспективе относятся: повышение конкурентоспособности национальной экономики; повышение качества жизни российских граждан; экономический рост.

Ряд ученых отмечает, что с позиции теории, экономическая безопасность государства представляет собой особое его состояние, с одной стороны, устойчивости российского национального хозяйства, а также стабильности развития экономики, достижения достойного качества и уровня жизни граждан независимо от внешних и внутренних воздействий. С другой - это состояние защищенности экономической сферы от угроз, инспирированных экономическими преступными группами, отдельными лицами, достигаемое путем противодействия криминальным проявлениям в сфере экономики, которое включает профилактику, борьбу и устранение причин и условий, их порождающих.

Анализ пункта 32 Стратегии, а также положение о том, что экономическая безопасность страны является неотъемлемой частью ее национальной безопасности, позволяет говорить о том, что состояние экономической безопасности явным образом зависит от степени реализации стратегических национальных приоритетов и эффективности функционирования системы обеспечения экономической безопасности.

При этом, эффективность функционирования такой системы – это степень соответствия ее результата целям, поставленным перед системой. В данном случае, первоочередным, представляется возможным говорить об эффективности управления² в системе обеспечения экономической безопасности страны, так как, осуществляя воздействие на компоненты функционирования системы, управляя ими, можно влиять и на результат деятельности системы и, следовательно, на ее эффективность в целом³.

При этом, в настоящий момент, предприниматели осуществляют свою деятельность в условиях совершенно разнообразных внешних и внутренних рисков, а конкурентная экономическая среда скрывает многочисленные угрозы, поэтому проблема обеспечения экономической безопасности организаций является крайне актуальной.

Основным фактором, побуждающим предпринимателей к сотрудничеству с государственными органами в борьбе с коррупцией, служит сопоставление компанией тех издержек, которые она понесет в связи с добровольным раскры-

¹Указ Президента РФ от 31 декабря 2015 г. N 683 «О стратегии национальной безопасности» // Собрание законодательства РФ, 2016, N 1 (ч. II). Ст. 212.

² Фирсов И.В. Методология формирования системы обеспечения экономической безопасности Российской Федерации: Автореф. дис. д-ра эконом. наук. М.: МосУ МВД России им. В.Я. Кикотя, 2014. С. 41.

³ Новиков Д.А. Методология управления. М.: Либроком, 2011. С. 21.

тием фактов коррупции по отношению к тем негативным последствиям, которым будет подвержена сама организация и ее руководство в случае, если данное преступление будет раскрыто без помощи предпринимателя.

В данной связи, правовые средства регулирования предпринимательской деятельности, как частноправовые, так и публично-правовые, являются средствами обеспечения экономической безопасности хозяйствующих субъектов¹. Оказывают существенное влияние на снижение рисков в предпринимательской деятельности².

Механизм обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта напрямую связан с механизмом правового регулирования, а правовые средства последнего широко используются для создания экономической безопасности субъектов в предпринимательской сфере. Механизм правового регулирования - это система правовых средств, с помощью которых достигаются изначально установленные цели правового регулирования. То есть правовое регулирование - это способ достижения поставленной цели с помощью правовых средств.

По мнению ряда ученых, под правовыми средствами понимаются правовые явления, выражающиеся в инструментах и техника, с использованием которых обеспечиваются интересы участников правоотношений, реализуется получение общественно важных интересов"³.

Таким образом, правовые средства - это правовые способы достижения социально полезных целей и удовлетворения интересов субъектов правоотношений⁴.

Публично-правовые средства в механизме обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта являются определяющими, так как именно от их регулятивных последствий зависит поведение субъектов правоотношений в сфере обеспечения экономической безопасности организаций⁵.

Таким образом, анализ изложенного в работе материала позволяет прийти к выводу о том, что в силу особых признаков предпринимательской деятельности, в частности, не только направленности на получение прибыли, но и, в большинстве случаев, получения этой прибыли, данная сфера является весьма привлекательным объектом для преступлений.

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 1 от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 1994, N 32, ст. 3301.
2. Федеральный закон от 26 июля 2006 г. N 135-ФЗ «О защите конкурен-

¹Камышанский В.П. Иммуниет государств как общепризнанный принцип международного права // Закон и право. 2014. N 11. С. 17.

² Диденко А.А. К вопросу о страховании финансовых и предпринимательских рисков // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. N 96. С. 212.

³ Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права. М.: Юристъ, 2004. С. 722.

⁴ Руденко Е.Ю. Единичный исполнительный орган юридического лица: новеллы законодательства // Власть закона. 2014. N 3(19). С. 137.

⁵Камышанский В.П. Применение иностранного права: понятие и правовая характеристика // Образование. Наука. Научные кадры. 2014. N 5. С. 61.

ции» // Справочная правовая система КонсультантПлюс.

3. Указ Президента РФ от 31 декабря 2015 г. N 683 «О стратегии национальной безопасности» // Собрание законодательства РФ, 2016, N 1 (ч. II). Ст. 212.

4. Диденко А.А. К вопросу о страховании финансовых и предпринимательских рисков // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. N 96.

5. Камышанский В.П. Иммунитет государств как общепризнанный принцип международного права // Закон и право. 2014. N 11.

6. Камышанский В.П. Применение иностранного права: понятие и правовая характеристика // Образование. Наука. Научные кадры. 2014. N 5.

7. Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права. М.: Юристъ, 2004.

8. Новиков Д.А. Методология управления. М.: Либроком, 2011.

Руденко Е.Ю. Единоличный исполнительный орган юридического лица: новеллы законодательства // Власть закона. 2014. N 3(19).

9. Фирсов И.В. Методология формирования системы обеспечения экономической безопасности Российской Федерации: Автореф. дис. д-ра эконом. наук. М.: МосУ МВД России им. В.Я. Кикотя, 2014.

Филиппова А.А.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Сравнительный анализ проекта ПБУ «Учет вознаграждений работникам» и МСФО (IAS) 10 «Вознаграждение работникам»

Аннотация: В статье рассматривается проект ПБУ «Учет вознаграждений работникам» и сравнивается с международным стандартом IAS 19 «Вознаграждения работникам». В наше время вопрос перехода российских предприятий на международные стандарты финансовой отчетности является весьма важным и обсуждаемым. Это обусловлено тем, что МСФО считается одним из главных инструментов, гарантирующих предоставление прозрачной информации о финансовом состоянии компании для широкого круга участников рынка, в том числе и зарубежных.

Ключевые слова: вознаграждения работников, МСФО, проект, оплата труда, отчетность.

С 1998 г. в РФ осуществляется программа реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности, что обусловлено требованиями развития рыночной экономики.

¹ *Филиппова А.* - студентка второго курса магистратуры, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Стоит отметить, что МСФО носят лишь рекомендательный характер, т.е. это скорее набор принципов и требований, и страны могут самостоятельно принимать решения об их использовании [1].

Используя МСФО, у предприятия открывается возможность выхода на международные рынки, тем самым увеличивая количество потенциальных инвесторов. Основным плюсом ведения учета в соответствии с МСФО является так же повышение качества управленческой информации.

Одной из основных проблем внедрения международных стандартов в России, так же как и в любой другой стране является наличие квалифицированных специалистов. МСФО сложнее российских правил бухгалтерского учета и требуют от финансистов большей профессиональной подготовки [2].

К сожалению, на данный момент в России численность высококвалифицированных специалистов невелика.

Далее рассмотрим сферу регулирования расчетов с персоналом по оплате труда, как пример реформирования бухгалтерского учета в соответствии с МСФО.

В настоящее время в России еще не разработано единого ПБУ, регламентирующего учет расчетов с персоналом по оплате труда.

Поэтому российские бухгалтеры для учета расходов по оплате труда применяют ПБУ 10/99 «Расходы организации».

На сайте Министерства финансов РФ размещен проект нового ПБУ «Учет вознаграждений работникам».

Проект ПБУ «Учет вознаграждений работникам» является аналогом МСФО (IAS) 19 «Вознаграждения работникам». Но между проектом ПБУ и IAS 19 имеются различия, так как проект более близок к российской модели учёта и правилам составления отчётности. В данном проекте ПБУ рассматривается порядок учёта затрат на оплату труда работников и оценочных обязательств по их вознаграждениям.

В существующих нормативных документах чаще всего используются термины «расходы на оплату труда», «заработная плата», «оплата труда работника». В состав вознаграждений работникам проект ПБУ предлагает включать не только оплату труда, надбавки и доплаты, премии и компенсации, но и многочисленные выплаты, которые могут выплачиваться не только работнику, но и в его пользу другим лицам. К примеру, это разнообразные расходы на медицинское обслуживание, пенсионное обеспечение, оплата питания, коммунальных платежей и другое. Главное, чтобы эти выплаты производились в обмен на результаты труда наемного работника [3].

Согласно проекту ПБУ обязательства по вознаграждению работников можно разделить на краткосрочные и долгосрочные. К краткосрочным вознаграждениям относятся:

- 1) заработная плата;
- 2) краткосрочные оплачиваемые отпуска;
- 3) различные виды премий.

Долгосрочными являются обязательства по вознаграждениям работников, а также соответствующего обязательства по страховым взносам, предполагае-

мый срок исполнения которых превышает 12 месяцев после отчётного периода, в котором такие обязательства признаны в бухгалтерском учёте. Такие обязательства необходимо будет оценить по стоимости, определяемой путём дисконтирования их величины, т. е. их стоимость должна быть приведена к их ценности на данный момент.

В качестве ставки дисконтирования авторы проекта ПБУ предлагают принимать эффективную доходность к погашению по состоянию на отчетную дату обращающихся на рынке ценных бумаг высоконадежных негосударственных корпоративных облигаций.

Создатели проекта ПБУ «Учет вознаграждений работникам» предлагают раскрывать в финансовой отчетности общую величину заработной платы, вознаграждений работникам по отдельным видам, добровольных отчислений на социальные нужды и страховых взносов [4]. Что касается представителей малого бизнеса: им использовать в своей работе ПБУ «Учёт вознаграждений работникам» не обязательно.

МСФО 19 «Вознаграждения работникам» подразделяет все вознаграждения на отдельные категории:

- 1) краткосрочные вознаграждения работникам;
- 2) вознаграждения по окончании трудовой деятельности;
- 3) выходные пособия;
- 4) компенсационные выплаты долевыми инструментами;
- 5) другие долгосрочные вознаграждения.

При этом в состав краткосрочных вознаграждений входят:

- 6) заработная плата и взносы на соцстрах;
- 7) краткосрочные оплачиваемые отпуска;
- 8) премии, подлежащие выплате в течение двенадцати месяцев после периода, в котором работник оказал услуги;
- 9) вознаграждения в не денежной форме (медицинское обслуживание, обеспечение жильем и автотранспортом, бесплатные или дотируемые товары или услуги) для занятых в настоящее время работников.

В случае, когда работник оказывает услуги компании в течение отчетного периода, организация должна признать не дисконтированную величину краткосрочных вознаграждений данным работникам, которая подлежит выплате в обмен на эти услуги:

- 1) в качестве обязательства (после вычета всех уже выплаченных сумм);
- 2) в качестве расхода (за исключением тех сумм вознаграждений, которые другой МСФО требует или разрешает включать в себестоимость актива).

В соответствии с МСФО, учет краткосрочных вознаграждений работникам осуществляется линейным методом, и оцениваются, при этом, на не дисконтируемой основе. Обязательства по планам участия в прибыли и премиям возникают в связи с услугами, оказанными работником, поэтому компания признает затраты по планам участия в прибыли и выплатам премий как расход, а не как распределение чистой прибыли.

Что касается долгосрочных вознаграждений работникам, то к ним относятся выплаты в срок более чем двенадцать месяцев после окончания периода.

Например, отпуск за выслугу лет, выплаты к юбилею или иные вознаграждения за выслугу лет.

Проект не раскрывает особенности бухгалтерского учета оценочных обязательств по схемам с установленными выплатами (обязательства в виде пенсий, страховых и иных аналогичных выплат). В данном вопросе, он ссылается на МСФО. Тем не менее, возникает проблема, т.к. требования МСФО к учету таких обязательств ориентируют на использование справедливой стоимости. Такая стоимость пока ещё не существует в российском учете.

В международном стандарте и российском проекте ПБУ по вопросам вознаграждений работников нет единства по многим признаками показателям. Изучение зарубежного опыта учета может помочь Российским компаниям повысить свою эффективность.

Проанализировав МСФО (IAS) 19 «Вознаграждения работникам» видно, что в российском аналоге ПБУ «Учет вознаграждений работникам» существует ряд недостатков, но, несмотря на это, появление данного ПБУ должно исключить существенный пробел нормативной базы бухгалтерского учета.

Список использованных источников

1. МСФО в России. Практика внедрения. // Портал дистанционного обучения бухгалтеров. Актив — 2015 — электронный ресурс.
2. Маслов Б.Г., Никитенко Б.Н. Трансформация российской отчетности в соответствии с МСФО// Управленческий учет.- 2016 .- №1.
3. МСФО (IAS) 19 «Вознаграждения работникам».
4. Проект положения по бухгалтерскому учету «Учет вознаграждений работникам».

Черкисенко С. В.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Цели, задачи и функции органов внутренних дел Российской Федерации: правовое закрепление

Аннотация. Деятельность сотрудников органов внутренних дел связана с защитой таких важных институтов, как жизнь, здоровье, собственность, личная неприкосновенность, общественная безопасность и пр., именно по этой причине крайне актуальными представляются для изучения вопросы правовой регламентации целей их деятельности, поставленных при этом перед ними задач и функций

Ключевые слова: полиция, органы внутренних дел, цель, задачи, функции, правовое регулирование

¹ Черкисенко Сергей Васильевич – студент второго курса магистратуры, направление «Юриспруденция» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Рассматривая вопросы правового закрепления целей, задач и функций органов внутренних дел, необходимо, прежде всего, отметить, что в конституционно-правовой системе организации государства и общества целеполагание государственного управления устанавливается прежде всего на уровне конституционного регулирования. Оно обеспечивает высшую нормативную формализацию социальных целей, придает им качество верховных руководящих юридических императивов прямого действия, которые непосредственно связывают деятельность всех субъектов права¹.

Как справедливо отмечает ряд правоведов, нормы права представляют собой реализовавшиеся в процессе правового нормотворчества общественно значимые цели².

Говоря о правовом закреплении целей, задач и функций управления органов внутренних дел, необходимо, прежде всего, выявить основные источники правового регулирования деятельности данных государственных органов.

Основным законом Российской Федерации является Конституция³. Как отмечалось выше, основные цели деятельности органов внутренних дел связаны с обеспечением правопорядка в стране. Непосредственно в Конституции РФ отражены основные права и свободы человека и гражданина, которые и призваны защищать органы внутренних дел.

Далее, специальным федеральным законом, регламентирующим деятельность органов внутренних дел, является Федеральный закон «О полиции»⁴. Анализируя положения данного акта следует признать, что он достаточно подробно регламентирует некоторые положения деятельности как самой структуры полиции, так и ее сотрудников при выполнении своей профессиональной деятельности, вместе с тем, закрепляя принципы деятельности полиции, закон совершенно упускает из вида цели ее деятельности, задачи, выполнение которых предопределяет достижение целей. Представляется, данное положение не отвечает современным реалиям и требует устранения.

Указ Президента от 1 марта 2011 г. N 248⁵ Российской Федерации: определяет основную функцию Министерства внутренних дел Российской Федерации - выработку и реализацию государственной политики и нормативно-правовое регулирование в сфере внутренних дел.

Таким образом, данный Указ предоставляет непосредственно самому федеральному органу исполнительной власти, осуществляющему управление органами внутренних дел, разрабатывать нормативные правовые акты, связанные с выполнением возложенных на него функций.

¹ Джагарян А. Выборы в механизме государственного целеполагания: конституционно-правовые аспекты // Сравнительное конституционное обозрение, 2007, № 2. С. 21.

² Орлов В.Н., Экимов А.И. Цель в норме советского права // Правоведение, 1968, N 5. С. 24.

³ Конституция Российской Федерации, принята всенародным референдумом 12 декабря 1993 года // Российская газета, 1993, от 25 декабря.

⁴ Федеральный закон от 7 февраля 2011 г. N 3-ФЗ «О полиции» // Собрание законодательства Российской Федерации, 2011, N 7, Ст. 900.

⁵ Указ Президента РФ от 1 марта 2011 г. N 248 «Вопросы Министерства внутренних дел Российской Федерации» // Российская газета, 2011, от 2 марта.

Так же, рассматриваемый Указ, утвердивший Положение о Министерстве внутренних дел Российской Федерации, устанавливает и задачи Министерства, к которым относятся:

- разработка и реализация государственной политики в сфере внутренних дел;
- нормативно-правовое регулирование в сфере внутренних дел;
- обеспечение защиты жизни, здоровья, прав и свобод граждан Российской Федерации, иностранных граждан, лиц без гражданства, противодействие преступности, охрана общественного порядка и собственности, обеспечение общественной безопасности;
- управление органами внутренних дел Российской Федерации и внутренними войсками МВД России;
- обеспечение социальной и правовой защиты сотрудников органов внутренних дел, военнослужащих внутренних войск, федеральных государственных гражданских служащих системы МВД России, а также социально-правовое обеспечение работников системы МВД России, граждан, уволенных со службы в органах внутренних дел и с военной службы, членов их семей, иных лиц, соответствующее обеспечение которых на основании законодательства Российской Федерации возложено на МВД России.

Правовое закрепление целей, задач и функций управления органов внутренних дел представляет собой создание системы нормативных правовых актов, отражающих данные положения.

Проведенное исследование позволило прийти к выводу об отсутствии единого нормативного правового акта, закрепляющего цели задачи и функции управления органов внутренних дел. Данное положение не представляется отвечающим принципам построения правового государства и требует устранения. Представляется возможным, в целях создания единой правовой базы, для координации правового регулирования деятельности органов внутренних дел кодифицированного акта, устанавливающего цели, задачи, функции, структуру управления органов внутренних дел, полномочия, ответственность как самих органов, так и их должностных лиц, а также требования, предъявляемые к сотрудникам и предоставляемые им гарантии, содержание форм и методов оперативно-розыскной деятельности. Это позволило бы избежать разрозненности и противоречия между нормативными правовыми актами, регламентирующими названные вопросы.

В данном контексте следует подчеркнуть необходимость разграничения правовой регламентации целей деятельности органов внутренних дел и целей управления органами внутренних дел. Также целесообразно законодательное закрепление разграничения целей управления по вертикали и горизонтали, что позволило бы более конкретно определить функции и структуру системы органов внутренних дел, а также избежать конвергенции данных целей как внутри самой системы, так и во взаимодействии с другими органами государственной власти.

Существенной недоработкой отечественной правовой базы, регламентирующей описываемые правоотношения, является отсутствие законодательного

закрепления критериев оценки деятельности органов внутренних дел, неразработанность системы оценивания результатов достижения поставленных результатов.

Отсутствует четкое перечисление задач, необходимых для достижения поставленных целей, а также не закреплены средства, необходимые для достижения данных задач, не говоря уже о том, что встречаются и нецелесообразные или недостижимые задачи.

Нет систематизации функций, хотя бы по критерию «внутренние» и «внешние». Кроме того, необходимо закрепить взаимосвязи конкретной функции с конкретным полномочием, в противном случае, данные положения будут носить декларативный характер.

Вместе с тем, очевидно, что принятие кодифицированного акта, регламентирующего рассматриваемые вопросы, весьма затруднительно и займет длительное время. В целях ускорения создания единой централизованной правовой базы, регулирующей деятельность органов внутренних дел и систему управления данными органами, представляется возможным, на данном этапе, разработка и принятие типовых Положений, закрепляющих правовые основы деятельности структурных подразделений органов внутренних дел.

Список использованных источников

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным референдумом 12 декабря 1993 года // Российская газета, 1993, от 25 декабря.
2. Федеральный закон от 7 февраля 2011 г. N 3-ФЗ «О полиции» // Собрание законодательства Российской Федерации, 2011, N 7, Ст. 900.
3. Указ Президента РФ от 1 марта 2011 г. N 248 «Вопросы Министерства внутренних дел Российской Федерации» // Российская газета, 2011, от 2 марта.
4. Джагарян А. Выборы в механизме государственного целеполагания: конституционно-правовые аспекты // Сравнительное конституционное обозрение, 2007, № 2.
5. Орлов В.Н., Экимов А.И. Цель в норме советского права // Правоведение, 1968, N 5.

Чурбанова Д. Э.¹

АНО ВО «Национальный институт бизнеса»

Сущность и принципы организации безналичных расчетов

Аннотация. Актуальность настоящего исследования обусловлена тем обстоятельством, что динамичное развитие безналичных расчетов привело к возникновению нового сектора банковских услуг. В данной статье рассматриваем проблемы и перспективы функционирования безналичных расчетов в России.

¹ Чурбанова Динара Эдиковна - студентка четвертого курса, направление «Экономика» АНО ВО «Национальный институт бизнеса».

Рассматривается содержание и структура денежной массы и роль безналичных средств в формировании денежного оборота.

Ключевые слова: безналичный расчет, денежные расчеты, денежная масса, наличный оборот, банковские услуги.

Безналичные расчеты – это расчеты, осуществляемые без использования наличных денег, посредством перечисления денежных средств по счетам в кредитных учреждениях и зачетов взаимных требований. Безналичные расчеты имеют важное экономическое значение в ускорении оборачиваемости средств, сокращении наличных денег, необходимых для обращения, снижении издержек обращения.

Принципы организации расчетов – основополагающие начала их проведения. Соблюдение принципов в совокупности позволяет обеспечить соответствие расчетов предъявляемым требованиям: своевременности, надежности, эффективности .

Первый принцип – правовой режим осуществления расчетов и платежей – требует, чтобы поведение участников расчетных взаимоотношений соответствовало нормам права, правовой ответственности. Базой для этого служит комплекс законов и подзаконных актов. Главный регулирующий орган платежной системы – Центральный банк Российской Федерации (Банк России).[1]

Второй принцип – осуществление расчетов по банковским счетам. Необходимая предпосылка — это наличие банковских счетов и у поставщиков, и у покупателей. Для расчетного обслуживания между банком и клиентом заключается договор банковского счета – самостоятельный двусторонний гражданско-правовой договор.

Третий принцип – поддержание ликвидности на уровне, обеспечивающем бесперебойное осуществление платежей. Соблюдение этого принципа – залог четкого безусловного выполнения обязательств.

Четвертый принцип – наличие акцепта (согласия) плательщика на платеж. Данный принцип реализуется путем применения либо соответствующего платежного инструмента (чека, простого векселя, платежного поручения), свидетельствующего о распоряжении владельца на списание средств, либо специального акцепта документов, выписанных получателями средств.

Пятый принцип – срочность платежа – вытекает из самой сути рыночной экономики, неотъемлемым условием которой является своевременное и полное выполнение платежных обязательств.

Шестой принцип – принцип имущественной ответственности за несоблюдение договорных условий.

Седьмой принцип – контроль всех участников за правильностью совершения расчетов, соблюдением установленных положений о порядке их проведения – подразделяется на предварительный, текущий, последующий, внутренний и внешний контроль.

В настоящее время реализуется динамичные мероприятия по увеличению объема безналичных средств, что увеличит уровень экономики в целом. Это обусловлено тем, что безналичное обращение определяет значительный эконо-

мический смысл в ускорении оборачиваемости оборотных средств, уменьшении наличных средств, сокращении издержек обращения.

Образование еще одного вида платежного механизма - мобильных денег - определено появлением так называемой мобильной коммерции. Мобильная коммерция-это применение мобильных портативных механизмов для приобретения/передачи информации и реализации операций посредством общественных и частных сетей. Главным различием мобильной коммерции является высокая самостоятельность пользователя от стационарных механизмов.

Инновации в сфере мобильных платежных структур происходят по двум течениям: мобильный банкинг и мобильные платежи.

Главными элементами новых платежных систем являются: сокращение издержек, способность реализации транзакций любого номинала, охватывая микроплатежи, увеличение степени безопасности как самого платежного инструмента, так и баз данных, заключающих информацию о клиентах, ускорение оборота денег в рамках национальных экономик и в общем в мире.

В общем настоящее положение может сказать, что в течение этого десятилетия новые платежные механизмы займут лидирующую роль на рынке, а также удержится направление к замещению ими традиционных платежных инструментов.

Форма расчетов представляет собой совокупность взаимосвязанных элементов, к числу которых относятся способ платежа и соответствующий ему документооборот. Документооборот – это система оформления, использования и движения расчетных документов и денежных средств, куда входят: выписка грузоотправителем счета-фактуры и передача его другим участникам расчетов; содержание расчетного документа и его реквизиты; сроки составления расчетного документа и порядок предъявления его в банк, а также другим участникам расчетов; движение расчетного документа между учреждениями банков; порядок и сроки оплаты расчетного документа, перевода и получения денежных средств; порядок использования расчетного документа для взаимного контроля участников расчета и осуществления мер экономического воздействия.

Безналичные расчеты обслуживают в основном сферу хозяйственных связей предприятий и их взаимоотношения с финансово-кредитной системой. Таким образом, сущность их в том, что хозяйственные органы производят платежи друг другу за товарно-материальные ценности и оказанные услуги, а также по финансовым обязательствам путем перечисления причитающихся сумм со счета плательщика на счет получателя или зачета взаимной задолженности (см. рисунок 1).

Значение безналичных расчетов велико, так как:

1. Безналичные расчеты способствуют концентрации денежных ресурсов в банках. Временно свободные денежные средства предприятий, хранящиеся в банках, являются одним из источников кредитования[3].

2. Безналичные расчеты способствуют нормальному кругообороту средств в народном хозяйстве.

3. Четкое разграничение безналичного и наличного денежного оборотов создает условия, которые облегчают планирование денежного обращения и

безналичного денежного оборота, а также определение размеров эмиссии и изъятия наличных денег из обращения.



Рис.1. Система безналичных расчетов

С одной стороны, развитие безналичных расчетов приводит к сокращению потребности в наличных деньгах и к экономии издержек обращения. Чем крупнее платеж, тем сильнее проявляются эти преимущества. Однако, если сумма уплаты незначительна, то более выгоден взнос наличными. Установить точно грань, когда преимущества наличного платежа переходят в его недостатки, довольно трудно.

Операции по безналичным расчетам отражаются на расчетных, текущих и иных счетах, открываемых банками своим клиентам после представления последними соответствующих документов [2].

Все безналичные расчеты производятся на основании расчетных документов. Формы их должны соответствовать установленным стандартам, и они должны содержать следующие реквизиты:

- наименование расчетного документа и его код формы по ОКУД;
- номер документа, число, месяц, год его оформления. При этом число указывается цифрами, месяц – прописью, год – цифрами;
- наименование и местонахождение банка плательщика, его банковский идентификационный код (БИК), номер корреспондентского счета или субсчета;
- наименование плательщика, его идентификационный номер (ИНН), КПП, а также номер счета в банке;
- наименование получателя средств, номер его счета в банке;
- наименование и местонахождение банка получателя (в чеке не указывается), его банковский идентификационный код (БИК), номер корреспондентского счета или субсчета. При этом допускается сокращение наименования плательщика и получателя, не затрудняющее работу банков и клиентов;
- назначение платежа (в чеке не указывается). Налог, подлежащий уплате, выделяется в расчетном документе отдельной строкой (в противном случае должно быть указание на то, что налог не уплачивается);
- сумму платежа, обозначенную цифрами и прописью;
- очередность платежа и вид операции.

В обслуживании корпоративных клиентов используется индивидуальный подход: за каждым клиентом закреплен конкретный сотрудник операционного отдела, который отвечает за качество и скорость обслуживания, а также оказывает консультации по возникающим вопросам.

Главным показателем денежного обращения считается денежная масса, которая выступает в роли совокупности платежных и покупательных средств, определенных для задачи скапливания разными организациями, нефинансовыми предприятиями, населением, в том числе для оплаты товаров и услуг. Она обладает значительным экономическим смыслом. Даже совсем маленькое отклонение скорости увеличения денежной массы воздействует на большое количество элементов, в частности, на процентные ставки, цены, объем производства, занятость, курс национальной валюты и прочие. Правильное регулирование денежной массой является важной функцией реализации денежно-кредитной политики государства, которая обращена на обеспечение ценовой устойчивости и долгосрочного стабильного экономического роста. Ниже приведена таблица структура и динамика денежной массы в РФ.

Таблица 1.

Структура и динамика денежной массы в РФ за период 2014-2017 гг., в млрд. руб.[4].

Дата	Денежная масса (M2)			Структура денежной массы		Темпы прироста денежной массы		
	Всего	Наличные деньги	Безналичные средства	Наличные деньги, %	Безналичные средства, %	Всего	Наличные деньги, %	Безналичные средства, %
01.01.2014	27 405,4	6 430,1	20 975,3	23,5	76,5	11,9	8,3	13,1
01.01.2015	37 404,7	6 985,6	24 419,1	22,2	77,8	14,6	8,6	16,4
01.01.2016	32 110,5	7 171,5	24 939	22,3	77,7	2,2	2,7	2,1
01.01.2017	35 809,2	7 239,1	28 570,1	20,2	79,8	11,5	0,9	14,6

Безналичный денежный оборот в России превалирует над наличным и в 2017 году составляет 28 570,1 млрд. руб., при этом доля безналичного оборота в общем денежном обороте составила 79,8%. За последние четыре года объем безналичных денежных средств вырос на 10 025,6 млрд. руб., причем доля наличных денег за такой же момент выросла всего на 1 300,5 млрд. руб. Такая положительная динамика, говорит о стабильности экономики, уменьшении степени инфляции, стабилизации положения с ликвидностью банковской системы, нормализация покупательной способности рубля. Тем не менее этот показатель все же отдален от уровня развитых стран, в которых часть наличных денег в обращении занимает 5–7% в общем объеме денежной массы.

Без каких-либо изменений в России в небольшом количестве употребляются элементы безналичных операций как аккредитив и прямые дебетовые (инкассовые поручения). В 2015 году сильнее применялись электронные средства платежа для перевода электронных денежных средств. Количество эмитиро-

ванных ими электронных средств платежа (ЭСП) для перевода ЭДС составляло более 318 млн. единиц, с их применением на протяжении года было произведено 1,2 млрд. транзакций на сумму 909,7 млрд. руб.

Банк России проявлял значительный интерес совершенствованию содействия с участниками рынка и физическими лицами, а также в электронном виде, что увеличило результативность и производительность деятельности с обращениями граждан, разрешило организовать систему обратной связи и прямого диалога с рынком.

Центральным условием при разрешении вопросов развития инновационной структуры функционирования безналичных операций и достижения доступности платежных услуг для населения является совершенствование дистанционных платежных систем, главный инструмент которых на сегодняшний день –платежные карты.

Таким образом, несмотря на все трудности при осуществлении безналичных расчетов можно отметить, что в стране наблюдаются тенденции для успешного развития расчетов и приближению их к мировым стандартам.

Список использованных источников

1. Федеральный закон РФ от 10.07.2002 г. №86-ФЗ (с изменениями от 18.06.20015г) «О Центральном банке РФ» // Собрание законодательства РФ. 25.04.1994. №86.

2. Федеральный закон РФ от 27.06.2011 №161-ФЗ (ред. от 18.07.2017)"О национальной платежной системе"// Собрание законодательства РФ. 14.06.2011. №161.

3. Беридзе Д.М., Костянская М.Р. Безналичные расчеты // Новый университет. Серия «Экономика и право». 2015. №6(16).

4. Официальный сайт Банка России: URL: <http://www.cbr.ru>.

Шарый Л.Л.¹

МГУ имени М. В. Ломоносова

Правовая природа криптовалют в Российской Федерации²

Несмотря на широкое распространение криптовалюты по всему миру, в Российской Федерации до сих пор не разработан механизм правового регулирования и налогообложения данного феномена. Это тесным образом связано с тем, что его правовая природа не определена. Авторами статьи проанализирована возможность отнесения криптовалюты к одной из существующих правовых категорий в рамках системы объектов гражданских прав.

Despite the wide spread of the cryptocurrency around the world, the Russian Federation has not yet developed a mechanism for legal regulation and taxation of

¹ Шарый Л.Л. - МГУ имени М. В. Ломоносова Высшая школа государственного аудита, студентка 3 курса.

² Хотелось бы отметить, что в данной статье мы рассматриваем только «классическую» криптовалюту (коины), не затрагивая токены и ICO.

this phenomenon. This is closely related to the fact that its legal nature not defined. The authors have analyzed the possibility of assigning a cryptocurrency to one of the existing legal categories within the system of civil rights objects.

Ключевые слова: криптовалюта, Биткойн, деньги, валютные ценности, ценные бумаги, электронные денежные средства, суррогат платежа.

Key words: cryptocurrency, Bitcoin, money, currency valuables, securities, electronic money, money surrogate.

В связи с отсутствием в российском законодательстве норм, регулирующих правовой статус криптовалют, а также непосредственного запрета на их использование особую важность приобретает определение их правовой природы. В настоящее время развернулась широкая дискуссия по этому вопросу. Некоторые специалисты настаивают (не без оснований) на рассмотрении криптовалюты как нового объекта права.¹ Однако, на наш взгляд, сначала необходимо попытаться отнести (провести сравнительный анализ) ее к уже существующим правовым категориям. Это позволит разработать и внедрить правовой механизм оборота криптовалюты и его налогообложения, унифицировать юридическую практику.

И так, необходимо прежде всего выяснить, **возможно ли отнесение Биткойна к объектам гражданских прав**. Некоторые специалисты не согласны с данной позицией. Их критика сводится к отсутствию в законодательстве РФ обозначения криптовалюты в качестве объекта гражданских прав², что является не вполне убедительным в условиях существования открытого перечня в статье 128 ГК РФ. На наш взгляд, отнесение криптовалюты к объектам гражданских прав поможет устранить ее правовую неопределенность и откроет возможности для ее дальнейшего правового регулирования. Также это обуславливается наличием у нее определенной экономической ценности (в силу возможности конвертации криптовалюты в деньги).³ Данную позицию можно увидеть в ряде судебных решений, например Арбитражный суд Вологодской области, рассматривая дело о банкротстве гражданина, признал криптовалюту имуществом должника.⁴

Далее необходимо обратиться к статье 128 ГК РФ.⁵ Очевидно, что криптовалюту нельзя отнести к результатам работ и оказанию услуг, итогом интеллектуальной деятельности и нематериальным благам. Также она не является вещью, так как не имеет материального или физического выражения.

¹ Янковский Р. Почему юристы никак не договорятся о криптовалютах // Geektimes. - 2017. - 10 июля. [Электронный ресурс] URL: <https://geektimes.ru/post/290953/> (дата обращения: 05.10.2017).

² Никитин К. Законодательные новеллы правового регулирования обращения криптовалют // Рынок ценных бумаг. 2016. № 7.; Булгаков И.Т. Правовые вопросы использования технологии блокчейн // Закон. - 2016. - № 12.

³ Середа А.В. Осуществление расчетов при помощи виртуальных валют в РФ: анализ первого правоприменительного опыта // Современный юрист, 2017. – № 2. - С. 58.

⁴ Определение Арбитражного суда Вологодской области от 6 октября 2016 г. по делу № А13-3814/2016.

⁵ Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) №51-ФЗ от 30.11.1994 // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, № 32. - Статья 128.

Наиболее дискуссионным вопросом является отнесение криптовалюты к деньгам. В соответствии со статьей 140 ГК РФ¹, а также статьей 27 ФЗ «О ЦБ России»² единственным законным платежным средством РФ является рубль. Эта императивная норма исключает возможность отнесения криптовалюты к данной категории. Кроме того, важной особенностью законного платежного средства является то, что именно его используют для исполнения публично-правовых обязанностей денежного характера, например для уплаты налогов и сборов. В соответствии со статьей 45 НК РФ: «обязанность по уплате налога исполняется в валюте РФ ...».³ Показательна позиция Шестого арбитражного апелляционного суда, который квалифицировал как новацию долга замену обязательства по возврату долга в иностранной валюте на обязательство по перечислению суммы, выраженной в Биткойнах.⁴ А так как, согласно позиции ВАС РФ, изменение порядка расчетов между сторонами по договору займа не может быть признано новацией⁵, в данном деле суд рассмотрел обязательство по предоставлению криптовалюты как не денежное.

Стоит отметить, что и в Информационном письме ЦБ России от 27 января 2014 года⁶ и в Информационном сообщении ФСФМ «Об использовании криптовалют»⁷ содержится ссылка на ст. 27 ФЗ «О ЦБ России», в соответствии с которой выпуск на территории РФ денежных суррогатов запрещается⁸. Такую позицию поддерживает и Генпрокуратура России: «анонимные платежные системы и криптовалюты, в том числе наиболее известная из них - Биткойн, являются денежными суррогатами и не могут быть использованы гражданами и юридическими лицами».⁹ Некоторые специалисты также отмечают, что с правовой точки зрения криптовалюту следует рассматривать как денежный суррогат.¹⁰ Такой подход встречается и в судебной практике. Так, в 2015 году Роскомнадзор по решению Невьянского городского суда заблокировал семь сайтов, содержащих информацию о криптовалюте Биткойн. В решении было сказано, что криптовалюты следует относить к денежным суррогатам и что они способствуют росту теневой экономики и не могут быть использованы гражданами и юридическими лицами на территории России (со ссылкой на ст. 27 ФЗ от

¹ Там же. - Статья 140.

² Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // «Собрание законодательства РФ», 15.07.2002, № 28. - Статья 27.

³ Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) №146-ФЗ от 31.07.1998 // «Собрание законодательства РФ», № 31, 03.08.1998. - Статья 45.

⁴ Постановление Шестого арбитражного апелляционного суда от 01.04.2016 по делу № А73-7423/2015 // Доступ из <http://gas.arbitr.ru/> (дата обращения: 05.10.2017).

⁵ Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 21.12.2005 № 103 «Обзор практики применения арбитражными судами статьи 414 Гражданского кодекса РФ» // «Вестник ВАС РФ». - 2006. - № 4.

⁶ Информационное письмо ЦБ РФ от 27 января 2014 года «Об использовании при совершении сделок виртуальных валют, а частности, Биткойн». // Документ опубликован не был. Доступ из СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 05.10.2017).

⁷ Информационное сообщение Федеральной службы по финансовому мониторингу от 6 февраля 2014 года «Об использовании криптовалют» // Документ опубликован не был. Доступ из СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 05.10.2017).

⁸ Федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // «Собрание законодательства РФ», 15.07.2002, № 28. - Статья 27.

⁹ [Электронный ресурс]. URL: <http://genproc.gov.ru/smi/news/news-86432/> (дата обращения: 05.10.2017).

¹⁰ Булгаков И.Т. Правовые вопросы использования технологии блокчейн // Закон. - 2016. - № 12. - С. 85.

10.07.2002 № 86-ФЗ).¹ А уже в 2016 году Минфином России был разработан законопроект, запрещающий оборот криптовалют на территории РФ и вводящий уголовную ответственность за нарушение этого запрета.² В связи с этим представляется необходимым сопоставить криптовалюту с рассматриваемой категорией.

Главным препятствием является отсутствие легального определения денежного суррогата. Однако некоторые специалисты попытались разрешить эту проблему. Так, Крылов О.М. понимает под денежными суррогатами объекты, чьи конкретные свойства идентичны свойствам валюты РФ.³ А, например, Кучеров И.И. отмечает, что в качестве денежного суррогата следует рассматривать любое платежное средство, которое используется в обращении и при расчетах наряду с законными платежными средствами.⁴ Нельзя не отметить определенное сходство с рассматриваемой нами криптовалютой.

Однако специалисты справедливо утверждают, что денежный суррогат имеет правовое значение только в сфере публичного права, поскольку в гражданском праве стороны по собственному желанию могут определять встречные предоставления по договору (п. 4 ст. 421, п. 1 ст. 423 ГК РФ).⁵ Но надо понимать, что закреплённый в ст. 27 ФЗ «О ЦБ России» запрет обусловлен желанием государства устранить неконтролируемые частные деньги. Однако при отнесении криптовалюты к денежным суррогатам, а значит ее полном запрете, государство будет терять тот доход, который могло бы получить посредством ее налогообложения (при фактической невозможности искоренения ее на территории государства в связи с децентрализованным характером системы). Поэтому, на наш взгляд, разумно допустить функционирование криптовалюты в частой сфере, установив основы ее правового регулирования и налогообложения, не допуская ее в сферу финансов.

Также существует позиция, согласно которой необходимо рассмотреть возможность отнесения криптовалюты к **электронным денежным средствам**. Такой точки зрения придерживается, например, Арбитражный суд Вологодской области.⁶ Однако, несмотря на внешнее поверхностное сходство, это абсолютно разные категории. Во-первых, исходя из определения, закреплённого в ФЗ «О национальной платежной системе», электронные денежные средства, как бы тавтологично это ни звучало, являются прежде всего денежными средствами. Выше мы уже указали на невозможность отнесения криптовалюты к последней категории. Во-вторых, по своей юридической сути «безналичные деньги» яв-

¹ Решение Невьянского городского суда Свердловской области от 30.09.2014 по делу № 2-978/2014.

² Проекты федеральных законов. 25.03.2014 № Пр-604 «О внесении изменений в УК РФ и УПК РФ» // Доступ из СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 05.10.2017).

³ См.: Крылов О.М. К вопросу о правовой категории «денежный суррогат» // Финансовое право. - 2011. - № 9. - С. 13.

⁴ См.: Кучеров И.И. Денежные суррогаты и иные квазиденежные платежные средства // Финансовое право. - 2012. № 2. - С. 2.

⁵ Савельев А. И. Криптовалюты в системе объектов гражданских прав // Закон. – М., 2017. - № 8. - С. 141.

⁶ Определение АС Вологодской области от 15.08.2016 по делу № А13-15648/2015 // Доступ из <http://sudact.ru/arbitral/> (дата обращения: 05.10.2017).

ляются правами требования.¹ Как справедливо отмечает большинство авторов, передача криптовалюты от одного лица к другому не влечет возникновения каких-либо обязательственных прав. У получателя криптовалюты не возникает права требования к предоставившему ее лицу.² Есть ряд и других отличий, но уже на данном этапе можно утверждать, что криптовалюта не является электронным денежным средством.

Существует возможность рассмотреть криптовалюту как **бездокументарную ценную бумагу**. Ценная бумага всегда устанавливает обязательственные или иные права. Однако, как было отмечено выше, криптовалюта таким свойством не обладает. Конечно, высказывались и другие точки зрения. Например, Новоселова Л. рассматривала Биткойн как особый вид обязательственного права, в котором праву каждого владельца Биткойна корреспондируют обязанности всех остальных участников соответствующей расчетной системы, закрепленные правилами ее функционирования.³ Данная позиция является весьма оригинальной, однако специалистами не поддерживается. Иной причиной, препятствующей отнесению криптовалюты к данной категории, является то, что у ценной бумаги всегда есть эмитент. В силу механизма функционирования криптовалюты, а также присущего ей особого способа выработки («майнинга») эмитента у криптовалюты в привычном нам понимании нет.

Также выдвигается точка зрения о том, что криптовалюта является **валютной ценностью**. В соответствии с пп. 5, п. 1, ст. 1 ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» **валютные ценности** – это иностранная валюта и внешние ценные бумаги.⁴ Как мы указали выше, криптовалюта не соответствует категории ценных бумаг. Однако можно сделать вывод о том, что при признании криптовалюты законным средством платежа в иностранном государстве она автоматически будет признана валютной ценностью в РФ. Но на данном этапе ни одно государство не решилось признать криптовалюты официальным платежным средством.⁵

Между тем необходимо обратить внимание на позицию ФНС России, в соответствии с которой операции, осуществляемые с приобретением или реализацией криптовалют и при этом использованием валютных ценностей или валюты РФ, необходимо относить к валютным операциям. Такие операции должны осуществляться через счета резидентов, открытые в уполномоченных банках. Однако система валютного контроля не предусматривает получение органами валютного контроля и агентами валютного контроля от резидентов и нерезидентов информации об операциях купли-продажи криптовалют.⁶

¹ Российское гражданское право: учебник в 2 т. Т. I. / отв. ред. Е.А. Суханов. - М.: Статут, 2016. - С. 319.

² Например, Савельев А. И. Криптовалюты в системе объектов гражданских прав. - С. 145; Янковский Р. Почему юристы никак не договорятся о криптовалютах.

³ Новоселова Л. О правовой природе биткойна // Хозяйство и право. – 2017. – № 09. – С. 7.

⁴ Федеральный закон от 10 декабря 2003 года № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» // «Собрание законодательства РФ», 15.12.2003, № 50, пп. 5, п. 1, статья 1.

⁵ Regulation of Bitcoin in Selected Jurisdictions. Report for Congress. The Law Library of Congress, Global Legal Research Center. 2014. LL File No. 2014-010233. 2- 25 p. (In Eng.).

⁶ Письмо ФНС России от 03.10.2016 № ОА-18-17/1027 «О контроле за обращением криптовалют (виртуальных валют)» // Документ опубликован не был. Доступ из СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 05.10.2017).

В связи с отсутствием сходства криптовалюты и одной из прямо указанных категорий объектов гражданских прав нам представляется верным отнесение криптовалюты к «иному имуществу» (что обусловлено открытым перечнем в ст. 128 ГК). Данную позицию поддерживают большинство авторов¹. Однако это решение не позволяет в полной мере снять неопределенность относительно правового статуса криптовалют. Как метко отмечает Савельев А.И.: «Квалификация криптовалюты в качестве иного имущества ... сравнима с квалификацией договора в качестве непоименованного: она позволяет легитимировать договор, но не позволяет четко определить применимые к нему положения...».²

Также нельзя исключать определение криптовалюты как самостоятельного объекта права. Можно сказать, что она является *sui generis*. На нее невозможно распространение права собственности (или иных вещных прав) как на материальный объект (в силу ее нематериального характера). С другой же стороны, как было сказано выше, к криптовалюте не применима конструкция права требования. На данном этапе вопрос о праве, по котором криптовалюта принадлежит пользователю системы, остается открытым. Однако в нынешней ситуации, когда существует реальная необходимость введения на нее налогообложения в связи с масштабами реализации криптовалюты и ее массовой «добычей», мы предлагаем отнести ее к наиболее нейтральной категории – «иное имущество», которое не будет входить в противоречие с существующими положениями Гражданского права и позволит обложить криптовалюту налогами.

Список литературы

Нормативно-правовые акты

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014, № 31, ст. 4398.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) №51-ФЗ от 30.11.1994 // «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, № 32, ст. 3301.

3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) №146-ФЗ от 31.07.1998 // «Собрание законодательства РФ», 03.08.1998, № 31, ст. 3824.

4. Федеральный закон от 10 декабря 2003 года № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» // «Собрание законодательства РФ», 15.12.2003, № 50, ст. 4859.

5. Федеральный закон от 10.07.2002 N 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // «Собрание законодательства РФ», 15.07.2002, № 28, ст. 2790.

¹ Например, Середа А.В. Осуществление расчетов при помощи виртуальных валют в РФ: анализ первого правоприменительного опыта. - С. 58; Савельев А. И. Криптовалюты в системе объектов гражданских прав. - С. 147.

² Савельев А. И. Криптовалюты в системе объектов гражданских прав. - С. 147.

6. Федеральный закон от 27.06.2011 № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» // "Собрание законодательства РФ", 04.07.2011, № 27, ст. 3872.

Иные официальные источники

7. Информационное сообщение Федеральной службы по финансовому мониторингу от 6 февраля 2014 г. «Об использовании криптовалют» // Документ опубликован не был. Доступ из СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 05.10.2017).

8. Письмо ФНС России от 03.10.2016 № ОА-18-17/1027 «О контроле за обращением криптовалют (виртуальных валют)» // Документ опубликован не был. Доступ из СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 05.10.2017).

9. Проекты федеральных законов. 25.03.2014 № Пр-604 «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс РФ» // Доступ из СПС КонсультантПлюс (дата обращения: 05.10.2017).

Судебная практика

10. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 21.12.2005 № 103 «Обзор практики применения арбитражными судами статьи 414 Гражданского кодекса РФ» // «Вестник ВАС РФ». – 2006.- № 4.

11. Определение Арбитражного суда Вологодской области от 6 октября 2016 года по делу № А13-3814/2016 // Доступ из URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/22a3c75e-75af-4721-8d42-fcd92bd933d9/%D0%9013-3814-2016_20161006.pdf?download=true (дата обращения: 05.10.2017).

12. Определение АС Вологодской области от 15.08.2016 по делу № А13-15648/2015 // Доступ из <http://sudact.ru/arbitral/> (дата обращения: 05.10.2017).

13. Постановление Шестого арбитражного апелляционного суда от 01.04.2016 по делу № А73-7423/2015 // Доступ из <http://ras.arbitr.ru/> (дата обращения: 05.10.2017).

14. Решение Невьянского городского суда Свердловской области от 30.09.2014 по делу № 2-978/2014 // Доступ из <http://sudact.ru/regular/> (дата обращения: 05. 10. 2017).

Научная литература

15. Булгаков И.Т. Правовые вопросы использования технологии блокчейн // Закон. - 2016. - № 12. - С. 80-88.

16. Крылов О.М. К вопросу о правовой категории «денежный суррогат» // Финансовое право. - 2011. - № 9. - С. 10-14.

17. Кучеров И.И. Денежные суррогаты и иные квазиденежные платежные средства // Финансовое право. - 2012. - № 2. - С. 2-5.

18. Никитин К. Законодательные новеллы правового регулирования обращения криптовалют // Рынок ценных бумаг. - 2016. - № 7.

19. Новоселова Л. О правовой природе биткойна // Хозяйство и право. – 2017. – № 09. – С. 3-15.

20. Российское гражданское право: учебник в 2 т. Т I. / отв. ред. Е.А. Суханов. - М.: Статут, 2016. - С. 956.

21. Савельев А. И. Криптовалюты в системе объектов гражданских прав // Закон. – М., 2017. - № 8. - С. 136-153.

22. Середа А.В. Осуществление расчетов при помощи виртуальных валют в РФ: анализ первого правоприменительного опыта // Современный юрист, 2017. – № 2. - С. 57-64.

Интернет-ресурсы

23. Янковский Р. Почему юристы никак не договорятся о криптовалютах // Geektimes. - 2017. - 10 июля. [Электронный ресурс] URL: <https://geektimes.ru/post/290953/> (дата обращения: 05.10.2017).

24. [Электронный ресурс]. URL: <http://genproc.gov.ru/smi/news/news-86432/> (дата обращения: 05.10.2017).

25. Regulation of Bitcoin in Selected Jurisdictions. Report for Congress. The Law Library of Congress, Global Legal Research Center. 2014. LL File No. 2014-010233. 2- 25 p. (In Eng.). [Электронный ресурс] URL: https://www.loc.gov/law/help/2014-010233%20Compiled%20Report_.pdf

Щипанова Д.Г.¹

АНО ВО «Московский гуманитарный университет»

Воленко О.А.²

АНО ВО «Московский гуманитарный университет»

МСБ в странах ТС-ЕАЭС: динамика, отраслевая структура, условия ведения бизнеса

Аннотация. Малые и средние предприятия играют важную роль в развитии как национальных экономик и мировой экономики, так и интеграционных процессов – в мире и в регионе – в Российской Федерации, Республике Казахстан и Республике Беларусь. В России, Беларуси и Казахстане в настоящее время ситуация в сфере МСП значительно отличается от мировой практики.

Ключевые слова: микропредприятия, предпринимательство, логистика.

Доля МСП в объеме ВВП в России составляет около 20%, в то время как в более конкурентоспособных экономиках стран Западной Европы, Северной Америки и Юго-Восточной Азии, только по малому бизнесу эта цифра достигает, а порой и превышает, 50% (рис. 1).

¹ *Щипанова Дарина Григорьевна* – доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры экономических и финансовых дисциплин АНО ВО «Московский гуманитарный университет».

² *Воленко Олеся Александровна* – магистрант АНО ВО «Московский гуманитарный университет».

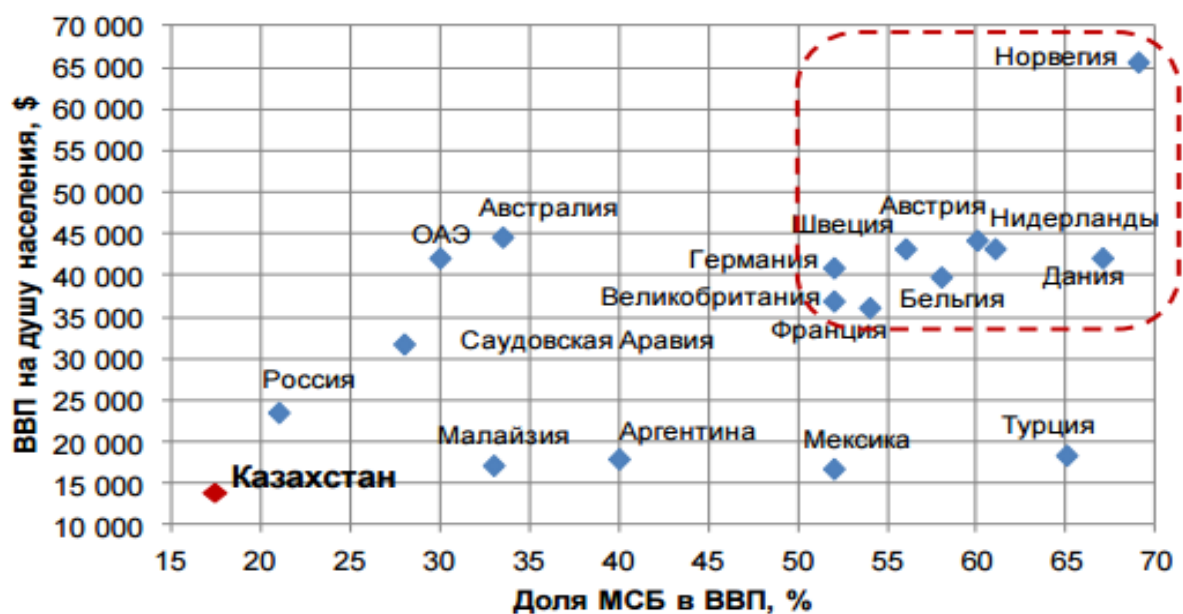


Рис. 1. Сопоставление ВВП на душу населения и вклада МСБ в ВВП стран мира в 2015 г.

По состоянию на 2015 г. в 28 странах ЕС было зарегистрировано более 21,6 млн. МСП, на которых было занято 89,6 млн. человек. Совокупная валовая добавленная стоимость МСП в Европе – 3,9 трлн. евро.

При этом, согласно данным Всемирного банка, в МСБ работает порядка 50-70% всех занятых. В развитых странах поддержка не крупных предприятий считается стратегически важной для развития экономики (и ее экспортной составляющей) задачей.

В России, Беларуси и Казахстане в настоящее время ситуация в сфере МСП значительно отличается от мировой практики.

В России, по данным Росстата, на 2016 г. насчитывалось около 2,5 млн. единиц МСП – юридических лиц (рис. 1), главным образом представленные микропредприятиями. В сфере МСБ в России занято около 18 млн. человек. Около одной пятой валового внутреннего продукта Российской Федерации, а во многих субъектах Российской Федерации треть и более валового регионального продукта создаются такими организациями [1].

Их номинальное количество выросло за 2015 г. на 1,7%. Но прирост был обеспечен, главным образом, сегментом микропредприятий, тогда как число малых компаний выросло лишь на 0,5%. Численность занятых на малых и микропредприятиях выросла на 0,14%, и также за счет роста в сегменте микробизнеса (рис. 2).

В России сохраняется ряд проблем в сфере МСП. С точки зрения темы настоящего исследования выделим некоторые.

Во-первых, по данным авторитетного международного проекта «Глобальный мониторинг предпринимательства (Global Entrepreneurship Monitor, GEM), лишь 3,4% малых предприятий в России живет более 3-х лет (в Норвегии – 6,15%, в Финляндии – 6,65%, в Испании – 8,39%, в Греции – 12,6%), остальные закрываются раньше. Согласно GEM, уровень предпринимательской

активности в России 5,75% – меньше, чем в странах БРИКС: в Бразилии 17% трудоспособного населения являются предпринимателями, в Китае – 14%, в ЮАР – 11%, в Индии – 10%, в России – около 6%. По этому показателю Россия оказалась схожа с Испанией, Финляндией, Грецией, Норвегией, где также 5-6% трудоспособного населения предприниматели.

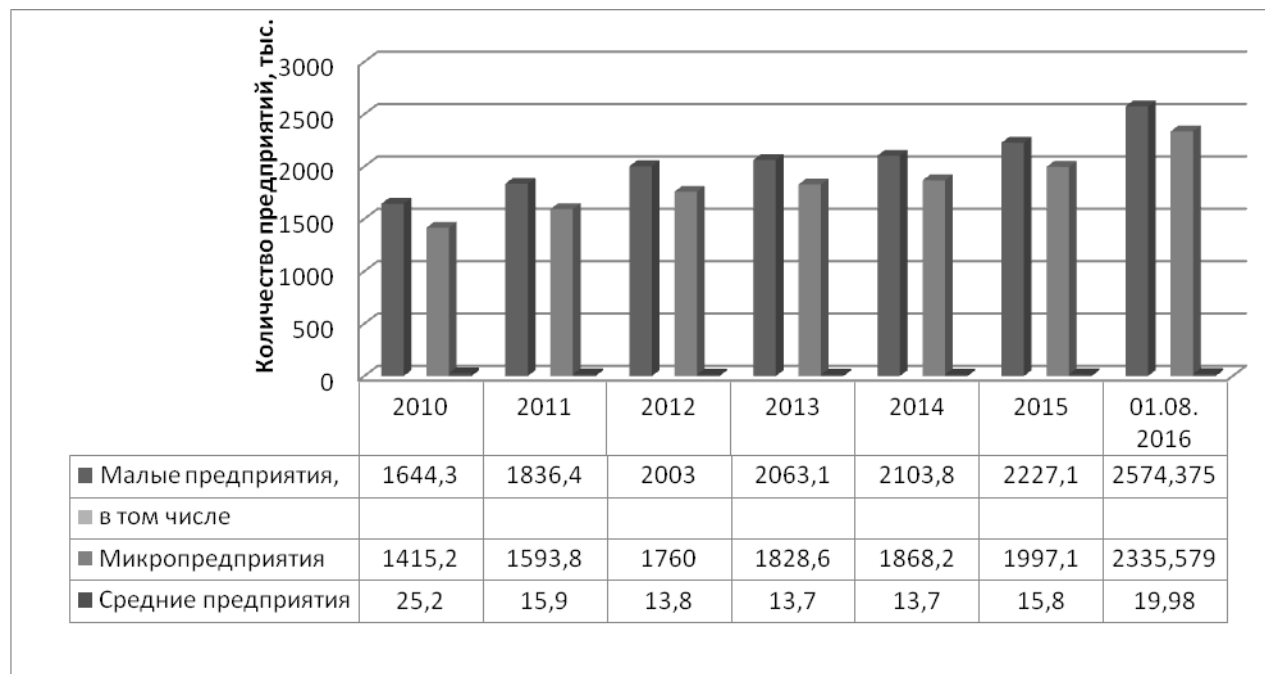


Рис.2. Динамика МСП – юридических лиц в России в 2010-2016 гг., тыс. ед.

Во-вторых, в России МСП на сегодняшний день функционируют главным образом в сфере торговли. За 2015 г. общее число предприятий данной сферы выросло на 2% и составило 813593 (рис. 3).



Рис. 3. МСП России на 1 января 2016 г.: отраслевая структура.

Отраслевая мононаправленность и акцент на розничной торговле затрудняют МСП активизировать свое участие в национальной экономике.

В-третьих, МСП России неравномерно распределены по территории страны (рис. 4).

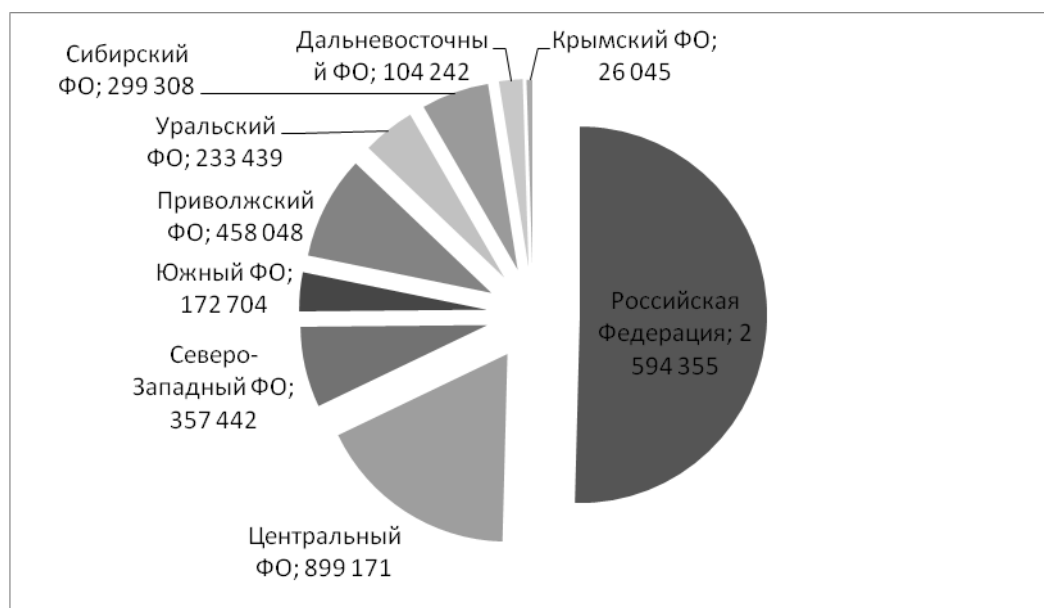


Рис. 4. Территориальное размещение МСП России на 01.08.2016 г.

Как видно из анализа представленных данных, МСП в России остаются весьма дифференцированным по регионам, что мы рассматриваем как серьезную проблему, в том числе – и для развития интеграционных процессов в ТС-ЕАЭС.

На малые и средние предприятия приходится только 5-6% общего объема основных средств и 6-7% объема инвестиций в основной капитал в целом по стране. Производительность труда на МСП в Российской Федерации отстает от уровня развитых стран (США, Японии, стран Европейского союза) в 2-3 раза.

На конец 2015 г. вклад белорусских МСП в национальный ВВП составил 21%. Это не в полной мере соответствует планам Программы государственной поддержки малого и среднего предпринимательства на 2013-2015 гг., где была поставлена амбициозная задача по увеличению доли МСП в белорусской экономике до 30% ВВП. К 2020 г. эту долю предполагается довести до 50% ВВП.

Как видно из рис. 5 и 6, наиболее привлекательной сферой деятельности МСП в Беларуси остается розничная торговля, при этом белорусские МСП существенно дифференцированы по величине в зависимости от сферы деятельности [2].

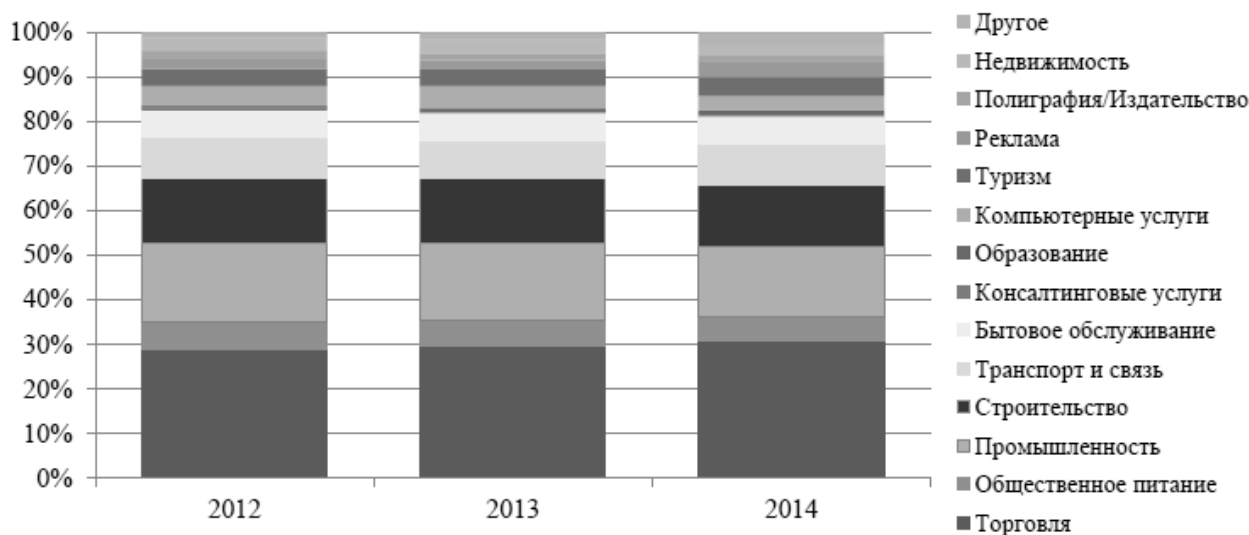


Рис. 5. Распределение МСП по сферам деятельности в 2012-2014 гг.

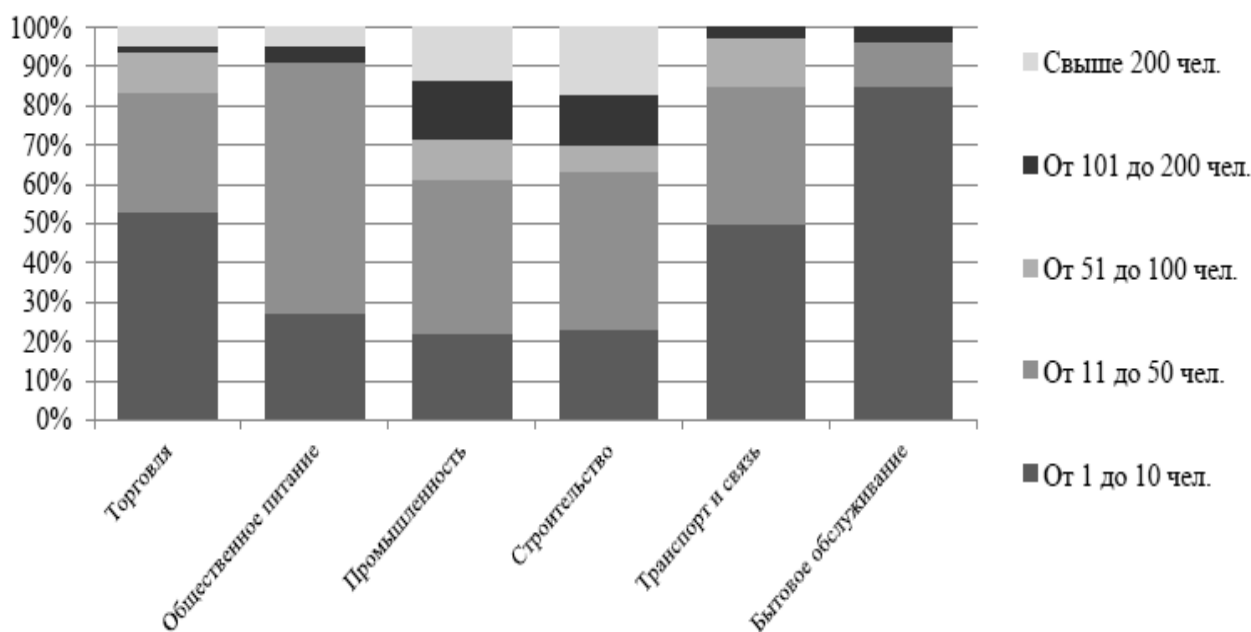


Рис. 6. Распределение МСП по сферам деятельности и размеру предприятия в 2014 г.

Таким образом, малый и средний бизнес Беларуси хоть пока и остается дистанцированным от экономической политики страны, в том числе и в контексте региональной экономической интеграции, однако в целом играет все более заметную роль в развитии белорусской экономики, что отмечают и международные организации. Логично предположить, что его влияние на интеграционные решения в будущем будет постепенно усиливаться.

В Казахстане предпринимательство зародилось еще в период Шелкового пути в торговой форме и в виде промыслов. Первыми предпринимателями можно считать торговцев и купцов. В начале 1990-х гг. предприятия малого бизнеса образовались чаще всего путем отделения от государственных предприятий-учредителей. В 1991 г. это были, как правило, товарищества с ограниченной ответственностью. За 1-ю половину 1991 г. многие коллективы реорга-

низовались в предприятия малого бизнеса, основанные на частной долевой собственности.

Реализация государственных программ развития и поддержки предпринимательства в период с 1992 по 2000 гг. заложила основы формирования и становления частного предпринимательства в Республике Казахстан – как крупного, так и малого и среднего, указы Президента РК от 6 марта 1997 г. №3398 «О мерах по усилению государственной поддержки и активизации развития МСП» и от 27 апреля 1998 г. «О защите прав граждан и юридических лиц на свободу предпринимательской деятельности».

Доля малого и среднего бизнеса (МСБ) в ВВП Казахстана по итогам 2014 г. достигла 25%, увеличившись с 16,9% в 2013 г., однако в 2015 г. доля МСП в ВВП снизилась на 0,6 процентных пункта до 25,6%.

В секторе МСБ наибольший потенциал обозначен в торговле (46% при сохранении тенденции к росту этой доли), сельском хозяйстве (19%), транспорте и логистике (7%), как видно на рис. 7.

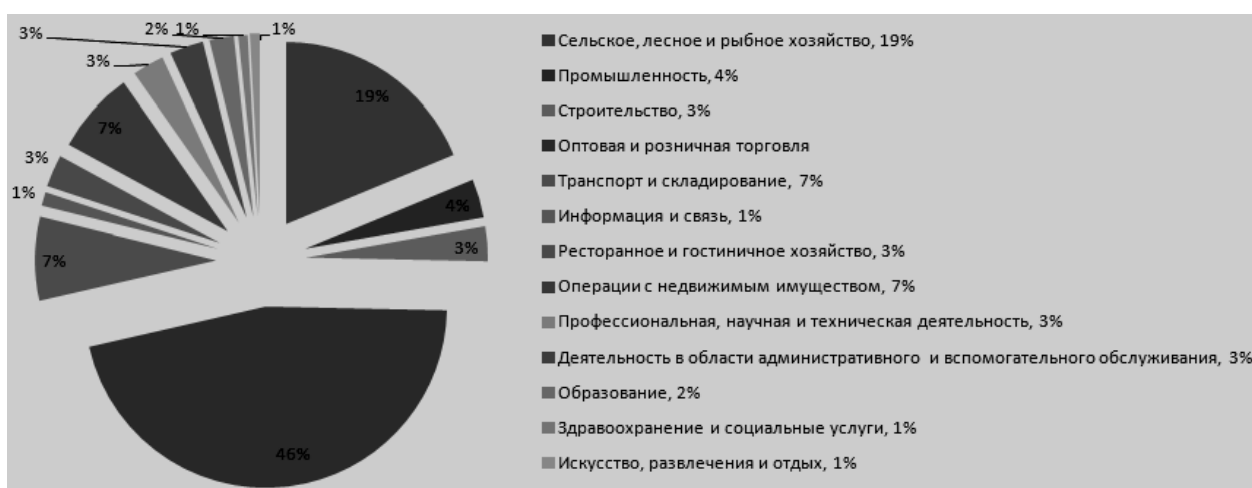


Рис. 7. Отраслевая структура деятельности субъектов МСП Казахстана на 1 января 2015 г.

В то же время доля промышленности в ВВП страны составляет примерно 1/3, что далеко не отражено в структуре отраслевой направленности деятельности субъектов МСП.

В то же время имеет место улучшение условий ведения бизнеса в Республике Казахстан. Благоприятные изменения в условиях ведения бизнеса в Казахстане отмечаются и международными экспертами: позиции Казахстана в международных рейтингах год от года улучшаются.

Так, в рейтинге Всемирного банка «Doing Business» на 2014 г. Казахстан занял 50-е место, а в 2015 г. – 41-е.

Список использованных источников

1. Отешова А. К. Развитие малого бизнеса в Республике Казахстан / Материалы междунар. науч. конф. – Челябинск, 2013. – С. 110-113.

2. Отешова А.К. Оценка современного состояния и тенденций развития малого и среднего бизнеса в Казахстане // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2014. Выпуск № 2. С. 204-206.

СОДЕРЖАНИЕ

<i>Адамович А.А.</i> Правовое регулирование деятельности таможенных органов на воздушном транспорте на примере Домодедовской таможни	3
<i>Армашова А.В.</i> Некоторые проблемы применения статьи 255 УК РФ	8
<i>Баканова Е.Р.</i> Правовые основы деятельности Федеральной службы безопасности Российской Федерации по борьбе с терроризмом	12
<i>Воленко О.А.</i> МСБ в ТС-ЕАЭС как основа развития интеграционных процессов	19
<i>Володина И.С.</i> Повышение качества продукции	23
<i>Гуща И.В.</i> Характеристика дисциплинарных и административных правонарушений, нарушаемыми госслужащими и сотрудниками в таможенных органах на примере Домодедовской таможни	28
<i>Довгалецкий Я. Е.</i> Административное правонарушение в области охраны собственности: «Нецелевое использование земельного участка»	33
<i>Дубровский Д.Ю.</i> Проблема конвергенций целей в процессе управления органами внутрен- них дел	37
<i>Жигалкина Ю. А.</i> Основные положения осуществления оперативно-розыскной деятельности: правовое регулирование	41
<i>Жукова Н.Н.</i> Финансовое оздоровление коммерческих банков (на примере банка «Траст»(ПАО))	43
<i>Завалишина А. Г.</i> Правовое регулирование оказания бесплатной юридической помощи в России	48
<i>Закиян К. А.</i> Транспортное средство как источник повышенной опасности для пешехода	51
<i>Зефиоров М. Ю.</i> Предмет обжалования в рамках ст.125 УПК РФ.	55
<i>Измайлова А.Ю.</i> Исторические аспекты изменения и сужения предмета обжалования	62
<i>Кондратенко А. С.</i> Методы управления проблемной задолженностью российских банков в современных условиях (на примере ПАО «Сбербанк России»)	68
<i>Динамика, проблемы и тенденции российского авторыннка</i>	68

<i>Кондратенкова М. В.</i>	
Задержание несовершеннолетнего подозреваемого (обвиняемого) и избрание ему меры пресечения	74
<i>Копорева А. Д.</i>	
Финансовое планирование на предприятии	83
<i>Корзинников А.Д.</i>	
Внедрение инноваций в организациях	89
<i>Кочетова Е. А.</i>	
Правовое регулирование адвокатской деятельности в Российской Федерации	96
<i>Кравцун Е. С.</i>	
Структура судебной системы России	99
<i>Кузнецов И.В., Орлова М.Л., Подрезов А.С.</i>	
Влияние отрасли информационных технологий на развитие малого бизнеса (на примере Ростовской области)	102
<i>Лашманов А. Е.</i>	
О Стратегии борьбы с экстремизмом в Российской Федерации	106
<i>Лихоманов Ю. Н.</i>	
Правовая природа дорожно-транспортного происшествия	109
<i>Лукашева О.Г.</i>	
Кредитная политика как инструмент снижения уровня кредитного риска	111
<i>Мироненко А.К.</i>	
Оценка рынка труда в России	117
<i>Палий Г.М.</i>	
Развитие подходов к оценке законности налоговой оптимизации в России	121
<i>Петроченко О. С.</i>	
Особенности развития девелоперских проектов в условиях нестабильной экономической среды	125
<i>Петько Н.В.</i>	
Оценка рыночной стоимости предприятия	128
<i>Попова И.В.</i>	
Реализация инвестиционного проекта	133
<i>Сазанов А.С.</i>	
Психология коммуникативной функции рекламы	137
<i>Свечкарь А. А.</i>	
Понятие и социальное значение судебной власти в Российской Федерации	141
<i>Семенюк М.В.</i>	
Понятие и роль управления рисками в развитии предприятия	145
<i>Соловьев Е.Н., Палий Г.М.</i>	
Налоговая выгода и закон	150
<i>Соснова А. С.</i>	
Мотивация как функция менеджмента.	
Способы мотивации к труду персонала организации	156

<i>Степанян Л. Р.</i>	160
Предпринимательская деятельность как объект преступления	
<i>Филиппова А.А.</i>	164
Сравнительный анализ проекта ПБУ «Учет вознаграждений работникам» и МСФО (IAS) 10 «Вознаграждение работникам»	
<i>Черкисенко С. В.</i>	167
Цели, задачи и функции органов внутренних дел Российской Федерации: правовое закрепление	
<i>Чурбанова Д. Э.</i>	170
Сущность и принципы организации безналичных расчетов	
<i>Шарый Л.Л.</i>	175
Правовая природа криптовалют в Российской Федерации	
<i>Щипанова Д. Г., Воленко О.А.</i>	182
МСБ в странах ТС-ЕАЭС: динамика, отраслевая структура, условия ведения бизнеса	

Научное издание

**ВЕСТНИК
НАЦИОНАЛЬНОГО ИНСТИТУТА БИЗНЕСА**

Выпуск 31

Научная студенческая конференция по актуальным вопросам
экономики, управления и права
2 февраля 2018 г.

Подписано в печать 14.02.2018. Формат 60*84/16
Печать цифровая. Бумага офсетная №1. Печ. л. 12.
Тираж 500 экз. Заказ № 19.
111395, г. Москва, ул. Юности д. 5

Отпечатано в издательстве
Московского гуманитарного университета
111395, г. Москва, ул. Юности д. 5